Florange

Маркетинг-план

Первый вариант дохода – прямая продажа

- Начальная скидка 20%
- При единовременном заказе от 6000 рублей по ценам каталога, на 10% от суммы Консультант может выбрать подарок. Для расчета и выбора подарка учитывается только основная продукция, входящая в каталоги: все белье, носочки, бижутерия. НЕ учитываются дополнительные материалы: каталоги, пакетики, застежки, бретели и т.д. (полный список на florange-service.ru «Информация по продукции в наличии» в самом низу листа), и на доп. материалы не распространяется скидка. То есть, мешочек для стирки так и будет стоить 149 рублей для Консультанта, как указано в каталоге.
- Пример: Консультант сделал заказ на 10000 рублей. Скидка 20% - соответственно к оплате 8000. Плюс на 1000 рублей (10% от 10000) продукция в подарок. Ее можно оставить себе, любимой/любимому – а можно продать, получив дополнительный доход. Таким образом – заработок составляет 2000 рублей плюс 1000 рублей.

Первый вариант дохода – прямая продажа

- С момента первого заказа Консультант разместил заказы СУММАРНО на 40000 рублей. Неважно за какой период. Важно: накопительно сумма учитывается ТОЛЬКО при расчете личной скидки.
- Присваивается звание Старший Консультант
- Скидка, начиная со следующего заказа 25%
- Подарок 10% при заказе от 6000 рублей.
- Пример: Консультант сделал заказ на 10000 рублей. Скидка 25% - соответственно к оплате 7500. Плюс на 1000 рублей (10% от 10000) продукция в подарок. Ее можно оставить себе, любимой/любимому – а можно продать, получив дополнительный доход. Таким образом – заработок составляет 2500 рублей плюс 1000 рублей.

Первый вариант дохода – прямая продажа

- С момента первого заказа Консультант разместил заказы СУММАРНО на 80000 рублей. Неважно за какой период.
- Присваивается звание Эксперт Консультант
- Скидка, начиная со следующего заказа 30% и это максимальная скидка.
- Подарок 10% при заказе от 6000 рублей.
- Пример: Консультант сделал заказ на 10000 рублей. Скидка 30% - соответственно к оплате 7000. Плюс на 1000 рублей (10% от 10000) продукция в подарок. Ее можно оставить себе, любимой/любимому – а можно продать, получив дополнительный доход. Таким образом – заработок составляет 3000 рублей плюс 1000 рублей.
- Важно: Скидку 30% можно получить еще одним способом. Если Вы работаете со структурой и приглашаете консультантов, то личная скидка 30% присваивается при достижении первого звания по маркетинг – плану компании, при этом личный объем может составлять всего 10000 по итогам месяца.

250 руб → Консультант

I Прямая Продажа

1) скидка 20% + подарок 10%

Заказ от 6000 руб

Заказ 10000
скидка 20% > 2000 + 1000
к оплате 8000 доход подарок

2) накопилось 40000 Старший Консультант

скидка 25% + подарок 10%

10000
− 25% > 2500 + 1000
7500

3) накопилось 80000 Эксперт Консультант

скидка 30% + подарок 10%

10000
− 30% > 3000 + 1000
7000

Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

- Первая линия – Консультанты, подписанные непосредственно Вами лично, в графе «Регистрационный номер спонсора» при регистрации указан Ваш регистрационный номер.
- Личные продажи – Ваши личные продажи в текущем месяце. Важно: для получения комиссионных от структуры они должны составлять от 10000 рублей по ценам каталога по итогам месяца. Личные продажи учитываются в общем объеме, но комиссионные с них не выплачиваются.
- Период расчета – календарный месяц, с 1 по последнее число. По итогам месяца происходит расчет и выплата комиссионных, каждый новый месяц начинается с нулевых объемов.

Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

- Бизнес – координатор
- Необходимые условия: минимум 2 консультанта на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товарооборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 100000 и выше.
- Получает: Бонус 3% с чистых продаж. В деньгах это 1500 – 3000 рублей. Плюс – личная скидка со следующего месяца сразу 30%!!! Значок Бизнес-координатора.
- Важно: Чистые продажи это то, что реально осталось у компании при оплате Консультантами продукции. Если 100000 – это цена по каталогу, соответственно, оплачивают консультанты минус скидка – от 20 до 30% в зависимости от статуса. И Компания выплачивает НДС государству в соответствии с законодательством. Остаются Чистые продажи, с которых идет расчет и выплата комиссионных.
- Важно: Средние продажи консультанта в месяц – 15000 рублей – это статистические данные по компании. Соответственно, в среднем, для достижения статуса Бизнес-координатор, в структуре в целом должно быть 5-7 человек.

Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

- Старший координатор
- Необходимые условия: минимум 3 консультанта на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товарооборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 250000 и выше.
- Получает: Бонус 5% с чистых продаж. В деньгах это 6000 – 12000 рублей. Значок Старшего координатора.
- Эксперт – координатор
- Необходимые условия: минимум 4 консультанта на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товарооборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 450000 и выше.
- Получает: Бонус 7% с чистых продаж. В деньгах это 15000 – 22000 рублей. Значок Эксперт-координатора.

Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

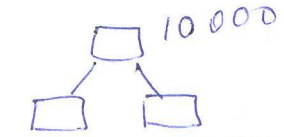
- Директор
- Необходимые условия: минимум 5 консультантов на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товарооборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 700000 и выше. Как минимум один консультант в статусе Бизнес-координатор или выше в структуре.
- Получает: Бонус 9% с чистых продаж. В деньгах это 25000 – 85000 рублей. Значок Директора.
- Важно: 9% - это групповой бонус. То есть, если в структуре есть Бизнес-координатор (БК), то с группы БК Директор получает 9%-3%=6%, минимум это 3900, с группы Старшего координатор (СК) Директор получает 9%-5% = 4%, это примерно 6500 и выше. С группы Эксперт-координатора (ЭК) Директор получает всего 9%-7%= 2% и это 5850 – меньше, чем с группы СК! Именно поэтому очень выгодно, чтобы ЭК как можно быстрее становились сами Директорами – в этом случае, Вы как Старший Директор получаете помимо комиссионных со своей структуры (необходимые условия те же) получаете 3% с чистых продаж отделившегося Директора – а это минимум 13650 рублей! И конечно, чем шире первая линия, а соответственно больше консультантов, которые пока растут и не получают свои комиссионные вознаграждения – тем больше заработок Директора – потому что в этом случае он получает все 9% с товарооборота этих Консультантов. Правда, и работать ему приходится больше. Но в любом случае, широкая первая линия дает как деньги, так и хороший потенциал для роста структуры и достижения новых Лидерских статусов. Минимально на первой линии должно быть 20 Консультантов.
- Продолжение маркетинг-плана в следующей части презентации

II построение структуры

Личные продажи ≥ 10000 р/мес

средние продажи консультанта 15000 р

1) Б.К.



