



Управление проектами в области капитального строительства

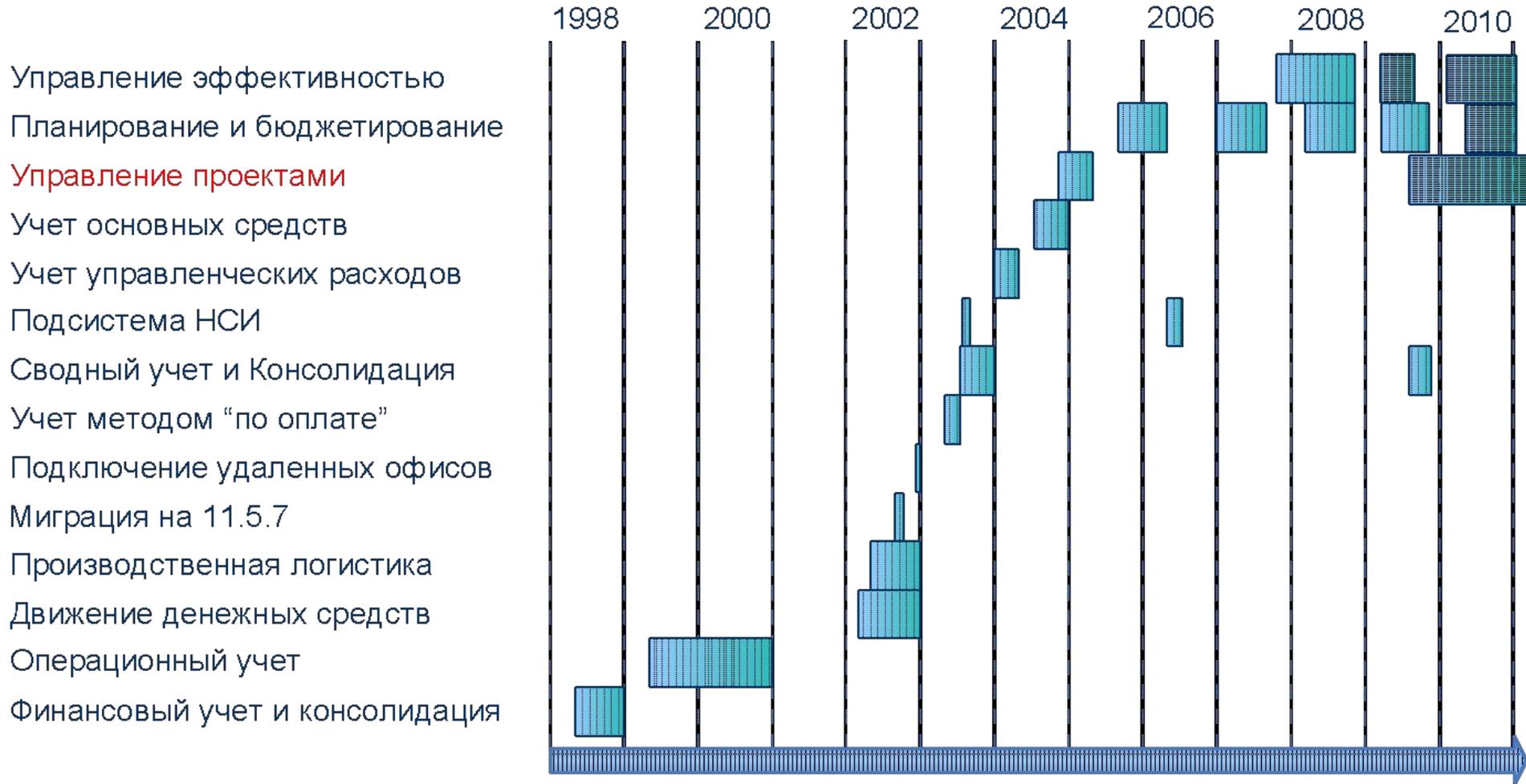
Алексей Талаев

Международная группа компаний «ИТЕРА»

- Создана в 1992 году
- С 1994 года занимается реализацией природного газа
- С 1998 ведет проекты развития собственной газодобычи
- Один из крупнейших независимых производителей и продавцов природного газа в СНГ и Балтии
- Годовой объем реализации природного газа более 19 млрд.куб. м.(2009 г.), выручка более 34 млрд.руб. (2009 г.)
- В рамках стратегического партнерства реализует совместные проекты с ОАО «Газпром»
- Объединяет более 150 компаний в России, странах СНГ, Балтии, Европе и США
- Реализует производственные проекты в энергетике, газохимии, строительстве



Развитие решений на платформе **ORACLE®** в МГК «ИТЕРА»



«ИТЕРА»: курс на вертикально интегрированный бизнес

16/12/2010 Масштабный проект «Минск-Сити» обретает новых финансовых партнеров

[подробнее](#)

09/12/2010 НГК «ИТЕРА» привлекла

сохранение и развитие вертикально интегрированного бизнеса - от добычи углеводородного сырья до выпуска готовой продукции.

