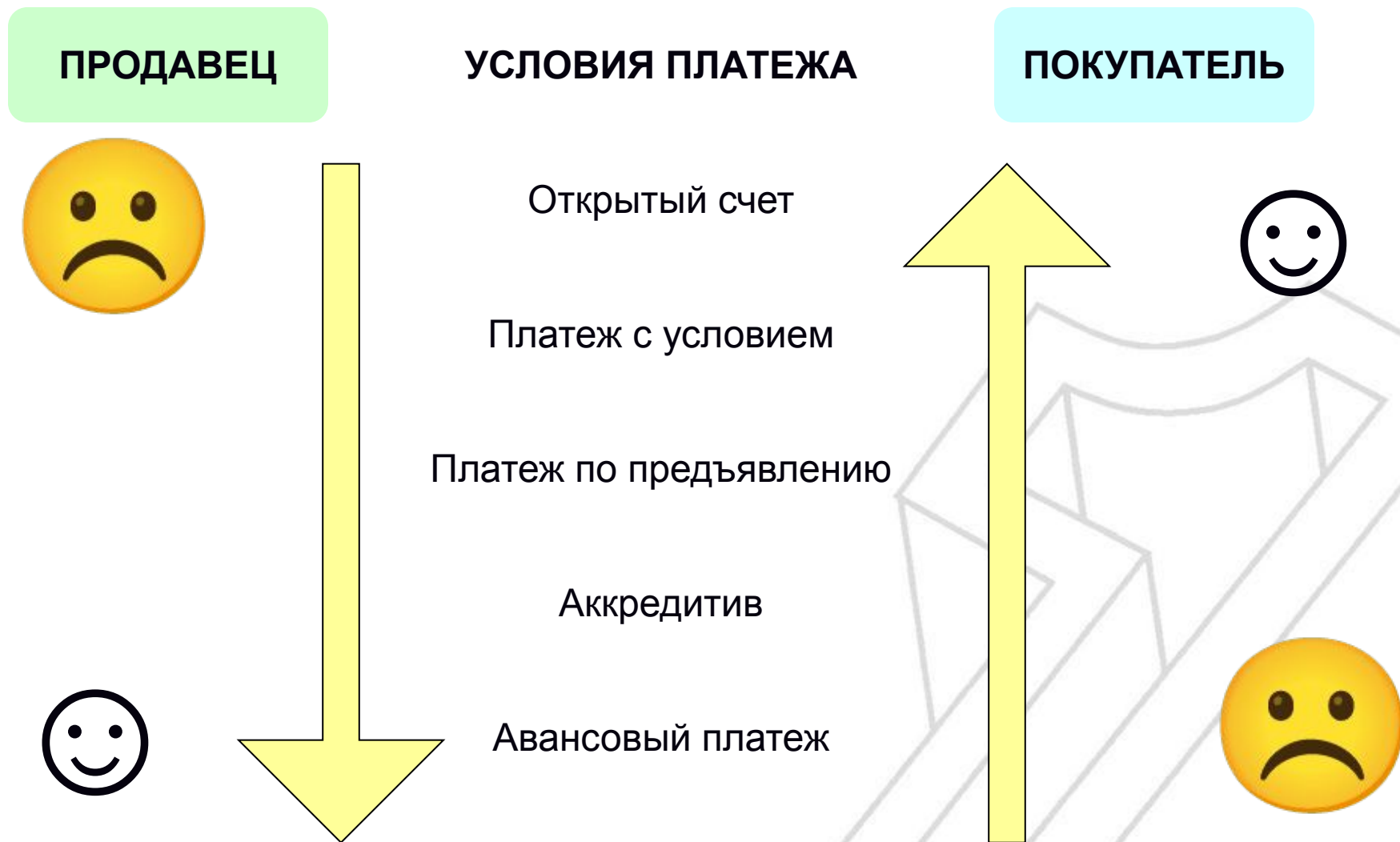


ФАКТОРИНГ – ИНСТРУМЕНТ ТОРГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

РИСК ИСПОЛНЕНИЯ ВЗАИМНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ



Рост конкуренции

- ◆ Рынок для покупателя – покупатель диктует условия
- ◆ Расширение круга предложений на более выгодных условиях

Общие тенденции

- ◆ Импортёры хотят получить условия сопоставимые с местным рынком
- ◆ Покупатели стремятся уйти от аккредитива
- ◆ Большинство покупателей предпочитают условия открытого счета

Продавец стремится...

