

ПРОФИЛЬ РЕ  
ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ



# «Рынок перестрахования в 2009 году и обоснованность тарифов»

Москва 2009

## Проблемы современного перестраховочного рынка:

- Значительное падение темпов роста сборов премии при стабильном росте количества и величины убытков и уровня выплат в целом;
- Резкое увеличение риска не платежей при операциях с контрагентами на всех уровнях – от оплаты подписанной премии до возмещения убытков.

## Последствия кризиса:

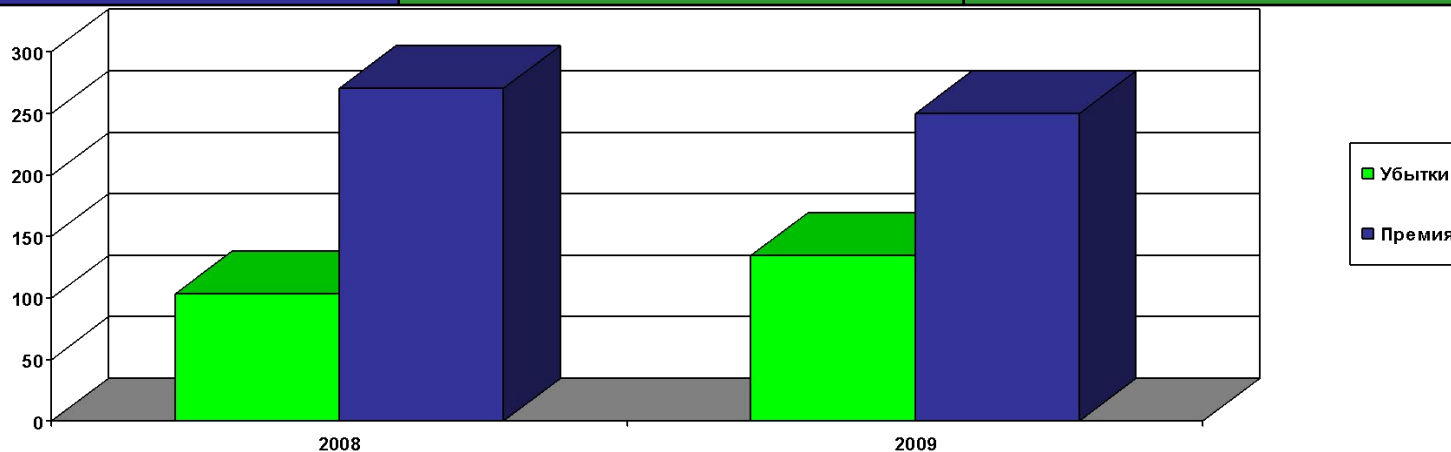
- Уменьшение числа игроков: уход компаний с рынка, банкротства и слияния/поглощения ;
- Жесткая селекция профессиональных кадров ;
- Борьба за клиента и открытие новых рынков ;
- Оптимизация расходов.

## Ухудшение рыночной ситуации выражено в:

- Дальнейшем развитии ценового демпинга как ключевого инструмента рыночной борьбы, при этом темпы роста убытков в прямом страховании растут, а окончательный груз выплат ложится на перестраховщика;
- Раздувании портфеля без необходимой селекции рисков и его качественном улучшении, в отсутствии рыночных барьеров для «плохих» рисков ;
- Повышении вероятности мошеннических убытков.

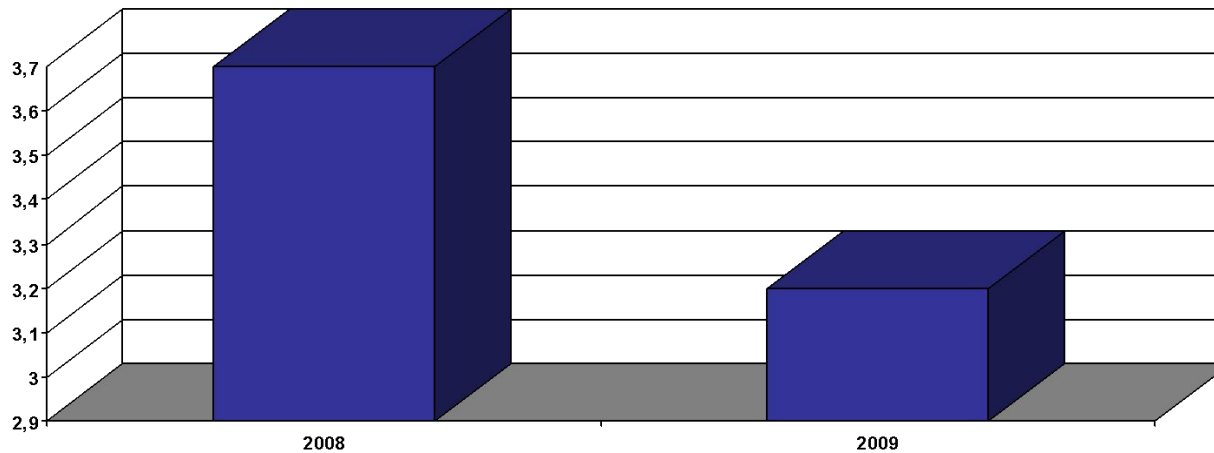
## Анализ деятельности страховщиков по итогам I полугодия 2009 года

Период	Сумма сборов, млрд. руб.	Сумма выплат, млрд. руб.
I кв. 2008	291,76	103,1
II кв. 2009	270,9	134,8



Анализ деятельности специализированных перестраховщиков  
по итогам I полугодия 2009 года

Период	Сумма сборов, млрд. руб.
I полугодие 2008	3,7
I полугодие 2009	3,2



## 3 причины падения сборов по входящему перестрахованию:

- Многолетняя борьба ФССН со схемами в перестраховании;

**Respect!**

- Заметное увеличение страховыми компаниями размеров собственных удержаний (экономия на перестраховании);



- Перестрахование на принципах «взаимности»





Re

=

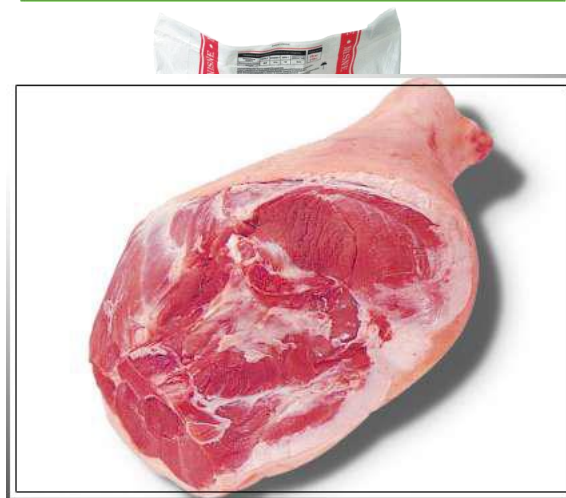
=



=



Мясо  
160 руб./кг  
Сосиски  
35 руб./кг



Колбаса  
80 руб./кг.



Где  
качество?



## Предложение перестрахователям:

- Российским страховщикам и перестраховщикам приблизиться к западному стандарту и не гнаться за низкими тарифами.
- Страховщикам искать стабильных партнеров на российском рынке.
- Повышать прямые тарифы в страховании, российским перестраховщикам не заниматься демпингом.
- Задуматься о последствиях некачественной перестраховочной защиты.

**Будет ли на российском рынке  
происходить повышение  
перестраховочных тарифов?**

**Спасибо за внимание!**

**ПРОФИЛЬ РЕ**  
ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ

---

**Мы быстро принимаем решения.**