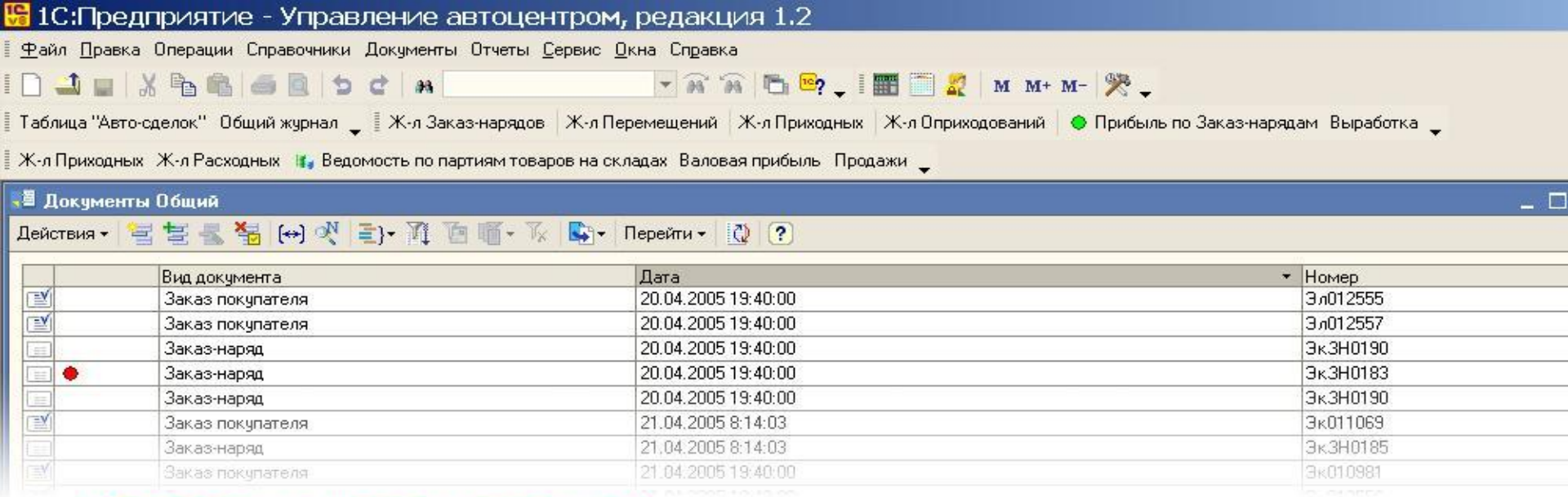
Компания «Ай Ти Текс»
предлагает услуги по комплексному внедрению
программного обеспечения
Управление Автоцентром 8.0
на базе типового решения «Управление торговлей 8.0»
на платформе 1С Предприятие 8.0

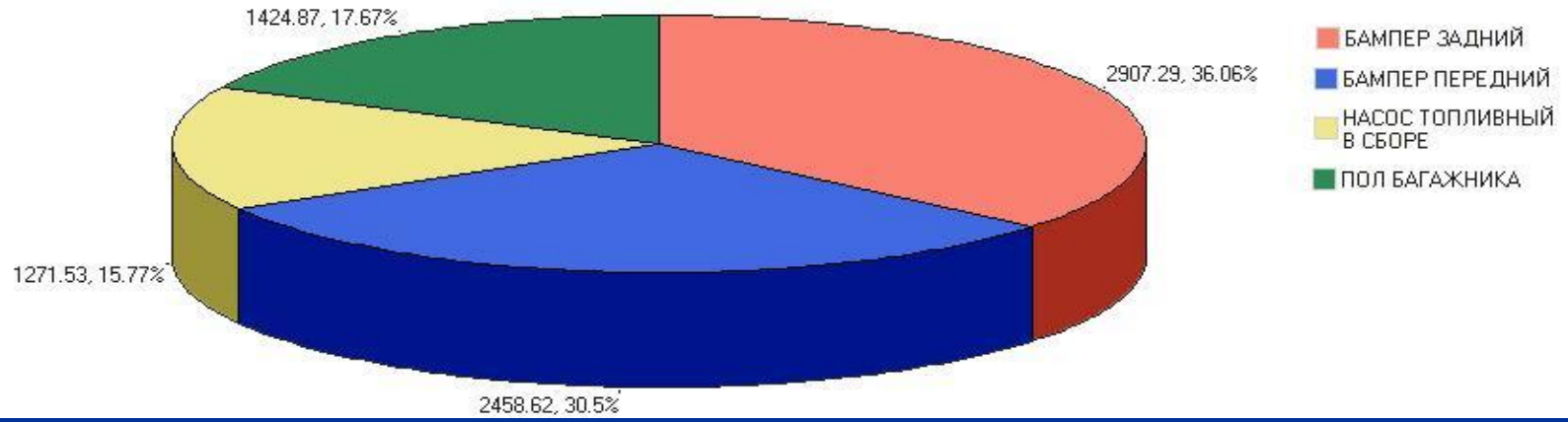
Управление Автоцентром 8.0 является отраслевым
программным приложением, ориентированным
исключительно на автомобильные салоны, реализующими автомобили
и запчасти,а так же предоставляющие услуги по ремонту автомобилей



Управление Автоцентром 8.0 - продукт, разработанный для ведения управленческого учета в автомобильных холдингах.

Использование данного продукта позволяет в полной мере автоматизировать следующие участки учета:

- Продажи и поставки автозапчастей
- Учет услуг и движение автозапчастей в автосервисе.
- Продажи автомобилей.
- Отслеживание движения автомобиля начиная с конвейера до прибытия автомобиля на стоянку автосалона.
- Экспорт первичных документов в другую программу бухгалтерского учета (1С:Бухгалтерия 7.7, 8.0).

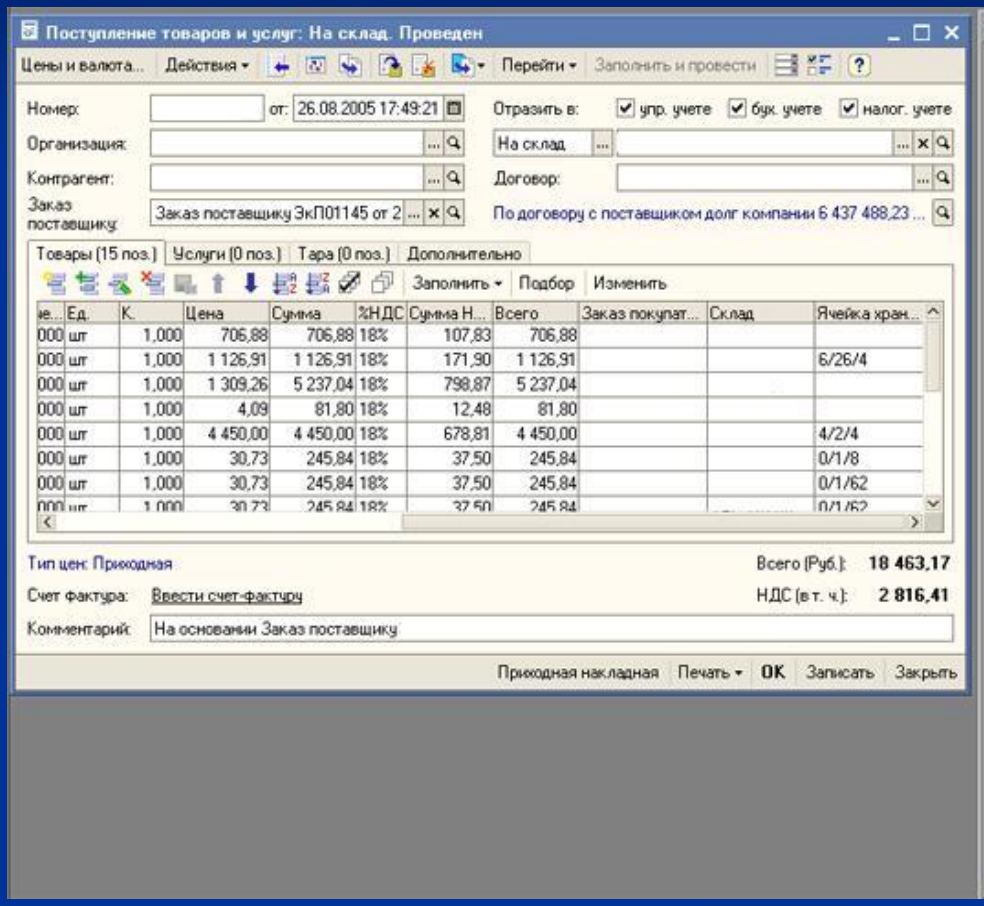


Продажи и поставки автозапчастей

Конфигурация поддерживает оформление практически всех первичных документов торгового учета, в том числе и документов движения денежных средств. С помощью документов учитывается оперативная информация при совершении хозяйственных операций. На основе этой информации производится реализация управленческих функций.

