

Институциональное развитие и экономический рост в регионах

Л.М. Григорьев
Ю.В. Урожаева

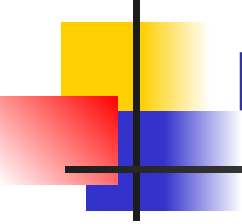
Леонтьевские чтения
Санкт-Петербург, 2005



Факторы регионального развития (1)

■ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ

- предсказуемость появления и изменения законов для экономических агентов
- стабильность существующих институтов
- качество судебной системы (механизм обеспечения выполнения законов)
- неформальные нормы: отношение к уплате налогов, взяткам; способы решения административных проблем



Исследование региональных институциональных факторов

- Верификация институтов
- Квантификация институциональных параметров
- «Case studies» vs. формальный подход
- Институциональные индикаторы
- Например:
С. Жаворонков, В.Мау, К. Яновский “Политические и правовые факторы экономического роста в российских регионах”, сборник статей Региональная экономика, ИЭПП, М.:2002



Факторы регионального развития (2)

- **ОБЪЕКТИВНЫЕ**

- **естественные:** природно-ресурсный потенциал и географическое положение
- **стартовые:** накопленный физический и человеческий капитал на начало переходного периода
- **конъюнктурные:** структура текущего спроса



Исследование региональных объективных факторов

- Измеряются существующей статистикой
- НО: принципиальная разомкнутость региона + качество статистики
- Например: ввоз автомобилей в Самарскую область

Объективные факторы «в работе»

	2002	2003	2003	2002	2003
	ВРП	Пром. производ.	Инвестиции	Занятость	FDI
«Эффект столицы» (2)	25,0	9,7	16,5	12,2	47,0
Портовые территории (5)	10,1	9,5	11,9	12,4	6,0
Добыча нефти и газа (6)	17,6	20,1	28,2	10,3	35,0
Добыча нефти и промышленности (4)	6,5	8,9	6,1	6,8	1,8
Ненефтяной экспорт (4)	8,2	12,7	6,9	8,5	1,7
Другая промышленность (9)	11,3	13,4	10,1	15,2	1,8
<u>30 крупнейших регионов</u>	<u>78,7</u>	<u>74,3</u>	<u>79,7</u>	<u>65,4</u>	<u>93,3</u>



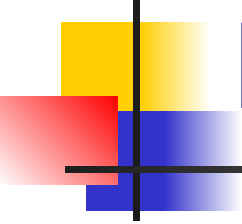
Инвестиции и институты

- Один из возможных комплексных показателей развития институтов в регионе – объем и структура капиталовложений

- Объяснение:

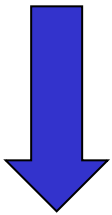
Институты → Риски → Доходность

Инвестиционные проекты в России: успешные



Быстрая
окупаемость

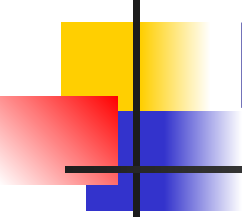
Высокая
доходность



«Нечувствительность»
к рискам

- Экспортно-сырьевые
- Увеличение уровня обработки полуфабрикатов
- Отрасли, ориентированные на потребности 25-30% состоятельного населения
- Инфраструктурные проекты при финансировании государством, госкомпаниями, Всемирным Банком

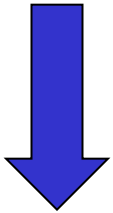
Инвестиционные проекты в России: задержка на старте



Окупаемость в течение
длительного периода

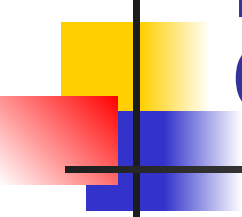
Средний уровень
доходности

- Обновление устаревшей советской физической инфраструктуры
- Проекты типа «green field» в обрабатывающей промышленности
- Инновационные проекты



Высокая «чувствительность» к рискам –
институциональная среда имеет значение

Пример успешного формирования региональных институтов – Самарская область



Российский фон – высокие административные риски и нестабильность правил

Самарская область – большая стабильность и предсказуемость институтов:

- устойчивое инвестиционное законодательство
- помощь инвесторам со стороны администрации
- стабильность политического режима