- ◆ Предложить конкурентоспособные условия
- ◆ Управлять риском неплатежа покупателя
- ◆ Найти финансирование для увеличения средств в обороте и роста объема продаж

Мир факторинга сегодня(2)

Основные вопросы

- Увеличение объема внутренних или международных продаж
- Продажа на условиях открытого счета или на условиях аккредитива
 - ◆ Стоит ли кредитовать иностранного покупателя?
 - ◆ Как можно взыскать задолженность за рубежом?
(Основные трудности: языковые и культурные различия ,
юридические нормы, валютный риск)
 - ◆ За счет чего можно финансировать экспортные продажи на условия открытого счета?
 - ◆ Что будет в случае возникновения разногласий?

Решение - это ...

Местный и Международный Факторинг!

Мир факторинга сегодня (3)

- ❑ **Более 1.000 факторинговых компаний**
- ❑ **Более 70 стран**
- ❑ **Более EUR 1.000 млрд. торговый оборот**
 - Из которых EUR 90 млрд. внешнеторговые сделки
- ❑ **Factors Chain International**
 - 212 членов по всему миру
 - 61 страна
- ❑ **International Factors Group (IFG)**
- ❑ **Восточно-европейская Факторинговая ассоциация**

Когда применяется факторинг?

- **Продажи на условиях открытого счета**
- **Продолжительные отношения между компаниями**
- **Возможность переуступки**
[отсутствие правовых ограничений, прямой контракт или дилерское соглашение]
- **Положительная история продаж**
[отсутствие претензий, рекламаций, возвратов, судебных исков и т.п.]
- **Отсутствие бартера**
- **Отсутствие аффилированных структур в цепочке продаж**

Что такое факторинг?

Контракт между **“Продавцом”** и **“Фактором”** в рамках которого **“Фактор”** предоставляет по крайней мере две из следующих услуг:

- **Ведение реестров счетов/ дебиторской задолженности**
- **Сбор дебиторской задолженности**
- **Защита от рисков**
- **Финансирование**

На условиях, что

- Продавец **переуступает** права долга **Фактору**
- И **уведомление** о переуступке направляется дебитору

ПРЕИМУЩЕСТВА ФАКТОРИНГА

Черты	Преимущества
Счет / Реестр задолженности	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Сокращение издержек <input type="checkbox"/> Индивидуальный отчет о задолженности
Взыскание задолженности	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Сокращение издержек <input type="checkbox"/> Профессиональные коллекторские услуги
Защита от риска неплатежа	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Защита от риска неплатежа (до 100%) <input type="checkbox"/> Платеж в течение 180 дней после оговоренного срока платежа
Финансирование	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> До 90% платежа по предъявлению документов <input type="checkbox"/> Без анализа баланса компании <input type="checkbox"/> Без обеспечения и залога <input type="checkbox"/> Увеличиваются с ростом продаж
Управление дебиторской задолженностью	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Анализ дебитора <input type="checkbox"/> Мониторинг дебиторской задолженности
Условия открытого счета	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Конкурентные преимущества <input type="checkbox"/> Предоставление дополнительных возможностей покупателям

Комиссии за услуги

- Организационный взнос [разовый платеж]
- Факторинговая комиссия [в зависимости от оборота]
- Проверка документов [за документ]
- Анализ платежеспособности [ежегодно за дебитора]
- Другие [в случае необходимости]

Финансовые комиссии

- Процент за пользование средствами [исходя из фактического количества дней]

Факторы, влияющие на стоимость

- Объем товарооборота
- Количество счетов
- Количество дебиторов
- Условия платежа

Факторинг и банковский кредит?

