



Партнерская программа и инструменты (обзор)

Россия и СНГ



Апрель 2008 г.

Реваз Хетагури

Менеджер по программам

Инвестиции Cisco в партнеров

В 2007 году в России и СНГ:

- На **37,5%** выросло количество ребейтов, полученных партнерами, специализирующимися на продаже новых технологий (**\$8,8 млн**)
- **\$490K** выплачено в качестве вознаграждения по сделкам с новыми СМБ-заказчиками (программа **OIP**)
- **\$4,5M** скидки предоставлено по программе **NFR**



Ресурсы Cisco для партнеров

- Value Incentive Program (VIP) –
 - Снижен в 2 раза минимум по Express UC
 - Вознаграждение от 3 до 23% за продажи новых технологий
- Opportunity Incentive Program (OIP) –
 - Теперь в сегментах Commercial, Enterprise, SP
 - Теперь только для сертифицированных
 - Теперь не только для новых заказчиков
 - 6% скидка или конкурсная скидка+4% rebate
- Solution Incentive Program (SIP) – 12% вознаграждение за продажу бизнес-решений



Ресурсы Cisco для партнеров

- Public Sector Partner Program (PSPP) – программа для предоставления скидки при поставке в Public Sector.
- Cisco Technology Migration Program (CTMP) – программа замены устаревшего оборудования и оборудования конкурентов
- Big Bets – программа совместного стратегического развития бизнеса Cisco с крупнейшими партнерами
- Joint Marketing Fund (JMF) – поддержка совместных маркетинговых активностей
- SMB University – программа обучения специалистов для сегмента малого и среднего бизнеса
- Steps to Success – портал для упрощения бизнес-процессов партнеров (готовые спецификации, предложения для заказчиков, истории успеха)



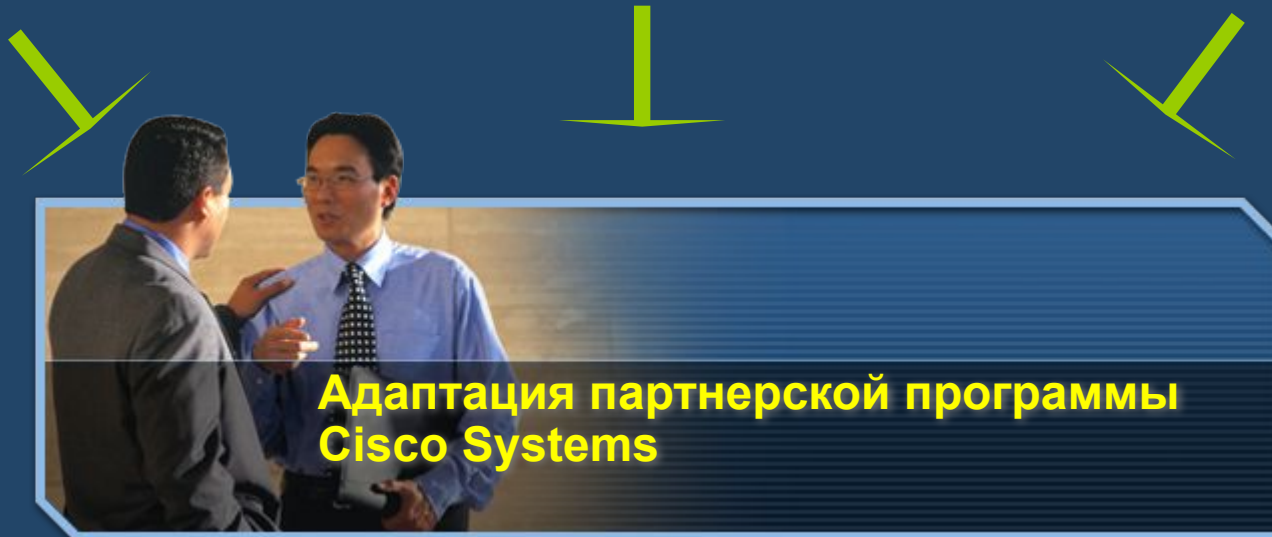
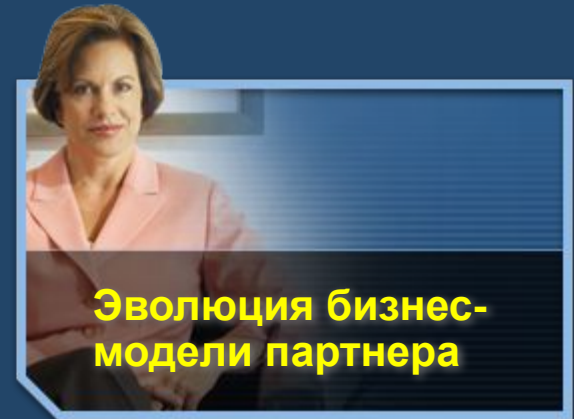
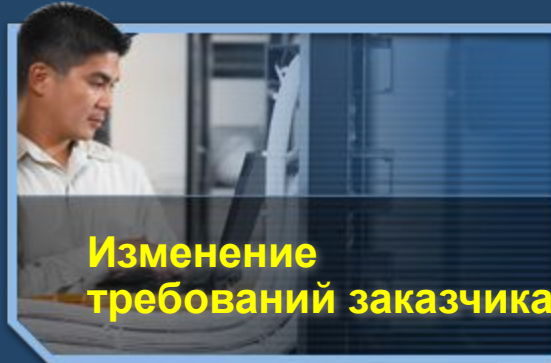
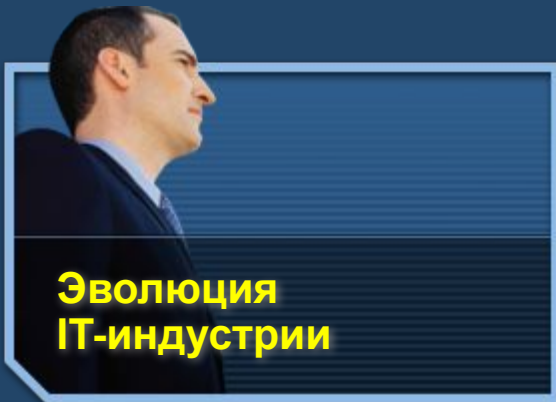
Компания Cisco создала одну из самых известных Партнерских программ в индустрии

“Одна из причин успеха партнерской программы Cisco в течение последних лет – ее инновационность, и мы намерены продолжать движение вперед! Мы не хотим останавливаться на достигнутом.”

Кит Гудвин (Keith Goodwin)



Причины эволюции партнерской программы Cisco Systems



Модель бизнеса Cisco



Партнерская программа Cisco (CCPP – Cisco Channel Partner Program)

- ❑ развитие партнеров
- ❑ стимулирующие программы
- ❑ улучшенные процессы
- ❑ кредитование
- ❑ маркетинговые фонды

