

Деловой многоотраслевой форум
для руководителей ведущих
предприятий России и СНГ
7 апреля 2011 г., Москва



Опыт и перспективы развития Oracle JD Edwards на рынке России и СНГ

Юлия Доброва,
Руководитель направления
JD Edwards,
Россия и СНГ

Вся палитра
бизнес-приложений

совершенство
ОТТЕНКОВ

ORACLE®

План презентации



- Наше присутствие на рынке
- Обязательства Oracle по развитию продукта
- Обзор отраслевых компетенций JDE
- Истории успеха клиентов

Oracle в СНГ

Высокая репутация, динамичный рост



Штаб квартира

Партнеры

Региональные офисы:

- Санкт Петербург
- Алматы
- (Казахстан)
- Баку (Азербайджан)
- Киев (Украина)
- Минск (Белоруссия)

- Дата открытия представительства – 1994
- Соответствие законодательству
- Количество сотрудников – более 500
- Количество предприятий клиентов – более 300
- Ежегодный рост продаж лицензий Oracle – более 40%
- Количество партнеров – более 15
- Количество сертифицированных консультантов – более 2 000

Выгода для клиентов

- Широкий спектр предлагаемых комплексных решений от технологий, инструментов и прикладных приложений до уровня ERP из одних рук
- ИТ сервис, направленный на оптимизацию процессов клиента и сокращение издержек
- Выраженная отраслевая компетенция и партнерская сеть
- Емкие интернациональные мощности и распределенная по всему миру экспертиза

Наша команда



Кевин Аттард – Директор по продажам JD Edwards, EE & CIS

Алекс Белинчи – Старший пре-сейл консультант, EE & CIS

Атила Петер – Менеджер по маркетингу, EE & CIS

Юлия Доброва – Руководитель направления JD Edwards, Россия и СНГ

Гузель Файзуллина – Старший консультант по финансам

Екатерина Кондратьева – Старший консультант по производству

Елена Решетникова – Консультант по логистике

Партнеры по JD Edwards на территории России и СНГ



Глобальный партнер Oracle



Дистрибьютор по Oracle JD Edwards E1



Сертифицированный партнер в России



Сертифицированный партнер в Украине



Сертифицированный партнер в Казахстане и Украине



ORACLE®

Партнеры по JD Edwards на территории России и СНГ

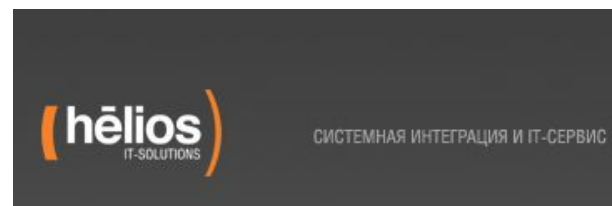


Партнер по Oracle JD Edwards



Партнер по Oracle JD Edwards/Primavera

Партнер по Oracle JD Edwards



Сертифицированный партнер Oracle



Чем может помочь Oracle

- ❑ Материалы
- ❑ Расчет ROI
- ❑ Локализация
- ❑ Программа Oracle Accelerate
- ❑ Специальные условия для ваших клиентов с оборотом менее 100 млн. долл.
- ❑ Дальнейшее развитие и поддержка продукта



Ваши инвестиции в JD Edwards и политика Oracle

Lifetime Support

Simple, predictable, flexible, and the most comprehensive support policy available, the Oracle Lifetime Support policy helps drive your



Applications Unlimited

Applications Unlimited is Oracle's long-term plan to provide continuing enhancements and ongoing support to your existing investments in



Карта развития JD Edwards

Используйте наши инвестиции в развитие продукта

ORACLE
JD EDWARDS ENTERPRISEONE

9.0

9.1

Tools
8.98

Tools
9.1

A9.
2

A9.
3

ORACLE
JD EDWARDS WORLD

ORACLE

Roadmap subject to change without notice. The above is intended for informational purposes and may not be incorporated into a contract.

Локализация JD Edwards в России



Финансовые отчеты (баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет движения денежных средств, кассовая книга, корреспонденция счетов, и т.д.)