Основные инвестиционные проекты

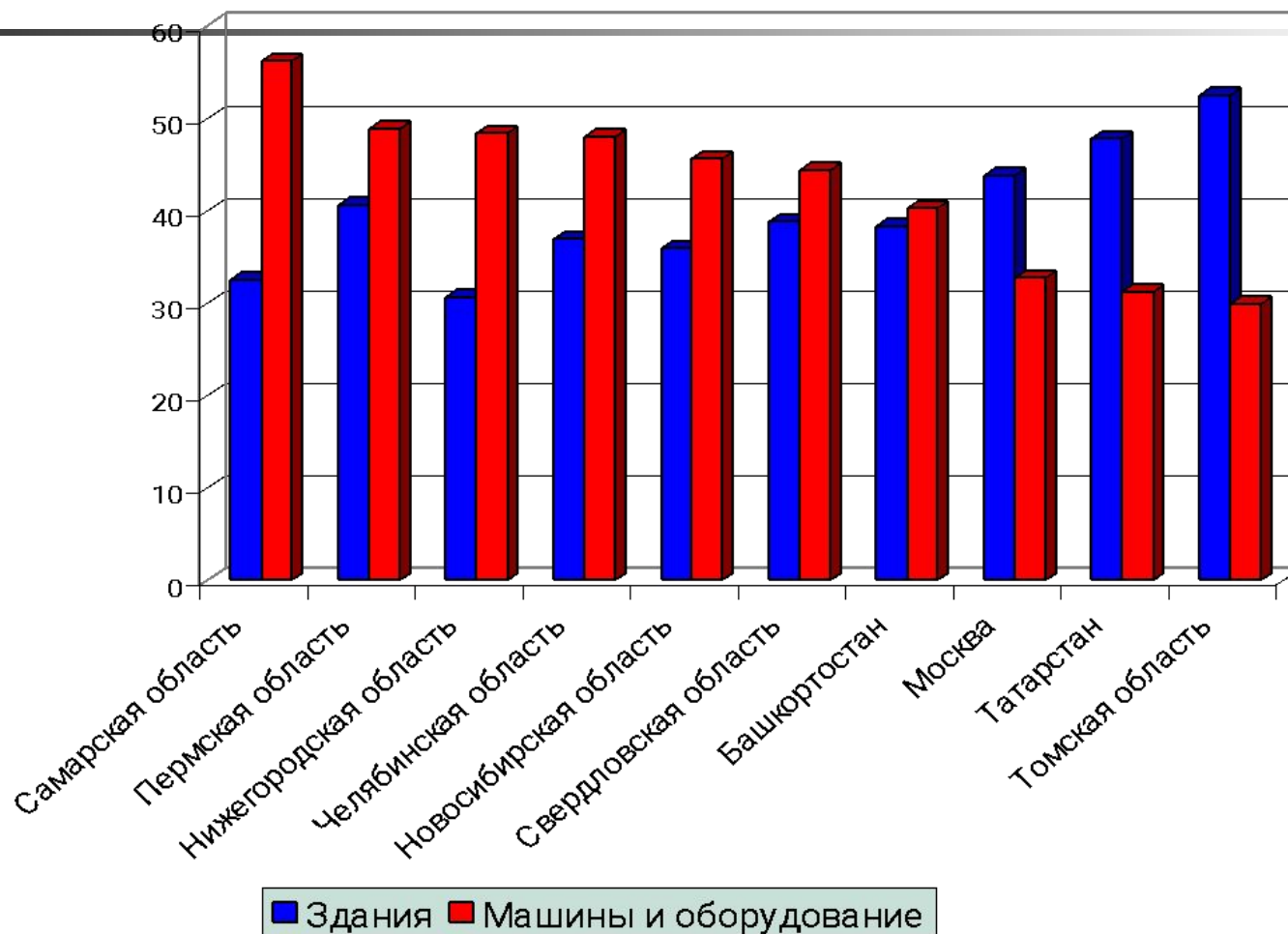
Самарская область

- Производство новой модели Chevrolet-Viva (GM-АВТОВАЗ)
- Строительство электроплавильного завода
- Создание полимерного комплекса
- Таркет – линолеум

Российская Федерация

- Сахалин - 1 – шельфовая добыча нефти
- Сахалин - 2 – шельфовая добыча нефти
- Слияние ВР-ТНК
- Торговые сети Москвы, Московской области и ЦФО (Metro, IKEA, Auchan)

Структура инвестиций в регионах, 2002 г., %





Структура иностранных инвестиций, %, 2002

Самарская область

- прямые - 32,1
- портфельные – 0,2
- прочие – 67,7

Российская Федерация

- прямые – 20,2
- портфельные – 2,4
- прочие – 77,4