Развитие партнеров

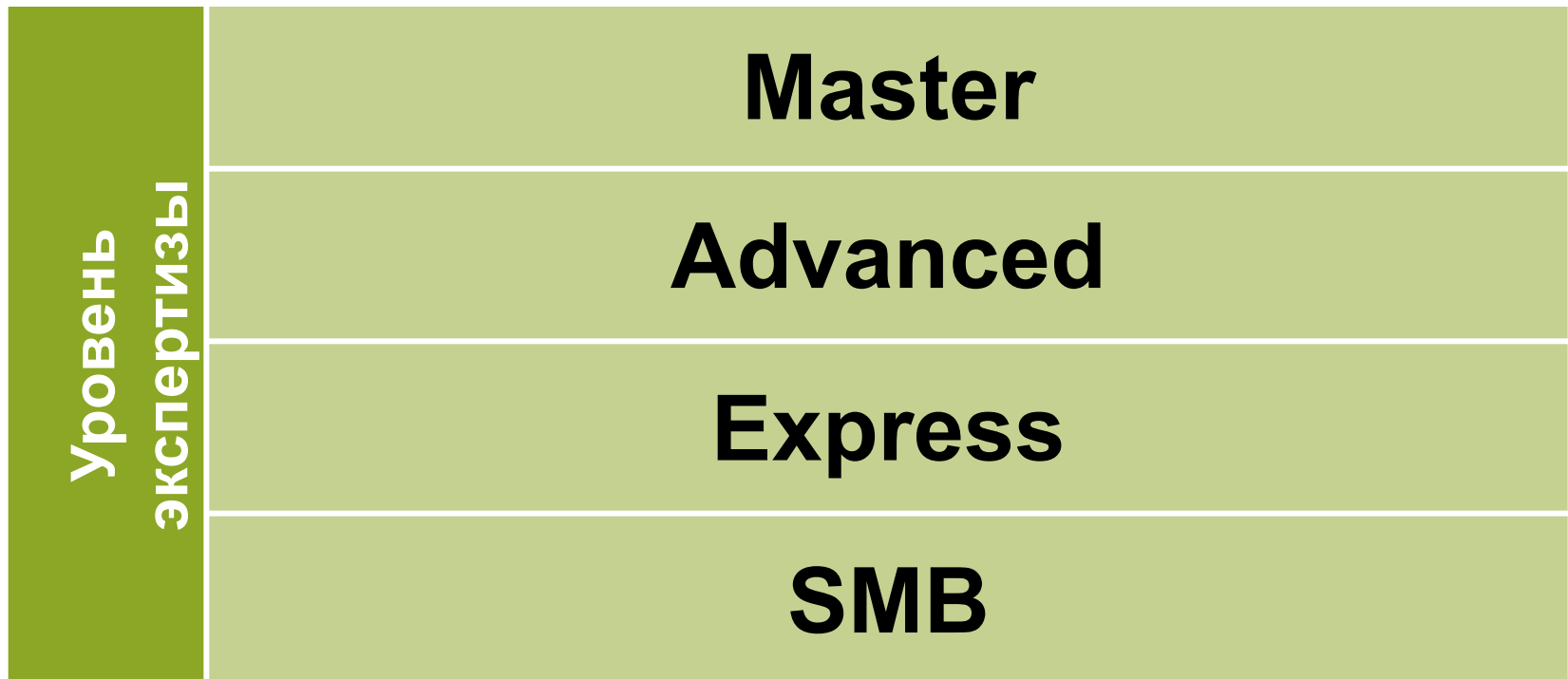
Стимулирование партнера:

- **раширение возможностей** - новые знания в новых технологиях;
- **углубление знаний** – глубина экспертизы в выбранной технологии.

С повышением уровня возможностей партнера, Cisco **увеличивает вознаграждение.**

Углубление знаний

Специализации (Уровни):



Расширение возможностей

Специализации (Технологии):

Базовые специализации	Дополнительные специализации
Advanced Routing & Switching	Global Commerce Specialization
Advanced Security	Advanced Data Center Networking Infrastructure
Advanced Unified Communications	Advanced Data Center Storage Networking
Advanced Wireless LAN	Master UC Specialization
Express Foundation	Master Security Specialization
Express Unified Communications	CRM Express Solution Specialization 30.09.07
SMB Specialization	Security VPN/Firewall Express Specialization 01102.08

Углубление знаний

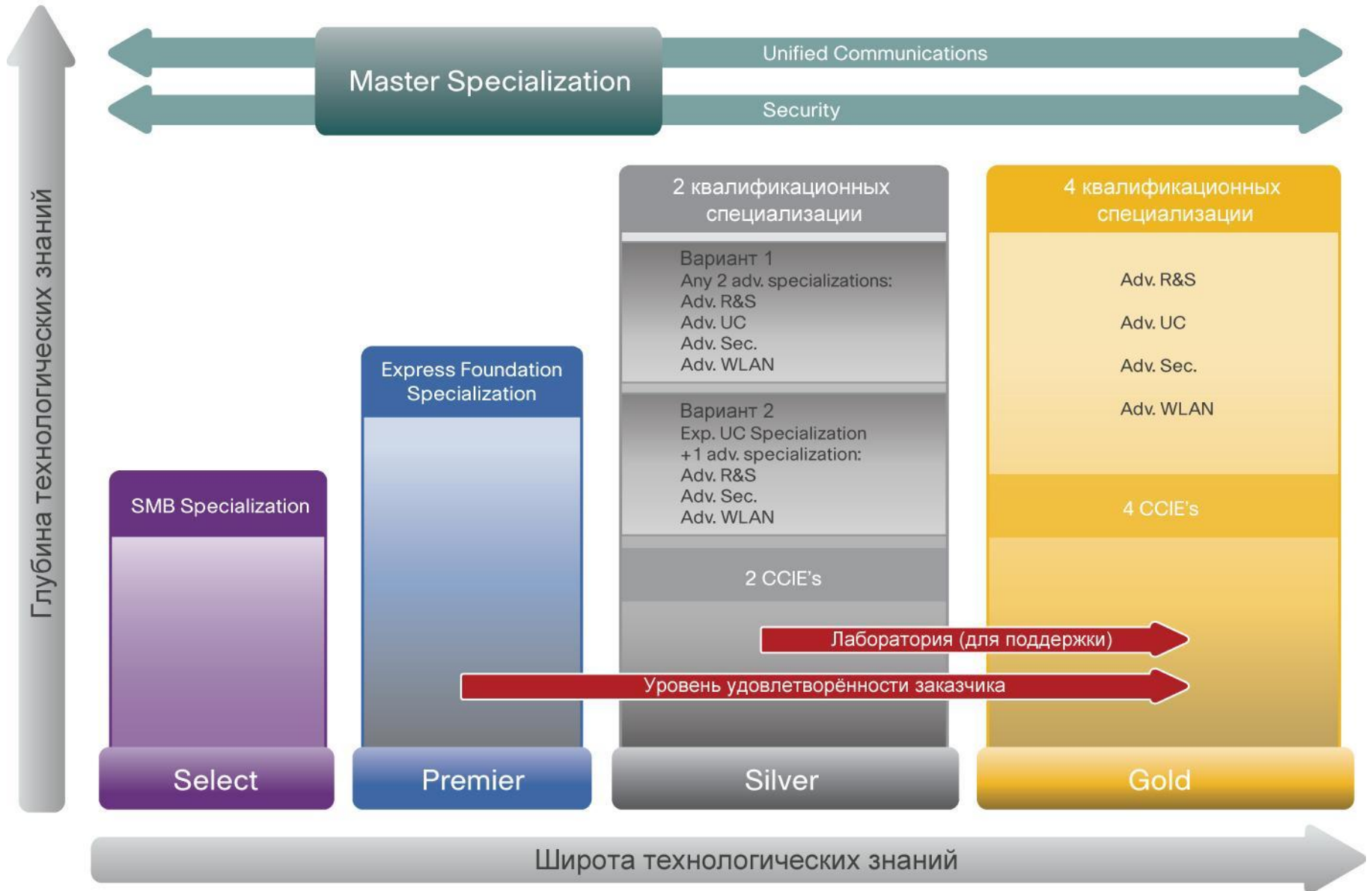
Персональная сертификация – 3 уровня:

1. Associate - «Бакалавр» (CCDA, CCNA)
2. Professional – «Магистр» (CCDP, CCIP, CCNP, CCSP, CCVP)
3. Expert – «Эксперт» (CCIE, CCDA)

Специализации

Специализация	AM	SE	FE	Всего
Advanced Unified Communications	CSE(1)	CCDA (1)	CCVP (1)	3
Advanced Wireless WLAN	CSE (1)	CCDA (1)	CCNA (1)	3
Advanced Security	CSE (1)	CCDA (1)	CCSP (1)	3
Advanced Routing & Switching	CSE (1)	CCDA (1)	CCNP(1)	3
Unified Communications Express	CSE (1)	CCDA (1) or CCNA	CCDA (1) or CCNA	2
Express Foundation	CSE (1)	CCDA (1)	CCNA (1)	3
SMB	SMB AM	SMB FE/SE		2

Структура Партнерской Программы Cisco



Вознаграждение по специализации и сертификации

Сертификация и специализация	Скидка от GPL (Global Price List) – Основной прайс-лист
Gold	
Advanced специализация в: Routing&Switching, Security, Unified Communication, Wireless LAN	42%
Silver	40%
Premier	36%
Select	Устанавливается дистрибьютором

Скидки указаны на условиях «FOB Amsterdam»

Сайт для партнеров:

http://www.cisco.com/web/partners/pr11/resale_program.html

Стимулирующие программы в рамках партнерской программы

Скидки и рибейты для:

- фокусных **групп партнеров**;
- роста в ключевых **сегментах рынка**;
- развития новых **технологий**;
- продвижения **групп продуктов**.

Стимулирующие программы, в которых участвуют партнеры, ориентированы по нескольким направлениям.