Налоговые отчеты (НДС к возмещению, к списанию, по авансовым платежам и т.д.)

Обработка счетов (книга продаж, налоговые счета, формат счетов-фактур и т.д.)

Отчеты по основным средствам (карточка учета ОС, принятие, передача, списание ОС, и т.д.)

Обработка платежей (книга покупок, порядок банковских платежей, даты платежей в ГК, разницы сумм и т.д.)

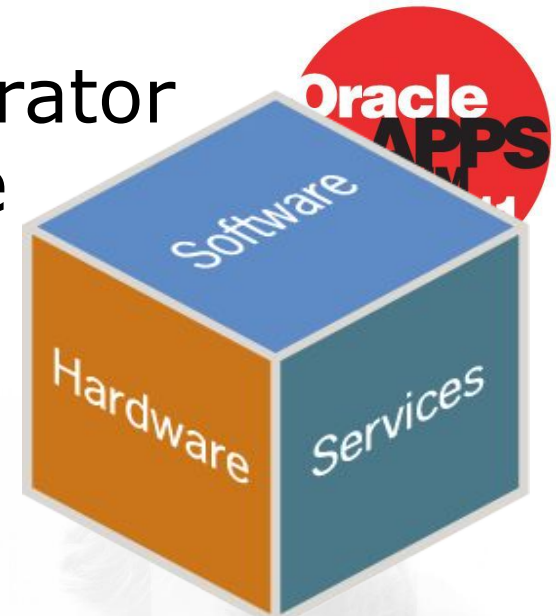
Управление запасами (балансовый отчет, прибытие, выбытие, перемещение товаров и т.д.)

Преимущества локализации

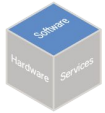


- Демонстрация обязательств Oracle к местному рынку
 - Выделенные эксперты по продукту в регионе
 - Часть базового ПО, полностью поддерживаемая Oracle
- Дополняет существующие продукты, предлагаемые на конкретные рынки
 - Постоянное обновление в рамках местного законодательства
 - Существующая локализация поддерживается в будущих релизах системы
- Поддерживает гибкость бизнеса
 - Локализации совмещаются друг с другом
 - Пользователи могут работать на родном языке не прибегая к дополнительному ПО

Новый продукт – Oracle Accelerator для JD Edwards Enterprise One

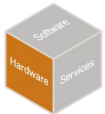


Программное обеспечение:



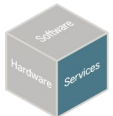
- Преднастроенные бизнес процессы
- Прошедшая тестирование модель

Услуги:



- Внедрение (Фиксированные рамки, Фиксированная стоимость)
- Обучение

Аппаратное обеспечение



- Готовые платформенные решения
- Платформенное решение с предустановками OS, DBs

Коробочное решение - ПО, Услуги, Оборудование



Николай Зезюлинский
Директор по развитию бизнеса

«Мы гордимся своим вкладом в программу Oracle Accelerate, которая дала нам возможность разработать готовое специализированное решение для оптовой торговли и дистрибуции на базе Oracle JD Edwards EnterpriseOne, удовлетворяющее все потребности быстрорастущих компаний на развивающихся рынках, к которым относится и российский рынок. Решение обеспечивает огромные преимущества: время внедрения сокращено до нескольких месяцев, хотя предоставляется полная функциональность ERP-системы, оно доступно компаниям малого и среднего бизнеса, обеспечивает быстрый возврат инвестиций и поддерживает специфические потребности и процессы компаний»

Отраслевые компетенции Производство

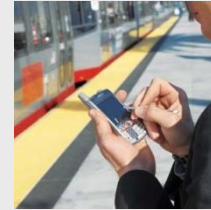


JD Edwards EnterpriseOne



Дискретное

- На базе прогнозов
- Заказы на производство
- Автономные, отдельные единицы номенклатуры
- Маленькие объемы/
высокая сложность



Поточное/ Бережливое

- На базе спроса
- Без заказов на производство
- Смешанный тип
- Продукция «под заказчика»