Выполнение этих планов тесно увязывается с расширением ресурсной базы, внедрением инновационных технологий и развитием стратегического сотрудничества с ОАО «Газпром». Компании имеют наработанный практический опыт взаимодействия как в разведке и добыче, так и в поставках природного газа. В соответствии с общими планами в рамках совместных предприятий ЗАО «Пургаз» и ОАО «Сибнефтегаз» эффективно разрабатываются Губкинское, Береговое, Пырейное, Хадырьяхинское и Западно-Заполярное месторождения на территории Ямало-Ненецкого автономного округа (ЯНАО). Совместные **проекты** в газовой сфере осуществляются в Иркутской области и странах Балтии.

Реализацией газовых **проектов** «ИТЕРА» (создана в 1992 году) занимается с 1994 года и в настоящее время входит в число крупнейших независимых газовых производителей России.

С 1998 года «ИТЕРА» развивает собственную газодобычу. С участием компании в промышленную эксплуатацию введены девять месторождений углеводородов в ЯНАО и Иркутской области.



Специфика проектной деятельности МГК «Итера»

- Значительные затраты на предпроектные работы
- Множество одновременно выполняемых проектов
- Географическая распределенность проектных работ
- Жесткие требования по отчетности и экологической безопасности
- К проектным работам привлечено большое количество субподрядных организаций
- Сложная логистика снабжения
- Получение экономического эффекта происходит через значительный промежуток времени после завершения проекта



Система управления проектами

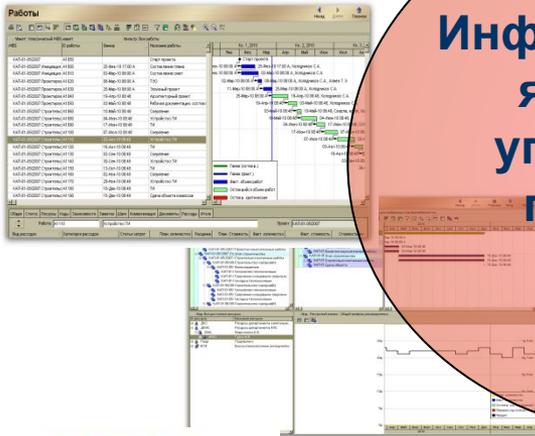
Комплекс методологических, административно-управленческих и информационных инструментов, обеспечивающих единый подход к организации, ведению, анализу проектов организации