Стратегическая направленность программ



VIP – Value Incentive Program

Программа по Стимулированию Продаж Передовых Технологий

- **поощряет** к развитию и углублению экспертизы;
- **мотивирует** продвигать новые технологии;
- **стимулирует** партнеров к максимальному удовлетворению требований заказчиков.

Скидки:

Технологии уровня Advanced		Express Unified Communications	Unified Communications	VPN/ Security	Wireless LAN
Базовый рибейт	Основной перечень	10%	15%	6%	3%
	Продвинутый список	16%	21%	14%	8%
Дополнитель- ный рибейт	Золотой бонус	-	1%	1%	1%
	Мастер бонус	-	2%	2%	-

VIP – Требования к Партнёру

- сохранение выбранных **специализаций**;
- получение **необходимого** числа отзывов заказчиков;
- средняя оценка **не ниже** 4,29 из 5,00;

Технология	Период	Россия	Страны СНГ
Express Unified Communications	6 мес	\$25 000*	\$25 000*
	3 мес	\$12 500*	\$12 500*
Unified Communications	6 мес	\$150 000	\$100 000
	3 мес	\$75 000	\$50 000
VPN/ Security	6 мес	\$80 000	\$60 000
	3 мес	\$40 000	\$30 000
Wireless LAN	6 мес	\$50 000	\$25 000
	3 мес	\$25 000	\$12 500

VIP – Условия Программы

- Партнер может выступить в **трех** технологиях;
 - Оплата Партнеру производится только при условии соответствия **всем критериям**.
 - Программа запускается **2 раза в год**: в августе и январе.
 - В зачёт программы **не входят** закупки для собственных нужд (NFR).
 - **Льготный** дополнительный двухмесячный период после окончания программы для завершения отгрузок.
- Партнеру необходим доступ к PAL – Partner Access Online: <http://tools.cisco.com/WWChannels/PAL/LoginPage.jsp>
- Сайт программы для партнеров:
<http://www.cisco.com/web/partners/pr11/incentive/em/vip.html>

OIP – Opportunity Incentive Program

Программа по Стимулированию Поиска Новых Бизнес-Возможностей

Стимулирование партнеров:

- к поиску **НОВЫХ ЗАКАЗЧИКОВ**
- к поиску **НОВОГО БИЗНЕСА** у существующих заказчиков

Действительна **ТОЛЬКО** для сертифицированных партнеров Select, Premier, Silver, Gold. Скидки:

Сертификация	Скидка
Select	6% при любой сумме сделки
Premier, Silver, Gold	6% при сумме <\$300 000 4%+конкурсная при сумме >\$300 000

OIP – Условия Программы

Применяется для следующих сегментов рынка и сделок:

Сегмент рынка	Минимальная сумма сделки
Commercial (Малый и средний бизнес)	\$10 000 GPL
Enterprise (Промышленность)	\$50 000 GPL
Service Provider (Услуги связи)	\$50 000 GPL

Сайт для партнеров:

<http://www.cisco.com/web/partners/pr11/incentive/em/oip.html>

SIP – Solution Incentive Program

Программа по Стимулированию Интегрированных Решений

Вознаграждение партнеров за разработку и продажу **решений, интегрирующих** оборудование Cisco с бизнес-приложениями заказчика.

Предоставляемая дополнительная **скидка 12%** от GPL.

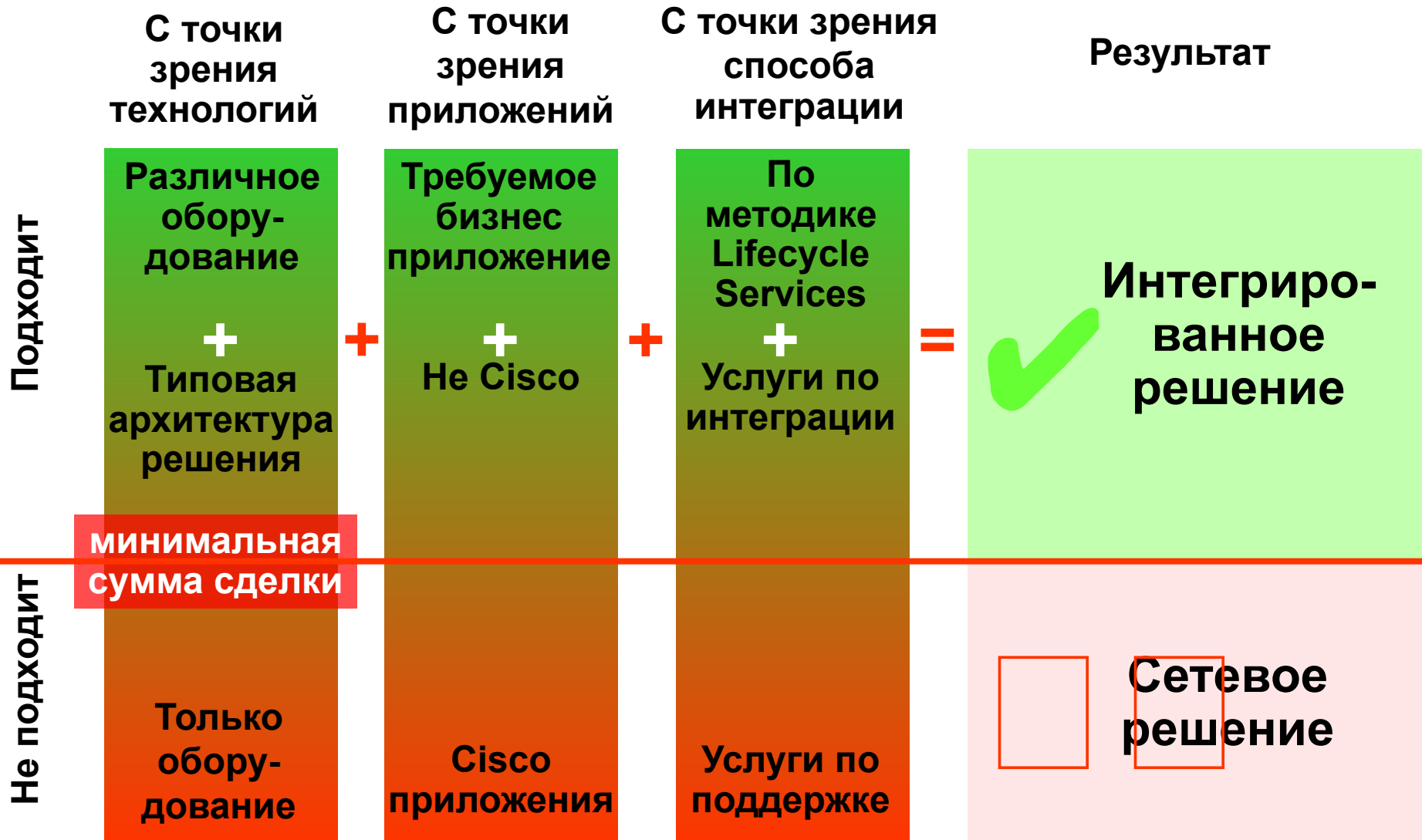
Схема построения бизнес-решения:

SIP = Услуги партнера по интеграции + Требуемые бизнес-приложения + Технологии Cisco

SIP – Условия Квалификации

- Для партнера
 - ✓ наличие **сертификации** и **специализации**
 - ✓ необходимое **количество** продавцов
 - ✓ **бизнес-план** в установленном формате
- Для решения
 - ✓ **повторимость**, т.е. решение уже применялось за последние 12 месяцев и повторно применимо
 - ✓ решение включает **одно или более** бизнес-приложение
 - ✓ продукты Cisco **не более 70%** общей стоимости
 - ✓ решение ежегодно пересматривается 24

Составляющие элементы SIP



SIP – Условия Программы

- **за год** продажи продуктов Cisco на сумму **не менее** \$200 000 (для заказчиков менее 2500 работников) / \$1 000 000 (для заказчиков более 2500 работников)
- каждая сделка **не менее** \$20 000 (для заказчиков менее 2500 работников) / \$100 000 (для заказчиков более 2500 работников)
- каждая сделка по применению данного решения регистрируется отдельно

Сайт программы для партнеров:

<http://www.cisco.com/web/partners/pr11/incentive/em/sip.html>

Сайт для бизнес-плана и регистрации сделки:

<https://www.ciscopartners.com/SIP/Emea/reseller/login.aspx>

MAP – Migration Acceleration Program

Программа Ускорения Смены Технологий

Состоит из четырех взаимосвязанных элементов:

- ❑ анализ истории закупок оборудования заказчиком
- ❑ Cisco Discovery – программа для анализа сетей заказчика
- ❑ TMP – программа по замене оборудования
- ❑ TAP – программа по стимулированию партнеров

Анализ истории заказчика – поиск снятого с производства или не поддерживаемого оборудования и программного обеспечения.

