



akado[®]

INFOTAINMENT COMPANY

ЗАО «КОМКОР-ТВ»

Лицензии №№ 31802, 31803 от 26.05.2005, № 31281 от 08.04.2005 выданы Россвязьнадзором.

Опыт внедрения цифрового телевидения на сети АКАДО



ЗАО «КОМКОР-ТВ»

Лицензии №№ 31802, 31803 от 26.05.2005, № 31281 от 08.04.2005 выданы Россвязьнадзором.

**Есть ли будущее у аналогового
кабельного телевидения?**

**Настала ли необходимость
перехода на цифровое
телевидение именно
сейчас?**



ЗАО «КОМКОР-ТВ»

Лицензии №№ 31802, 31803 от 26.05.2005, № 31281 от 08.04.2005 **2** *выданы Россвязьнадзором.*

- Приход конкуренции на рынок комплексных широкополосных мультимедийных услуг, частью которых является ***цифровое интерактивное телевидение.***

- Конкурентные технологии:

- ADSL
- Metro Ethernet



- Конкуренция со спутниковыми и MMDS сетями цифрового телевидения по количеству и разнообразию телевизионных и радио каналов
- Конкуренция с большим количеством высокорейтинговых эфирных телевизионных каналов



- Конкуренция по объему, формату и качеству цифрового телевизионного вещания с операторами услуг IP-TV:
 - ADSL
 - Metro Ethernet



- Переход на цифровое телевидение - база для внедрения новых услуг

- Сформированная потребность в телевидении цифрового качества благодаря широкому распространению:
 - DVD
 - телевизоров с плоским экраном большого размера с высоким разрешением:
 - плазменные телевизоры
 - ЖК телевизоры
 - 100 Гц телевизоры с 29-34” кинескопами и цифровой обработкой изображения



Состав системы кабельного цифрового телевидения

- Система разграничения доступа (СРД - CAS)
- Промежуточная операционная система (ПОС - MW)
- Цифровые телевизионные тюнеры (ЦТТ - STB)



Критерии выбора системы

- Высокая надежность системы закрытия каналов
- Большой опыт предоставления дополнительных услуг, включая VOD
- Максимальный уровень стандартизации
- Открытый рынок разработчиков услуг
- Открытый рынок производителей ЦТТ



Подход к выбору поставщика

- Решение «под ключ» от одного производителя (СРД+ПОС+ЦТТ)
- Решение от компании, предлагающей и СРД, и ПОС
- Экономичное решение от производителя СРД



Специфика методологии переговорного процесса

Все системы нестандартные:
оператору трудно или невозможно
заменить одну систему на другую,
поэтому при заключении договора
необходимо оговорить условия поставки
не только системы в ее первоначальной
комплектации, но и основные условия
последующих поставок всех
существующих компонентов системы.



Специфика методологии переговорного процесса

Формирование ТЗ на тендер с указанием:

- требований к СРД, ПОС, ЦТТ
- этапов интеграции и внедрения
- требований к обслуживанию



Специфика методологии переговорного процесса

Все системы находятся в постоянном развитии:

необходимо выяснить, что уже внедрено сегодня, а что только планируется.



Специфика методологии переговорного процесса

Необходимо проведение параллельных переговоров с производителями различных подсистем, которые должны быть проинтегрированы в процессе инсталляции.



Специфика методологии переговорного процесса

Необходимо проведение переговоров с большим количеством поставщиков ЦТТ.
Необходимо получение гарантий на случай взлома системы.



Основные участники тендера

- Scientific Atlanta
- NDS
- Irdeto / Open TV