В конфигурации автоматизированы задачи контроля и анализа в оптовой, розничной и комиссионной торговле.
Тем самым обеспечивается эффективное управление торговым бизнесом современного предприятия.

Реализована адресная система хранения автозапчастей.



Продажи и поставки автозапчастей

Своевременное и качественное выполнение заказов покупателей обеспечивает предприятию лидирующее положение на конкурентном рынке предложения товаров и услуг.

Подсистема "Управление заказами покупателей", входящая в состав конфигурации, позволяет делать следующее:

- реализовать наиболее эффективную для предприятия стратегию обслуживания заказов покупателей в
- соответствии с выбранными схемами работы, используемыми на предприятии;
- оптимальным образом размещать заказы покупателей в заказах поставщикам и резервировать товары на складах;
- обеспечить соблюдение сроков поставки заказанных товаров;
- удовлетворять запросы как можно большего количества клиентов, избегая возникновения избыточных складских запасов.

Предусмотрены различные схемы выполнения заказа покупателя:

- отгрузка товара из свободного складского остатка;
- предварительное резервирование товара на складе с последующей отгрузкой;
- размещение заказа покупателя в ранее оформленных заказах поставщиков (товар будет автоматически
- зарезервирован под данный заказ покупателя в момент поступления товара от поставщика);
- "работа под заказ", то есть оформление заказа товара поставщику под конкретный заказ покупателя.

Анализ точки заказа

Период: на конец дня 31.08.2005
Отбор:
Показатели: Значение точки заказа, Минимальный страховой запас, Остаток, Ожидаемое поступление, Необходимый объем закупки, Срок доставки (в днях)

Итоги по: Номенклатура Элементы, Характеристика номенклатуры Элементы

Характеристика номенклатуры	Значение точки заказа	Минимальный страховой запас	Остаток	Ожидаемое поступление	Необходимый объем закупки	Срок доставки (в днях)
		2,000			2,000	
ФИЛЬТР МАСЛЯНЫЙ,КОРПУСА КЛАПАНА АКПП		1,000	1,000			
		1,000	1,000			
ФИЛЬТР ТОПЛИВНЫЙ EA2A		5,000	17,000	5,000		
		5,000	17,000	5,000		
X3511007,КОЛОДОК ТОРМОЗН.КОМП-Т,ПЕРЕДН.		10,000	15,000			
		10,000	15,000			
(G) ШРУС В СБОРЕ,ПЕРЕДНЕЙ ПОЛУОСИ,ПРАВЫЙ		1,000	2,000			

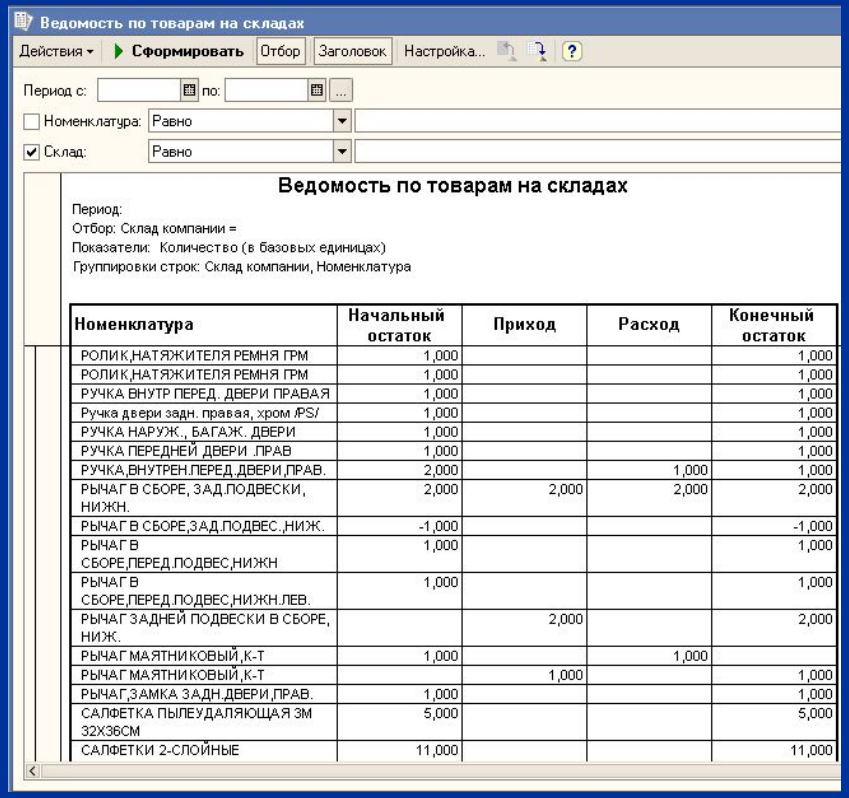
Продажи и поставки автозапчастей

В подсистеме реализован детальный оперативный учет материалов, продукции и товаров на складах.

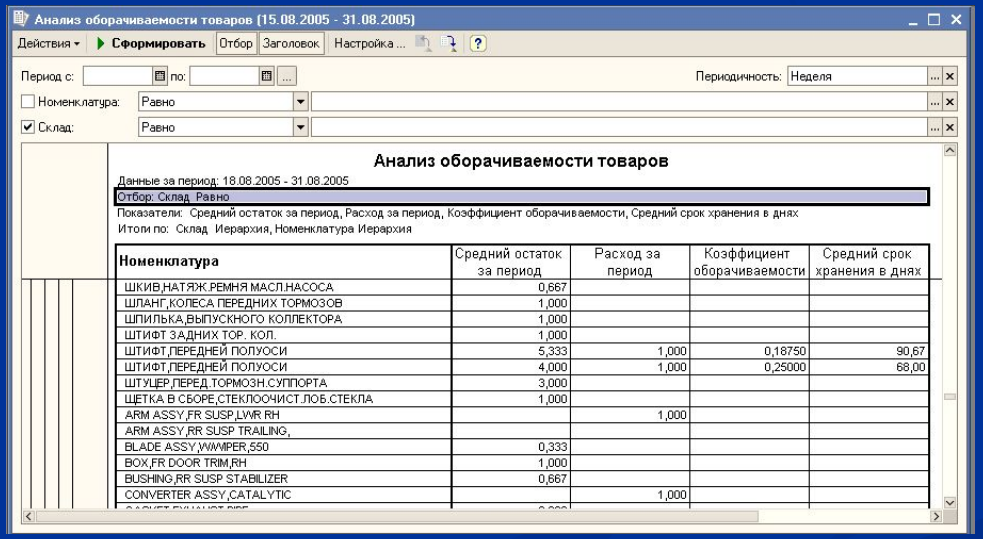
Обеспечивается полный контроль запасов товарно-материальных ценностей на предприятии.

Подсистема управления запасами позволяет:

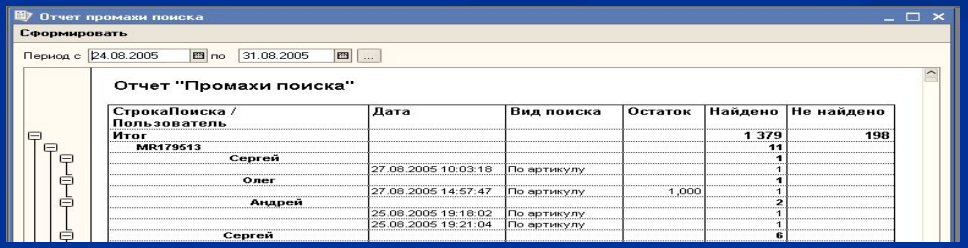
- управлять остатками товарно-материальных ценностей в различных единицах измерения на множестве складов;
- вести раздельный учет собственных товаров, товаров, принятых и переданных на реализацию, возвратной тары;
- учитывать серийные номера, сроки годности и сертификаты;
- контролировать правильность списания серийных номеров и товаров с определенными сроками годности и сертификатами;
- задавать произвольные характеристики партии (цвет, размер и т.д.) и вести партионный учет в разрезе складов;
- учитывать ГТД и страну происхождения;
- комплектовать и разукомплектовывать товарно-материальные ценности;
- резервировать товарно-материальные ценности.



