



**akado®**

INFOTAINMENT COMPANY

**ЗАО «КОМКОР-ТВ»**

*Лицензии №№ 31802, 31803 от 26.05.2005, № 31281 от 08.04.2005 выданы Россвязьнадзором.*

# Опыт внедрения цифрового телевидения на сети АКАДО



**ЗАО «КОМКОР-ТВ»**

*Лицензии №№ 31802, 31803 от 26.05.2005, № 31281 от 08.04.2005 выданы Россвязьнадзором.*

**Есть ли будущее у аналогового кабельного телевидения?**

**Настала ли необходимость перехода на цифровое телевидение именно сейчас?**



- Приход конкуренции на рынок комплексных широкополосных мультимедийных услуг, частью которых является ***цифровое интерактивное телевидение.***

- Конкурентные технологии:

- ADSL
- Metro Ethernet



- Конкуренция со спутниковыми и MMDS сетями цифрового телевидения по количеству и разнообразию телевизионных и радио каналов
- Конкуренция с большим количеством высокорейтинговых эфирных телевизионных каналов



- Конкуренция по объему, формату и качеству цифрового телевизионного вещания с операторами услуг IP-TV:
  - ADSL
  - Metro Ethernet



- Переход на цифровое телевидение - база для внедрения новых услуг

- Сформированная потребность в телевидении цифрового качества благодаря широкому распространению:
  - DVD
  - телевизоров с плоским экраном большого размера с высоким разрешением:
    - плазменные телевизоры
    - ЖК телевизоры
    - 100 Гц телевизоры с 29-34” кинескопами и цифровой обработкой изображения



# Состав системы кабельного цифрового телевидения

- Система разграничения доступа (СРД - CAS)
- Промежуточная операционная система (ПОС - MW)
- Цифровые телевизионные тюнеры (ЦТТ - STB)





# Критерии выбора системы

- Высокая надежность системы закрытия каналов
- Большой опыт предоставления дополнительных услуг, включая VOD
- Максимальный уровень стандартизации
- Открытый рынок разработчиков услуг
- Открытый рынок производителей ЦТТ



# Подход к выбору поставщика

- Решение «под ключ» от одного производителя (СРД+ПОС+ЦТТ)
- Решение от компании, предлагающей и СРД, и ПОС
- Экономичное решение от производителя СРД



# Специфика методологии переговорного процесса

Все системы нестандартные:  
оператору трудно или невозможно  
заменить одну систему на другую,  
поэтому при заключении договора  
необходимо оговорить условия поставки  
не только системы в ее первоначальной  
комплектации, но и основные условия  
последующих поставок всех  
существующих компонентов системы.



# Специфика методологии переговорного процесса

Формирование ТЗ на тендер с указанием:

- требований к СРД, ПОС, ЦТТ
- этапов интеграции и внедрения
- требований к обслуживанию



# Специфика методологии переговорного процесса

Все системы находятся в постоянном развитии:

необходимо выяснить, что уже внедрено сегодня, а что только планируется.



# Специфика методологии переговорного процесса

Необходимо проведение параллельных переговоров с производителями различных подсистем, которые должны быть проинтегрированы в процессе инсталляции.



# Специфика методологии переговорного процесса

Необходимо проведение переговоров с большим количеством поставщиков ЦТТ.  
Необходимо получение гарантий на случай взлома системы.



# Основные участники тендера

- Scientific Atlanta
- NDS
- Irdeto / Open TV

