

# Слагаемые успеха в бизнесе

Что нужно чтобы быть богатым ?

# Источники финансирования

Где взять  
деньги?

Внутренние  
(прибыль,  
амортизационны  
е  
отчисления)

Внешние  
(банковский  
кредит)

Преобразован  
ие  
формы  
собственности

# Менеджмент

- (от англ. manage — управлять, заведовать, руководить) наука об организации деятельности социальной системы для достижения заданных целей, в условиях ограниченности ресурсов.
- (от лат. manus agere, manibus age-re — делать руками) по смыслу близко к русскому слову "руководить". Менеджер оперирует объектами, вещами и ситуациями, для достижения поставленных целей и задач.

# Менеджер – это

- в последнее время менеджерами называют абсолютно любую офисную единицу, пусть даже такая единица выполняет обслуживающие функции. Во многих автосалонах, магазинах белья и дешевых китайских часов, менеджерами называют обычных продавцов, тем самым унижая значение этой профессии. Так, например, в Южной Корее и Японии, сотрудник должен проработать в компании 10 - 15 лет на самых разнообразных, часто не высоких должностях, что бы дослужится до должности менеджера. Таким образом, можно констатировать, что в нашей стране слово "менеджер" применяется совершенно не к месту, и носит характер китча.

ЧТО ДОЛЖЕН ДЕЛАТЬ МЕНЕДЖЕР?

# Руководить персоналом



# Следить за конкурентоспособностью



# Определять цена на товар



# Снабжать всем необходимым



# Принимать меры по снижению издержек



КАКИМ ДОЛЖЕН БЫТЬ МЕНЕДЖЕР?

**Иметь склонность к новациям,**



Риску,



# Прогнозированию,



# САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ



# Функции менеджера

- Организовать - определить перечень подразделений, составить штатное расписание, разработать должностные инструкции
- Планировать – определит конечный результат, разработать стратегию предприятия, составить программу деятельности, определить бюджет, правила поведения

# Функции менеджера

- Руководить – поиск квалифицированных сотрудников, знакомство с обязанностями вновь нанятых на работу, выработка у них умений и навыков, формировать положительное отношение сотрудников к работе, труду, заинтересованность в конечном результате
- Контролировать – измерять результат труда

# Задание

- Директор школы – это менеджер некоммерческой организации. Приведите примеры использования функций в его деятельности
- Определите, кто в вашем образовательном учреждении является индивидуальным участником, менеджером низшего, среднего и высшего звена

# Маркетинг - это

- Процесс определения спроса покупателей на продукцию и услуги, мотивация их продаж с целью получения прибыли
- Предвидение, управление и удовлетворение спроса на товары и услуги посредством обмена
- Эффективная организация всех производственных и сбытовых мероприятий от закупок до послепродажного обслуживания покупателя

# Принципы деления рынка

- Географический
- Демографический
- Психографический
- Поведенческий

# Принцип 4»П»

продукт

цена

распределение

стимулирование рынка