

Adobe Solution Partner  
Program  
Партнерская  
программа Adobe для  
поставщиков решений

Olga Lermontova  
[olgal@adobe.com](mailto:olgal@adobe.com)

March 2010



**Adobe**

# Программы Adobe для партнеров в мире и России

Resellers/ Authorized resellers

Solution Partner Program

Training Provider Program



# Кого мы приглашаем в программу Solution Partner:

- Компании, занимающиеся уже или в перспективе продвижением и внедрением бизнес-приложений
- Системной интеграцией
- Или предоставлением ИТ-консалтинга

на основе технологий Adobe:



**Flash**



**Flex**



**Connect**



**LiveCycle**

- Имеющих опыт разработки/внедрения решений для документооборота, веб-конференций и пр. и/или портфолио заказчиков в госсекторе, финансовой вертикали, производстве.

# Преимущества участия в программе Solution Partner:

- Стратегическое партнерство с мировым вендором
- Доступ к Not for Resale ПО Adobe
- Совместное планирование продаж и маркетинга
- Разнообразные ресурсы в помощь развития направления Adobe



# Структура программы Solution Partner в регионе EMEA

Уровни участия: бронзовый, серебряный, золотой



# Критерии зачисления на определенный уровень SPP

## Финансовые

- Прогнозы и обязательства по продажам
- Отчеты по продажам и текущим сделкам

## Навыки/Экспертиза

- Количество обученных специалистов по:
  - Продажам
  - Технологиям
  - Техподдержке
- Экспертиза:
  - в продуктах Adobe (сертификация)
  - в решениях Adobe
  - во внедрении

## Стратегический интерес Adobe

- Глубина и широта знаний в определенной вертикали бизнеса, портфолио клиентов
- Стратегическая важность предлагаемого решения для Adobe

# Преимущества: маркетинговые ресурсы

Уровень партнерства	Bronze	Silver	Gold
Использование партнерского логотипа	✓	✓	✓
Партнерская рассылка	✓	✓	✓
<i>Partner Connect</i> webinars	✓	✓	✓
Маркетинговые материалы и инструменты	✓	✓	✓
Партнерские мероприятия	✓	Возможно спонсорство	Возможно спонсорство
Упоминание на adobe.com	Partner Finder, <a href="http://www.adobe.ru/purchase">www.adobe.ru/purchase</a>	Partner Finder. <a href="http://www.adobe.ru/purchase">www.adobe.ru/purchase</a>	Возможно упоминание на продуктовых страницах

# Преимущества: программное обеспечение

Уровень партнерства	Bronze	Silver	Gold
Доступ к альфа/бета-версиям	Публичный	Бета-приглашения	Альфа/бета-приглашения
Инструменты отладки и Software Development Kit	✓	✓	✓
NFR-лицензии на enterprise-продукты	✓	✓	✓
Adobe Acrobat Connect Hosted account		Connect Hosted Account: • 10 презентеров • 25 одновременных пользователей • 50 одновременных учащихся	Connect Hosted Account: • 10 презентеров • 25 одновременных пользователей • 50 одновременных учащихся
Доступ к скачиванию десктопных продуктов		3 контактных лица - 1 языковой вариант: английский, французский, немецкий, японский	5 контактных лиц - доступ к нескольким языковым вариантам для каждой программы
Выбор десктопного ПО		Creative Suite Master Collection, Adobe Acrobat и др.	То же, что на уровне Silver



# Преимущества: помощь в продажах

Уровень партнерства	Bronze	Silver	Gold
Информация по продуктам и ценам	✓	✓	✓
Инструменты продаж	✓	✓	✓
Referral Program	✓	✓	✓
Возможность доступа к специальным ценовым условиям		✓	✓
Поддержка менеджеров Adobe по работе с партнерами	✓	✓	✓
Совместное бизнес и маркетинг-планирование		✓	✓
Стратегия		Доступ к продуктовому roadmap	Доступ к стратегии развития Adobe

# Преимущества: обучение

Уровень членства	Bronze	Silver	Gold
Partner Connect trainings	✓	✓	✓
Тренинги с инструктором	✓	✓	✓*

- Для любого уровня программы требуется сертифицированный персонал
- Обучение золотых партнеров либо бесплатное, либо предоставляются значительные скидки

# Преимущества: помощь в разработке

## Поддержка, включенная в членство

Уровень партнерства	Bronze	Silver	Gold
Количество инцидентов, включенных в стоимость участия	1	3	Неограниченное

## Дополнительные опции

Пакет из 7 инцидентов	✓	✓ *	-
Безлимитный пакет		✓ *	-
Дополнительные пользователи		✓ *	✓

\* Сначала необходимо приобрести безлимитный пакет инцидентов

# Тренинги с инструктором

- Многодневные тренинги для специалистов по продажам и технологиям
- Обеспечение широких знаний по:
  - LiveCycle ES (включая сертификацию)
  - Connect
  - Flash Media Server
- Проводятся в разных городах и странах
- Стоимость зависит от уровня участия



# Партнерский портал [www.adobe.com/partners](http://www.adobe.com/partners)

The screenshot shows the Adobe Partner Portal interface. At the top, there is a navigation bar with the following tabs: Partners Home, Sales & Marketing, Training & Certification, Software & Support (which is highlighted), Pricing & Purchasing, and a final unlabeled tab. Below the navigation bar, the main heading is 'Software & Support'. The page content is organized into several sections:

