



Обеспечение финансового благополучия страхователей

- Страховая выплата
- Накопления/сбережения
- Пенсионные накопления

Снижение бремени социальных расходов государства

- Государство получает возможность сфокусироваться на ключевых аспектах социального обеспечения

Развитие экономики

- Увеличение количества человек, имеющих накопления/сбережения
- Увеличение накоплений/сбережений
- Привлечение и аккумулярование «длинных» денег

Страны БРИК- страны ЦВЕ- Россия



- Проникновение страхования жизни (% ВВП) в мире составляет 4%
- На каждого жителя планеты приходится 364 долл. премии по страхованию жизни
- В России проникновение страхования жизни составляет 0,05% (ежегодные сбс)
- На каждого жителя страны приходится 6 долл. премии по страхованию жизни
- Несмотря на высокие темпы роста рынка — более 30% в 2010-2011 гг., полис накопительного страхования жизни есть лишь у пары сотен тысяч россиян



Источник: СЕА, Sigma, Eurostat. Данные за 2010 г.

Премию по страхованию жизни к ВВП (соотношение премии и ВВП)

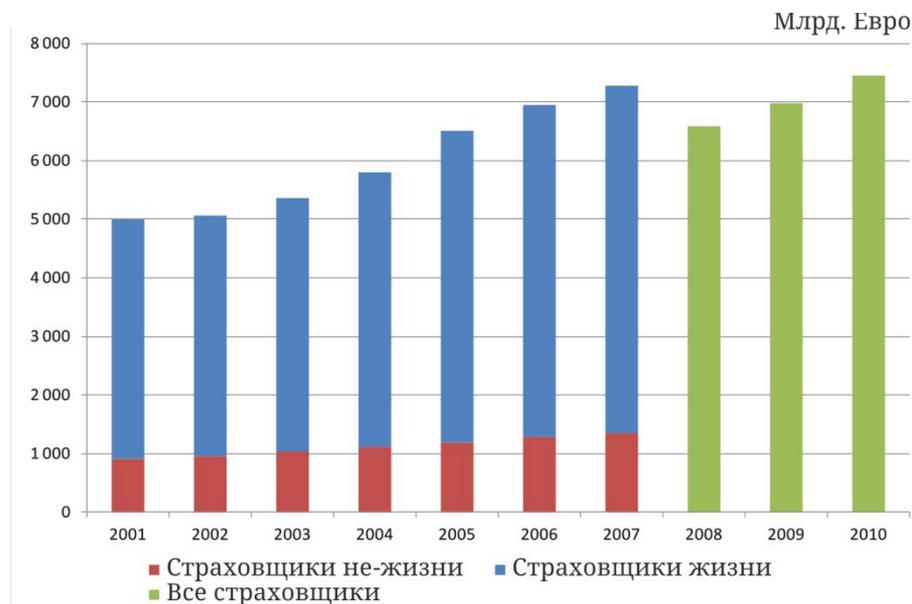


Страхование жизни как источник долгосрочных инвестиций



Инвестиционный портфель европейских страховщиков составляет более 7,4 трлн. Евро (80% инвестиционного портфеля обеспечивают страховщики жизни)

Доля инвестиционного портфеля страховщиков составляет 42% ВВП европейских стран, страховщики жизни и пенсионные фонды являются основными инвесторами Европы



В России доля инвестиций страховщиков жизни составляет 0,1% ВВП

Источник: CEA, Sigma, Eurostat. Данные за 2010 г.

Великобритания

- Основные инфраструктурные проекты, развивающиеся за счет инвестиций страховых компаний и пенсионных фондов:
 - Транспорт
 - Здравоохранение
 - Образование
 - ЖКХ
 - Оборона
 - Телекоммуникации
 - Водоснабжение
 - Сбор и утилизация мусора
- С 1990 до 2007 г. через частно-государственные партнерства реализовано более 900 проектов с объемом привлеченных инвестиций 79,5 млрд. Евро



Австралия

- Основные эмитенты инфраструктурных облигаций по секторам в Австралии:
 - Объединенные компании (46%)
 - Платные дороги (24%)
 - Транспорт (12%)
 - Аэропорты (12%)
 - Коммуникации (2%)
 - Энергетика (2%)
 - Многопрофильны компании (2%)
- В 2002 г. 2% всех инвестиций в инфраструктурные проекты были привлечены от страховых компаний и пенсионных фондов.
- В 2012 ожидается увеличение этой доли до 5% или до 668 млн. долл. США



Сценарии развития страхования жизни в России до 2020 г.



Совокупный
среднегодовой
темп роста

Консервативный

| | |
|------------------------------------|-------|
| • CAGR | 20% |
| • Рост за 8 лет | 620% |
| • Страховая премия (млрд р.) | 124 |
| • Премия на душу населения (р.) | 1 000 |
| • Активы под управлением (млрд р.) | 310 |

Реалистичный

| | |
|------------------------------------|--------|
| • CAGR | 30% |
| • Рост за 8 лет | 1 380% |
| • Страховая премия (млрд р.) | 276 |
| • Премия на душу населения (р.) | 2 100 |
| • Активы под управлением (млрд р.) | 690 |

Оптимистичный

| | |
|------------------------------------|--------|
| • CAGR | 50% |
| • Рост за 8 лет | 5 770% |
| • Страховая премия (млрд р.) | 1 153 |
| • Премия на душу населения (р.) | 8 800 |
| • Активы под управлением (млрд р.) | 2 880 |



■ Налогообложение

- Расширить применение социального налогового вычета, включив в него долгосрочное страхование жизни (для программ от 5 и более лет), увеличив максимальную сумму социального налогового вычета до 200 тыс. рублей ;
- Отменить двойное налогообложение доходов со страховой выплаты, когда выгодоприобретателем и держателем страхового полиса являются разные лица для случаев страхования родителями детей и супругами друг друга;
- Выравнивание страховых компаний и НПФ с точки зрения налогообложения корпоративных клиентов по пенсионным программам сотрудников (страховые взносы в ПФР, ФСС, ФОМС) – на текущий момент при приобретении пенсионной программы для сотрудников в НПФ указанные налоги равны нулю, при приобретении программы у страховой компании – налоги в полном объеме (до 30% от взносов);
- Упростить администрирование социального налогового вычета, а именно разрешить учитывать его у работодателя на этапе выплаты зарплаты, а не при индивидуальном обращении в налоговую инспекцию.



■ Развитие инвестиционного страхования-

введение законодательной возможности продвигать в России классические продукты Unit-linked с возможностью выбора клиентом инвестиционной стратегии управления накопительной частью страховой программы;

■ Участие в пенсионной системе-

включение страховщиков в Пенсионную систему РФ в качестве агентов по выплате пожизненных пенсионных аннуитетов в системе ОПС