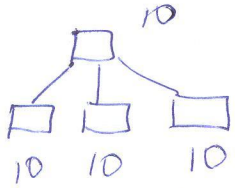
} 100000 р/мес

30%

3% с чистых продаж

1,5 ÷ 3 тыс руб

2) СК

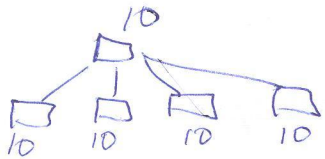


} 250000 р/мес

5% с чистых продаж

6 ÷ 12 тыс руб

3) ЭК

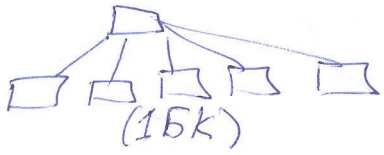


} 450000 р/мес

7% с чистых продаж

15 ÷ 22 тыс руб

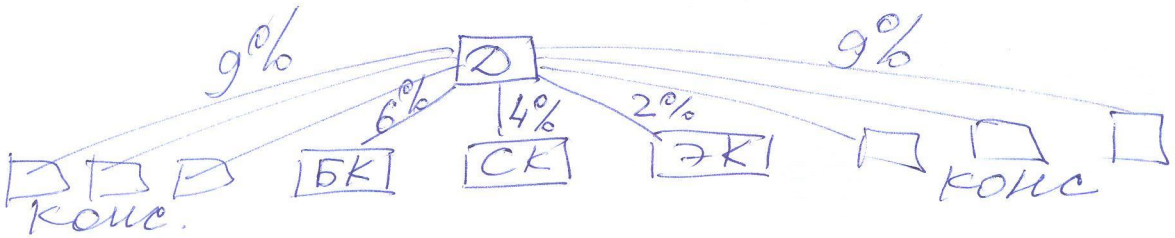
4) Д

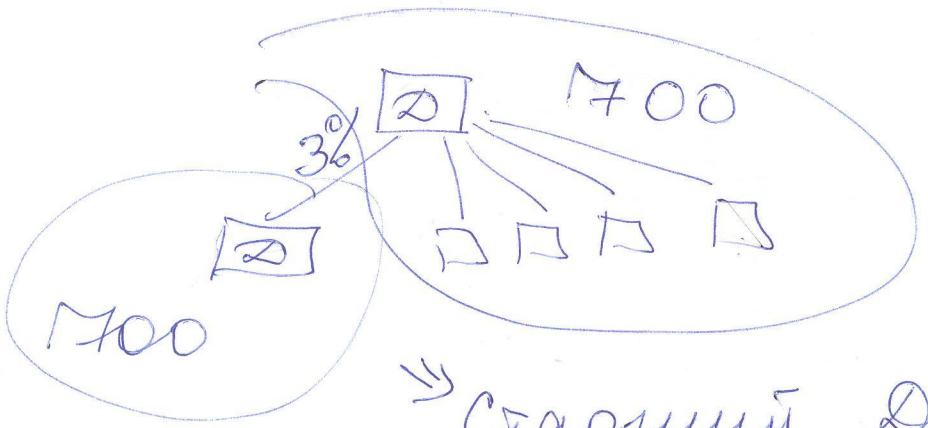


} 700000 р/мес

9% с чистых

25 ÷ 85 тыс руб





» Старший Директор

FLORANGE. ПУТЬ К УСПЕХУ

4 УРОВНЯ УСПЕХА

УРОВЕНЬ 4	ПРЕЗИДЕНТ
УРОВЕНЬ 3	ЛИДЕР
УРОВЕНЬ 2	КООРДИНАТОР
УРОВЕНЬ 1	КОНСУЛЬТАНТ

Старший Директор
- Минимум **1** Директор в первом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

Поощрения:
- Средний доход в месяц **65 000 рублей**
- Средний доход в год **780 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **60 000 рублей**
- **Лидерский бонус** с чистых продаж Директорской группы **1-ого уровня**
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия

Директор
- Личные продажи в месяц от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы в месяц от **700 000 рублей** по ценам каталога
- **5** личных Консультантов с продажами от **10 000 рублей**
- Не менее одного Координатора (Бизнес-Координатор, Старший Координатор, Эксперт-Координатор) в группе

Поощрения:
- Средний доход в месяц **35 000 рублей**
- Средний доход в год **420 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение в размере **30 000 рублей**
- Скидка с личных продаж – **30%**
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия

Эксперт-Координатор
- Личные продажи в месяц от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы в месяц от **450 000 рублей** по ценам каталога
- **4** личных Консультанта с продажами не менее **10 000 рублей** по ценам каталога

Поощрения:
- Скидка с личных продаж – **30%**
- Групповой бонус **7%**
- Статусный знак отличия

Старший Координатор
- Личные продажи в месяц от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы в месяц от **250 000 рублей** по ценам каталога
- **3** личных Консультанта с продажами от **10 000 рублей** по ценам каталога

Поощрения:
- Скидка с личных продаж – **30%**
- Групповой бонус **5%**
- Статусный знак отличия

Бизнес-Координатор
- Личные продажи в месяц от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы от **100 000 рублей** по ценам каталога
- **2** личных Консультанта с продажами не менее **10 000 рублей** по ценам каталога

Поощрения:
- Скидка с личных продаж **30%**
- Групповой бонус **3%**
- Статусный знак отличия

Эксперт-Консультант

Поощрения:
- Скидка с личных продаж **30%** при достижении объема продаж **80 000 рублей**
- Подарок в размере **10%** от суммы заказа

Старший Консультант

Поощрения:
- Скидка с личных продаж **25%** при достижении объема продаж **40 000 рублей**
- Подарок в размере **10%** от суммы заказа

Консультант

Поощрения:
- Скидка уже на первый заказ **20%**
- Подарок в размере **10%** от суммы заказа
- Возможность купить сумку Консультанта с образцами со скидкой

Национальный Президент
- Минимум 18 Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

Поощрения:
- Средний доход в месяц **2 500 000 рублей**
- Средний доход в год **30 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **2 000 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорских групп 7-ми уровней
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия из драгоценных металлов и бриллиантов.
- **Автомобиль Volvo XC 90 в подарок**

Исполнительный Президент
- Минимум **14** Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

Поощрения:
- Средний доход в месяц **1 500 000 рублей**
- Средний доход в год **18 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **1 500 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорских групп **6-ти уровней**
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия из драгоценных металлов и бриллиантов.
- **Автомобиль Volvo XC 70 в подарок**

Президент
- Минимум **10** Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

Поощрения:
- Средний доход в месяц **1 000 000 рублей**
- Средний доход в год **12 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **1 000 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорских групп **5-ти уровней**
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия из драгоценных металлов и бриллиантов
- **Автомобиль Volvo S 80 в подарок**

Старший Исполнительный Директор
- Минимум **7** Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

Поощрения:
- Средний доход в месяц **500 000 рублей**
- Средний доход в год **6 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **400 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорских групп **4-х уровней**
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия из драгоценных металлов и бриллиантов
- **Автомобиль Volvo S 60 в подарок**

Исполнительный Директор
- Минимум **5** Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

Поощрения:
- Средний доход в месяц **250 000 рублей**
- Средний доход в год **3 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **200 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорских групп **3-х уровней**
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия

Эксперт-Директор
- Минимум **3** Директора в первом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

Поощрения:
- Средний доход в месяц **130 000 рублей**
- Средний доход в год **1 560 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **100 000 рублей**
- **Лидерский бонус** с чистых продаж Директорских групп **2-х уровней**
- Групповой бонус **9%**
- Сертификат
- Статусный знак отличия

БУДЕМ УСПЕШНЫМИ ВМЕСТЕ!