

# Florange

## Маркетинг-план

# Первый вариант дохода

## – прямая продажа

- Начальная скидка 20%
- При единовременном заказе от 6000 рублей по ценам каталога, на 10% от суммы Консультант может выбрать подарок. Для расчета и выбора подарка учитывается только основная продукция, входящая в каталоги: все белье, носочки, бижутерия. НЕ учитываются дополнительные материалы: каталоги, пакетики, застежки, бретели и т.д. (полный список на [florange-service.ru](http://florange-service.ru) «Информация по продукции в наличии» в самом низу листа), и на доп. материалы не распространяется скидка. То есть, мешочек для стирки так и будет стоить 149 рублей для Консультанта, как указано в каталоге.
- Пример: Консультант сделал заказ на 10000 рублей. Скидка 20% - соответственно к оплате 8000. Плюс на 1000 рублей (10% от 10000) продукция в подарок. Ее можно оставить себе, любимой/любимому – а можно продать, получив дополнительный доход. Таким образом – заработок составляет 2000 рублей плюс 1000 рублей.

# Первый вариант дохода

## – прямая продажа

- С момента первого заказа Консультант разместил заказы СУММАРНО на 40000 рублей. Неважно за какой период. Важно: накопительно сумма учитывается ТОЛЬКО при расчете личной скидки.
- Присваивается звание Старший Консультант
- Скидка, начиная со следующего заказа 25%
- Подарок 10% при заказе от 6000 рублей.
- Пример: Консультант сделал заказ на 10000 рублей. Скидка 25% - соответственно к оплате 7500. Плюс на 1000 рублей (10% от 10000) продукция в подарок. Ее можно оставить себе, любимой/любимому – а можно продать, получив дополнительный доход. Таким образом – заработок составляет 2500 рублей плюс 1000 рублей.

# Первый вариант дохода

## – прямая продажа

- С момента первого заказа Консультант разместил заказы СУММАРНО на 80000 рублей. Неважно за какой период.
- Присваивается звание Эксперт Консультант
- Скидка, начиная со следующего заказа 30% и это максимальная скидка.
- Подарок 10% при заказе от 6000 рублей.
- Пример: Консультант сделал заказ на 10000 рублей. Скидка 30% - соответственно к оплате 7000. Плюс на 1000 рублей (10% от 10000) продукция в подарок. Ее можно оставить себе, любимой/любимому – а можно продать, получив дополнительный доход. Таким образом – заработок составляет 3000 рублей плюс 1000 рублей.
- Важно: Скидку 30% можно получить еще одним способом. Если Вы работаете со структурой и приглашаете консультантов, то личная скидка 30% присваивается при достижении первого звания по маркетинг – плану компании, при этом личный объем может составлять всего 10000 по итогам месяца.

250 руб → Консультант

I Прямая Продажа

1) скидка 20% + подарок 10%

Заказ 10000      Заказ от 6000 руб  
скидка  $\frac{10000 \cdot 20\%}{}$  > 2000 + 1000  
к оплате 8000      доход      подарок

2) накопилось 40000 Старший Консультант

скидка 25% + подарок 10%

$\frac{10000 \cdot 25\%}{}$  > 2500 + 1000  
7500

3) накопилось 80000 Эксперт Консультант

скидка 30% + подарок 10%

$\frac{10000 \cdot 30\%}{}$  > 3000 + 1000  
7000

# Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

- Первая линия – Консультанты, подписанные непосредственно Вами лично, в графе «Регистрационный номер спонсора» при регистрации указан Ваш регистрационный номер.
- Личные продажи – Ваши личные продажи в текущем месяце. Важно: для получения комиссионных от структуры они должны составлять от 10000 рублей по ценам каталога по итогам месяца. Личные продажи учитываются в общем объеме, но комиссионные с них не выплачиваются.
- Период расчета – календарный месяц, с 1 по последнее число. По итогам месяца происходит расчет и выплата комиссионных, каждый новый месяц начинается с нулевых объемов.

# Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

- Бизнес – координатор
- Необходимые условия: минимум 2 консультанта на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товароборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 100000 и выше.
- Получает: Бонус 3% с чистых продаж. В деньгах это 1500 – 3000 рублей. Плюс – личная скидка со следующего месяца сразу 30%!!! Значок Бизнес-координатора.
- Важно: Чистые продажи это то, что реально осталось у компании при оплате Консультантами продукции. Если 100000 – это цена по каталогу, соответственно, оплачивают консультанты минус скидка – от 20 до 30% в зависимости от статуса. И Компания выплачивает НДС государству в соответствии с законодательством. Остаются Чистые продажи, с которых идет расчет и выплата комиссионных.
- Важно: Средние продажи консультанта в месяц – 15000 рублей – это статистические данные по компании. Соответственно, в среднем, для достижения статуса Бизнес-координатор, в структуре в целом должно быть 5-7 человек.

# Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

- Старший координатор
- Необходимые условия: минимум 3 консультанта на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товароборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 250000 и выше.
- Получает: Бонус 5% с чистых продаж. В деньгах это 6000 – 12000 рублей. Значок Старшего координатора.
- Эксперт – координатор
- Необходимые условия: минимум 4 консультанта на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товароборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 450000 и выше.
- Получает: Бонус 7% с чистых продаж. В деньгах это 15000 – 22000 рублей. Значок Эксперт-координатора.

# Второй вариант дохода - организация продаж или построение структуры

- Директор
- Необходимые условия: минимум 5 консультантов на первой линии с продажами от 10000 рублей, общий товарооборот структуры по итогам месяца (по ценам каталога!) 700000 и выше. Как минимум один консультант в статусе Бизнес-координатор или выше в структуре.
- Получает: Бонус 9% с чистых продаж. В деньгах это 25000 – 85000 рублей. Значок Директора.
- Важно: 9% - это групповой бонус. То есть, если в структуре есть Бизнес-координатор (БК), то с группы БК Директор получает  $9\% - 3\% = 6\%$ , минимум это 3900, с группы Старшего координатора (СК) Директор получает  $9\% - 5\% = 4\%$ , это примерно 6500 и выше. С группы Эксперт-координатора (ЭК) Директор получает всего  $9\% - 7\% = 2\%$  и это 5850 – меньше, чем с группы СК! Именно поэтому очень выгодно, чтобы ЭК как можно быстрее становились сами Директорами – в этом случае, Вы как Старший Директор получаете помимо комиссионных со своей структуры (необходимые условия те же) получаете 3% с чистых продаж отделившегося Директора – а это минимум 13650 рублей! И конечно, чем шире первая линия, а соответственно больше консультантов, которые пока растут и не получают свои комиссионные вознаграждения – тем больше заработок Директора – потому что в этом случае он получает все 9% с товарооборота этих Консультантов. Правда, и работать ему придется больше. Но в любом случае, широкая первая линия дает как деньги, так и хороший потенциал для роста структуры и достижения новых Лидерских статусов. Минимально на первой линии должно быть 20 Консультантов.
- Продолжение маркетинг-плана в следующей части презентации

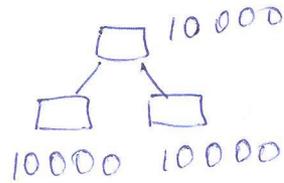
## II построение структуры

личные продажи  $\geq 10000$  р/мес

средние продажи консультанта 15000 р

1) Б.К.

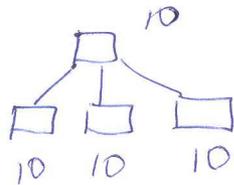
30%



} 100000 р/мес

3% с личных продаж  
1,5 ÷ 3 тыс руб

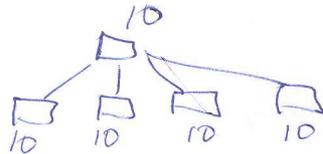
2) СК



} 250000 р/мес

5% с личных продаж  
6 ÷ 12 тыс руб

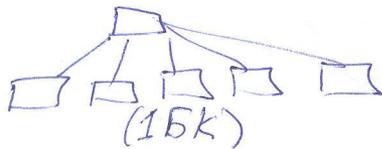
3) ЭК



} 450000 р/мес

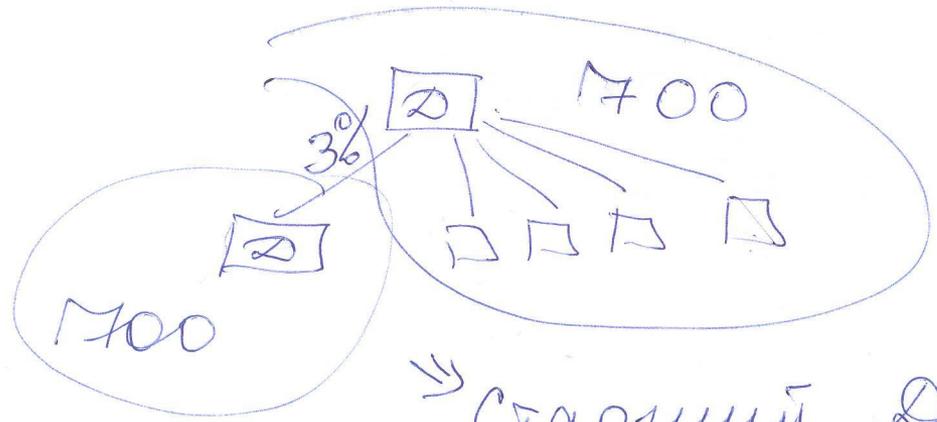
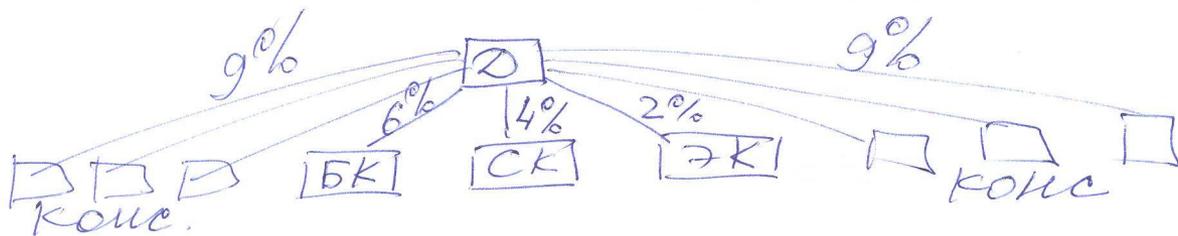
7% с личных продаж  
15 ÷ 22 тыс руб

