



Компания по клинингу ковров и напольных
покрытий

«Фрекен Бок»



О компании

ООО **"Фрекен Бок"** - компания, предоставляющая клининговые услуги (по уборке офисов, квартир, чистке ковров, мягкой мебели и иные сопутствующие услуги). В настоящее время мы активно развиваемся на российском рынке.

Комплексный подход к работе, применяемый нашей компанией, позволяет за счет использования самых современных технологий произвести уборку любой сложности в кратчайшие сроки.



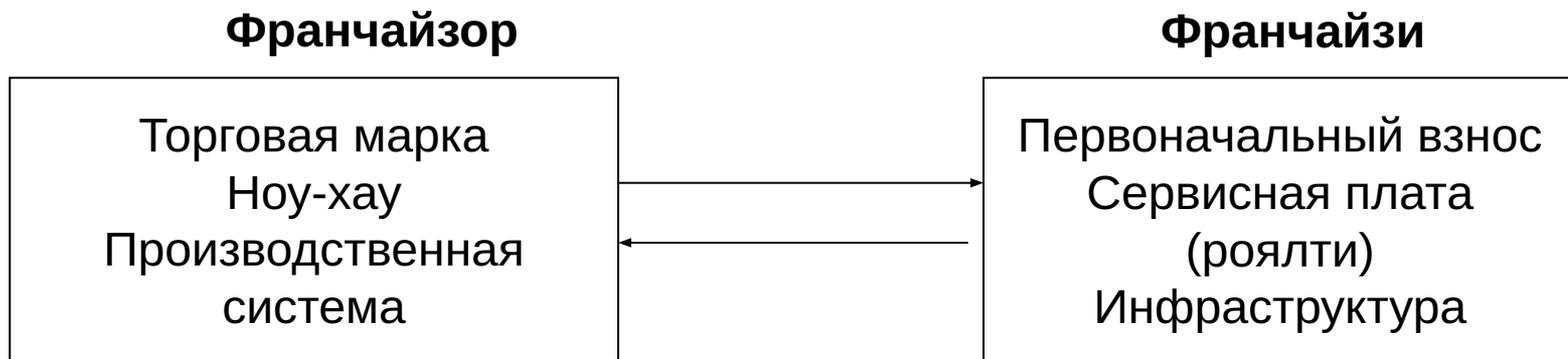
Наши услуги

- комплексная уборка помещений
- регулярная и разовая уборка помещений
- уборка офисов и квартир
- чистка, химчистка ковров, ковровина
- чистка, химчистка мягкой мебели
- мойка окон, в том числе и с использованием услуг промышленных альпинистов
- мойка фасадов, чистка кровли от снега
- дезинсекция и дератизация помещений



Что такое франчайзинг?

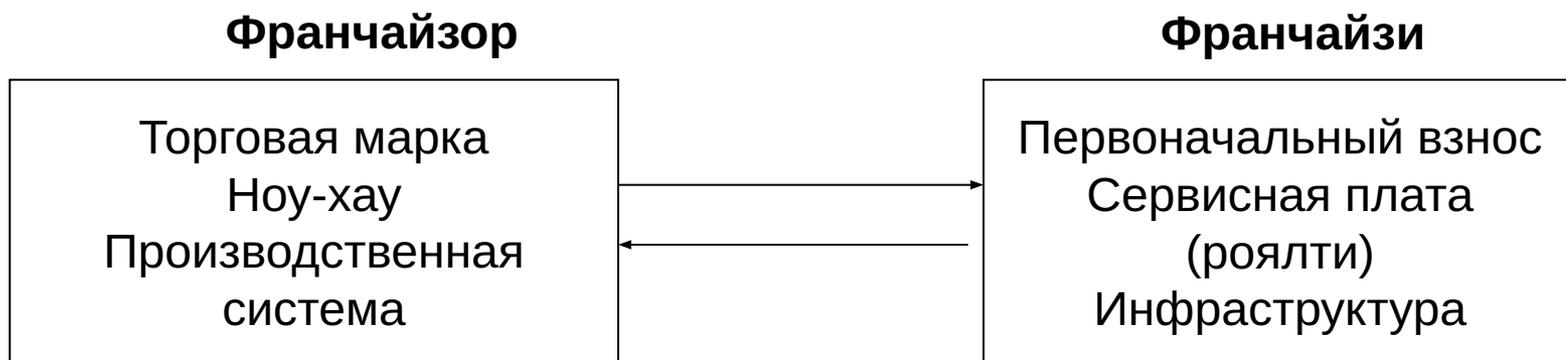
Это организация бизнеса, в которой владелец продукта/сервиса (**Франчайзор**) лицензирует или продает свою торговую марку, ноу-хау и производственную систему независимому предпринимателю (**Франчайзи**), который платит Франчайзору первоначальный взнос и сервисную плату (роялти) за права на бизнес.