Cisco Discovery Tool – Инструмент для Сетевого Поиска

- **Бесплатное** для партнёров программное обеспечение
- **Инвентаризация** сетевого оборудования заказчика
 - Список всех устройств сети
 - Выявление снятого с производства и не поддерживаемого оборудования Cisco
 - Распознавание оборудования сторонних производителей
- Может использоваться обученными партнерами. Обучение можно пройти на сайте Cisco и сдать тест

TMP – Technology Migration Program

Программа Смены Технологий

- Trade-in **устаревшего** оборудования Cisco или **сторонних** производителей
- Увеличение **производительности** сети заказчика и создание условий для применения более продвинутых технологий
- **Увеличение объёма** закупаемого оборудования Cisco

Вычисление **квоты** (суммы зачёта) производится при помощи он-лайн «калькулятора». Размер квоты зависит от **типа** оборудования и его **количества**.

Квота создается на 30 дней, с возможностью продления еще на 30 дней.

ТАР – Trade-In Acceleration Program

Программа Ускорения Замены Оборудования

- **Дополняет** программу ТМР
- **Вознаграждает** партнеров, активно использующих обмен оборудования заказчиков
- Рибейт **15% от суммы ТМР квот** по отгруженным за период товарам, но не менее:

Период	Сумма ТМР квот
3 месяца	\$12 500
6 месяцев	\$25 000

TAP - Условия программы

- ✓ Участвуют **Premier, Silver** или **Gold**
 - ✓ Партнер создает **бизнес-план** при помощи менеджера партнёрского отдела Cisco
 - ✓ **Деньги** возвращаются партнеру по окончании периода
 - ✓ Минимум **85% оборудования** должно быть возвращено в Cisco до выплаты
 - ✓ Возможно участие в 3-х или 6-ти месячной программе
- Сайты MAP, TMP, TAP программ для партнеров:

<http://www.cisco.com/web/partners/pr11/incentive/em/map.html>

<http://www.cisco.com/web/partners/pr11/incentive/em/ctmp.html>

<http://www.cisco.com/web/partners/pr11/incentive/em/tap.html>

Сайт для расчета скидки («калькулятор»):

<http://www.cisco.com/go/tradein>

Сайт Discovery Tool:

<http://www.cisco.com/web/partners/tools/discovery.html>

NFR – Not for Resale

Программа «Не для продажи»

Оборудование для **лабораторий, демо-центров** и **инфраструктуры** партнеров (кроме Gold и Silver).

Скидка от GPL:

Тип партнера	Скидка	Максимальная сумма
Gold	63%	HW \$400'000, SW \$75'000
Silver	63%	HW \$200'000, SW \$50'000
Premier	63%	HW \$100'000, SW \$25'000
Специализированный	63%	HW \$75'000, SW \$25'000
Select	43%	\$75'000
Зарегистрированный	43%	\$75'000

PSPP – Public Sector Partner Program

Программа для Продаж в Государственный Сектор

- **Дополнительная скидка** в зависимости от уровня сертификации
- **Конкурентное преимущество** в получении заказов от государственных организаций.

Скидка: **от 39% до 54%** от GPL.

Период действия зарегистрированной сделки – **1 год**.

Возможна для следующих сегментов: Образование, Местные органы, Центральные органы, Оборона, Медицина.

Скидки указаны на условиях «FOB Amsterdam»

PSPP – Условия программы

- ✓ наличие статуса **зарегистрированного** партнера на протяжении всего периода
- ✓ сделки партнеров сертификации Select менее **\$50 000**
- ✓ **не распространяется** на ряд продуктов
- ✓ **не комбинируется** с другими программами, кроме VIP

Сайт программы для партнеров:

http://www.cisco.com/web/partners/pr11/incentive/em/public_sector_partner_program.html

Основные, наиболее часто используемые инструменты для бизнеса:



1. E-learning (PEC)
2. Dynamic Configuration Tool (DCT)
3. Quote builder (QB)
4. Presentation Builder (PB)
5. Campaign Builder (CB)
6. Cisco Feature Navigator
7. Partner Locator (PL)
8. Partner Self Service (PSS)
9. Certification & Specialization Application (CSApp)
10. Partner Help Online

1. E-learning



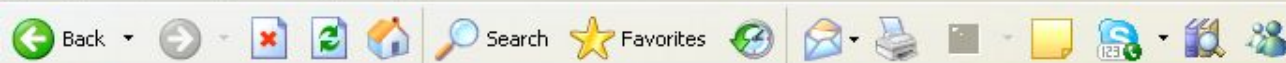
Бесплатный ресурс для обучения в режиме он-лайн

Доступен только авторизованным партнёрам

Достоинства:

- Анимированные, профессионально озвученные курсы
- Виртуальные лабораторные работы (доступ к удалённой лаборатории)
- Удобное размещение материала

<http://www.cisco.com/go/pec>



Search Go

- Solutions
- Products & Services
- Ordering
- Support
- Training & Events
- Partner Central**

Partner Central

Find a Cisco Certified Partner



Choose a trusted advisor with the skills, experience, and focus that best match your networking and business needs.

[Learn about Certified Partners](#)
[Partner Locator](#)

Become a Cisco Partner



Enhance your company's expertise, value-add, and opportunities by joining the Cisco Channel Partner program.

[Learn about Membership](#)
[Register Now](#)

Access Partner Resources



Take advantage of training, sales and marketing tools, and other benefits to help ensure a competitive edge.

[Cisco Channel Partner Program](#)
[Partner Central](#)

Manage Your Partnership

- [Tool Index](#)
- [Partner Help Online](#)
- [Partner Self-Service](#)
- [Partner Registration](#)
- [Certification & Specialization Application](#)
- [Partner Access onLine \(PAL\)](#)
- [Steps to Success](#)
- [Cisco Partner View](#)
- [Partner E-Learning \(PEC\)](#)

Other Partner Resources

- [Campaign Builder](#)
- [Marketing Funds](#)
- [Brand Protection](#)
- [Partner News](#)
- [Partner Events](#)
- [Partner Rewards](#)

Other Cisco Programs

- [Cisco Technology Developer](#)
- [Cisco Compatible Extensions](#)

Alliances

Service Provider Alliances

Strategic Alliances

[View All Service Provider Alliances](#)

[View All Strategic Alliances](#)

News

- [Cisco Announces 2006 Global and Top Theater Channel Partner Award Winners](#)
- [Oce USA Improves Business Processes, Saves Money with Cisco Unified Communications from Cisco Partner Netmedic](#)



Search [Go]

- Solutions
- Products & Services
- Ordering
- Support
- Training & Events
- Partner Central

- HOME
- TRAINING & EVENTS
- TRAINING RESOURCES
 - Academy Connection
 - Cisco E-Service Training
 - Cisco Learning Connection
 - CiscoTV
 - Learning Credits
 - Partner E-Learning Connection**
 - Technical Support Training Resources
 - Training From Cisco Learning Partners

Training Resources

Partner E-Learning Connection

The primary learning source for Cisco Channel Partners

Personalization features make it easier than ever for channel partners to receive fast access to training solutions in a variety of formats.

Launch Requires Log In

*To access this site you must be registered as an employee of a Cisco Channel Partner company.

Making Learning Easier



Learning Maps give Partners the recommended learning path and sequence of courses needed to achieve specific goals.

Related Links

- [Discussion Forums](#)
- [Global Learning Partner Locator](#)
- [Cisco Services Connection](#)

How to Obtain Access

If you have a Cisco.com User ID

Your User ID must be associated with your company. Once approved by your company administrator you will be granted the access to which your company is entitled to.

- [Associate yourself with your company](#)
- [Track the status of your request](#)
- [Forgot your password?](#)

If you do not have a Cisco.com User ID

Step 1 - Register Register for a Cisco.com User ID. Under the section **Register for Additional Access** check the box next to **Cisco Channel Partner or Authorized Reseller**.