Номенклатура	Начальный остаток	Приход	Расход	Конечный остаток
РОЛИК,НАТЯЖИТЕЛЯ РЕМНЯ ГРМ	1,000			1,000
РОЛИК,НАТЯЖИТЕЛЯ РЕМНЯ ГРМ	1,000			1,000
РУЧКА ВНУТР ПЕРЕД. ДВЕРИ ПРАВАЯ	1,000			1,000
Ручка двери задн. правая, хром /PS/	1,000			1,000
РУЧКА НАРУЖ., БАГАЖ. ДВЕРИ	1,000			1,000
РУЧКА ПЕРЕДНЕЙ ДВЕРИ ,ПРАВ	1,000			1,000
РУЧКА,ВНУТРЕН.ПЕРЕД.ДВЕРИ,ПРАВ.	2,000		1,000	1,000
РЫЧАГ В СБОРЕ, ЗАД.ПОДВЕСКИ, НИЖН.	2,000	2,000	2,000	2,000
РЫЧАГ В СБОРЕ,ЗАД.ПОДВЕС.,НИЖ.	-1,000			-1,000
РЫЧАГ В СБОРЕ,ПЕРЕД.ПОДВЕС,НИЖН	1,000			1,000
РЫЧАГ В СБОРЕ,ПЕРЕД.ПОДВЕС,НИЖН.ЛЕВ.	1,000			1,000
РЫЧАГ ЗАДНЕЙ ПОДВЕСКИ В СБОРЕ, НИЖ.		2,000		2,000
РЫЧАГ МАЯТНИКОВЫЙ,К-Т	1,000		1,000	
РЫЧАГ МАЯТНИКОВЫЙ,К-Т		1,000		1,000
РЫЧАГ,ЗАМКА ЗАДН.ДВЕРИ,ПРАВ.	1,000			1,000
САЛФЕТКА ПЫЛЕУДАЛЯЮЩАЯ 3М 32Х36СМ	5,000			5,000
САЛФЕТКИ 2-СЛОЙНЫЕ	11,000			11,000



Номенклатура	Средний остаток за период	Расход за период	Коэффициент оборачиваемости	Средний срок хранения в днях
ШКИВ,НАТЯЖ.РЕМНЯ МАСЛ.НАСОСА	0,667			
ШЛАНГ,КОЛЕСА ПЕРЕДНИХ ТОРМОЗОВ	1,000			
ШПИЛЬКА,ВЫПУСКНОГО КОЛЛЕКТОРА	1,000			
ШТИФТ ЗАДНИХ ТОР. КОЛ.	1,000			
ШТИФТ,ПЕРЕДНЕЙ ПОЛУОСИ	5,333	1,000	0,18750	90,67
ШТИФТ,ПЕРЕДНЕЙ ПОЛУОСИ	4,000	1,000	0,25000	68,00
ШТУЦЕР,ПЕРЕД.ТОРМОЗН.СУППОРТА	3,000			
ЩЕТКА В СБОРЕ,СТЕКЛООЧИСТ.ЛОБ.СТЕКЛА	1,000			
ARM ASSY,FR SUSP,LWR RH		1,000		
ARM ASSY,RR SUSP TRAILING,				
BLADE ASSY,WAMPER,550	0,333			
BOX,FR DOOR TRIM,RH	1,000			
BUSHING,RR SUSP STABILIZER	0,667			
CONVERTER ASSY,CATALYTIC		1,000		

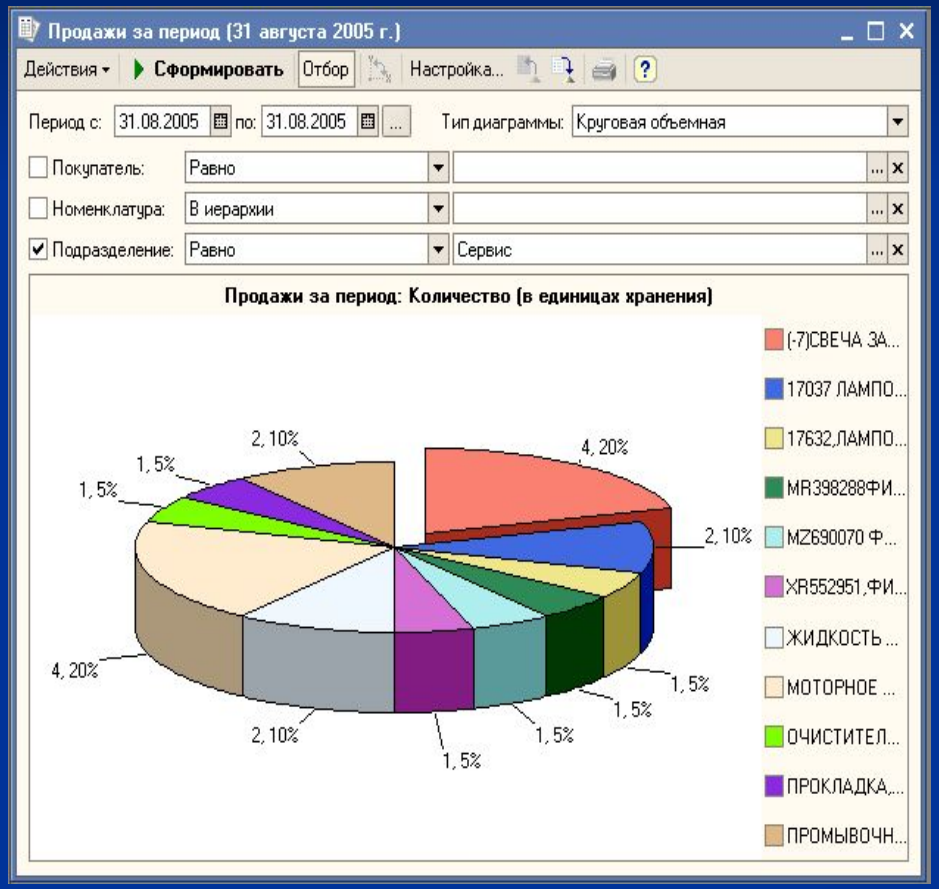


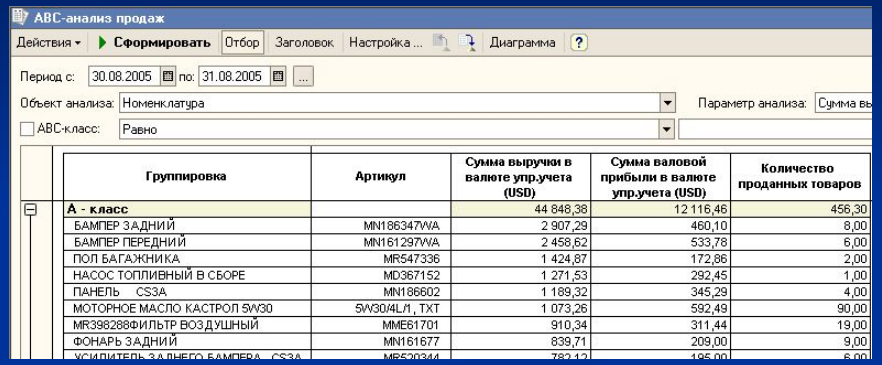
СтрокаПоиска / Пользователь	Дата	Вид поиска	Остаток	Найдено	Не найдено
Итог				1 379	198
MR179513				11	
Сергей				1	
	27.08.2005 10:03:18	По артикулу		1	
Олег				1	
	27.08.2005 14:57:47	По артикулу	1,000	1	
Андрей				2	
	25.08.2005 19:18:02	По артикулу		1	
	25.08.2005 19:21:04	По артикулу		1	
Сергей				6	

Продажи и поставки автозапчастей

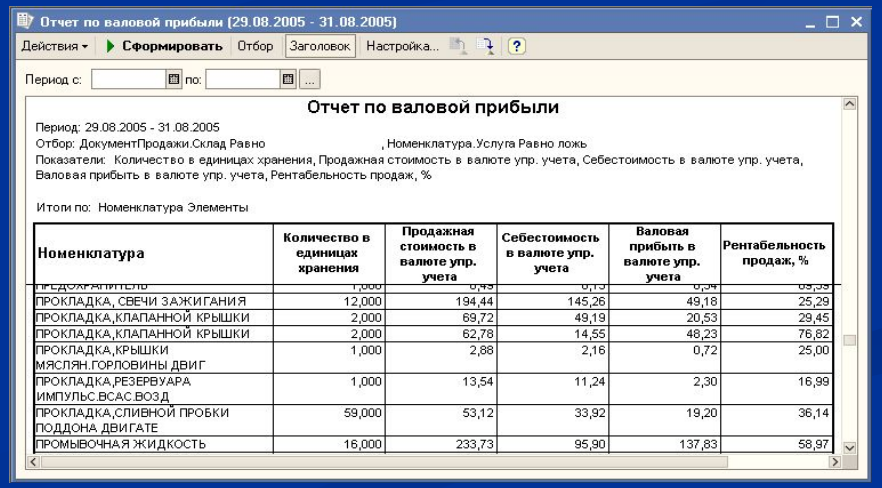
- Конфигурация предоставляет удобные средства контроля за текущим состоянием торговой деятельности — оборотами, достаточностью ассортимента, что позволяет оперативно принимать необходимые решения. Реализованная система отчетов представляет собой мощное и гибкое средство для анализа всех аспектов торговой деятельности и товарооборота предприятия.