Разработка на заказ
Конфигурация на заказ
Производство на склад
Производство на заказ
Сборка на заказ

- Массовое производство
- Однотипные изделия
- Большие объемы,
низкая сложность



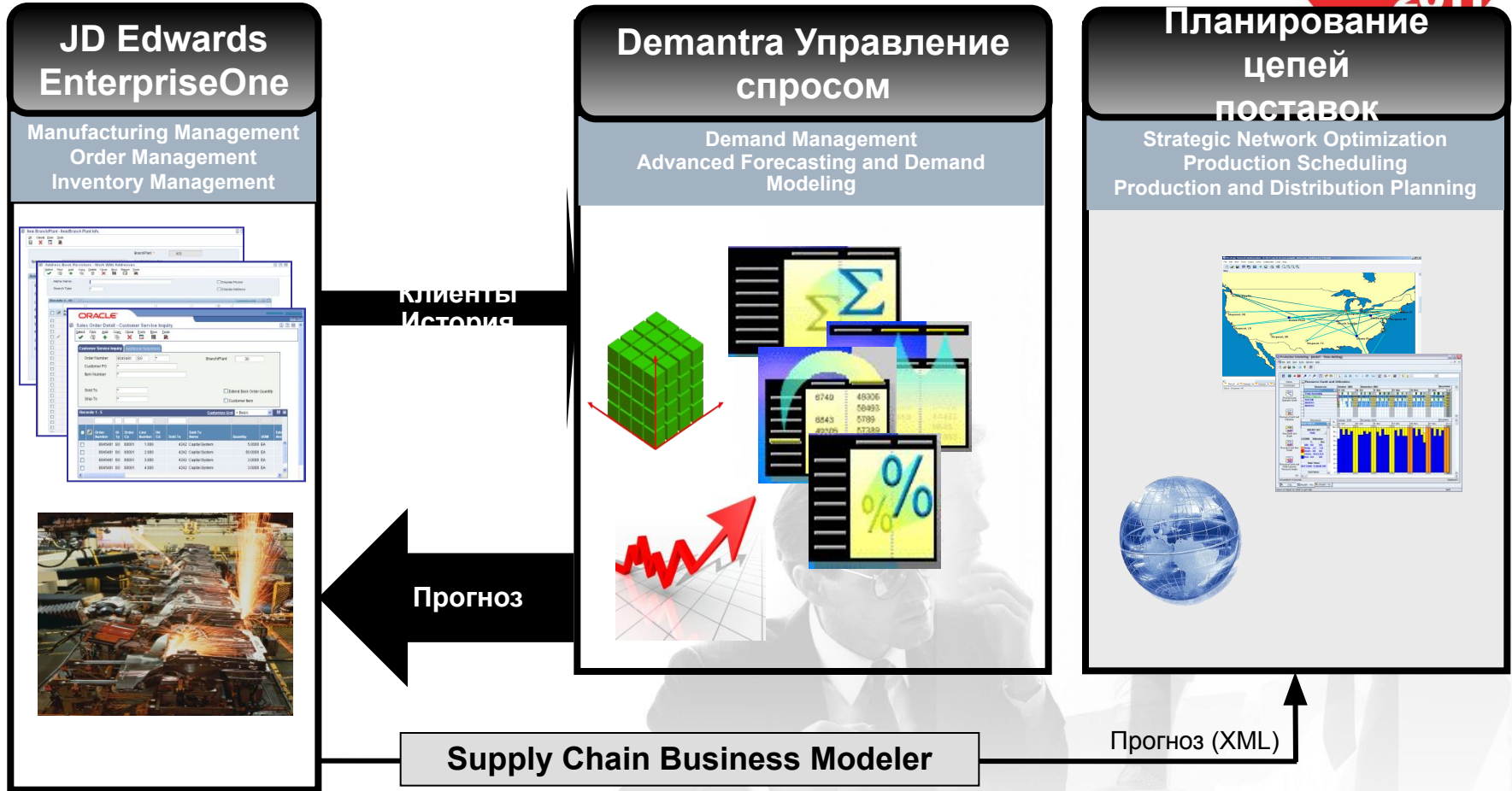
- На базе формул/рецептов
- Медицина/биология
- Продукты/напитки
- Химическая отрасль
- Натуральные ресурсы

