

Вторая инвестиционная бизнес-сессия хабаровского края

СОСТАВ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСАЛЬНЫЙ
РЕМОНТНО-ВОССТАНОВИТЕЛЬНЫЙ
«РЕМИОН»

АНО «ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЕ АГЕНТСТВО СОДЕЙСТВИЯ ИННОВАЦИЯМ»
КРИВОРУЧКО НАТАЛЬЯ ЮРЬЕВНА

2009

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание предприятия по производству и продаже новых минеральных многокомпонентных технических универсальных ремонтно-восстановительных составов различного применения под торговой маркой «РЕМИОН».

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ:

- для обработки внутренних поверхностей тепловых двигателей с целью увеличения их КПД, снижения расхода горюче-смазочных материалов, улучшения экологических параметров
- для обработки трубопроводов, тепловых систем и энергетического оборудования с целью удаления накипных и иных отложений с внутренних сторон поверхностей

КОМАНДА ПРОЕКТА

Сидорук Сергей Анатольевич – директор. Опыт управления – свыше 5 лет. Автор проекта

Пузиков Геннадий Павлович – технический директор. Автор запатентованной технологии.

ЧТО СДЕЛАНО

- Вложено в проект собственных средств около 600 000 руб.
- Получен патент на «способ обработки поверхностей узлов и агрегатов тепловых двигателей »
- Создан опытный продукт для промышленного производства
- Обработано около 8 000 единиц механизмов
- Получены положительные заключения об использовании РВС «РЕМИОН»
- Налажены договорные отношения с поставщиками сырья и материалов
- Нарботана клиентская база

ПРОДУКТ

Базовое средство «РЕМИОН» это мелкодисперсная, многокомпонентная смесь природных экологически безопасных минералов*, добавок и катализаторов**.



Активированный полуфабрикат РВС «РЕМИОН»



Восстановительный комплект РВС «РЕМИОН» (РВС, дозатор, методика обработки)



Услуги восстановления РВС «РЕМИОН»

* добываются на базальтовых месторождениях Хабаровского края

** «ноу-хау» автора

РЕШАЕМЫЕ ПРОБЛЕМЫ

- **восстановление пар трения**
- **увеличение износостойкости обрабатываемых деталей**
- **снижение трения сопряженных механизмов**
- **продление ресурса работы механизма до «усталостного» разрушения деталей**
- **3-х кратное снижение содержания CO, CH и NO во вредных выхлопах тепловых двигателей**
- **повышенная «живучесть» механизмов при аварийных ситуациях (потеря смазки)**
- **очищение внутренних поверхностей тепловых двигателей и удаление отложений, нагаров и продуктов разложения масел**
- **очищение системы охлаждения двигателя**
- **образование на поверхностях обрабатываемых узлов кристаллической структуры, превышающей параметры металла в разы**

ОСНОВНЫЕ ГРУППЫ КОНКУРЕНТОВ

Присадки, формирующие на поверхностях пар трения тонкий слой (пленку) из «мягких» металлов – «РИМЕТ», «Lubriform» и т.п. – «РЕМЕТАЛЛИЗАНТЫ»

Присадки, способные к активации силы сцепления смазок с поверхностью металлов – «Аспект-модификатор», «Форум», РМФ-200, Slider-2000 и т.п. – «МОДИФИКАТОРЫ»

Присадки, способствующие созданию на поверхностях трения нового разделительного слоя из материалов, полученных в процессе физико-химических превращений – «ER», «MILITEK», «Fenom», и т. п. – «КОНДИЦИОНЕРЫ»

Добавки, содержащие антифрикционные твердофазные составляющие из природных и искусственных минералов – «алмазная пыль», графитовые смазки, молибденовые смазки и прочие – «АНТИФРИКЦИОННЫЕ ГЕОМАТЕРИАЛЫ»

НЕДОСТАТКИ ПРОДУКТОВ КОНКУРЕНТОВ

«РЕМЕТАЛИЗАНТЫ»

необходимо поддерживать определенную концентрацию состава

образующаяся при обработке пленка из «мягких» металлов легко отслаивается, т.е. обладает малой адгезией, что приводит к образованию крупной нерастворимой взвеси («забивание» масляных каналов и фильтров)

«внутренние» электрохимические процессы приводят к разрушению узлов трения

«МОДИФИКАТОРЫ»

формирование полимерных, тефлоновых и др. пленок
изменение физико-химических свойств масла
способность увеличивать сопротивление трения
определенная концентрация состава