Что такое франчайзинг?

Это организация бизнеса, в которой владелец продукта/сервиса (**Франчайзор**) лицензирует или продает свою торговую марку, ноу-хау и производственную систему независимому предпринимателю (**Франчайзи**), который платит Франчайзору первоначальный взнос и сервисную плату (роялти) за права на бизнес.





Франчайзинг в России

Франчайзинг в России появился в 1993 году. Первый франчайзор
□ компания Baskin Robbins.

Сейчас в России **свыше 100 компаний-франчайзоров и свыше 5000 компаний-франчайзи**. Меньше чем в любой европейской стране, но перспективы развития франчайзинга огромны.

Деловая активность постоянно растет, появляются новые предприятия, усиливается конкуренция. Абсолютно новому предприятию очень тяжело подняться и встать на ноги.

85 % новых предприятий разоряются и только 15 % могут развиваться дальше.



Франчайзинг в России

Самый логичный и правильный шаг – стать франчайзи, купив право на бизнес (франшизу) у привлекательного и перспективного франчайзера.

Статистика показывает, что **85% франчайзинговых предприятий удачно развиваются, неуспех постигает только 15%.**

Франчайзинговые сети имеют шанс на быстрое развитие, так как они вводят на рынке новый тип «коллективной» конкуренции: в рамках сети отдельные операторы (франчайзи) не являются конкурентами, а помогают друг другу.



Франчайзинг

- Компания "**Фрекен Бок**" приглашает к сотрудничеству **клининговые компании** и предлагает начать совместный бизнес на условиях **договора франчайзинга**. Франчайзинг это продолжительное деловое сотрудничество, заключающееся в тиражировании успешно работающего бизнеса, т.е. в приобретении готового бизнеса, который отличается низким уровнем рисков и стабильным уровнем прибыльности.



Преимущества

• Главное преимущество нашего предложения - компания "Фрекен Бок" является партнером сети специализированных магазинов ковров и напольных покрытий "Топай по хорошему!", а также компании "Укладкин", предоставляющей профессиональные услуги по укладке напольных покрытий. Заключив договор франчайзинга, Вы приобретете базу клиентов, которых обслуживают магазины "Топай по хорошему!" и фирма "Укладкин". На настоящий момент компанией "Топай по хорошему!" открыто 15 специализированных магазинов ковров и напольных покрытий в различных городах. В работе находится в данный момент еще 5 проекта.



Преимущества

- Яркое фирменное название "Фрекен бок".
- Запоминающийся фирменный стиль.
- Предоставление высококачественных рекламных материалов.
- Помощь в подборе квалифицированного персонала.
- Представительство компании на сайте www.frekenbok.ru



Вы получаете:

- право пользования зарегистрированным торговым знаком "Фрекен Бок";
- фирменный стиль компании;
- полный комплект материалов, доступ к закупкам профессионального оборудования, химических моющих средств, инвентарь по максимальным корпоративным скидкам;
- поддержка в период открытия бизнеса и постоянная поддержка по вопросам ежедневного ведения бизнеса и маркетинга;



Вы получаете:

- рекомендации по подбору персонала;
- право получать заказы на клининговые работы из сети магазинов "Топай по хорошему!" со своего региона;
- бесплатное размещение информации на сайте "Фрекен Бок" с указанием адреса и контактной информацией;
- заключить эксклюзивный договор на право пользования на определенной территории.



Стоимость франшизы

- Компания "Фрекен Бок" устанавливает для своих партнеров единовременный взнос за вступление (франшиза) в размере 150 тысяч рублей.
- Договор предусматривает единовременное вознаграждение, с последующим ежемесячным отчислением (роялти) в размере 6000 тысяч рублей.



Спасибо за внимание!