



Работа с крупными корпоративными клиентами

Trilan

TAGLINE 2011



ТРИ СЛОНА

Работа с крупными корпоративными клиентами держится на трёх слонах:

- ✓ ДОЛГО
- ✓ ПРЕДСКАЗУЕМО
- ✓ ВЫГОДНО

И еще один маленький СЛОН: **ПОЛИТИКА**

ДОЛГО!



ПОЧЕМУ ДОЛГО?

- поиск реального ЛПР
- обсуждение всех условий работы
- согласование сметы, ТЗ
- выдача материалов к сайту
- принятие работ
- подписание закрывающих документов
- реакция на новую информацию
- долго платят, но надежно!!!
- если передумали, то это тоже долго



ПРЕДСКАЗУЕМО!



ПОЧЕМУ ПРЕДСКАЗУЕМО?

- Более предсказуемое поведение ЛПР
- Если есть прозрачность, то реакция на входящие обращения будет устраивать!
- Всегда много народу принимает решения
- Клановость внутри клиента, агенты влияния
- Роль IT-отделов, роль сотрудников
- Роль маркетолога, руководителя
- Мнимые и реальные бюджеты



ВЫГОДНО 😊



ПОЧЕМУ ВЫГОДНО?

- Это хорошие деньги, но не нужно обольщаться, затрат тоже много
- Это надежный партнер
- Это в конце концов то, чем наполняем раздел ПОРТФОЛИО :)
- Это огромный опыт, для участников :
ПМ, сейлз-менеджера, руководителя,
юриста

ПОЛИТИКА

Тут всё просто!
Внутренняя политика, она внутри.
А внешняя получается снаружи.



ГДЕ ПОЛИТИКА?

- ВЕЗДЕ





**Мы не прощаемся, мы говорим:
« Спасибо и До свидания! »**

Воропаев Андрей,

TRILAN.RU

ISO 9001:2000

van@trilan.ru

Skype : voropaev1972