PARTNER E-LEARNING CONNECTION

[Advanced Search](#) [My Preferences](#) [Log Out](#)

Search Learning:

[Course Offerings](#)

[My PEC](#)

[Learning Maps](#)

[Help & FAQ](#)

Getting Started

- [Tips to Get Started](#)
- [Full Site Tour](#)
- [My Preferences](#)

My Current Learning

- [Configuring the Catalyst 1900 Switch v2.1 - ICND - LAB](#)
- [Introduction to Networking - English](#)

[\(More details...\)](#)

Special Access

- [DSM \(Orig Storage Manufacturer\)](#)
- [Partner VT \(Virtual Team\)](#)
- [PEC Resource Center](#)
- [Reporting Zone](#)



Welcome Anton Karpov

Improving your technical readiness through anytime access to learning.



Certification
Cisco Career Certifications Program



Specialization
For expertise in a specific technology area



Lab Central
All lab practice methods



Exam Prep
Assessments to help you focus your studies



Technology Central
Resources for Cisco Technologies



Live Events
Tech Talk, Enterprise Live and more



Sales Central
Resources to enhance your competitive position



My Part of the World -
Emerging Markets -
European Markets -
US and Canada -
Asia/Pac - Japan
 Resources specific to your location

News

Important Announcement: Courseware Availability Interruption

[Learn More!](#)

QuickStart Training Available NOW!

[Learn more...](#)

New Cisco Sales Update Training!

[Learn more...](#)

New Security Training available!

[Learn more...](#)

[\(More News\)](#)

New Offerings

- [All e-learning offerings posted during the past 45 days.](#)
- [Most popular courses](#)

2. Dynamic Configuration Tool (DCT)



Cisco Dynamic Configuration Tool – удобный инструмент для создания спецификаций.

Позволяет:

- подбирать продукты Cisco
- проверять совместимость и правильность подобранных модулей к определённому продукту

<https://apps.cisco.com/qtc/config/jsp/configureHome.jsp>



Worldwide [change]

Logged In | Profile | About Cisco

Search Go

- Solutions
- Products & Services
- Ordering**
- Support
- Training & Events
- Partner Central

Welcome !
Welcome to Ordering Root Page.

Place Order

Build and place orders with Cisco for Products and Services

- [Dynamic Configuration Tool](#)
- [Lead Times Tool](#)
- [Multi-line Configurator](#)
- [Partner Business Central](#)
- [Pricing Tool](#)
- [Shipment Routing Configurator Tool](#)

Manage Order

Manage orders you have placed with Cisco

- [Notification Tool](#)
- [Personalized Commerce View](#)
- [Print Shipping Documents](#)
- [Returns Tool](#)
- [Status Tool](#)

Your Account

View your account information on a detail aging or transactional level. Manage your part numbers cross-referenced to Cisco part numbers.

- [Cisco Cross Reference Tool](#)

My Account

You are currently logged into Cisco.com. We suggest that you close your browser window when you complete your session on Cisco.com.
[- Update My Profile](#)

Related Tools

- [Partner Initiated Customer Access](#)
- [Cisco IOS Software Selector](#)
- [Customer Service Case Management Tool](#)
- [Cisco Marketplace](#)

Related Links

- [Products & Services](#)
- [A-Z Products Index](#)
- [A-Z Services Index](#)
- [Partners & Resellers](#)
- [Channel Partner Tools](#)
- [Networking Solutions](#)
- [Home & Home Office](#)



Cisco Dynamic Configuration Tool

[Cisco Home](#) [NPM](#) [Login](#) [Profile](#)

You are logged in as: GUEST

[HELP](#)

Cisco Dynamic Configuration Tool enables online configuration of Cisco products and offers detailed compatibility information and intelligent feedback to streamline the ordering process. Use the help links to the right or start a configuration below.

Resources

- [Getting Started](#)
- [Quick Tips](#)
- [News & Enhancements](#)
- [Cisco IOS Software Selector](#)

Product Search

Enable Configuration Guidance
[Tell Me About Configuration Guidance](#)

Search by

Enter Product Family

- Product Description
- Product Description**
- Product Family
- Product Number

Application Control Engine (ACE)

Search



Cisco Dynamic Configuration offers detailed compatibility ordering process. Use the

Product Search

Search by
Product Description

Search

- Catalyst 2900 LRE
- Catalyst 2940 Series
- Catalyst 2950
- Catalyst 2950 LRE
- Catalyst 2960 Series
- Catalyst 2970 Series
- Catalyst 3550 Series
- Catalyst 3560 Series
- Catalyst 3560-E Series
- Catalyst 3750 Metro Series
- Catalyst 3750 Series
- Catalyst 3750-E Series
- Catalyst 4500
- Catalyst 4900
- Catalyst 6500
- Catalyst Express 500 Series
- Cisco 10000 Series of Edge Services Routers (ESR)
- Cisco 10700 Series of Internet Routers
- Cisco 11500 Series of Content Services Switches (CSS)
- Cisco 12000 Series of Gigabit Switch Routers (GSR)
- Cisco 1700 Series Modular Access Routers
- Cisco 1800 Series (Fixed) Integrated Services Routers
- Cisco 1800 Series Integrated Services Routers
- Cisco 2600 Series Products
- Cisco 2800 Series Integrated Services Routers
- Cisco 3200 Series Products
- Cisco 3600 Series Products
- Cisco 3700 Series Products
- Cisco 3800 Series Integrated Services Routers
- Cisco 7200 Series Products

You are logged in as: GUEST

HELP

Resources

- [Getting Started](#)
- [Quick Tips](#)
- [News & Enhancements](#)
- [Cisco IOS Software Selector](#)

3. Quote builder



Составление спецификаций с:

- требуемыми продуктами, модулями и программным обеспечением
- сервисами, доступными для выбранного оборудования
- лизинговыми программами от Cisco Capital
- необходимым набором документов

Доступен только партнёрам со специализацией Unified Communications и статусом Select.

<http://www.cisco.com/web/partners/quotebuilder>

Quote Builder Product Coverage

Routing & Switching

Integrated Services Routers (ISR):

800 Series

1841

2801

2811

2821

2851

3825

3845

Catalyst Express 500

Catalyst 2960

Catalyst 3560

Catalyst 3750

Catalyst 4500 Series

Unified Communications

Unified CallManager (4.2 & 5.0)

Unified CallManager Express

Unity

Unity Connection

Unity Express

MCS 7815

MCS 7825

Cisco IP Phones

Wireless Networking

1131 AP

1242 AP

2006 Controller

4400 Controller

Controller Network Module

Wireless Control System (WCS)

Security

Cisco Security Agent (CSA)

Cisco Clean Access (CCA)

Adaptive Security Appliance (ASA):

5505

5510

5520

5540

5550

ISR Security Bundles



Search Go

- Solutions
- Products & Services
- Ordering
- Support
- Training & Events
- Partner Central

- HOME
- PARTNER CENTRAL
- MANAGE YOUR PARTNERSHIP
- TOOL INDEX
- Quote Builder**

Partner Central Quote Builder

Welcome to Quote Builder, a quick, solution-based quoting application for account managers (specialized partners and Cisco). Quote Builder helps you quickly build a validated solution for single and multiple office locations based on customer requirements.

Launch Quote Builder



Tools and Resource Experienced Marke

- Tools**
- [Marketing Fund Build](#)
- [Marketing Fund](#)
- [Cisco Marketing Librai](#)
- [Campaign Builder](#)
- Resources**
- [Product Visio Diagram](#)

Related Tools

- [Update My Profile](#)
- [Pricing Tool](#)
- [Service Contract Cen](#)
- [Dynamic Configurati](#)
- [Partner Help Online](#)
- [TAC Case Collection](#)

Related Links

- [Career Certifications](#)
- [SMB Partner Connecti](#)
- [Submit a Partner Succ](#)
- [Ordering Information](#)
- [Brand Protection](#)

Partner Benefits

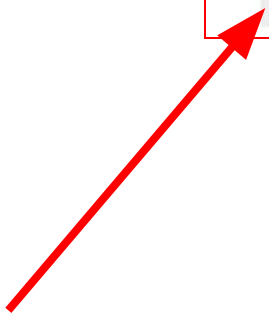
Quote Builder produces a verified and orderable bill of materials with services and list prices. This eliminates many of the steps needed to build an offer and reduces:

- The time required to quote a solution for wireless, security, and unified communications from hours to minutes
- Deployment risks because the solutions it creates are validated to meet common customer requirements

Solution Coverage

You can use Quote Builder to create and quote solutions for:

- Up to 5 offices and 20 teleworkers
- Up to 300 phones
- Cisco Unified CallManager and CallManager Express
- Cisco Unity Unified Messaging, Cisco Unity Voicemail, Cisco Unity Connection, and Cisco Unity Express
- Cisco IP phones
- Wireless LAN Access Points, Controllers, and Wireless Control System



4. Presentation Builder



Помогает организовать работу с презентациями.

