

# Свой Бизнес-Инкубатор

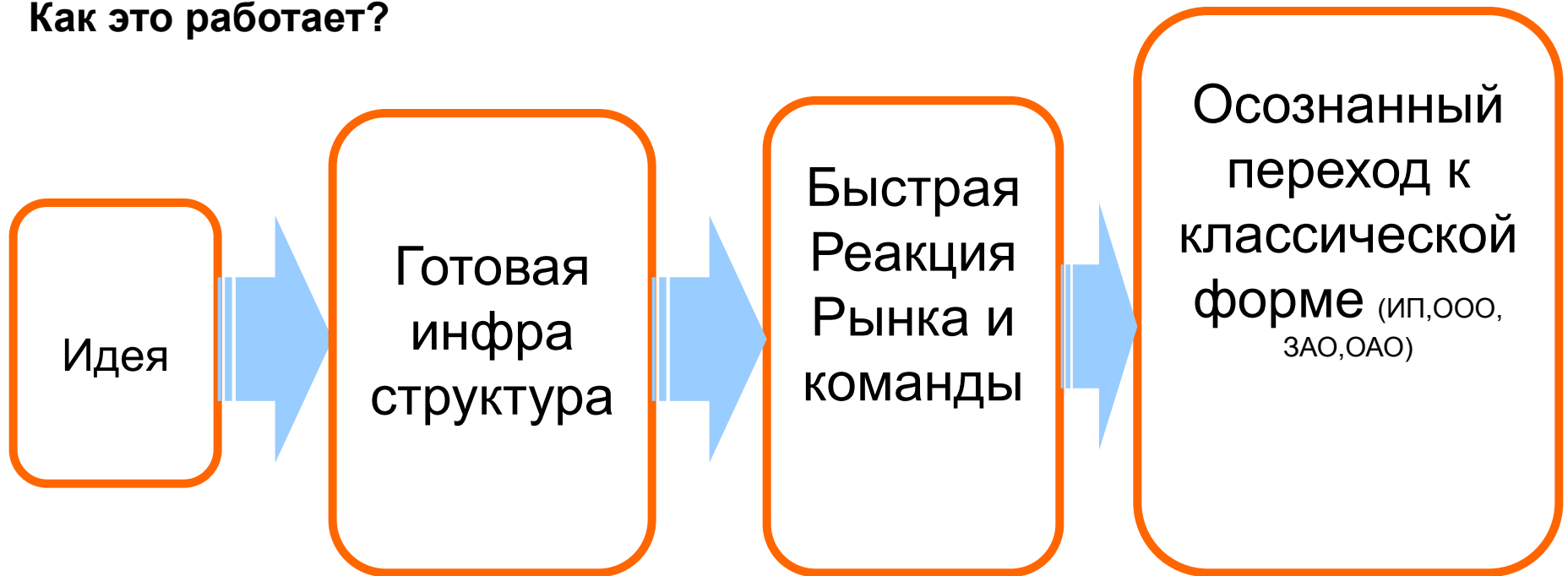


Арт успешного бизнеса

Дата: 21.04.2011г

Москва 2011

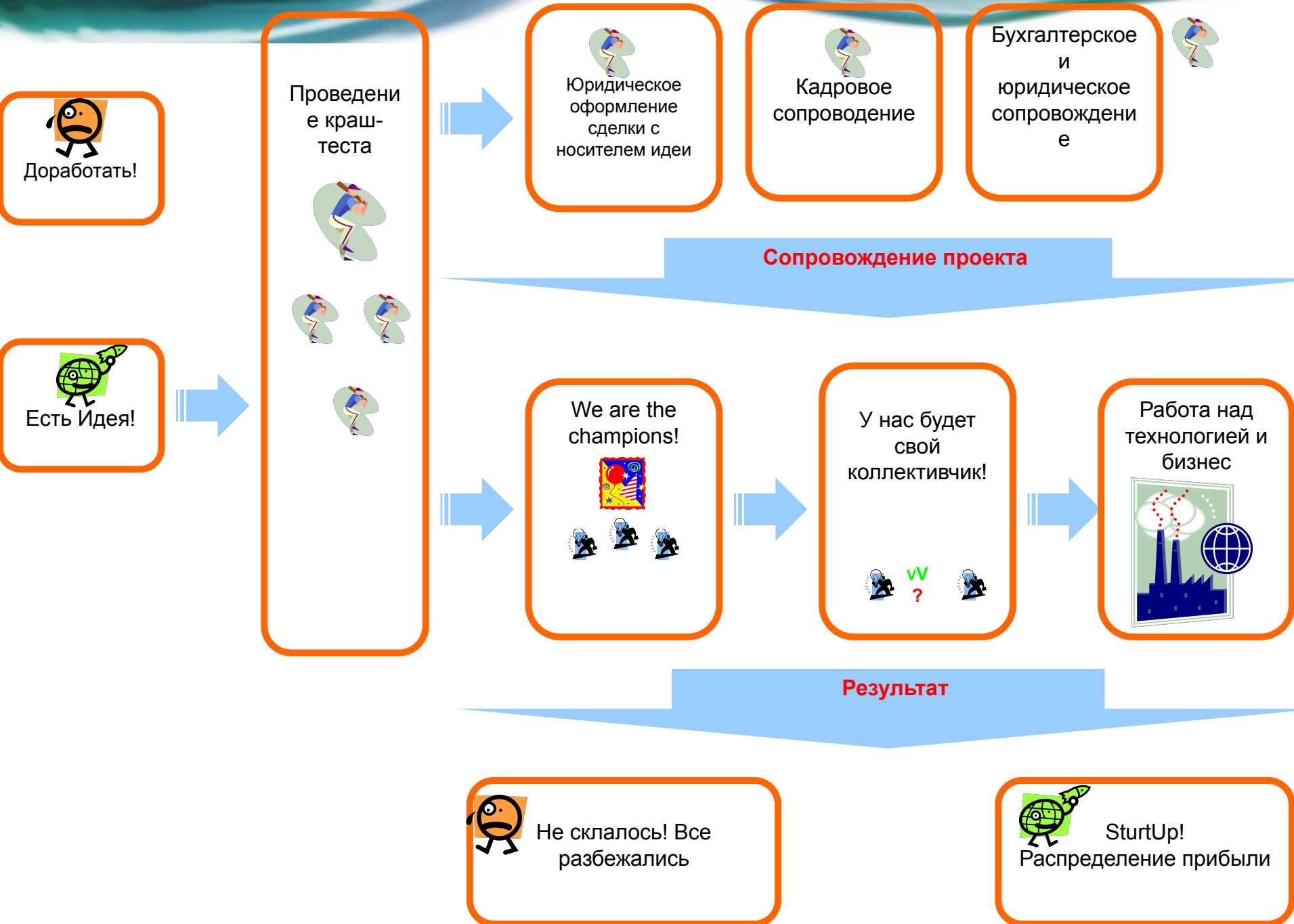
## Как это работает?