Факторинг	Банковский кредит
<input type="checkbox"/> Пост-финансирование	<input type="checkbox"/> Пред/Пост-финансирование
<input type="checkbox"/> Риск поставки и платежа дебитора	<input type="checkbox"/> Финансовый риск
<input type="checkbox"/> Зависит от торгового оборота	<input type="checkbox"/> Зависит от обеспечения и залога
<input type="checkbox"/> Выгодное предложение для средних и мелких предприятий	<input type="checkbox"/> Выгодное предложение для крупных и средних предприятий
<input type="checkbox"/> Погашается из средств дебитора	<input type="checkbox"/> Выплачивается заемщиком
<input type="checkbox"/> Размер финансирования не ограничен	<input type="checkbox"/> Сумма кредитования определяется договором
<input type="checkbox"/> Дополнительные услуги (управление рисками)	<input type="checkbox"/> Услуги по финансированию

Факторинг и форфейтинг

Факторинг	Форфейтинг
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Обслуживание оборота 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Обслуживание конкретной сделки
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Продажи на условиях открытого счета 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Необходим аккредитив или акцепт банка
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Больше, чем просто финансирование 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Финансовые услуги
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Краткосрочное финансирование [до 180 дней] 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Средне- и долгосрочное финансирование [от 90 дней до 7 лет]
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> С регрессом и без 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Без регресса
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Поступление средств от экспортных продаж и продаж на местном рынке 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Обычно для экспортных сделок
<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Нет минимальной суммы 	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Минимум US\$100.000

Основные виды

- Факторинг на внутреннем рынке [в основном с правом регресса]
- Экспортный факторинг [экспортные продажи, гарантия оплаты по экспортным поставкам]
- Импортный факторинг [управление задолженностью, коллекторские услуги]

Как работает факторинг?

