



Как стать зарубежным агентством немецкой железной дороги

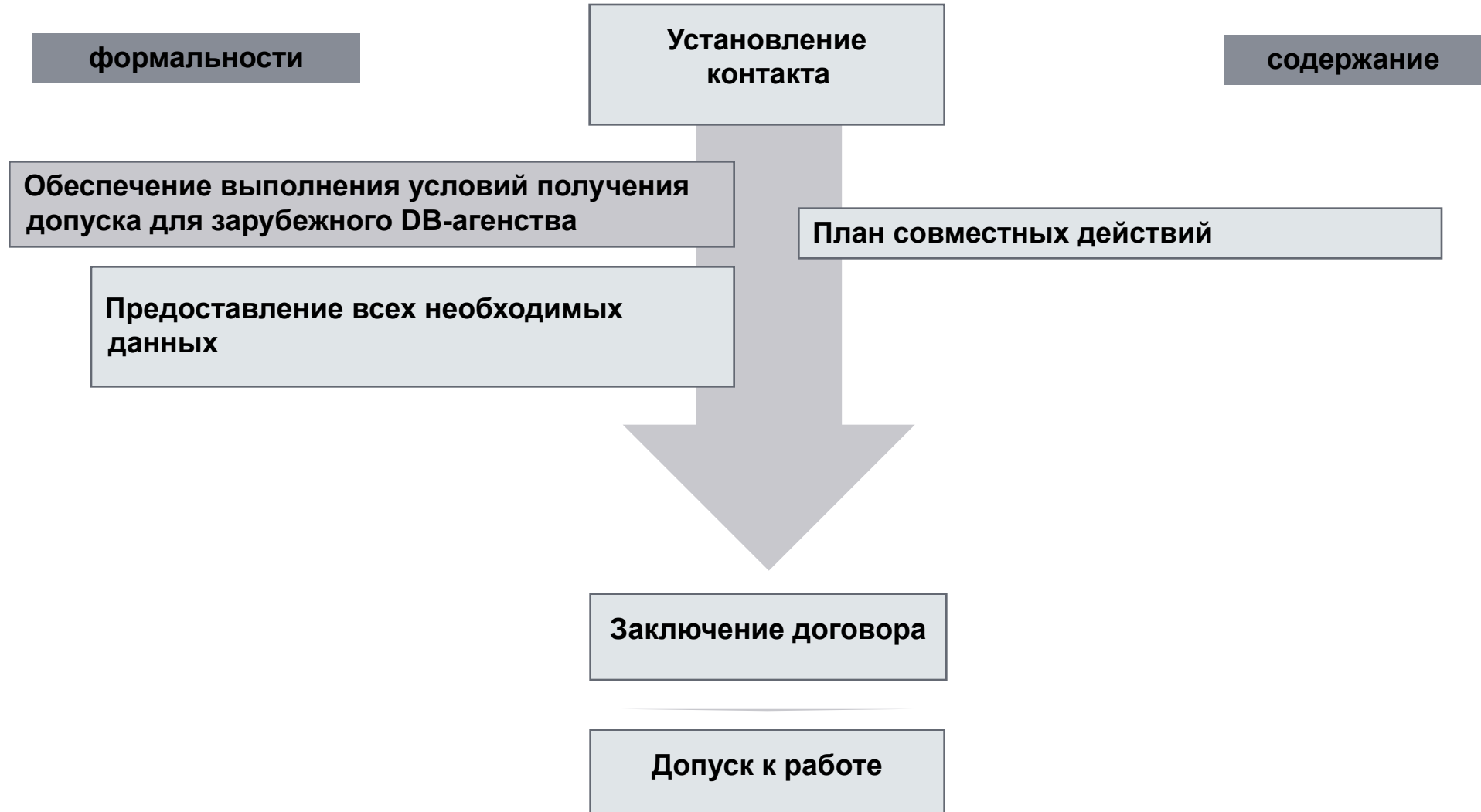
DB Vertrieb GmbH

Internationaler Vertrieb

P.DVP 12

Wien, 2011

Порядок оформления допуска



Обеспечение выполнения условий получения допуска для зарубежного DB-агентства



Использование сертифицированной **CRS-системы** или наклеивание Rail-маски (использование специального принтера не обязательно)



Наличие уже сложившегося **круга клиентов**, убедительный **бизнес-план**, гарантированный **минимальный объём продаж** (25000€/год)



Обеспечение **гарантии** в форме банковского поручительства или залоговой суммы



Оплата по **договору о платёжном поручении** или, в порядке исключения, **оплата по счёту через банк**



Квалифицированный персонал со знанием немецкого языка, в противном случае готовность персонала к обучению

Предоставление всех необходимых данных



Контактное лицо, адрес и вид связи



Адрес юридического лица



Реквизиты банка



ИНН, ОГРН



Регистрационный номер платёжного терминала

План совместных действий

- 1. Анализ потенциала на основании:**
 - количества агентств
 - мест расположения
 - объёма продаж агентств, а также
 - возможности специализации предоставляемых услуг

- 2. Оформление договора**

- 3. Согласование совместной работы с агентствами-партнёрами**

Timeline (пример возможного варианта)

