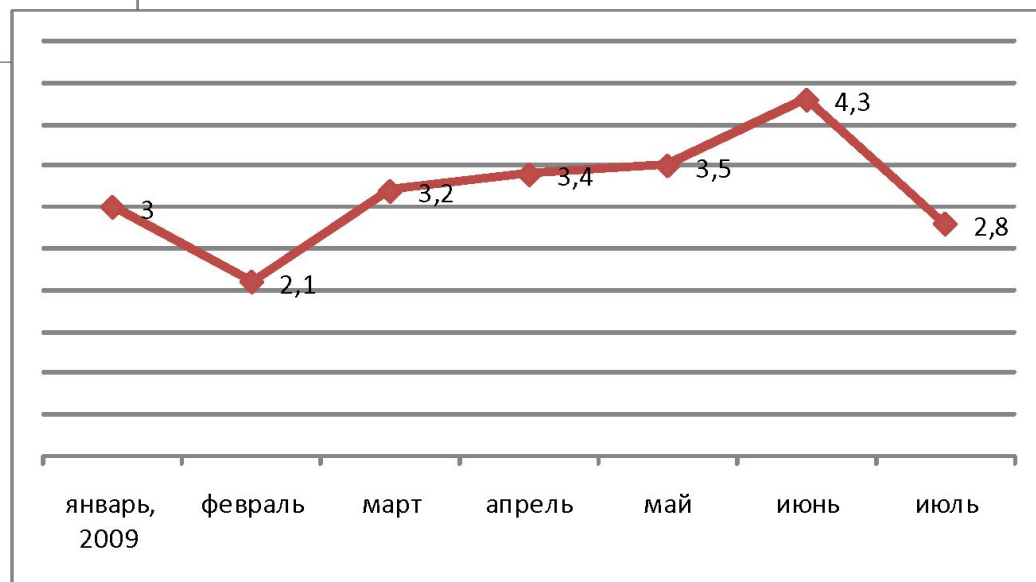
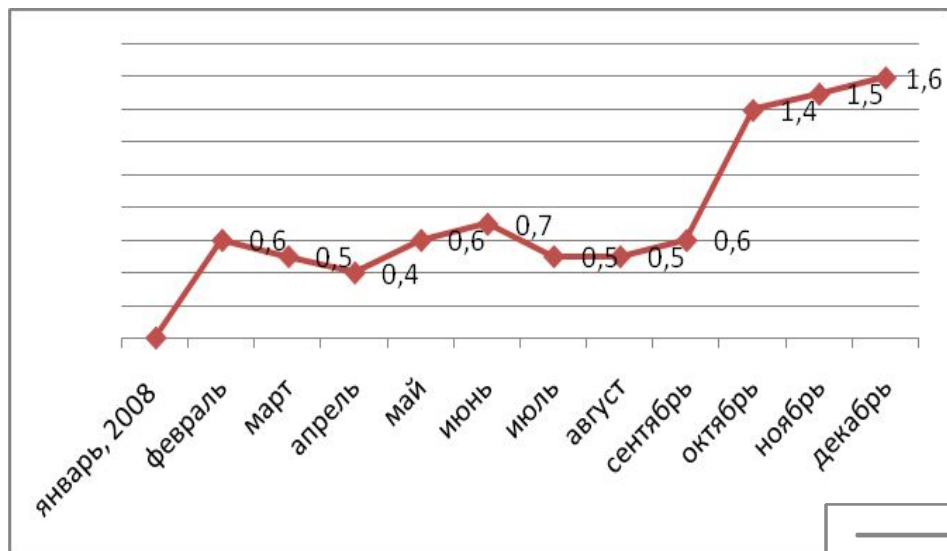