НЕДОСТАТКИ ПРОДУКТОВ КОНКУРЕНТОВ

«КОНДИЦИОНЕРЫ»

сложные физико-химические процессы не обладают универсальностью по отношению к материалам и режимам работы узлов трения
трудно управляемые физико-химические процессы
стихийность образований
определенная концентрация состава

«АНТИФИРИКЦИОННЫЕ ГЕОМАТЕРИАЛЫ»

частичное «сглаживание» поверхности трения
высокая твердость сильнейший и быстрый абразивный износ
ведущими производителями масел и смазок
прекращено применение

Конкурентные преимущества

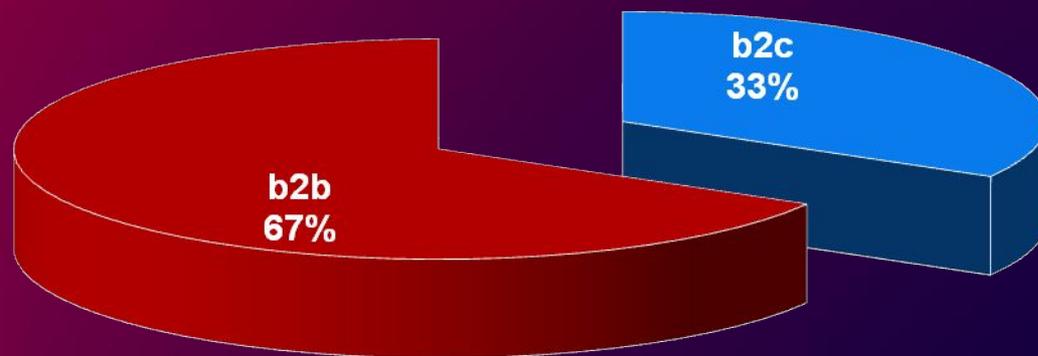
Класс препаратов	Ремонтно-восстановительные составы (РЕМИОН)
Активная компонента	Минеральные компоненты, катализаторы.
Механизм действия	Образование модифицированных поверхностей с уникальными свойствами, обеспечивающими компенсацию износа и оптимизации зазоров в парах трения
Зона действия	Масляная система, ЦПГ, КВ, РВ, ТНВД, КПП, система охлаждения, мосты.
Метод внесения	Непосредственно на деталь
Снижение скорости износа	Значительное
Увеличение усилия задира	Значительное
Эффект очистки двигателя	Комплексная очистка
Влияние на топливную аппаратуру	Восстановление до паспортных значений
Влияние на качество наполнения цилиндров	Увеличение наполнения как следствие устранения износов ЦПГ
Влияние на процесс сгорания	Улучшается вследствие наличия катализаторов
Влияние на токсичность ОГ	Значительное по всем компонентам
Наличие эффекта последействия	100,0 тыс км пробега и более

SWOT – АНАЛИЗ ПРОЕКТА

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	ВОЗМОЖНОСТИ
<p>Динамичное развитие</p> <p>Наличие интеллектуальной собственности</p> <p>Уникальность продукта</p> <p>Стабильно высокий спрос на рынке</p> <p>Низкая себестоимость</p>	<p>Быстрая окупаемость проекта</p> <p>Универсальность использования</p> <p>Быстрый захват доли рынка</p> <p>Соответствие современным потребностям потребителей</p> <p>Получение высоких экономических результатов</p>
СЛАБЫЕ СТОРОНЫ	УГРОЗЫ
<p>Незнакомая продукция на рынке</p> <p>Отсутствие закрепленных прав на объект ИС</p> <p>Жесткая конкуренция при входе на рынок</p>	<p>Низкая реализация маркетинга</p> <p>Психологический барьер</p>

РЫНОК

СТРУКТУРА ЦЕЛЕВЫХ СЕГМЕНТОВ:



Совокупный объем рынка составляет порядка 860 000, тыс.руб., в т.ч.

80 000,0 тыс.руб. – Хабаровский край (ежегодный рост от 20%)

ПЛАН ПРОДАЖ, тыс.руб.



3000 гр.