Позволяет:

- быстро составлять презентации
- красиво подавать материал
- выдерживать деловой стиль

http://www.cisco.com/web/partners/sell/presentation_builder.html



- HOME
- PARTNER CENTRAL
- SELL CISCO TECHNOLOGIES & SERVICES
- Competitive Edge Portal**
- Enterprise
- Industries
- Partner Enablement
- Presentation Builder**
- Promotions
- Services for Partners
- Small & Medium Business
- Technologies

Partner Central Presentation Builder

Presentation Builder provides you with an easy-to-use, graphical way to sort through numerous Cisco presentations, allowing you to quickly locate and develop presentations for your customers about Cisco technologies and solutions. Presentation Builder provides you with two modes:

- Presentation Library- Find pre-built presentations.
- Presentation Builder - Pick and choose the desired segments to build just the right presentation.

Video Demonstration: Click [here](#) for a video demonstration of how to use Presentation Builder.

Presentation Builder Q&A: Click [here](#).

Access Presentation Builder

Technical Requirements

Presentation Builder works with Netscape 6.0+, Internet Explorer 6.0+, and Firefox. Microsoft PowerPoint and WinZip software are required to open the files. MS Windows is required for builder-mode; library-mode should work on both OS X and MS Windows.

If you are running Windows XP with Service Pack 2, you will need to add <http://www.cisco.com/> to your "trusted sites" list for Presentation Builder to work correctly.

1. Go to Tools->Internet Options->Security->Trusted Sites->Sites
2. Unselect the "require server verification (https:)" for all sites in this zone checkbox
3. Add <http://www.cisco.com/> to the list and click "OK"

Most Recently Updated Presentations

- [Routing and Switching \(Enterprise\) Body - 2006-02-13](#)
- [Routing and Switching \(Commercial\) Body - 2006-02-13](#)
- [Switching \(Commercial\) Body - 2006-02-13](#)
- [Switching \(Commercial\) Overview - 2006-02-13](#)
- [Switching \(Enterprise\) Body - 2006-02-13](#)

Most Popular Library Presentations

- [Security \(Enterprise\) Overview](#)
- [IP Communications \(Enterprise\) Overview](#)
- [SONA \(Enterprise\) Business Overview](#)
- [SONA \(Enterprise\) Technical Overview](#)
- [Cisco Corporate Overview \(Commercial\)](#)

Most Popular Presentation Modules

[SONA in Action \(Enterprise\) Body](#)

Popular Sales Resources

Resources

- [Opportunity Incentive Program](#)
- [Value Incentive Program](#)
- [Promotions](#)

Tools

- [Deal Registration Tool](#)
- [VIP Tool](#)

Tools and Resources for Experienced Marketers

Tools

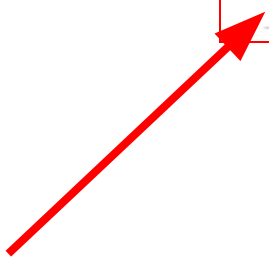
- [Navigator](#)
- [Marketing Fund Builder / Joint Marketing Fund](#)
- [Partner Business Planning](#)
- [Cisco Marketing Library](#)
- [Campaign Builder](#)

Resources

- [Smart Business Roadmap](#)
- [Product Visio Diagrams](#)
- [Partner Events](#)
- [Partner Newsletter](#)

Downloads

- [Quantity Worksheet](#)





Presentation Builder

Presentation Builder

Presentation Library

Step 1 - Select a company type and audience

Company Type	Audience	Theatre
All	All	All

Step 2 - Select a content type for an industry, architectures, or from the Cisco portfolio

Content Type	Industry	Architectures	Cisco Portfolio
All			All
Intro			Advanced Technologies
Body			Data Center
Care About			Foundation Technologies
Case Study			Mobility

* You may select multiple entries in each column by holding down the control key

Step 3 - View the presentations in the "Available" box or "Add" and "Remove" presentations to the "Selected" box

Available Presentations

(266 files)

- AC Moore (Commercial) Case Study
- AZ State Savings and Credit (Commercial) Ca
- Allianz Arena Wireless Case Study
- Application Convergence (Service Provider) B
- BNP Paribas (Enterprise) Case Study
- Baltimore Police Public Safety (Enterprise) C:

View

Add>>

<<Remove

Selected Presentations

View

Download

Organize Presentations

Move Up

Move Down

* You may select multiple entries in each column by holding down the control key

Presentation Builder Help

Click on the Help Topics for assistance with Presentation Builder.

[Selecting Presentations](#)

[Arranging Modules](#)

[Downloading Presentations](#)

[Video Demonstration](#)

[Q&A](#)

[Technical Requirements](#)

5. Campaign Builder



Позволяет построить полное маркетинговое решение:

- адаптированные рассылки по электронной почте
- почтовые карточки
- рекламные материалы
- флайеры
- прочее

<http://www.cisco.com/web/partners/market/campaign-builder/index.html>



Partner Central

Find a Cisco Certified Partner



Choose a trusted advisor with the skills, experience, and focus that best match your networking and business needs.

[Learn about Certified Partners](#)
[Partner Locator](#)

Become a Cisco Partner



Enhance your company's expertise, value-add, and opportunities by joining the Cisco Channel Partner program.

[Learn about Membership](#)
[Register Now](#)

Access Partner Resources



Take advantage of training, sales and marketing tools, and other benefits to help ensure a competitive edge.

[Cisco Channel Partner Program](#)
[Partner Central](#)

Manage Your Partnership

- [Tool Index](#)
- [Partner Help Online](#)
 - [Partner Self-Service](#)
 - [Partner Registration](#)
 - [Certification & Specialization Application](#)
 - [Partner Access onLine \(PAL\)](#)
 - [Steps to Success](#)
 - [Cisco Partner View](#)
 - [Partner E-Learning \(PEC\)](#)

Other Partner Resources

- [Campaign Builder](#)
- [Marketing Funds](#)
- [Brand Protection](#)
- [Partner News](#)
- [Partner Events](#)
- [Partner Rewards](#)

Other Cisco Programs

- [Cisco Technology Developer](#)
- [Cisco Compatible Extensions](#)
- [>More](#)

Alliances

Service Provider Alliances Strategic Alliances

[View All Service Provider Alliances](#) [View All Strategic Alliances](#)

News

- [SAP and Cisco Expand Relationship, Collaborate to Develop New Breed of Network-Aware SOA Business Solutions](#)
- [SAP Selects Cisco TelePresence System for Virtual Meeting Experience](#)



Search

Offerings ▾

Advanced Search

Shopping Cart

Incomplete Items 0

Ready to Order Items 0

Total Items 0

[View Shopping Cart](#)

Browse

Categories

- Generic Invites and Announcements
- Posters

Types

- Commercial Print Advertising
- PDF Download
- Library Item
- [More...](#)

- [Home](#)
- [Browse](#)
- [Order History](#)
- [Your Account](#)

Corporate Advertisements

Click on the Browse tab to see more ads.



[Corporate Advertisements](#)



[Mid Market/SMB Advertisements](#)

Commercial (SMB & MM) Campaigns



[SMB Campaigns](#)



[Mid Market Campaigns](#)

Seminar In A Box Kits



[Cisco Secure Wireless Solution:](#)



[Cisco Secure Wireless Solution:](#)



[Secure Store Seminar in a Box](#)



[Cisco Unified Communication](#)

6. Cisco Feature Navigator



Позволяет быстро подбирать IOS для маршрутизаторов и коммутаторов исходя из задач, которые решаются при построении сети.

<http://tools.cisco.com/ITDIT/CFN/jsp/index.jsp>



Search Go

Solutions	Products & Services	Ordering	Support	Training & Events	Partner Central
---------------------------	---	--------------------------	-------------------------	---------------------------------------	---------------------------------

- HOME
- PRODUCTS & SERVICES
- TOOL INDEX
- [1700 Series Design Tool](#)
- [Cisco Feature Navigator](#)**
- [Cisco IOS Software Selector](#)
- [Cisco Product Advisor](#)
- [MIB Locator](#)
- [Product Approval Status](#)
- [Solution Finder for Modular Routers](#)





Products & Services

Cisco Feature Navigator

Welcome to Cisco Feature Navigator NEW!
 Cisco Feature Navigator allows you to quickly find the right Cisco IOS and CatOS software release for the features you want to run on your network.