Психология охоты на крупного специалиста



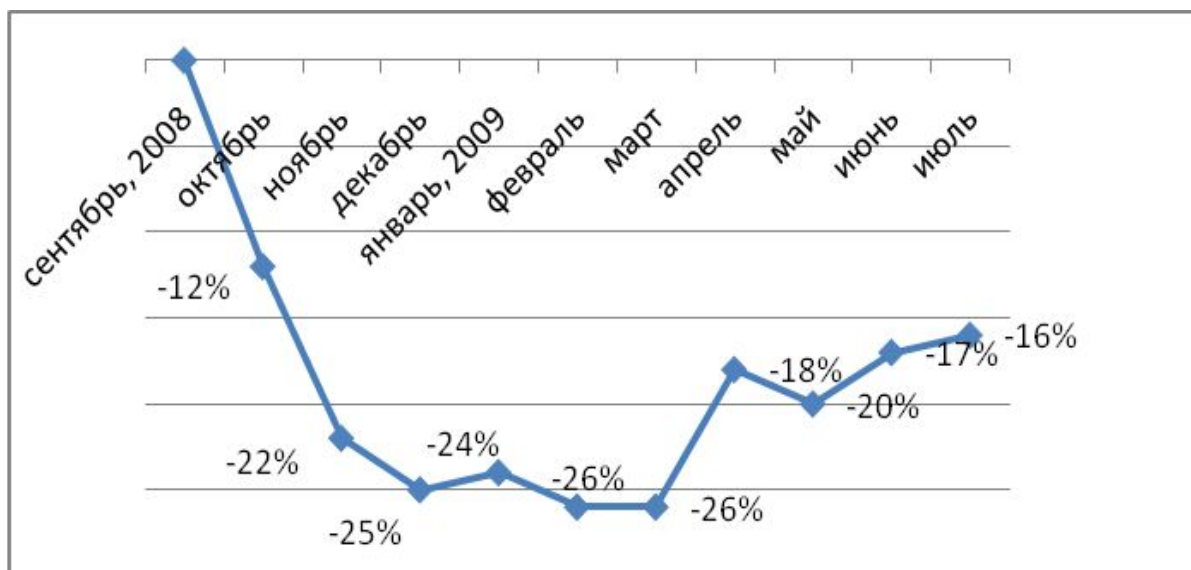




Динамика падения заработных плат в сфере Высший менеджмент

— Online Hiring Services —

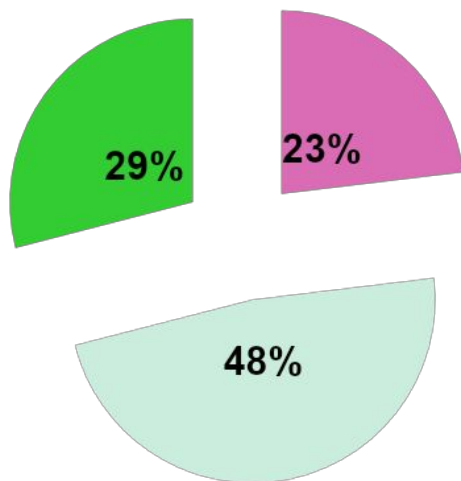
сентябрь 2008г. -100%





Готовы ли вы в связи с кризисом снизить свои зарплатные ожидания ради сохранения работы или трудоустройства на новое место?

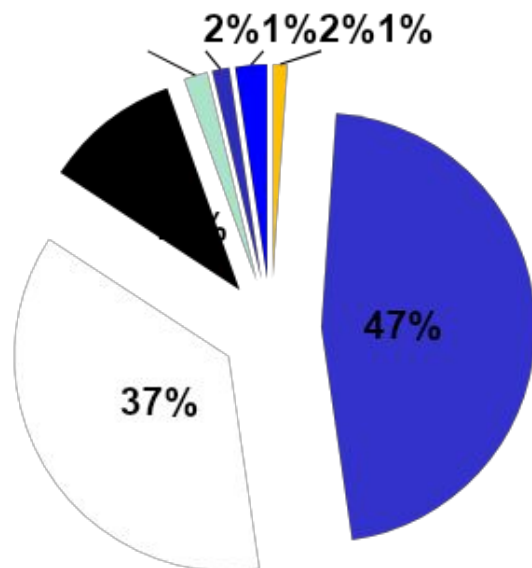
- Готов
- Пока не готов. Посмотрим, как будут развиваться события
- Никогда не снижу. Я знаю себе цену.