- Пользователь может получить информацию о состоянии складских запасов, заказов, продаж, взаиморасчетов в любых аналитических разрезах с требуемой детализацией. Например, можно получить данные о продажах по покупателям и позициям номенклатуры с разбивкой по месяцам.





Группировка	Артикул	Сумма выручки в валюте упр.учета (USD)	Сумма валовой прибыли в валюте упр.учета (USD)	Количество проданных товаров
А - класс		44 848,38	12 116,46	456,30
БАМПЕР ЗАДНИЙ	MN186347VA	2 907,29	460,10	8,00
БАМПЕР ПЕРЕДНИЙ	MN161297VA	2 458,62	533,78	6,00
ПОЛ БАГАЖНИКА	MR547336	1 424,87	172,86	2,00
НАСОС ТОПЛИВНЫЙ В СБОРЕ	MD367152	1 271,53	292,45	1,00
ПАНЕЛЬ CS3A	MN186602	1 189,32	345,29	4,00
МОТОРНОЕ МАСЛО КАСТРОЛ 5W30	5W30/4L/1, TXT	1 073,26	592,49	90,00
MR398288ФИЛЬТР ВОЗДУШНЫЙ	MME61701	910,34	311,44	19,00
ФОНАРЬ ЗАДНИЙ	MN161677	839,71	209,00	9,00
УСИЛИТЕЛЬ ЗАДНЕГО БАМПЕРА CS3A	MR520344	782,12	195,00	6,00



Номенклатура	Количество в единицах хранения	Продажная стоимость в валюте упр. учета	Себестоимость в валюте упр. учета	Валовая прибыть в валюте упр. учета	Рентабельность продаж, %
ПРОКЛАДКА, СВЕЧИ ЗАЖИГАНИЯ	12,000	194,44	145,26	49,18	25,29
ПРОКЛАДКА,КЛАПАННОЙ КРЫШКИ	2,000	69,72	49,19	20,53	29,45
ПРОКЛАДКА,КЛАПАННОЙ КРЫШКИ	2,000	62,78	14,55	48,23	76,82
ПРОКЛАДКА,КРЫШКИ МЯСЛЯН.ГОРЛОВИНЫ ДВИГ	1,000	2,88	2,16	0,72	25,00
ПРОКЛАДКА,РЕЗЕРВУАРА ИМПУЛЬС.ВСАС.ВОЗД	1,000	13,54	11,24	2,30	16,99
ПРОКЛАДКА,СЛИВНОЙ ПРОБКИ ПОДДОНА ДВИГАТЕ	59,000	53,12	33,92	19,20	36,14
ПРОМЫВОЧНАЯ ЖИДКОСТЬ	16,000	233,73	95,90	137,83	58,97

Продажи и поставки автозапчастей

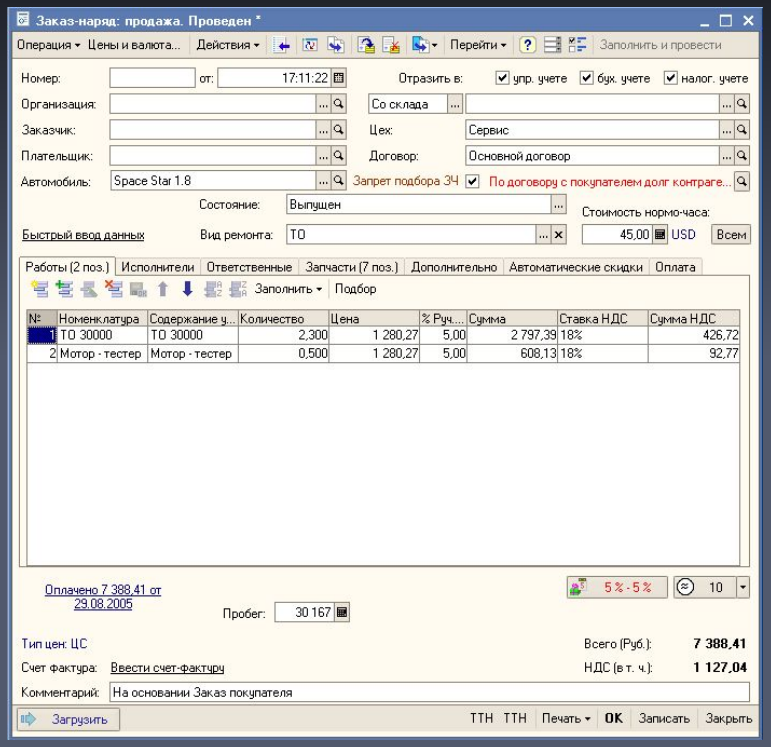
В конфигурации реализована возможность подключения торгового оборудования: сканеры, терминалы сбора данных, дисплеи покупателя, электронные весы, контрольно-кассовые машины в режимах "фискальный регистратор", "off-line" и "on-line".

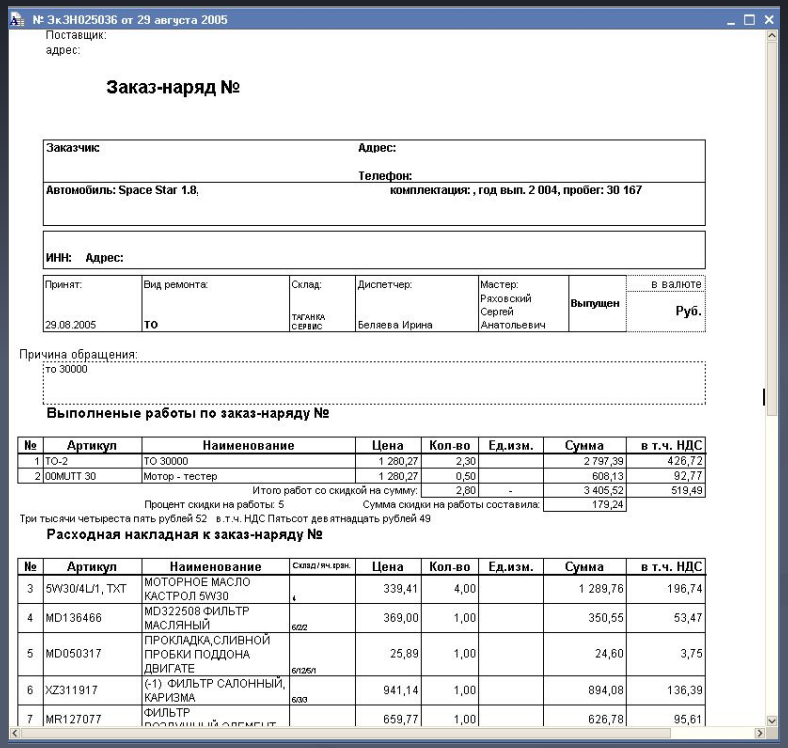
Предприятие может вести розничную торговлю с использованием одной или нескольких торговых точках, в роли которых могут выступать магазины, находящиеся в собственности предприятия или взятые в аренду, павильоны, киоски, арендуемые торговые секции в универсальных магазинах и т. д.

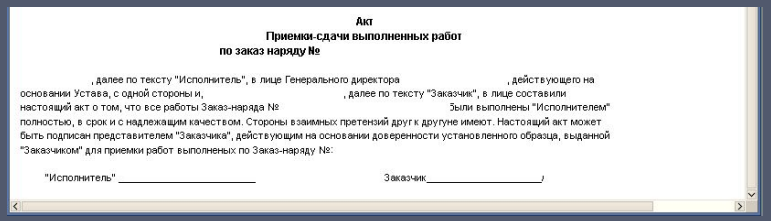
Конфигурация обеспечивает автоматизацию учета
розничных продаж и товарных остатков на каждой торговой точке. Конфигурация рассчитана на то, что торговые точки предприятия могут быть обеспечены разными комплектами торгового оборудования, что торговые точки могут различаться степенью автоматизированности и автономности.

