

**Страхование ответственности поставщиков товаров
и услуг для государственных нужд –
форма обеспечения исполнения государственных и
муниципальных контрактов**

ОАО «Страховая компания «ПАРИ»

МОСКВА, 2009

В 2008 году расходы федерального бюджета, связанные с получением товаров, работ и услуг для государственных нужд, составили 5,8 трлн руб.

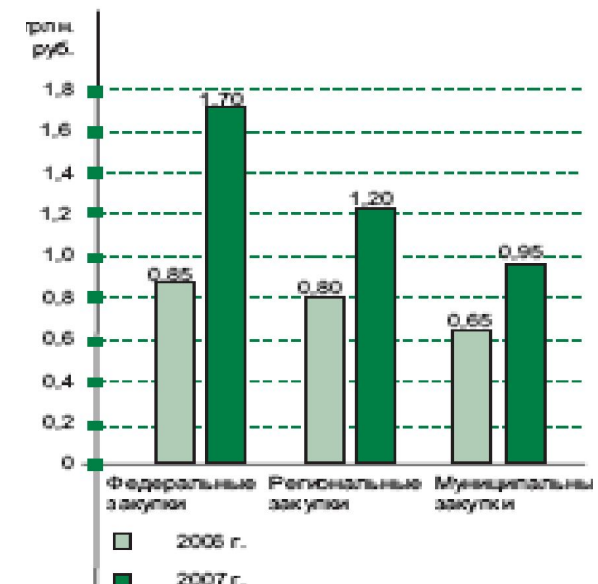
50 % всех государственных или муниципальных контрактов обеспечены страхованием.

Объем страховой ответственности по ним — 0,9 трлн руб. (допускается обеспечивать страхованием долю от объема закупок - до 30 %).

В Москве в 2007 году проведено торгов на 447 млрд. руб., в 2008 г. планируется 600 – 700 млрд. руб.

В размещении городского заказа в настоящее время участвуют более 5 000 госзаказчиков и прямых бюджетополучателей.

Структура рынка государственных закупок



Предприятия и организации, получающие право на поставку товаров, работ и услуг для государственных нужд, и оплачиваемых за счет бюджетных средств, определяются на конкурсной основе

Государственные и муниципальные заказчики отбирают поставщиков, проводя торги, или без проведения торгов

Торги - в форме конкурса, аукциона, в том числе аукциона в электронной форме

Без проведения торгов - запрос котировок, у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика), на товарных биржах.

Госзаказчики, как правило, обязывают поставщиков товаров и услуг иметь, и предоставить документальное доказательство обеспечения исполнения госконтракта *

**На основании вступивших в силу 1 января 2008 года поправок к закону «О размещении заказов на поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг для государственных и муниципальных нужд»*

**Примечание. Это требование не распространяется на бюджетные учреждения.*

По закону стандартным обеспечением исполнения госконтракта может быть одна из следующих форм:

- безотзывная банковская гарантия,**
- *страхование ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение контракта,***
- залог денежных средств, в том числе в форме вклада (депозита).**

Способ обеспечения исполнения государственного контракта определяется участником конкурса, с которым заключается контракт, самостоятельно.

Договор страхования ответственности поставщика товаров, работ или услуг для госнужд, за неисполнение или ненадлежащее исполнение госконтракта – основные условия

По договору страхования страховая компания обязуется за обусловленную договором страховую премию, уплачиваемую поставщиком (страхователем), при наступлении страховых случаев возместить лицам, в пользу которых заключен договор (выгодоприобретателям), причиненные вследствие этих событий убытки и неустойку.

Договор страхования считается заключенным в пользу заказчика по государственному (муниципальному) контракту, который может понести убытки в связи с неисполнением (ненадлежащим исполнением) страхователем обязательств по государственному (муниципальному) контракту.

Страховым случаем является возникновение (наступление) ответственности страхователя за причинение вреда выгодоприобретателю в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением госконтракта

Тарифы на страхование (ориентировочно): в диапазоне 0,3 – 1,5 % от страховой суммы.