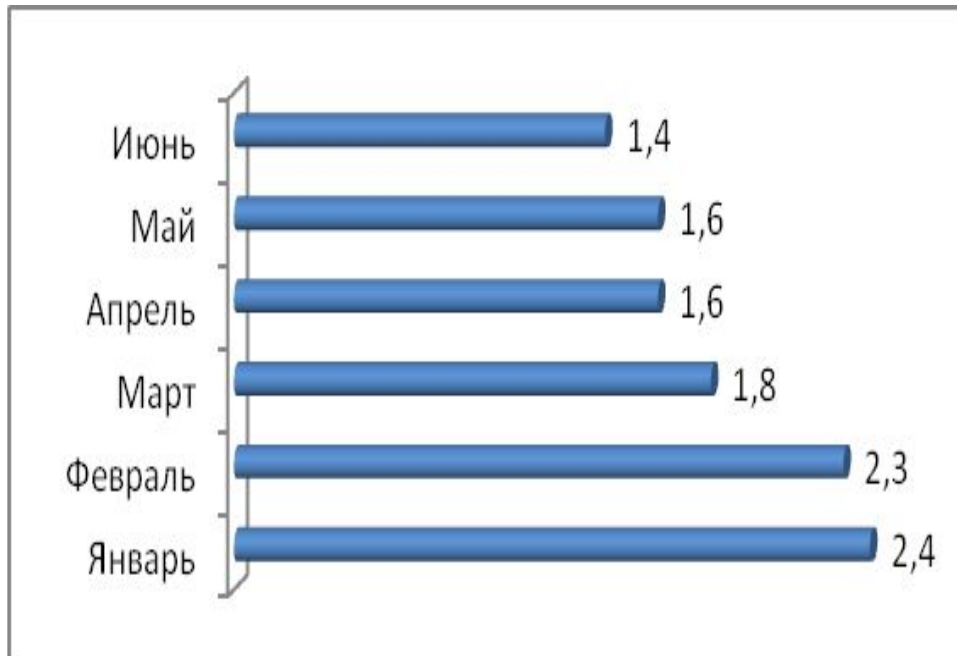


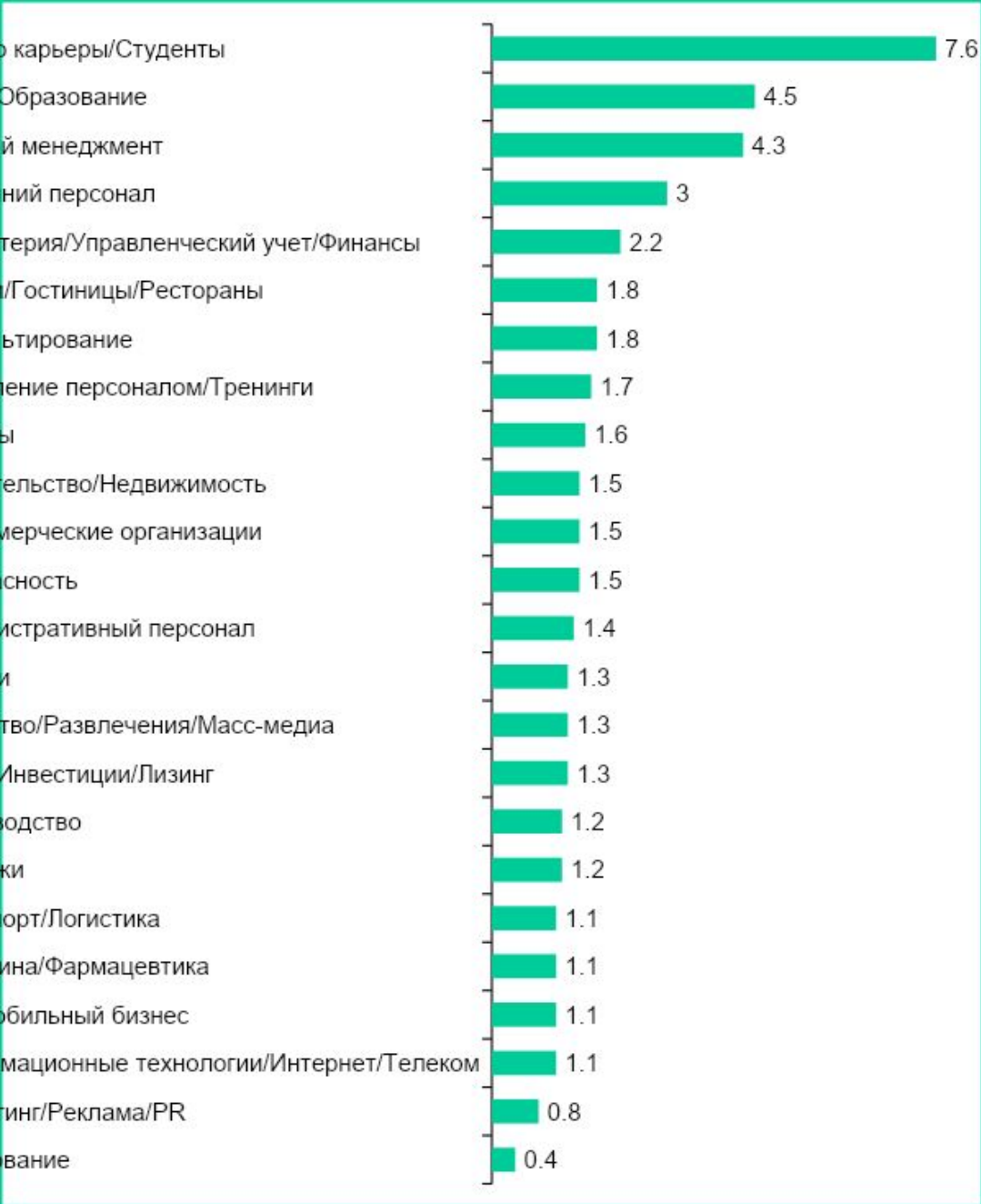


- Нет ответа
- Менее 10%
- На 10-20%
- На 20-30%
- На 30-40%
- На 40-50%
- Рассмотрю любые предложения, лишь бы работать

На сколько процентов меньше вы были бы готовы получать ради получения или сохранения работы?







www.nn.ru

Индекс HeadHunter по профобластям, июнь 2009 г.

— Online Hiring Services —





•Наименьшее влияние:

Продажи

Медицина и фармацевтика

Добыча сырья

Некоммерческие организации

Бухгалтерия и финансы

•Наибольшее влияние:

