

# Презентация

---

Партнерская программа  
Петербургской топливной  
компании для сотрудников  
предприятий



Санкт-Петербург  
2010

# Содержание

---

- 1. Суть программы**
  - 2. Варианты использования карт**
  - 3. Технические условия**
  - 4. Дисконтная программа ПТК**
  - 5. Вид карты**
  - 6. Наши партнеры**
  - 7. Условия работы**
-

# Суть программы

---



Петербургская топливная компания предлагает Вам воспользоваться нашими технологиями для организации программы лояльности среди сотрудников Вашей компании.

1. По Вашему заказу Петербургская топливная компания выпускает пластиковые карты в Вашем дизайне.
  2. Карта содержит чип, магнитную полосу и/или штрих-код (подробности см. в разделе «Технические условия»)
  3. По данной карте сотрудник компании:
    - получает специальные скидки на топливо и услуги на АЗС ПТК; (подробности см. в разделе «Дисконтная программа ПТК»)
    - может получать скидки на услуги Вашей компании и Ваших партнеров (например, кафе, фитнес-центры и т.д.);
    - также технологии позволяют использовать карту как пропуск на территорию предприятия.
-

# Варианты использования карт

---

## **Карты сотрудников предприятий-партнеров ПТК**

Для сотрудников предприятий-партнеров ПТК готова предоставить особые условия по приобретению нефтепродуктов по топливным картам ПТК.

ПТК не ставит ограничения по количеству сотрудников предприятия. Закупку карт производит само предприятие. Карты не являются его собственностью и подлежат возврату в случае увольнения или других форс мажорных ситуаций, связанных с уходом сотрудника из организации.

Возможны варианты, когда на предприятии с согласия администрации, формируется инициативная группа из сотрудников предприятия, которая выступает агентом своего предприятия, как физическое лицо. Все объемы карт, условия распространения карт, определяются этой имеющейся группой. ПТК заключает договор только с одним из представителей данной группы.

---

# Технические условия

---

## Карта может иметь три носителя:

- ➔ Встроенный чип – он может быть использован только на АЗС ПТК
- ➔ Магнитная полоса – может быть использована для Вашей программы лояльности
- ➔ Штрих-код – для компаний, у которых организован учет по штрих-кодам

ПТК не вмешивается в маркетинговую политику Вашей организации. Единственным обязательным условием для работы с данной программой является отличительный знак программы. Карта может продаваться, дариться, распространяться на любых других условиях, дисконтная программа по карте также определяется торговой организацией самостоятельно.



**Карта является бессрочной.**  
**Для получения скидок по топливному приложению по карте должна быть проведена хотя бы одна транзакция в год.**

---

# Дисконтная программа ПТК

Петербургская топливная компания предоставляет следующие скидки по картам, изготовленным на технологиях компании:

## Топливное приложение (чип):

Пополняя топливное приложение на АЗС ПТК владелец карты получает скидку 1 руб. за 1 литр

Пополняя топливное приложение в офисе Вашей компании через специальный терминал, владелец карты получает скидку \_\_\_\_\_ руб. за 1 литр. Терминал устанавливается на территории предприятия силами ПТК.

*При пополнении топливного приложения денежные средства, внесенные в оплату стоимости топлива, пересчитываются в литровый эквивалент топлива и их стоимость не изменяется до полного использования оплаченного ресурса, что особенно актуально в условиях роста цен на топливо.*



## Дисконтное приложение (магнитная полоса)

Скидка на топливо

**3 %**

Скидка на услуги на АЗС ПТК\*:

**10%**



евро  
маркет

евро  
кафе приятного аппетита!