Серийное

Процесное

JD Edwards EnterpriseOne

Расширенное решение для планирования



Отраслевые компетенции Управление Недвижимостью и Активами



Отраслевые задачи



Низкая норма прибыли

- Как можно сократить арендную плату обеспечивая рост доходов?
- Как гарантировать управляемость бизнеса при снижении административных расходов?

Финансовая отчетность

- Что необходимо контролировать для удержания инвесторов и соответствия все возрастающим требованиям регуляторов рынка?
- Каким образом повысить прозрачность финансовых данных?

Текущая экономическая ситуация

- Что можно сделать для снижения арендной платы?
- Каковы наилучшие действия в условиях повышения/понижения цен на недвижимость?

База поставщиков

Управление коммерческой недвижимостью

Клиенты

Консолидация отрасли

- Как управлять сложными объектами и структурами?
- Как наилучшим образом интегрировать приобретенные компании?

Система JDE EnterpriseOne для Управления Недвижимостью



Ключевые возможности



- Автоматизированное выставление счетов
- Выставление счетов арендаторам вручную
- Обработка счетов и платежей
- Вычисление гарантийных взносов
- Периодические перерасчеты и выставление счетов
- Расчет и составление коммерческих предложений
- Пропорционально распределить расходы на арендаторов
- Расчет прибыльность продаж
- Увеличение количества арендных договоров
- Продление договоров аренды, расчет и изменение скидок
- Расчет всех налоговых платежей
- Оценка штрафов и платежей
- Соблюдение стандартов
- Проектирование площадей для сдачи в аренду

Чего мы достигли с помощью **JD Edwards**

- ❑ Наличие **своевременной, полной, непротиворечивой и достоверной** информации в части управления финансами
- ❑ Консолидированное управление финансами нескольких компаний
- ❑ Оперативный контроль сроков, бюджета, расходов, себестоимости объектов, движения денежных средств, Д-К задолженности
- ❑ Повышение оперативности управления

Владеет более чем 150 зданиями с площадью более 50 миллионов квадратных метров. В процессе строительства еще 3 комплекса с площадью более 2 миллионов квадратных метров. Норма сдачи площадей в аренду составляет теперь в среднем 92 %

Возникшие задачи:

- Не отставать от возросшего объема сделок
- Централизованная, легкодоступная информация
- Гибкая модель данных, чтобы облегчить внутрифирменное взаимодействие и операционный поток данных

«Boston Properties» полностью довольны базовым решением, и продолжают внедрять дополнительную функциональность для автоматизации других задач

Преимущества, которое дало внедрение JDE E1

- Увеличение производительности и эффективности
- Сокращение времени на закрытие финансового квартала и года
- Улучшение контроля за потоком наличности, уменьшение времени на сбор дебиторской задолженности
- Уменьшенные времени процессинга от часов до нескольких минут

Отраслевые компетенции- Торговля и Дистрибуция



Требования рынка



Поставка товаров

- Какие услуги с добавленной стоимостью надо предложить чтобы удержать клиентов?
- Как я могу посмотреть все закупки клиента по всем соглашениям и договорам?

Снижение расходов

- Как наилучшим образом сократить операционные издержки?
- Какие продукты и клиенты самые выгодные?



Консолидация

- Как обеспечить консолидации данных со всех предприятий?
- Как можно быстро проанализировать финансовые данные для того, чтобы выйти на новые рынки?

Глобализация

- Как упростить и убыстрить движение товаров по цепочке?
- Как быстрее реагировать на требования рынка и расширяющейся клиентской базы?