Конкретное значение тарифа определяется индивидуально и зависит от ряда факторов включая:

Факторы, влияющие на размер страхового тарифа:

- Срок госконтракта и срок страхования
- Объем страхового покрытия*
- Срок деятельности и опыт по поставке товаров или услуг для госнужд
- Объем валового дохода страхователя
- Финансовое состояние предприятия – поставщика
- Стоимость госконтракта
- Характер поставляемых товаров, работ или услуг
- Размер суммы обеспечения
- Наличие субподрядчиков и их доля в стоимости госконтракта
- Статистика убытков, наличие претензий об ответственности в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением договоров
- Наличие дополнительных гарантий и обеспечения исполнения обязательств по госконтракту (договоры имущественного страхования и т.п.)
- Наличие и вид франшизы (невозмещаемой доли убытков)
- Другие

***Объем страхового покрытия определяет, что подлежит страховому возмещению:**

- **Реальный ущерб**
- **Покрываются ли, и если да, то какие виды неустойки (штрафов, пеней)**

Почему страхование ответственности может быть выгодной формой обеспечения госконтрактов

Низкая цена обеспечения

Как правило, вознаграждение за выдачу банковской гарантии – 2 % – 6 % от суммы обеспечения.

Страховой тариф – 0,3 % – 1,5 %

Почему страхование ответственности может быть выгодной формой обеспечения госконтрактов

Отсутствие обратного (регрессного) требования

Если должник нарушил договорное обязательство, которое обеспечено банковской гарантией, кредитное учреждение предъявит к нему регрессные требования.

В случае страхования же ответственности, согласно ГК, страховщик после выплаты не имеет права на суброгацию к страхователю, т.е. возможность предъявить ответные требования.

Но следует учесть - к нему от страхователя переходят права требования к контрагентам страхователя, а также к иным лицам, ответственным за причинение убытков страхователю вследствие невозможности исполнения или надлежащего исполнения им по их вине государственного (муниципального) контракта.



Почему страхование ответственности может быть выгодной формой обеспечения госконтрактов

Отсутствие требования дополнительного обеспечения

В некоторых случаях при выдаче гарантии банк может потребовать от принципала дополнительного обеспечения, например, залога. Для получения страхового полиса достаточно уплатить страховую премию.

Почему страхование ответственности может быть выгодной формой обеспечения госконтрактов

Возможность минимизации расходов на страховое обеспечение за счет франшиз

В случае выбора страховки, у страхователя есть возможность минимизировать страховой тариф – в случае установления франшизы.

При этом будут оплачиваться убытки свыше определенного уровня; мелкие убытки остаются на удержании страхователя.

Банковская же гарантия не предусматривает возможность возмещать только убытки сверх определенного уровня, и за счет этого снизить расходы на обеспечение

Почему страхование ответственности может быть выгодной формой обеспечения госконтрактов

Перспективы отнесения затрат на страхование на себестоимость

Затраты и на оплату банковской гарантии, и на страхование ответственности, к сожалению, не входят в себестоимость товаров, работ или услуг, и учитываются при расчете налога на прибыль.

Но в настоящее время страховщики ходатайствуют перед Госдумой о внесении расходов на страхование ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, предусмотренных государственным или муниципальным контрактом, к производственным расходам.

Информация о компании

Компания «ПАРИ» работает на страховом рынке 17 лет (с 1992 г).

СК «ПАРИ» - универсальная страховая компания. Мы предоставляем широкий спектр страховых услуг как для физических, так и для юридических лиц.

Мы - лидеры:

- в страховании грузоперевозок;
- в страховании ипотечных кредитов;
- в страховании имущества.

Наши партнеры – крупнейшие перестраховочные компании:
Munich Re, Swiss Re, Hannover Re, SCOR.

Рейтинг надежности - класса А (Высокий уровень надежности).



СТРАХОВАЯ
КОМПАНИЯ

Спасибо за внимание

Адрес: Москва, ул. Расковой, д. 34, стр. 14

Телефоны: 721-12-21, 363-68-63

Факс: 788-57-20

Интернет: www.skpari.ru

E-mail: ic@skpari.ru