### Решаются следующие проблемы:

- быстрого входа на рынок,
- мелкомасштабных бизнесов
- неудачных проектов
- нехватки первоначального капитала
- компетентного персонала
- доверия к бренду

# А теперь поподробнее!



Доработать!

Проведение краш-теста

Юридическое оформление сделки с носителем идеи

Кадровое сопровождение

Бухгалтерское и юридическое сопровождение

Сопровождение проекта

Есть Идея!

We are the champions!

У нас будет свой коллективчик!

Работа над технологией и бизнес

Результат

Не склалось! Все разбежались

StartUp!  
Распределение прибыли

# И с документооборотом!



Заявка-идея

**Trade Federation**

Договор поручения на разработку и внедрение технологии со всеми участниками

Человек с идеей

Его помощник-инвестор №1

Его помощник-инвестор №2

Его помощник-инвестор №X

+ Ментор

группы работы

Этапы

**Составление Штатного расписания Проекта с указанием Крi каждого участника в отдельности проекта в соответствии с утвержденными Поручениями**

**Утверждение Инвестиционного бюджета Проекта**

**График платежей**

Практическая часть (сам бизнес), по результатам формируется **Отчет о проделанной работе**

Человек (фирма) с идеей

Помощники-инвесторы

Заявка на участие

- 1 Расчетно-кассовый агент
- 2 Правовое
- 3 Бухгалтерское
- 4 Кадровое сопровождение
- 5 Тренинги
- 6 Рабочие места
- 7 Контроль за движением проектов
- 8 Помощь в решении нестандартных ситуаций

# Монетизация для участников

## Стоимость работ

Традиционная средняя рыночная(+/-10%) цена за данные услуги\*5 до момента полного погашения этой суммы, за 30 дней до погашения стороны могут расторгнуть Договор

+

% от чистой прибыли проекта в виде бонуса (формируется премиальный бюджет проекта от чистой прибыли) для работающих в проекте инвесторов

+

Автор, если за идеей официально обратились через Компанию получает 500 тыс. рублей

## Состав Договора

- Договор поручения
- 2 Доверенность
- 3 Заявка-предложение
- 4 Штатное расписание проекта
- 5 Инвестиционный бюджет
- 6 График платежей
- 7 Отчет о проделанной работе
- 8 Доп.соглашение о расторжении Договора

## Обсуждаем!

### **Договор поручения или возмездного оказания услуг**

Представитель или агент

Возникновение прав и обязанностей

Предполагаются элементы отчуждения исключительных прав

### **Направление Договора поручения**

Менталитет: физ.лицо выглядит выгоднее представителем юр.лица

Предполагаются элементы отчуждения прав (банк идей с целью дальнейшей продажи)

# О налогообложении

Компания МИП на УСН (9мес.-60 млн.)

Компания на ОСН, если более 25% занимают другие компании (если не МИП)

Сотрудники: 13%+34% в Фонды если не применить систему оптимизации

**Если участник- физ.лицо, не зарегистрирован как ИП**

НДФЛ-13% платим мы, как налоговые агенты

**Если участник- физ.лицо, зарегистрирован как ИП**

НДФЛ-13% минус представленные к вычету подтвержденные расходы, платим мы, как налоговые агенты

**Если участник- Юрлицо**

УСН(6% или 15%+имущество(2,2%))



Спасибо за внимание!

- [www.oooartefakt.ru](http://www.oooartefakt.ru)
- (495)649-87-74
- [sales@oooartefakt.ru](mailto:sales@oooartefakt.ru)
- Ваш персональный менеджер:

Кийков Сергей