4) Д



} 700000 р/мес

9% с личных  
25 ÷ 85 тыс руб



⇒ Старший Директор

# FLORANGE. ПУТЬ К УСПЕХУ

## 4 УРОВНЯ УСПЕХА

УРОВЕНЬ 4	ПРЕЗИДЕНТ
УРОВЕНЬ 3	ЛИДЕР
УРОВЕНЬ 2	КООРДИНАТОР
УРОВЕНЬ 1	КОНСУЛЬТАНТ



**Старший Директор**

- Минимум 1 Директор в первом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

**Пощение:**

- Средний доход в месяц: **65 000 рублей**
- Средний доход в год: **780 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **60 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорской группы 1-ого уровня
- Групповой бонус 9%
- Сертификат
- Статусный знак отплаты

**Директор**

- Личные продажи в месяц: от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы в месяц от **700 000 рублей** по ценам каталога
- В личном Координативе с продажами от **10 000 рублей**

**Пощение:**

- Не менее одного Координатора (Бизнес Координатор, Старший Координатор, Эксперт Координатор) в группе
- Средний доход в месяц: **35 000 рублей**
- Средний доход в год: **420 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение в размере **30 000 рублей**
- Скидка с личных продаж - **30%**
- Групповой бонус 9%
- Сертификат
- Статусный знак отплаты

**Эксперт-Координатор**

- Личные продажи в месяц: от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы в месяц от **450 000 рублей** по ценам каталога
- 4 личных Координатора с продажами не менее **10 000 рублей** по ценам каталога

**Пощение:**

- Скидка с личных продаж - **30%**
- Групповой бонус 7%
- Статусный знак отплаты

**Старший Координатор**

- Личные продажи в месяц: от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы в месяц от **250 000 рублей** по ценам каталога
- 2 личных Координатора с продажами от **10 000 рублей** по ценам каталога

**Пощение:**

- Скидка с личных продаж - **30%**
- Групповой бонус 8%
- Статусный знак отплаты

**Бизнес-Координатор**

- Личные продажи в месяц: от **10 000 рублей** по ценам каталога
- Продажи персональной группы от **100 000 рублей** по ценам каталога
- 2 личных Координатора с продажами не менее **10 000 рублей** по ценам каталога

**Пощение:**

- Скидка с личных продаж - **30%**
- Групповой бонус 9%
- Статусный знак отплаты

**Эксперт-Консультант**

**Пощение:**

- Скидка с личных продаж **30%** при достижении объема продаж **80 000 рублей**
- Подарок в размере **10%** от суммы заказа

**Старший Консультант**

**Пощение:**

- Скидка с личных продаж **25%** при достижении объема продаж **40 000 рублей**
- Подарок в размере **10%** от суммы заказа

**Консультант**

**Пощение:**

- Скидка уже на первый заказ **20%**
- Подарок в размере **10%** от суммы заказа
- Возможность купить сумму Консультанта в обмен на скидку



**Эксперт-Консультант**

**Старший Консультант**

**Бизнес-Координатор**

**Старший Координатор**

**Эксперт-Координатор**

**Старший Директор**

**Эксперт-Директор**

**Исполнительный Директор**

**Старший Исполнительный Директор**

**Президент**

**Исполнительный Президент**

**Национальный Президент**

**Президент**

- Минимум 10 Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

**Пощение:**

- Средний доход в месяц: **1 000 000 рублей**
- Средний доход в год: **12 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **1 000 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорской группы 6-ти уровней
- Групповой бонус 9%
- Сертификат
- Статусный знак отплаты из драгоценных металлов и бриллиантов
- Автомобиль Volvo XC 90 в подарок