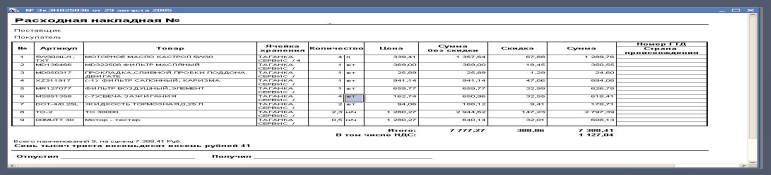
Управление Автосервисом

Конфигурация позволяет вводить весь пакет документов необходимых для оформления услуг по ремонту автомобилей Заказ-наряд, Акт об оказании услуг, Договор на ремонт автомобиля, Расходную накладную, в том числе Торг-12, Счет на оплату, ТТН.





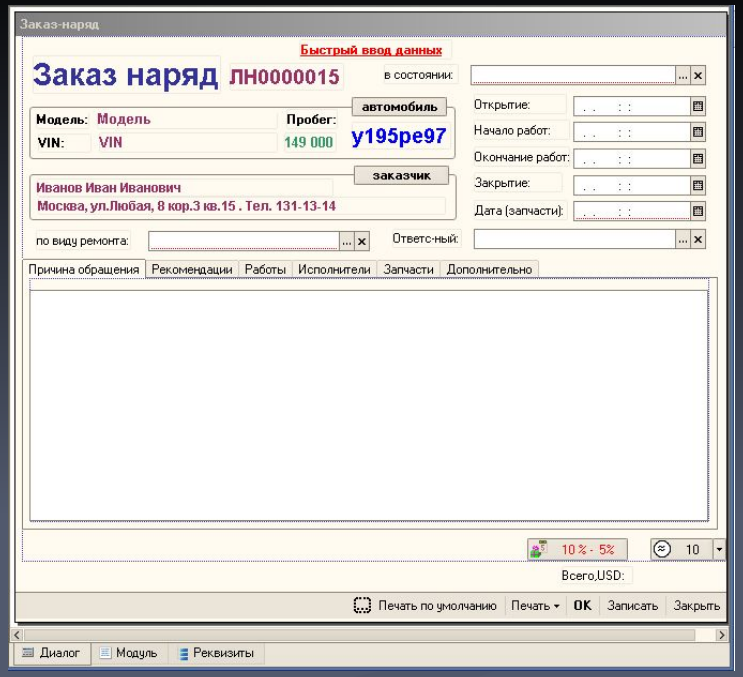




Управление Автосервисом

Основной документ автосервиса «Заказ-наряд» реализован по следующим зонам ответственности :

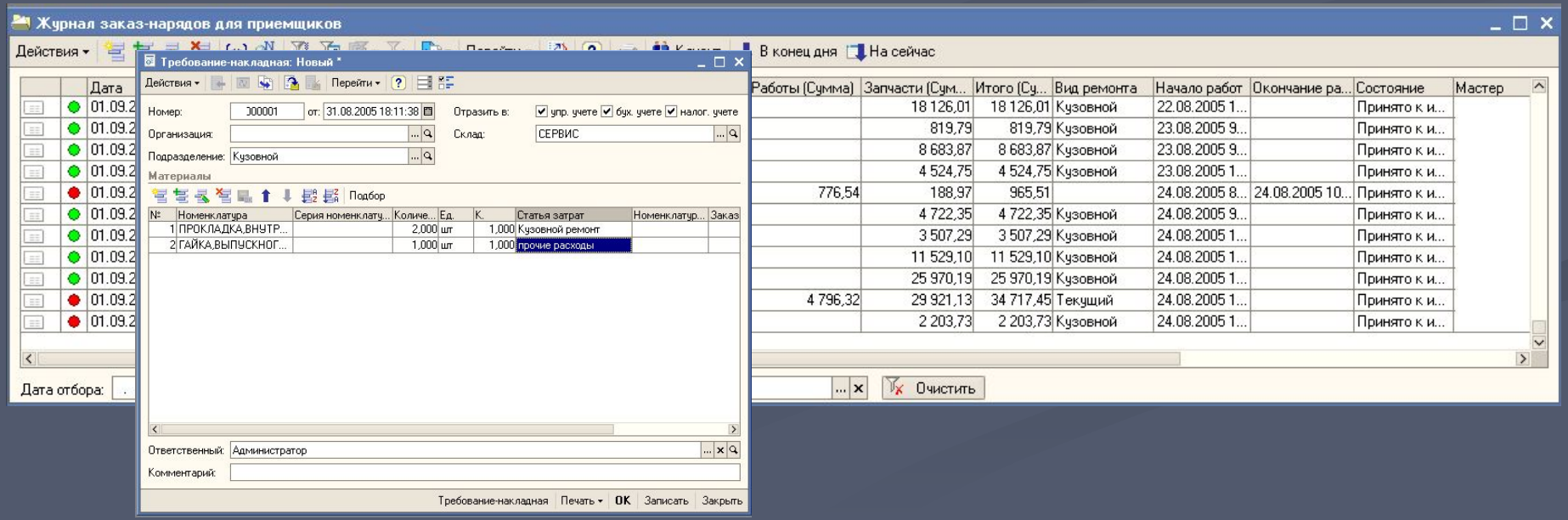
- «Диспетчер» - открытие и печать заказ-наряда
- «Мастер» - ввод и редактирование работ
- «Подборщик запчастей» - ввод и редактирование запасных частей
- «Кладовщик» - фактическая выдача запасных частей
- «Кассир» - оплата заказ-наряда
- «Бухгалтер» - контроль и закрытие заказ-наряда
- «Администратор» - все вышеперечисленные функции



Списание запасных частей в заказ-наряд может быть разнесено по времени и осуществляться поэтапно.

Предусмотрена возможность планирования рабочего времени механиков автосервиса.

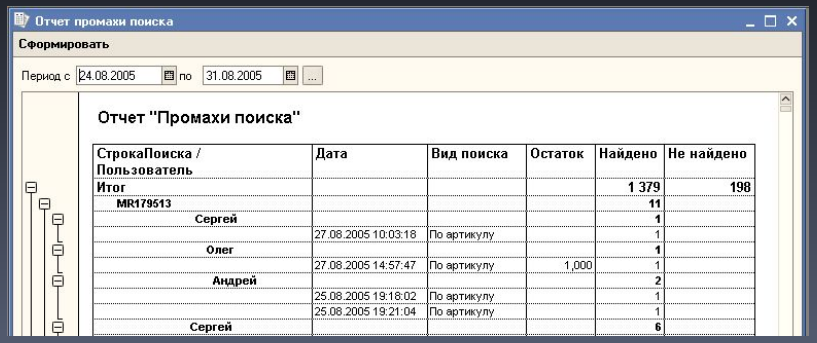
Для ускорения ввода документов предусмотрена упрощенная форма заказа-наряда



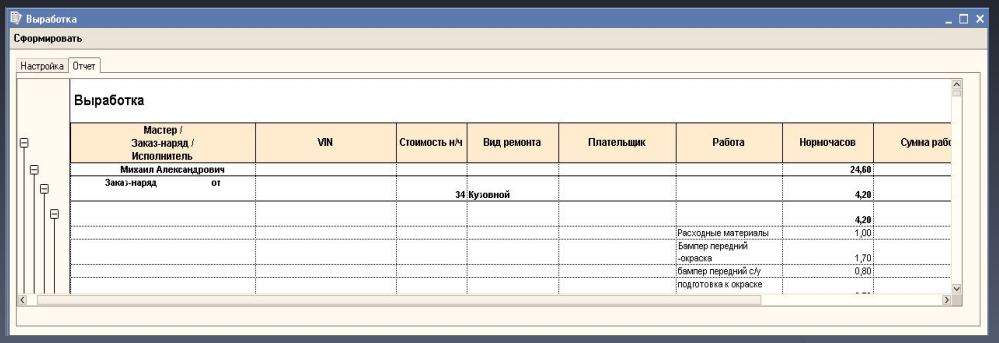
Управление Автосервисом

Отчетность по Автосервису – мощный инструмент для анализа, контроля и принятия управленческих решений.

