

Программа финансирования при поддержке ООО “ДЛЛ Лизинг” (DLL) для партнеров Cisco через дистрибьютера OCS



Движение

оборудования

1 OCS отгружает Партнеру оборудование по договору купли-продажи в рассрочку

2 Партнер отгружает конечному пользователю

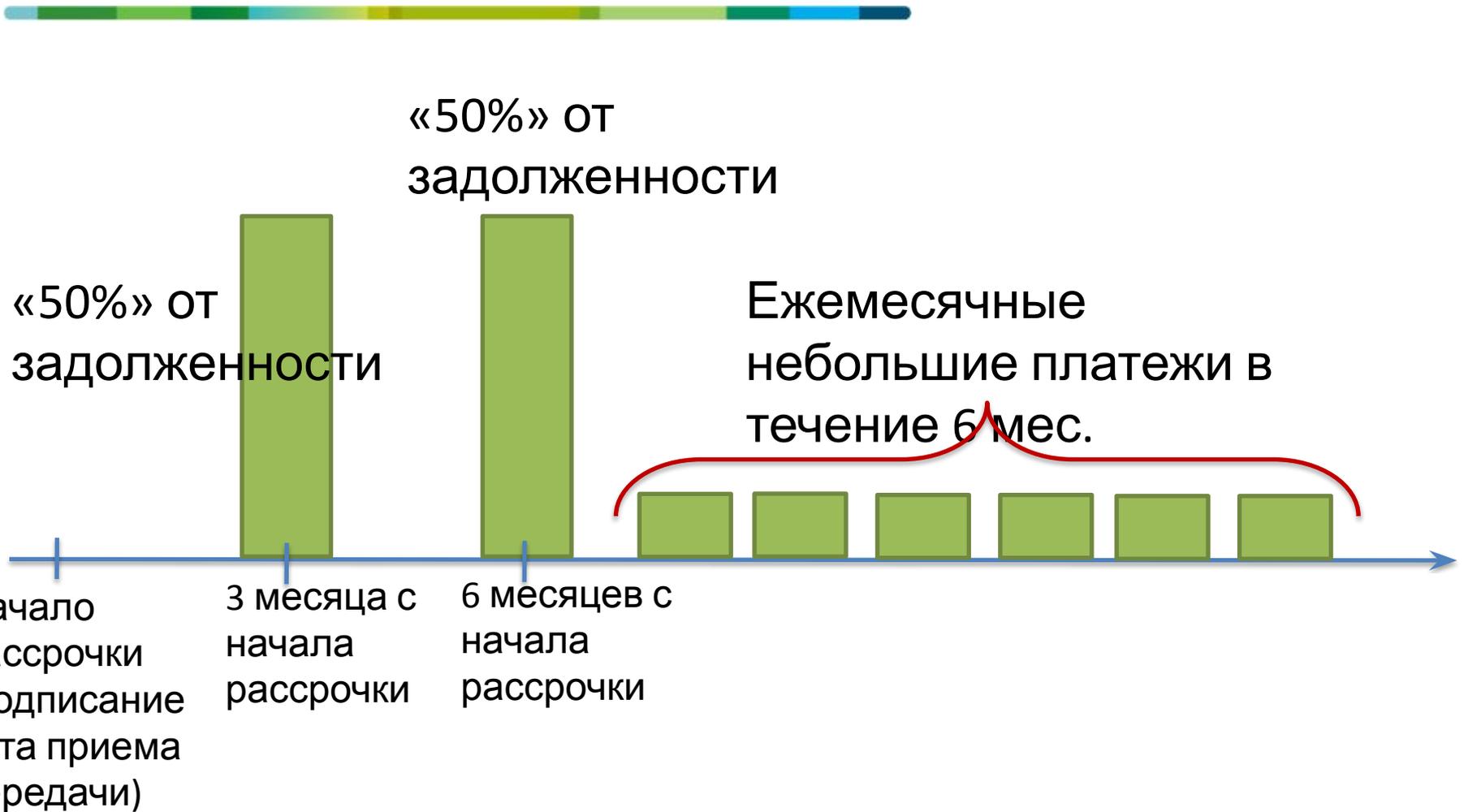
Движение денежных

средств

1 ООО «ДЛЛ Лизинг» перекупает задолженность за рассрочку Партнера у Дистрибьютера

2 Партнер расплачивается за рассрочку с ООО «ДЛЛ»

График платежей может быть высоким и подстраивается под специфику проекта



Условия финансирования

Минимальная сумма финансирования	\$50 000	
Период рассрочки, мес	12	
Аванс	>= 0%	
Валюта	RUB	USD
Удорожание*	8.86%**	5.19% **
Не Cisco часть	40%	
Финансирование сервисов/SMARTNET	да	

**при авансе в 0%, ежемесячное погашение

Стать участником программы очень просто



1. Необходимо выслать отчетность, бухгалтерские балансы за 2 года и за последний квартал (копии)
 2. Получить от Cisco Capital/DLL предварительное положительное решение (*срок предварительного решения обычно несколько дней*)
 3. Подготовить документы для кредитного комитета
- 

Документы



Собрать для кредитного комитета

1. Бухгалтерские балансы (ф.№1, 2- с расшифровкой строки себестоимости, №3) за 2 года и за последний квартал (копии)
2. Анкета клиента (общая информация по компании)
3. Уставные документы (ЕГРЮЛ, устав, лицензии, ...)



Дальнейшее развитие программы



Если End-user из сегмента Commercial:

1. Небольшое удорожание, 2-3% в долларах США, 4-5% в рублях
2. Все остальные условия финансирования остаются такими же



Все вопросы по программе



Александр Берест

Руководитель московского отделения
ФЭУ

OCS Distribution

T. 7(495) 9952575/ доб.2229

M.7(962)9987559

aberest@ocs.ru