**Исполнительный Президент**

- Минимум 14 Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

**Пощение:**

- Средний доход в месяц: **1 500 000 рублей**
- Средний доход в год: **18 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **1 500 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорской группы 6-ти уровней
- Групповой бонус 9%
- Сертификат
- Статусный знак отплаты из драгоценных металлов и бриллиантов
- Автомобиль Volvo XC 70 в подарок

**Национальный Президент**

- Минимум 18 Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

**Пощение:**

- Средний доход в месяц: **2 500 000 рублей**
- Средний доход в год: **30 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **2 000 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорской группы 7-ми уровней
- Групповой бонус 9%
- Сертификат
- Статусный знак отплаты из драгоценных металлов и бриллиантов
- Автомобиль Volvo XC 90 в подарок

**Эксперт-Директор**

- Минимум 3 Директора в первом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

**Пощение:**

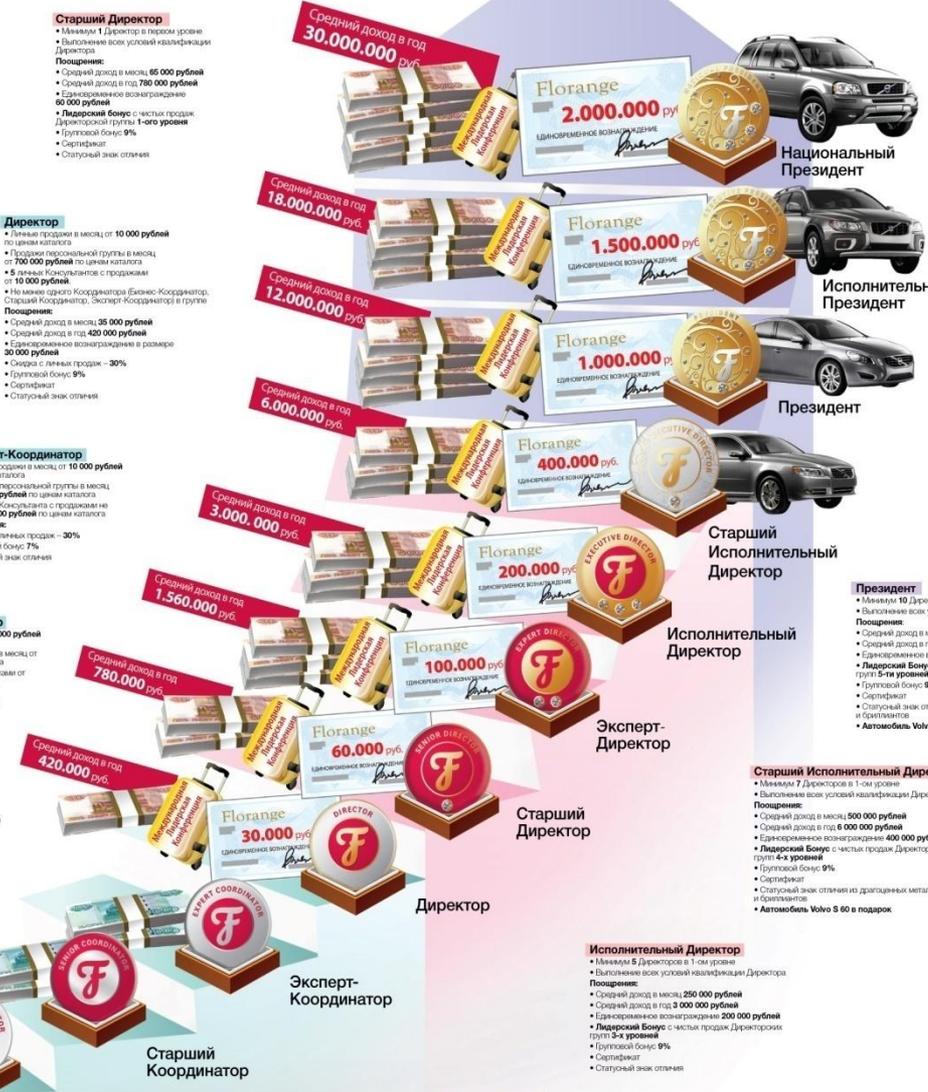
- Средний доход в месяц: **120 000 рублей**
- Средний доход в год: **1 560 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **100 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорской группы 2-х уровней
- Групповой бонус 9%
- Сертификат
- Статусный знак отплаты

**Исполнительный Директор**

- Минимум 5 Директоров в 1-ом уровне
- Выполнение всех условий квалификации Директора

**Пощение:**

- Средний доход в месяц: **250 000 рублей**
- Средний доход в год: **3 000 000 рублей**
- Единовременное вознаграждение **200 000 рублей**
- **Лидерский Бонус** с чистых продаж Директорской группы 3-х уровней
- Групповой бонус 9%
- Сертификат
- Статусный знак отплаты



БУДЕМ  
УСПЕШНЫМИ  
ВМЕСТЕ!