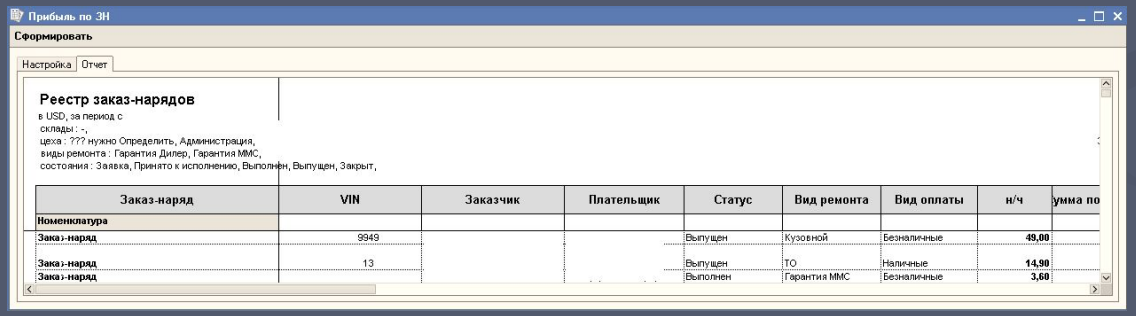
Отчет «Упущенные продажи по автосервису»

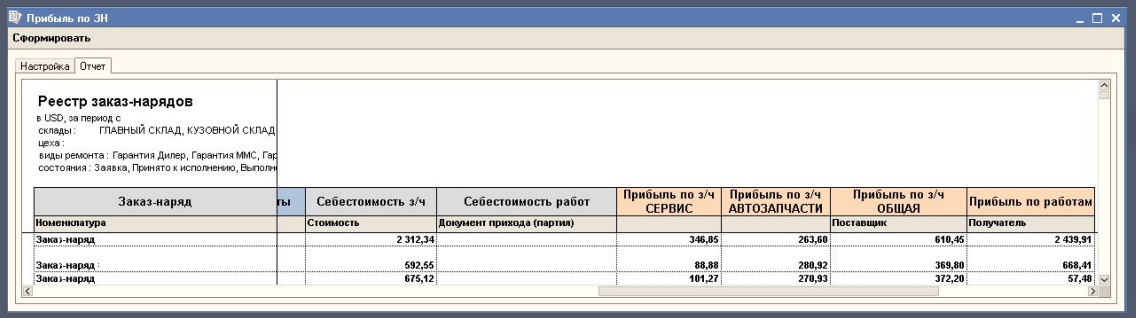


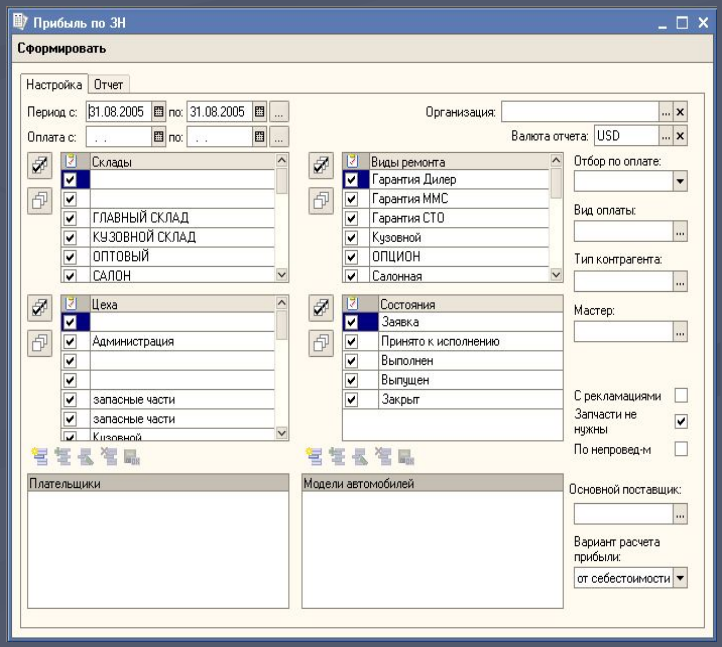
Отчет по выработке позволяет оценить эффективность работы мастеров, механиков и бригадиров с учетом и без учета оплаты.



Основной отчет автосервиса – «Прибыль по заказ-нарядам» позволяет с высокой степенью детализировать результаты работы автосервиса.







Управление Автосалоном

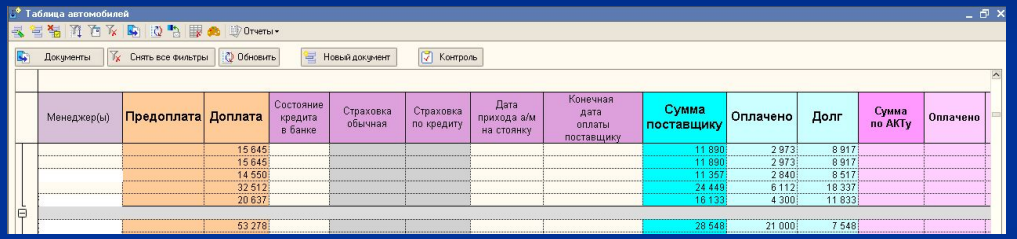
Подсистема «Управление Автосалоном» предоставляет гибкий и мощный инструмент для работы, учета и анализа для сотрудников автосалона всех уровней – от менеджера до управленческого персонала.

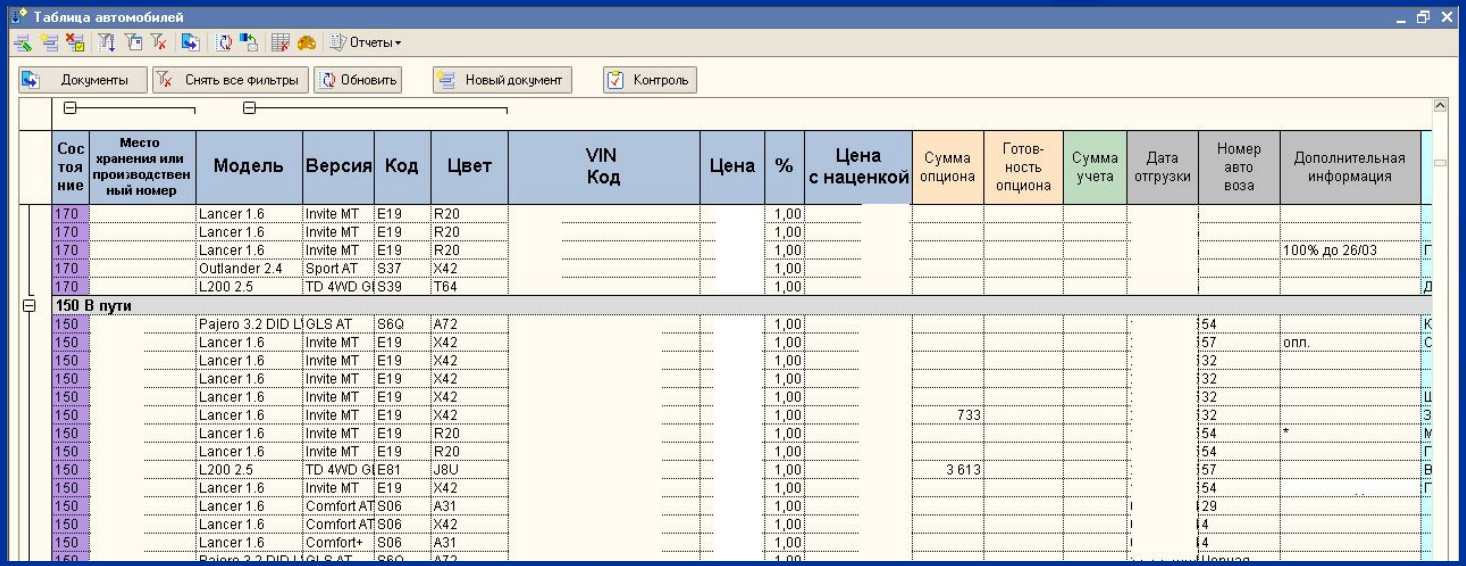
Для реализации этих функций и с учетом пожеланий клиентов была разработана уникальная технология «Excel в 1С», отображающая таблицу автомобилей в удобном для пользователей виде и позволяющая отслеживать автомобили начиная от конвейера и до прибытия автомобиля на стоянку автосалона.

Автоматизированное рабочее место менеджера автосалона позволяет оперативное обслуживание клиентов и мгновенную выдачу любой информации по автомобилю клиента автосалона.