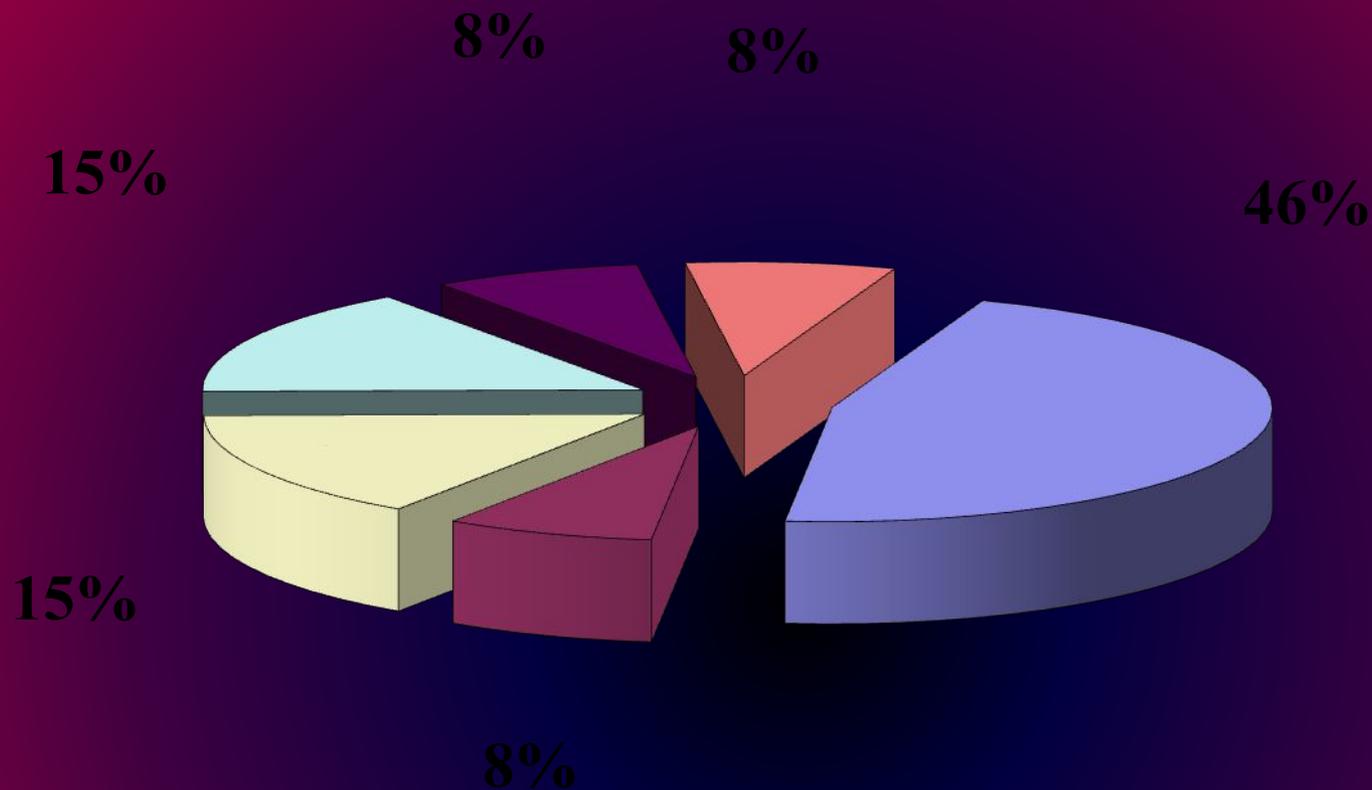
10 000 гр.

12 000 гр.

18 000 гр.

27 000 гр.

НАПРАВЛЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ



Общая сумма инвестиций в проект составляет 6 500,0 тыс.руб., в том числе:

Оборудование	3 000,0	ФОТ	1 000,0
Капитальные затраты	500,0	Маркетинг	500,0
Сырье, материалы и комплектующие	1 000,0	Прочее	500,0

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ИНВЕСТОРУ

- Долевое участие в проекте (размер доли и форма участия – предмет переговоров)
- Объем необходимых инвестиций – 6 500,0 тыс.руб.
- Дополнительно со стороны инвестора требуется:
 - помощь в организации начальных продаж
 - производственные помещения – 200 м.кв.
- По согласованию с инвестором возможно создание нового юридического лица

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА

- Себестоимость 1 гр. – 570 руб.
- Чистый приведенный доход (NPV) – 52 300,0 тыс.руб.
- Внутренняя норма рентабельности (IRR) – 252%
- Индекс доходности (PI) – 7
- Срок окупаемости (PP) – 19 месяцев

*горизонт расчета – 5 лет, ставка дисконтирования – 80%

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

АНО «ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЕ АГЕНТСТВО СОДЕЙСТВИЯ ИННОВАЦИЯМ»

Менеджер проекта Криворучко Наталья Юрьевна

8 (4212) 30-56-11, 30-65-91

dasi@innov.ru