Расширенный Учет Затрат



Обычный
Учет затрат



Расширенный
учет затрат



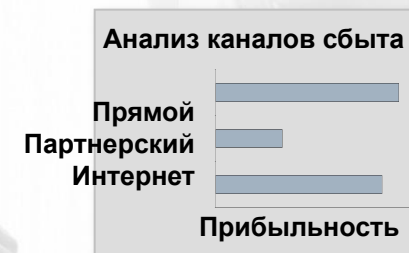
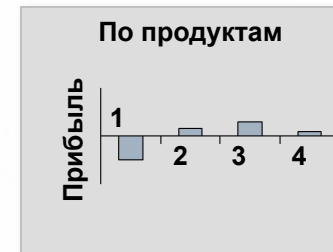
Высокая
производительность

Вы можете оценить
затраты по:

- Клиентам?
- Продуктам?
- Каналам сбыта?

Получите точную
себестоимость
благодаря:

- Улучшению обзора затрат
- Устранения лишних затрат
- Целевого использованию ресурсов
- Усилению финансовой ответственности
- Принятию верных управленческих решений



- **Активно управляйте каналом продаж, продуктовой линейкой и клиентами для увеличения прибыльности**



«Доисторическое время»

- Построен в 1893 году на объединенные средства гильдии московских купцов
- Принцип универсальности и образцовая инфраструктура

«Советский период»

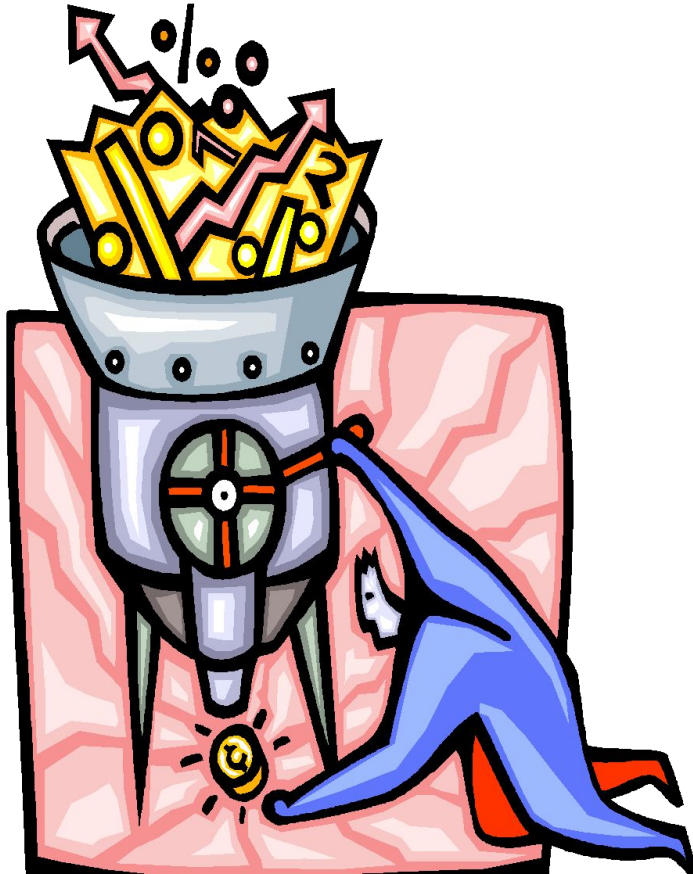
- «Второе рождение» в 1953 году - ГУМ
- Мекка для советских покупателей и символ Москвы

«Лихие 90-е»

- Изменение концепции в 90-х годах и передача части помещений в аренду
- Эксклюзивные договоры на поставки товаров класса премиум
- Развитие сети филиалов в Москве и России

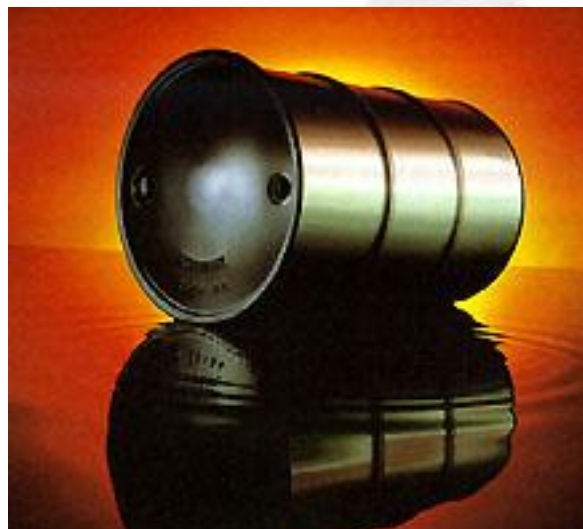
«Наше время»