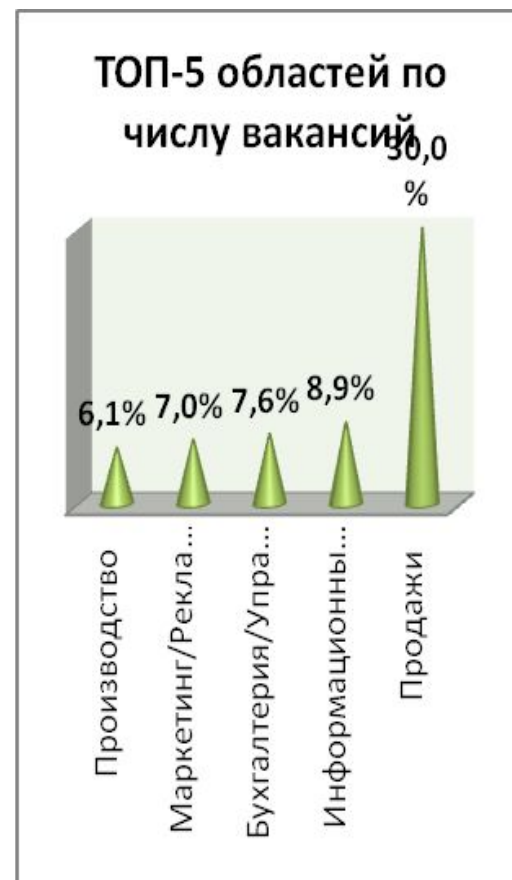
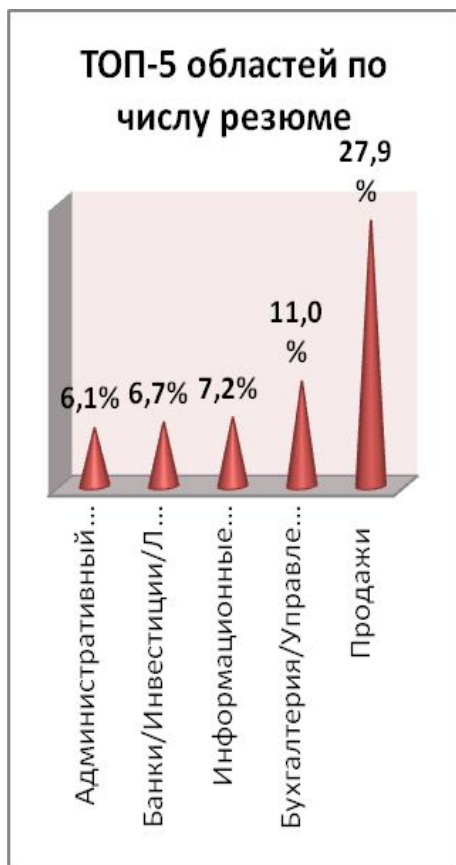
Управление персоналом

Маркетинг , реклама, PR

Административный персонал

Банки и Инвестиции







IT-специалисты

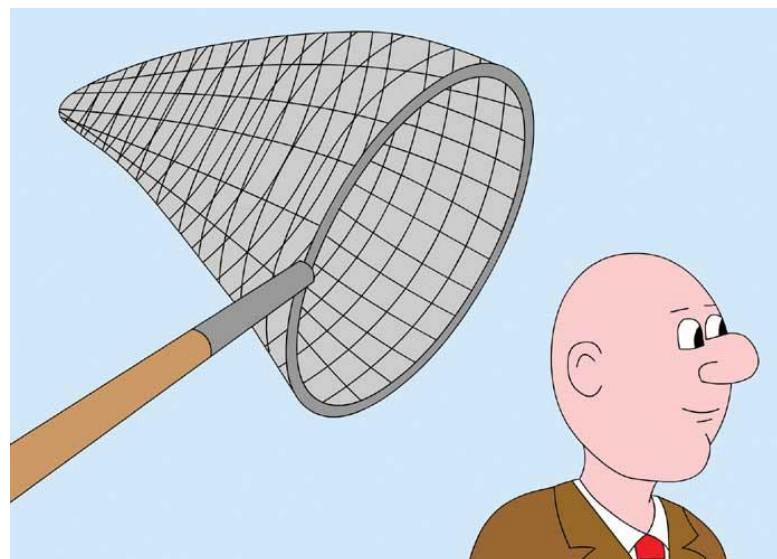
Инженеры

**Узкоспециализированные
«синие воротнички»**

Технологи

Sales

**Антикризисные
менеджеры**



Что нужно привлекательному кандидату?



Разумное поведение на интервью

Адекватная оценка себя, вакансии и компании работодателя.

Грамотное резюме

Понимание процесса трудоустройства

Знание актуальной ситуации на рынке труда





**Спасибо
за внимание!**