Toolkit: Roll over tools below

[Feedback](#) | [Help](#)

Research features
[Search by Feature](#) 

Research software releases
[Search by Software](#)  [Search by Platform](#) 
[Search by Image](#)  [Search by Product Code](#) 

Compare two software releases
[Compare Images](#) 

Feature Navigator NOW supports all the major Cisco IOS and CatOS releases.
 By using this tool, you agree to all of Cisco System's [terms and conditions](#) for this tool.

Cisco IOS Software Release 12.4T

7. Partner Locator



Преимущества:

- выход на новых заказчиков
- подтверждение статуса официально зарегистрированного партнёра Cisco Systems.

Все партнёры, имеющие статус Premier и выше видны также на сайте www.cisco.ru

http://tools.cisco.com/WWChannels/LOCATR/jsp/partner_locator.jsp



Partner Central

Find a Cisco Certified Partner



Choose a trusted advisor with the skills, experience, and focus that best match your networking and business needs.

[Learn about Certified Partners](#)

[Partner Locator](#)

Become a Cisco Partner



Enhance your company's expertise, value-add, and opportunities by joining the Cisco Channel Partner program.

[Learn about Membership](#)

[Register Now](#)

Access Partner Resources



Take advantage of training, sales and marketing tools, and other benefits to help ensure a competitive edge.

[Cisco Channel Partner Program](#)

[Partner Central](#)

Manage Your Partnership

[Tool Index](#)

[Partner Help Online](#)

[Partner Self-Service](#)

[Partner Registration](#)

[Certification & Specialization Application](#)

[Partner Access onLine \(PAL\)](#)

[Steps to Success](#)

[Cisco Partner View](#)

[Partner E-Learning \(PEC\)](#)

Other Partner Resources

[Campaign Builder](#)

[Marketing Funds](#)

[Brand Protection](#)

[Partner News](#)

[Partner Events](#)

[Partner Rewards](#)

Other Cisco Programs

[Cisco Technology Developer](#)

[Cisco Compatible Extensions](#)

Alliances

Service Provider Alliances

Strategic Alliances

[View All Service Provider Alliances](#)

[View All Strategic Alliances](#)

News

[Cisco Announces 2006 Global and Top Theater Channel Partner Award Winners](#)

[Oce USA Improves Business Processes, Saves Money with Cisco Unified Communications from Cisco Partner Netmedic](#)



Search Go

- [Solutions](#)
- [Products & Services](#)
- [Ordering](#)
- [Support](#)
- [Training & Events](#)
- [Partner Central](#)

- HOME
- PARTNER CENTRAL
- MANAGE YOUR PARTNERSHIP
- TOOL INDEX
- Partner Locator

Partner Central
Partner Locator

Cisco Partners / Employees [LOGIN](#) for more details
Cisco recommends using [Advanced Search](#) for Certified/Specialized/Authorized Technology Partner(s)
[Locate a Learning Partner](#)

Find a Partner

Enter Country
 * required

Enter Company Name
 Starts With

Enter State/Province

Enter City
 within miles radius
 (Available only for US and Canada)

Toolkit: Roll over tools below

[Home](#) [Mail](#) [Add](#) [Print](#)

- Related Tools**
- [AVVID Partner Locator](#)
 - [Service Provider Solutions Ecosystem - Find a Partner](#)
 - [Get Help from Partner Relationship team](#)
 - [Channel Partner Tools](#)

- Related Links**
- [Channel Partner Program](#)
 - [Certification Program](#)
 - [Specialization Program](#)
 - [Learning Credits](#)
 - [Multinational Partner List](#)
 - [What Type of Partner Do I Need](#)
 - [Cisco Customer Satisfaction Excellence](#)

8. Partner Self Service (PSS) (локализовано)



Partner Self Service (PSS) – одно из ключевых:

- редактирование данных о компании
- редактирование данных об отдельном сотруднике
- добавление/удаление сотрудника из профиля компании
- управление правами доступа сотрудников к он-лайн приложениям

Доступ к партнёрским ресурсам сайта имеют сотрудники, ассоциированные с компанией в PSS.

Приложение теперь доступно на РУССКОМ ЯЗЫКЕ!

<http://www.cisco.com/go/pss>



Search [Go]

- Solutions
- Products & Services
- Ordering
- Support
- Training & Events
- Partner Central**

Partner Central

Find a Cisco Certified Partner



Choose a trusted advisor with the skills, experience, and focus that best match your networking and business needs.

[Learn about Certified Partners](#)
[Partner Locator](#)

Become a Cisco Partner



Enhance your company's expertise, value-add, and opportunities by joining the Cisco Channel Partner program.

[Learn about Membership](#)
[Register Now](#)

Access Partner Resources



Take advantage of training, sales and marketing tools, and other benefits to help ensure a competitive edge.

[Cisco Channel Partner Program](#)
[Partner Central](#)

Manage Your Partnership

- [Tool Index](#)
- [Partner Help Online](#)
- [Partner Self-Service](#)**
- [Partner Registration](#)
- [Certification & Specialization Application](#)
- [Partner Access onLine \(PAL\)](#)
- [Steps to Success](#)
- [Cisco Partner View](#)
- [Partner E-Learning \(PEC\)](#)

Other Partner Resources

- [Campaign Builder](#)
- [Marketing Funds](#)
- [Brand Protection](#)
- [Partner News](#)
- [Partner Events](#)
- [Partner Rewards](#)

Other Cisco Programs

- [Cisco Technology Developer](#)
- [Cisco Compatible Extensions](#)

Alliances

Service Provider Alliances [v] Strategic Alliances [v]

[View All Service Provider Alliances](#) [View All Strategic Alliances](#)

News

- [Cisco Announces 2006 Global and Top Theater Channel Partner Award Winners](#)
- [Oce USA Improves Business Processes, Saves Money with Cisco Unified Communications from Cisco Partner Netmedic](#)



- HOME
- PARTNER CENTRAL
- MANAGE YOUR PARTNERSHIP TOOL INDEX
- Partner Self Service**
- Training & Tutorials

Partner Central Partner Self Service

Cisco Partner Self Service tools ease data and access management for Cisco partners. This functionality allows you to associate yourself with a Cisco partner and obtain [Partner level access](#) so that you can manage profile information. The tools also allow [Partner Administrators](#) to manage company data.

Toolkit: Roll over tools below

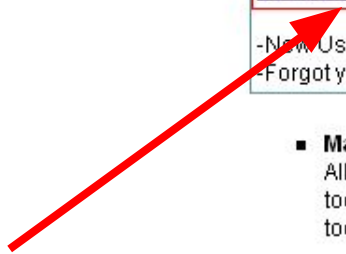
Related Tools

- [Partner E-Learning Connection](#)
- [Steps To Success](#)
- [Get Help from the Partner Relationship Team](#)

Related Links

- [Channel Partner Program](#)
- [Certification Program](#)
- [Specialization Program](#)
- [Channel Incentive Programs](#)
- [Value Incentive Program](#)

Instructions		
Launch Partner Self Service (requires a Cisco.com user ID)	Training and Tutorials	Feedback
<ul style="list-style-type: none"> -If you have a Cisco.com user ID, log in to Partner Self Service -New User? Register for a Cisco.com ID -Forgot your Password? 	<p>Need help? Try these resources</p> <ul style="list-style-type: none"> -User Guide -Quick Reference Guide 	<p>Let us know what you think:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Complete the survey



- Manage Access Privileges**
 Allows partners to view and edit their own individual access privileges to Cisco channel partner tools. Partner administrators and Cisco employees may grant and edit access privileges to these tools for their company's employees.
- Associate Yourself with a Partner Company**
 Employees of current and prospective partners may associate themselves with their companies. Associating to a partner company grants users partner-level access to tools such as Partner E-Learning Connection. You may also change the company you are associated with or remove any company association.

9. Certification & Specialization Application (CSApp)



Позволяет:

- планировать повышение статуса компании и получение дополнительных специализаций.
- подавать заявку на новую специализацию/сертификацию
- планировать обучение специалистов с учётом выбранной специализации

<http://tools.cisco.com/WWChannels/cpapp/home.do>



Search Go

- Solutions
- Products & Services
- Ordering
- Support
- Training & Events
- Partner Central**

Partner Central

Find a Cisco Certified Partner



Choose a trusted advisor with the skills, experience, and focus that best match your networking and business needs.