1. Стороны

Продавец

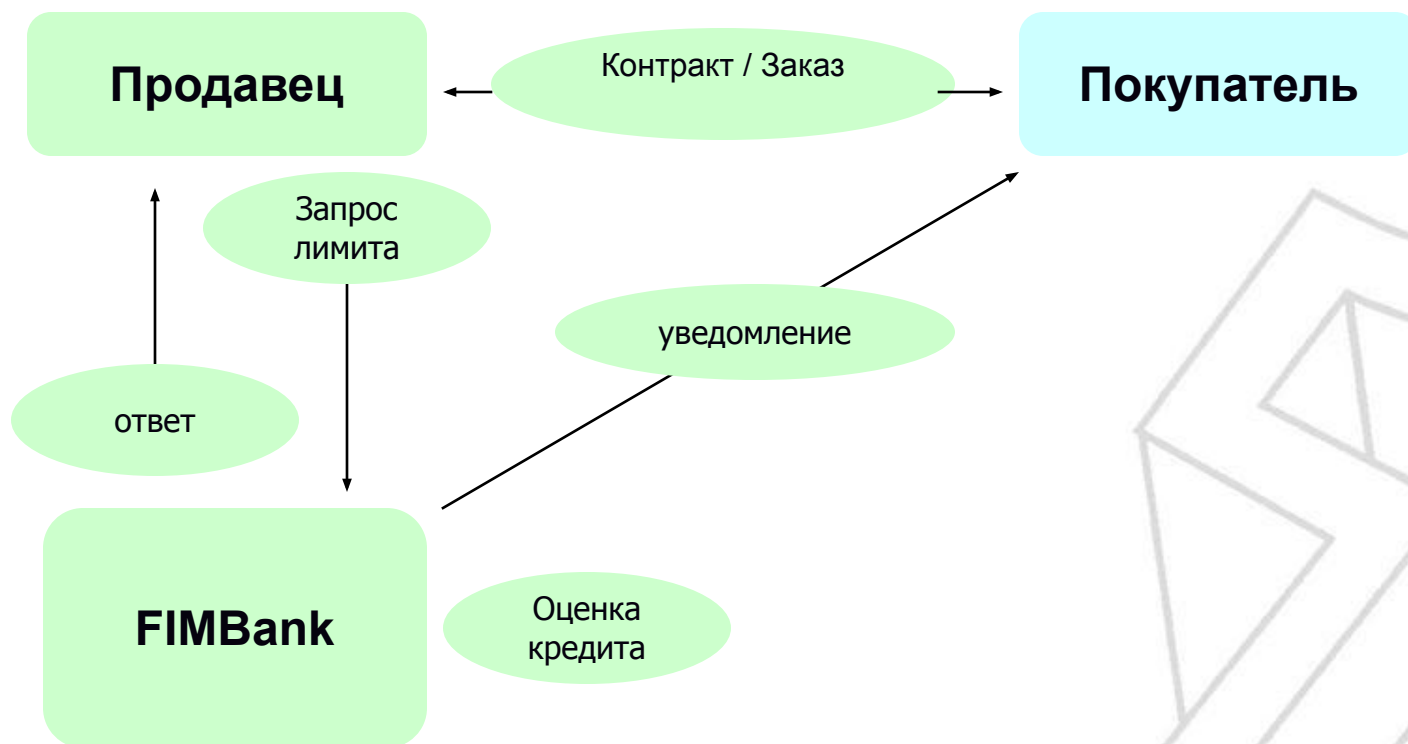
Обсуждение
поставки

Покупатель

FIMBank

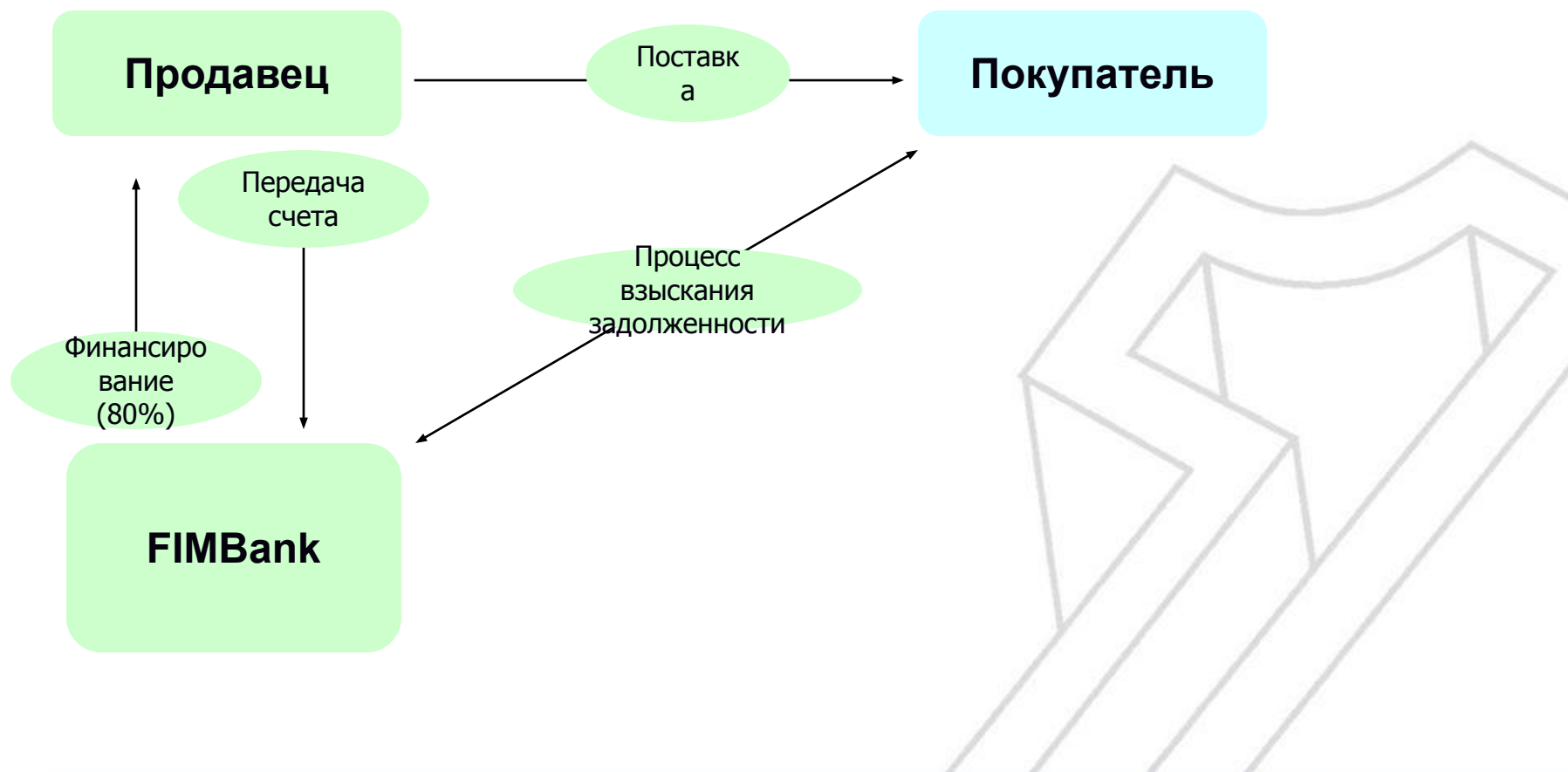
Как работает факторинг?