Управленческий персонал имеет возможность анализировать работу автосалона по таким показателям как :

- количество проданных автомобилей
- эффективность работы менеджеров
- прибыль по автомобилям и дополнительному оборудованию
- взаиморасчеты с покупателями/поставщиками
- эффективность работы менеджеров по страхованию
- продажи дополнительного оборудования
- сравнение продаж по брэндам

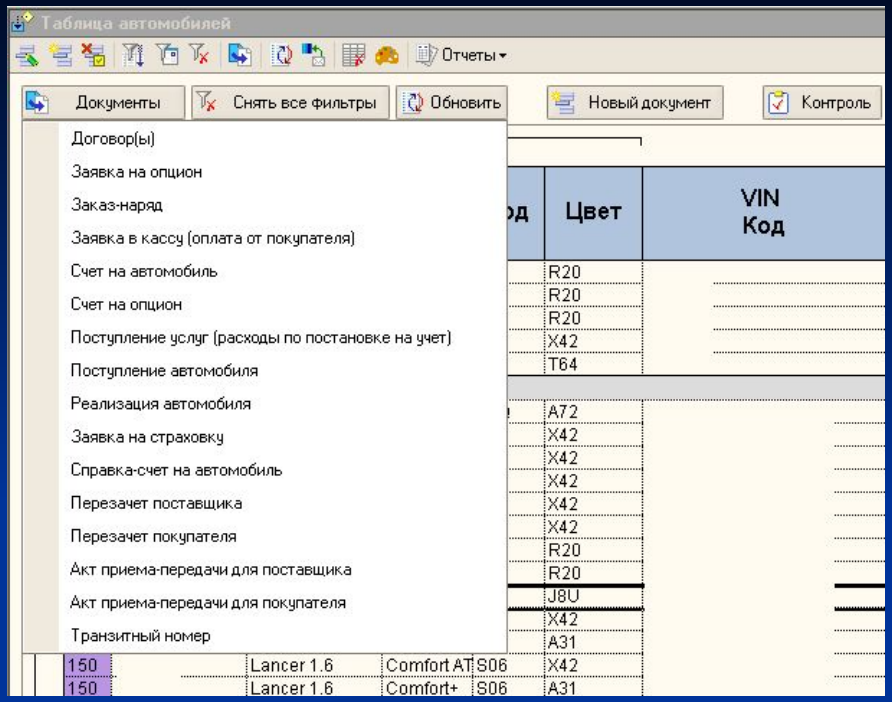


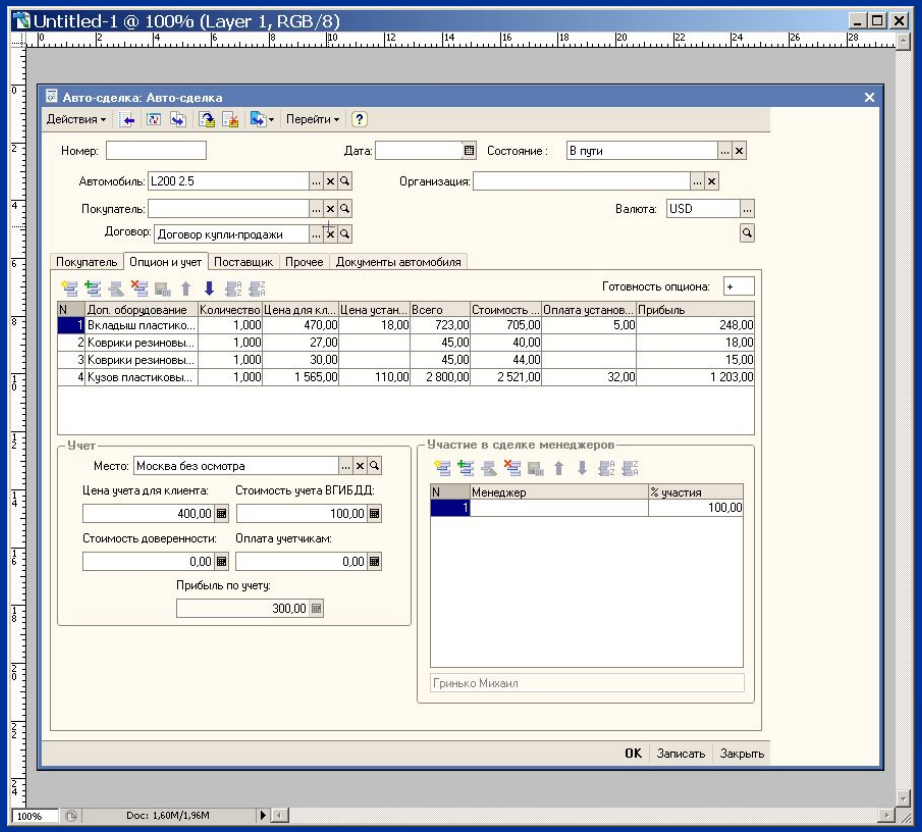


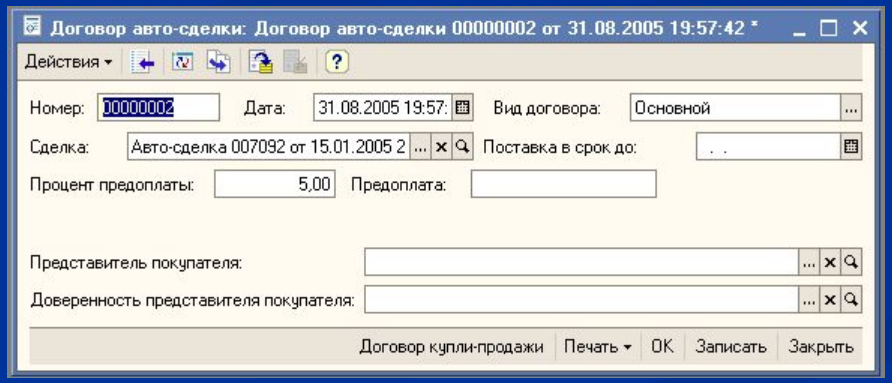
Управление Автосалоном

Таблица позволяет формировать весь пакет документов, необходимый для работы автосалона:

- договор на поставку автомобиля,
- кредитный договор
- накладную на отпуск/поступления автомобиля
- заявку на ПСО, Заказ-Наряд на установку опциона
- акт приема-передачи
- счет-справку
- транзитный номер
- ПТС







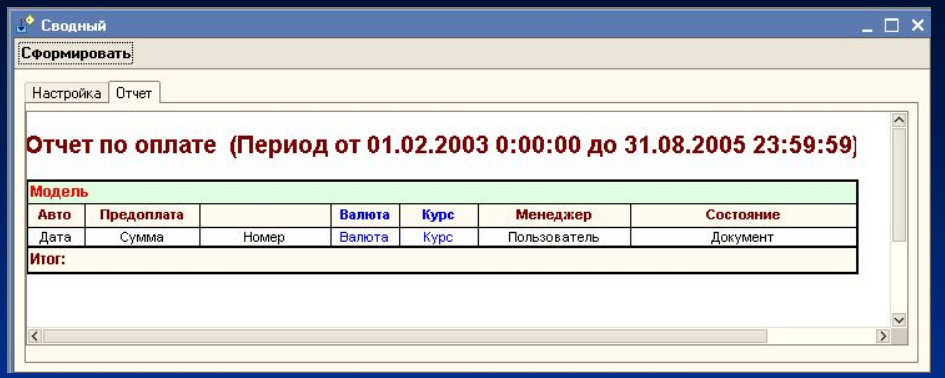
Реализован механизм "обвески" автомобиля дополнительным оборудованием. Заказ-наряд для автосервиса на установку дополнительного оборудования формируется автоматически.

Управление Автосалоном

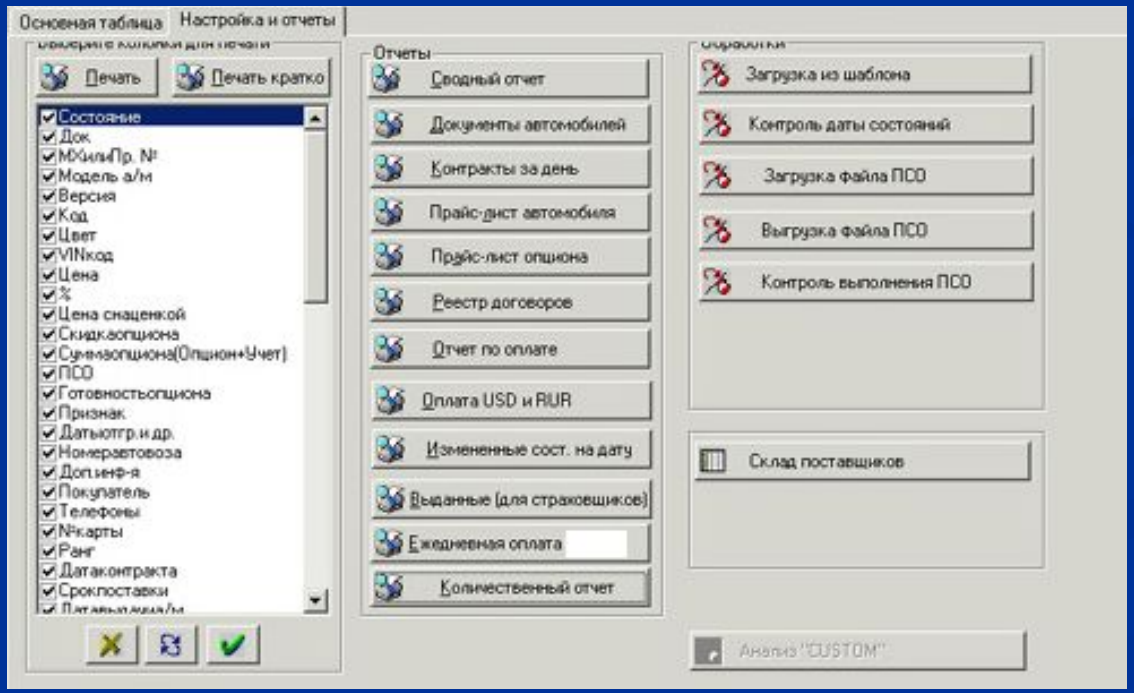
Отчетность по автосалону - это мощный инструмент управления и оценки деятельности автосалона.