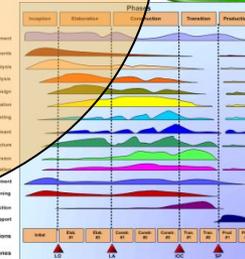
Проектный офис



Информационная система управления проектом



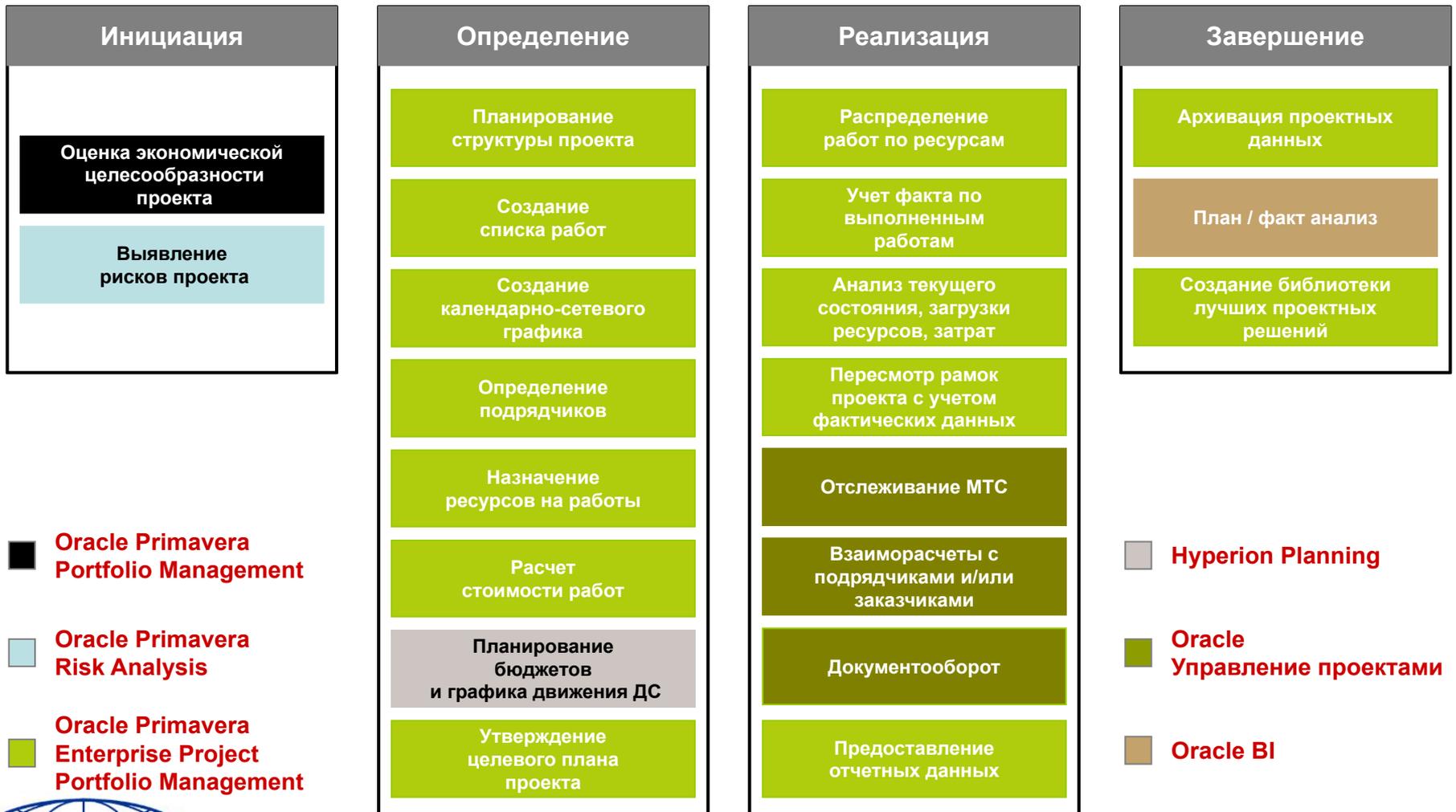
Методология проектной деятельности



Процессы проектного управления



Процессы проектного управления: реализация в информационной системе



 Oracle Primavera Portfolio Management

 Oracle Primavera Risk Analysis

 Oracle Primavera Enterprise Project Portfolio Management

 Hyperion Planning

 Oracle Управление проектами

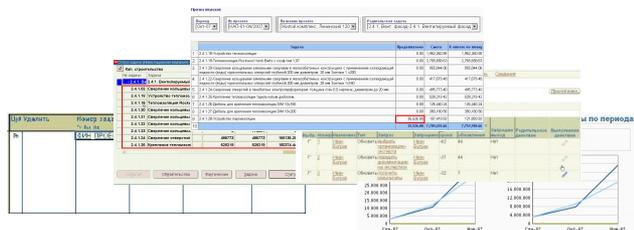
 Oracle BI



Информационная система управления проектами на базе продуктов Oracle

Hyperion
Planning

Oracle Projects



Oracle Project Management – Обеспечивает ведение «проектного офиса» – единого информационного пространства всех участников проекта.

Contract Manager



Contract Manager – решение для управления изменениями, стоимостью работ, эффективностью

Oracle BI



Oracle BI – Универсальная информационно-аналитическая система

Business
Intelligence



Интеграция информационной системы управления проектами на базе продуктов ORACLE

Hyperion
Planning

Project
Management

Primavera
Methodology
Management

Primavera
EPPM

Oracle
Middleware

Primavera
Progress
Reporter

Primavera
Risk
Analysis

Primavera
Contract
Management

Primavera
Contractor

ORACLE

1С
Фирма "1С"

SAP

Business
Intelligence



Преимущества внедрения информационной системы на базе отраслевого решения

- Сокращение сроков

Большая часть трудоемких задач уже реализованы в решении

Многие этапы внедрения можно пропустить

«Дорожная карта» внедрения скоординирует усилия

- Уменьшение рисков

Заказчик сразу видит функциональность системы

Согласованное технологическое решение

Непрерывное совершенствование решения в ходе внедрения

- Перспективы развития

Расширение за счет других модулей Oracle E-Business Suite

Интеграция с другими информационными системами



Вопросы...

Талаев Алексей

ведущий специалист департамента информационных систем

www.itera.ru

ATalaev@itera.ru