2. Запрос на финансирование



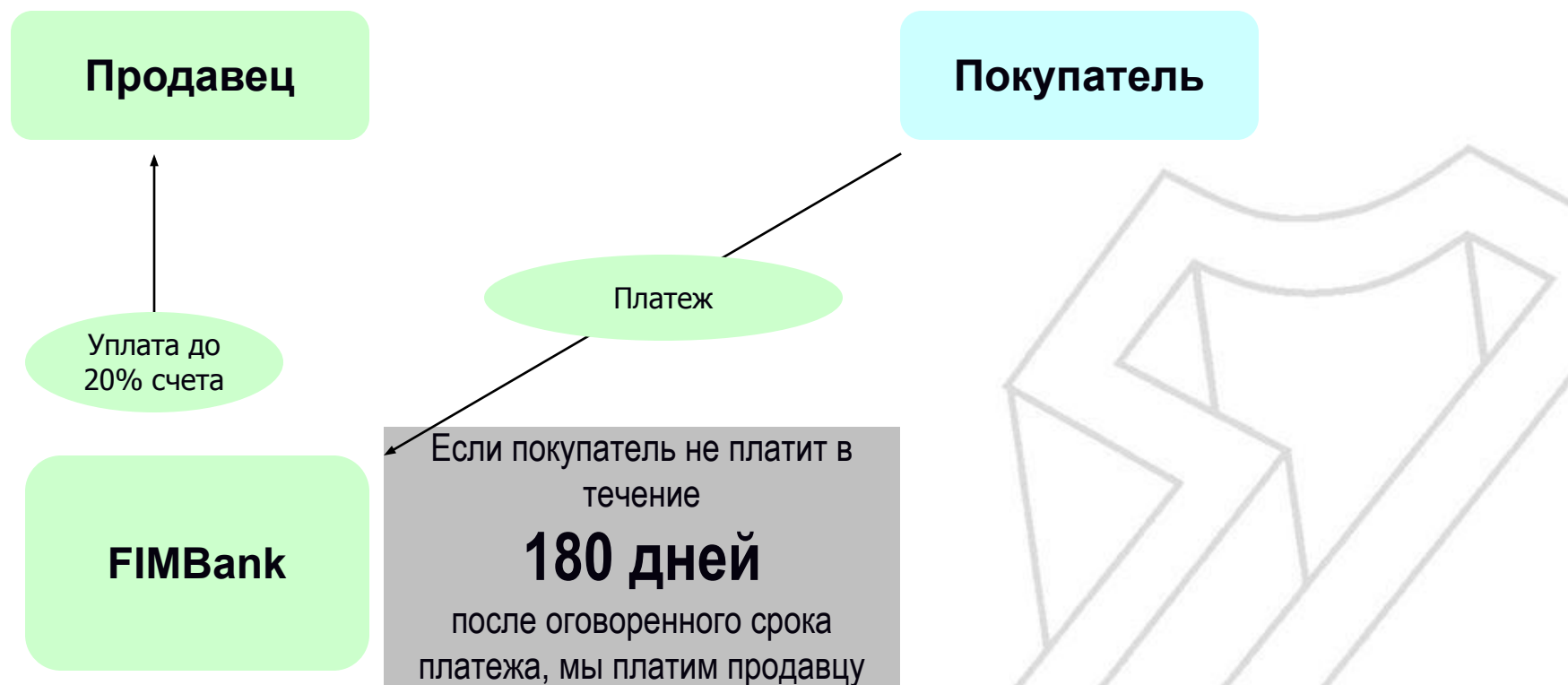
Как работает факторинг?

3. Факторинг и финансирование



Как работает факторинг?

4. Окончательный расчет



Благодарим за внимание!

121099 Москва, Смоленская пл., 3,
Регус бизнес-центр, 14 этаж
тел: +7-495-771-7142
факс: +7-495-771-7140
lfc.russia@forfaiting.com

www.forfaiting.com
www.fimbank.com