[Learn about Certified Partners](#)
[Partner Locator](#)

Become a Cisco Partner



Enhance your company's expertise, value-add, and opportunities by joining the Cisco Channel Partner program.

[Learn about Membership](#)
[Register Now](#)

Access Partner Resources



Take advantage of training, sales and marketing tools, and other benefits to help ensure a competitive edge.

[Cisco Channel Partner Program](#)
[Partner Central](#)

Manage Your Partnership

- [Tool Index](#)
- [Partner Help Online](#)
- [Partner Self-Service](#)
- [Partner Registration](#)
- [Certification & Specialization Application](#)
- [Partner Access onLine \(PAL\)](#)
- [Steps to Success](#)
- [Cisco Partner View](#)
- [Partner E-Learning \(PEC\)](#)

Other Partner Resources

- [Campaign Builder](#)
- [Marketing Funds](#)
- [Brand Protection](#)
- [Partner News](#)
- [Partner Events](#)
- [Partner Rewards](#)

Other Cisco Programs

- [Cisco Technology Developer](#)
- [Cisco Compatible Extensions](#)

Alliances

Service Provider Alliances Strategic Alliances

[View All Service Provider Alliances](#) [View All Strategic Alliances](#)

News

- [Northern Ireland's Leading Higher Education Institute Makes On-Line Learning Facilities More Available and More Secure](#)
- [Cisco Announces 2006 Global and Top Theater Channel Partner Award Winners](#)



- HOME
- PARTNER CENTRAL
- MANAGE YOUR PARTNERSHIP TOOL INDEX
- Certification and Specialization Application**

Partner Central Certification and Specialization Application

Home | Search | Preferences

SELECT GEOGRAPHY CERTIFICATION APPLICATION SPECIALIZATION PLANNER SPECIALIZATION APPLICATION ADMINISTRATIVE TASKS

Toolkit: Roll over tools below

☰ ✉ + 📄

Related Tools

[Get Help from Partner Relationship Team](#)

Application - Search Partner | [My Partner Applications](#)

Theater: GLOBAL

Country / Country Group: Select One

Company Name: Begins With

Qualification: Select One

Qualification Status: Select One

Application ID:

Search Clear

10. Partner Help Online



Помощь партнёрам по всем вопросам, включая:

- полную предпродажную продуктовую и техническую помощь
- поиск в базе часто задаваемых вопросов
- открытие кейса по возникшей проблеме (case)

Сервис доступен на английском языке.

<http://www.cisco.com/web/partners/tools/helponline/index.html>



Search input field with a Go button

- Solutions
- Products & Services
- Ordering
- Support
- Training & Events
- Partner Central**

Partner Central

Find a Cisco Certified Partner



Choose a trusted advisor with the skills, experience, and focus that best match your networking and business needs.

- [Learn about Certified Partners](#)
- [Partner Locator](#)

Become a Cisco Partner



Enhance your company's expertise, value-add, and opportunities by joining the Cisco Channel Partner program.

- [Learn about Membership](#)
- [Register Now](#)

Access Partner Resources



Take advantage of training, sales and marketing tools, and other benefits to help ensure a competitive edge.

- [Cisco Channel Partner Program](#)
- [Partner Central](#)

Manage Your Partnership

- [Tool Index](#)
- [Partner Help Online](#)**
 - [Partner Self-Service](#)
 - [Partner Registration](#)
 - [Certification & Specialization Application](#)
 - [Partner Access onLine \(PAL\)](#)
 - [Steps to Success](#)
 - [Cisco Partner View](#)
 - [Partner E-Learning \(PEC\)](#)

Other Partner Resources

- [Campaign Builder](#)
- [Marketing Funds](#)
- [Brand Protection](#)
- [Partner News](#)
- [Partner Events](#)
- [Partner Rewards](#)

Other Cisco Programs

- [Cisco Technology Developer](#)
- [Cisco Compatible Extensions](#)

Alliances

Service Provider Alliances Strategic Alliances

- [View All Service Provider Alliances](#)
- [View All Strategic Alliances](#)

News

- [Cisco Announces 2006 Global and Top Theater Channel Partner Award Winners](#)
- [Oce USA Improves Business Processes, Saves Money with Cisco Unified Communications from Cisco Partner Netmedic](#)



- Solutions
- Products & Services
- Ordering
- Support
- Training & Events
- Partner Central

- HOME
- PARTNER CENTRAL
- MANAGE YOUR PARTNERSHIP
- TOOL INDEX
- Partner Help Online

Partner Central Partner Help Online

Cisco is committed to providing its partners with the highest-quality support. Partner Help Online is a direct support path for any partner issues, including complete presales technical, and product design assistance. Select one of the support groups from the options below. You can search the extensive knowledge base for information, or open a case for more support.

Partner Reseller Helpline



Partner support for Presales technical product information. Including Network design and product selection assistance

- > [View More \(English\)](#)
- > [View More \(Spanish\)](#)
- > [View More \(Portuguese\)](#)

Planning, Design & Implementation



Search Unified Communications Knowledge Base or open a case for more support

- > [View More](#)

Partner Relationship Team



Support for partner certification, specialization, and channel partner tools including access or login issues

- > [View More](#)

Advanced Tool Support



Support group for advanced tools, including Discovery, Demo in a Box, PSA, Quotebuilder, and Cisco Demo Remote

- > [View More](#)

Сайт www.cisco.ru



Доступна информация на РУССКОМ ЯЗЫКЕ:

- Брошюры
- Типовые проекты
- Последние новости компании
- Описание линеек оборудования



Search

Go

Welcome to the human network

When we're all connected, great things happen. Web applications create new experiences. People collaborate in new ways

> Explore what is possible on the human network



Learn how the human network is changing lives every day.



Information for:

- » [Small & Medium Business](#)
- » [Large Enterprise](#)
- » [Service Provider](#)
- » [Home & Home Office](#)

Quick Links

- [Partner Locator](#)
- [Find a Service Provider](#)
- [Security Center](#)
- [Documentation](#)
- [Career Opportunities](#)
- [RSS Feeds](#)
- [Investor Relations](#)
- [Discussion Forums](#)

Software Downloads

select

Latest News

[John N. Stewart Discusses Essential Security Practices](#) - 09 Apr 2007

[Video: Distance Learning Brings the Zoo to You](#) - 05 Apr 2007

[Cisco Partner Summit Blog](#) - 03 Apr 2007

[View All News](#)

Featured Product

New for Small Businesses



Cisco Smart Business Communications System, a complete voice, video, data, and mobility solution.

[Learn More](#)

[View All Products](#)

Cisco Unified Communications Simulation Game

[Play Now](#)



Customised Partner Intelligence (CPI)



Адрес для подписки:

<http://cisco-sm.imakenews.com/ciscopartner/ww>

Преимущества:

- классификация информации
- удобство в использовании
- позволяет снизить объем получаемых сообщений по электронной почте при одновременном повышении качества



Cisco Customized Partner Intelligence

Версия для России и стран СНГ



Hello ,

HOME

Оглавление

Второй выпуск новостного бюллетеня Customised Partner Intelligence (CPI)

Cisco анонсировала новые продукты и изменения к существующим

Новый IP Phone стал поддерживать русский язык

Анонс клиента услуг безопасности Cisco Secure Services Client

Появились новые сертификаты в области связи

[Второй выпуск новостного бюллетеня Customised Partner Intelligence \(CPI\)](#)

Информация о данном новостном издании
by Alexei Lyubimov

Появился новый источник информации – бюллетень Customised Partner Intelligence (CPI)!

Перед вами [второй выпуск](#) ежемесячного информационного бюллетеня, ориентированного на Россию и страны СНГ.

Он выходит взамен Partner Journal и представляет собой специально разработанное электронное издание, которое призвано помочь Cisco освещать наиболее важные для партнеров предложения с учетом индивидуальных интересов подписчиков, которые могут быть высказаны Вами. Для этого вы можете обращаться по адресу <http://cisco-sm.imakenews.com/ciscopartner/ww>, используя действующий идентификатор пользователя ССО.

Данный информационный бюллетень отличается следующими особенностями, которые должны представлять для вас интерес:

The all-new Cisco Partner Rewards Program.

[Register Today](#)

Cisco Solutions at Work in the Real World

[Learn More](#)

Cisco IT@Work



**Работать с нами выгодно,
интересно, и удобно!**