- Download software and access support for your development or production environment needs:** This section includes a search bar labeled 'Search the Partner Portal' with a 'Search' button and a 'Site Map' link.
- SOFTWARE RESOURCES:** This section lists various software-related links:
  - Trial software
  - Software update downloads
  - Solution Partner Software Benefits
  - InDesign SDK Software Benefits
  - Enterprise NFR Software Benefits
  - Enterprise Developer Software Benefits
- SUPPORT RESOURCES:** This section lists support-related links:
  - Partner Help Desk Contact Info: Questions about your membership? Need to update your partner profile? Contact the Partner Program Help Desk.
  - Second-Line Enterprise Support: Questions on Enterprise NFR software?
  - General Adobe Customer Service
  - General Technical Support Information
  - More printing resources
  - More developer resources

## Основной источник всей партнерской информации

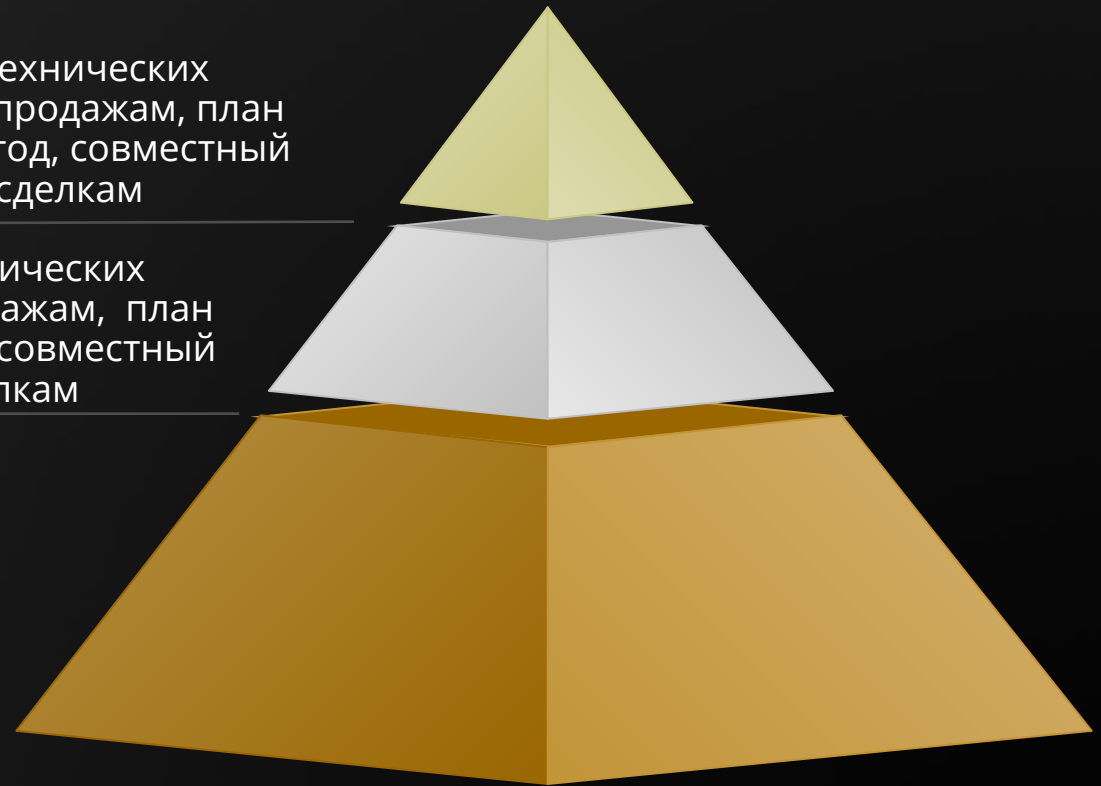
- **Объявления и полезные ссылки**
- **Продажи и маркетинг**
  - Материалы, демо
- **Тренинги и сертификация**
  - Доступ к материалам и ресурсам
- **ПО и поддержка**
  - Скачивание Adobe ПО
  - Заведение инцидентов на поддержку
- **Доступ к прайс-листам**

# Требования к партнерам

Ежегодный взнос € 5,169, 7 технических специалистов, 3 специалиста по продажам, план продаж лицензий от \$1000000 в год, совместный бизнес план и отчеты по сделкам

Ежегодный взнос € 1,719, 3 технических специалиста, 2 специалиста по продажам, план продаж лицензий от \$250000 в год, совместный бизнес план и отчеты по сделкам

Ежегодный взнос € 339, 1 технический специалист, 1 специалист по продажам, план продаж от \$50000 в год\*




\* Не является обязательным требованием, но желательным

# Шаги для новых партнеров

Home / Partners /

## Adobe Partners



**Discover the power of membership.**  
Join the Adobe partner community.

**ALREADY A PARTNER?**  
Enter the partner portal.

Username  
  
[Forgot your username?](#)

Password  
  
[Forgot your password?](#)

Remember me

### Your winning connection

Are you looking for a partner or is your company interested in becoming an Adobe partner? Adobe partners with leading companies in the industry, all focused on customer success. Maximize your technology investment by connecting with our partners who provide product training, sell and integrate complete Adobe solutions, or produce quality printed output from your Adobe files.

#### Find products and services

- Authorized Resellers
- Training Providers
- Print Service Providers
- Solution Partners

#### Adobe partner programs

- Authorized Channel Partner program
- Training Provider program
- Print Service Provider program
- Solution Partner program

1. Зайдите на [www.adobe.com/partners](http://www.adobe.com/partners)
2. Прочитайте условия
3. Регистрируйтесь 😊
4. По вопросам можно обращаться на [olgal@adobe.com](mailto:olgal@adobe.com)



Adobe revolutionizes  
how the world  
engages with ideas  
and information