евро  
мойка

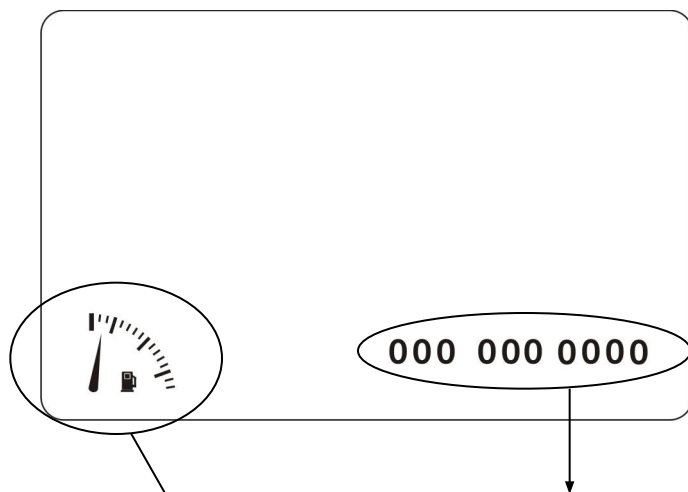
мотель

СТО

*\*Компания оставляет за собой право не предоставлять скидку на отдельные виды товаров и услуг. Информация о предоставляемой скидке на конкретный товар или услугу указана на ценнике.*

# Вид карты

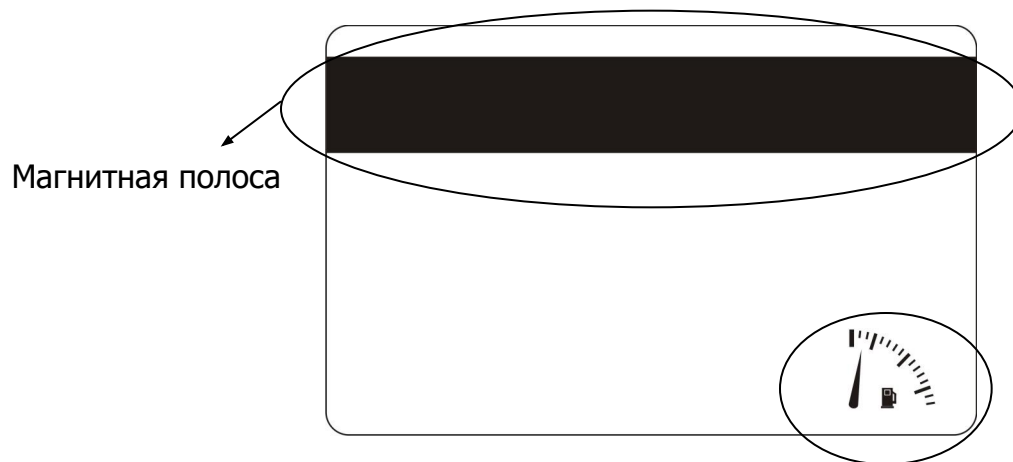
Лицевая сторона



Отличительный  
знак программы

Номер карты

Оборотная сторона



Магнитная полоса

Отличительный  
знак программы

**На лицевую и оборотную стороны карты могут быть нанесены: название фирмы, ваш логотип, адрес и телефон, иная фирменная символика**

# Наши партнеры

---

**На сегодняшний день выпущено более 17 тысяч карт, основанных на технологиях ПТК. Данная программа уже реализована с крупнейшими компаниями Петербурга:**



Автохолдинг «RRT»



Автосалон «Автомир»



АвтоЦентр «Паритеть»



Страховая компания «Fame Insurance»

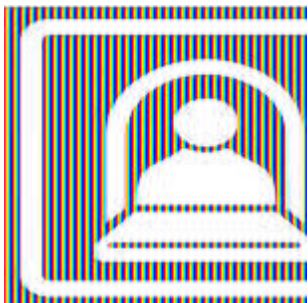
---



# Условия работы

---

## Как заказать карты



Если вы решили заказать карты с использованием технологий ПТК, Вам необходимо обратиться в отдел сбыта Петербургской топливной компании:

Телефон: (812)275-91-40, 080 доб. 7340

Мобильный телефон: (905)202-50-54

Факс: (812)275-91-60

E-mail: [n.shadrina@ptk.ru](mailto:n.shadrina@ptk.ru)

## Условия



Стоимость карты – от 70 до 200 рублей (в зависимости от тиража)



Срок изготовления – около 10 рабочих дней



Условия оплаты: 100% предоплата



Дизайн карты предоставляет компания-заказчик

---