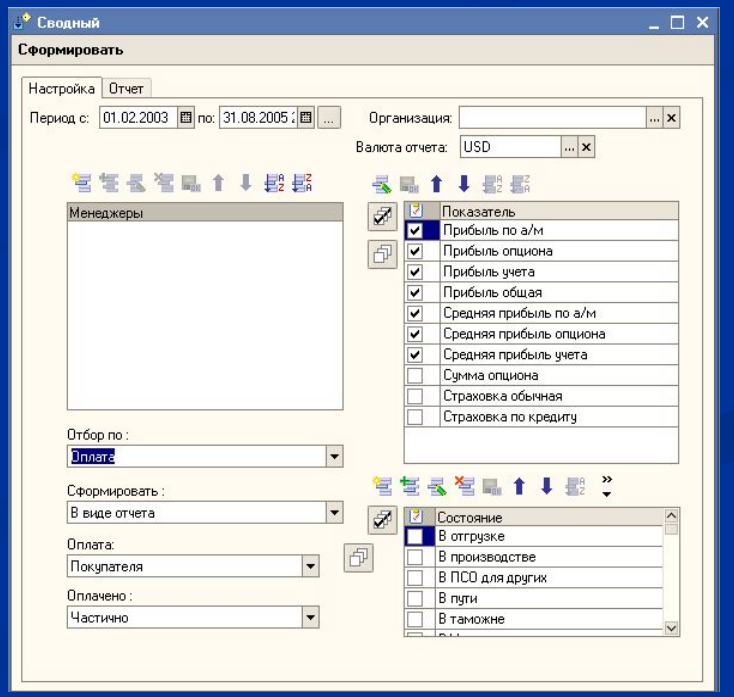
Показатели отчетов - прибыль по автомобилям и брэндам в разрезе подразделений, моделей, менеджеров компаний, оборот автосалона, эффективность продаж, стастистика по продажам автомобилей и дополнительного оборудования, состояние взаиморасчетов с покупателем/поставщиком, отчеты для страховых компаний.

Предусмотрена возможность загрузки данных из файлов поставщиков (формат EXCEL).



Финансовые подразделения могут отслеживать историю и состояние оплат покупателя и оплату поставщику.

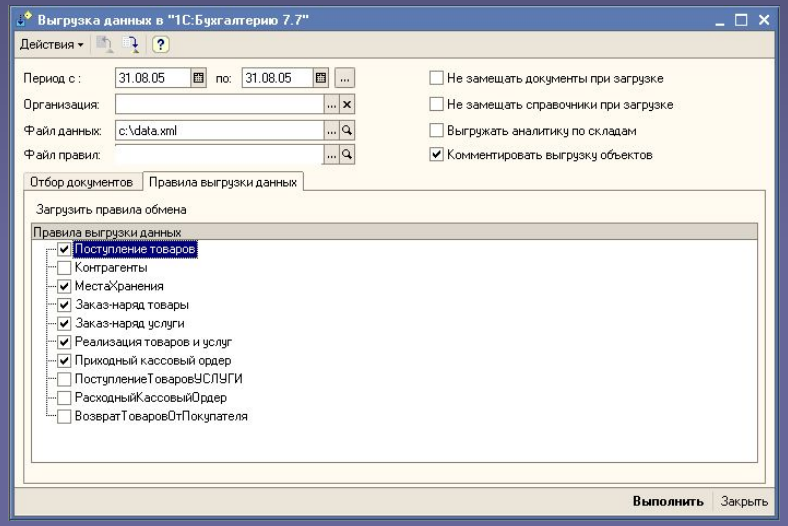


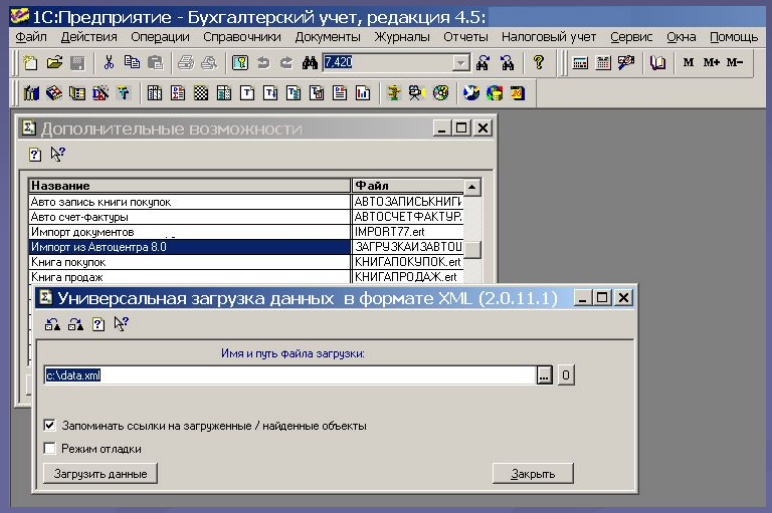


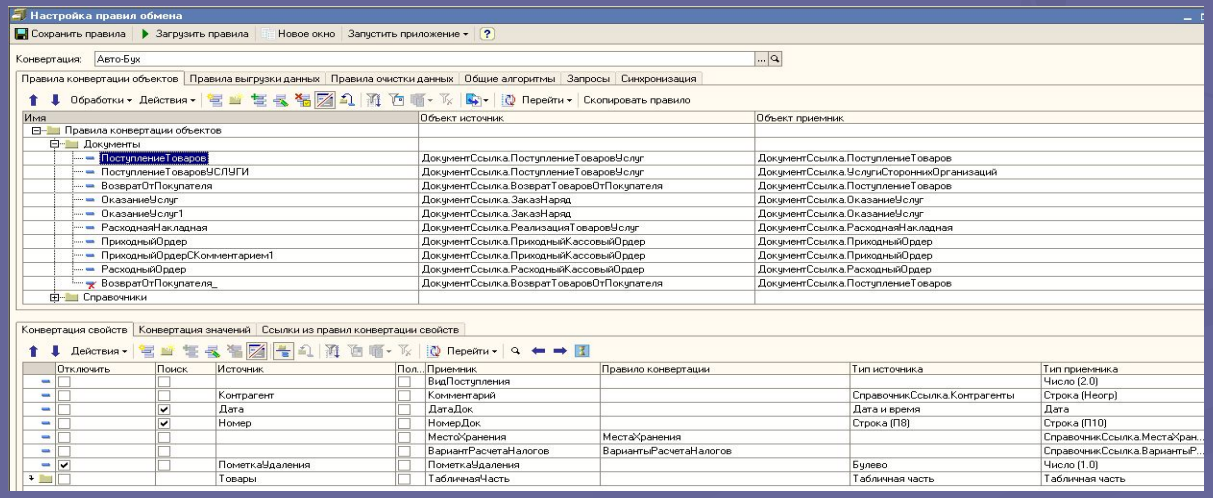
Экспорт документооборота в программу бухгалтерского учета

В конфигурации предусмотрен экспорт первичных документов в программу бухгалтерского учета 1С:Бухгалтерия 7.7, релиз 4.6.

Экспортируются только документы , принадлежащие бухгалтерскому учету.







Настройка правил выгрузки данных может быть произведена для любой конфигурации платформ 7.7 и 8.0.

Управление Автоцентром 8.0

решение для автосалонов, автосервисов и магазинов автозапчастей на базе конфигурации 1С:Управление Торговлей 8.0

Разработчик : IT-TEX research group

по вопросам приобретения обращайтесь по телефонам
(095) 500-78-13, 517-51-02, 970-17-63

http://www.it-tex.ru
info@it-tex.ru