- Принцип универсальности – торговый квартал
- Универсальный торгово-развлекательный комплекс
- Арт-проекты, культурные и светские мероприятия
- Реорганизация пассажей в стиле палаццо



- Количество лицензий – 150
- Объем базы – 2 Терабайта
- Срок внедрения – 1,5 года
- Отдел сопровождения:
 - Логистики – 2 человека
 - Финансисты – 2 человека
 - Программист С++
 - Программист JDE
 - Администратор JDE
- Количество модифицированных объектов – около 2000

Отраслевая компетенция – Энергоемкие отрасли



Определяющие отраслевые факторы



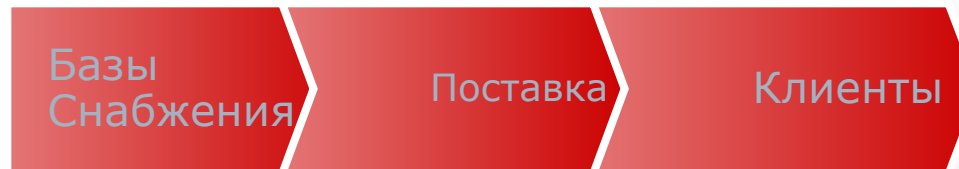
Изменчивость спроса

- Какие активные меры могут применяться добывающими компаниями для борьбы с последствиями цикличности отрасли?

Недостаточная маржа

- Как добывающим компаниям остаться экономически эффективным?
- Как эффективно контролировать рентабельность по клиентам и по бизнес-направлениям?

Управление поставками



- Как Поставщикам эффективнее интегрироваться в вашу цепочку поставок для обеспечения своевременной доставки?
- Как добывающие компании могут достичь максимально эффективной системы управления запасами ?

Управление взаимоотношениями с клиентами

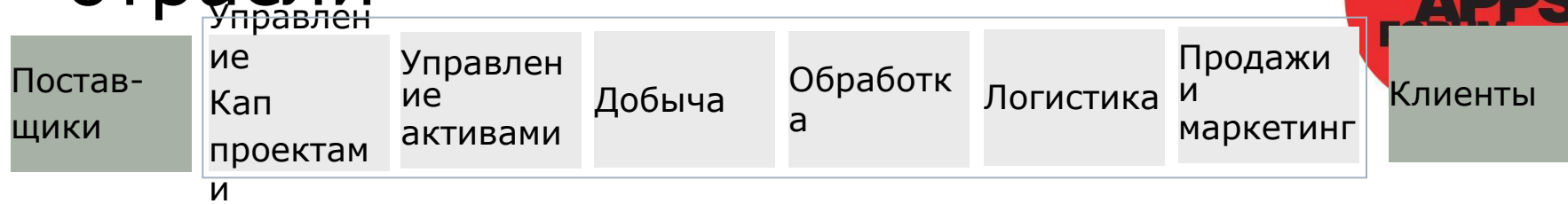
- Как можно расширить связи с клиентами с помощью оказания добавочных услуг?

Предложение для Перерабатывающих предприятий



- Улучшение обслуживания клиентов
 - понимать требования клиентов и отвечать им
- Снижение затрат
 - используя самообслуживание и автоматизацию
- Инновация продукта
 - добавочные продукты, RFID технология, автоматизация измерений
- Инвестиции в новые активы
 - сокращение времени цикла
- ТО, ремонт и эксплуатация существующих активов
 - оптимизация процесса и производительности
- Транспортировка и другие расходы в цепочке поставок
 - соотношение цент/галлон вильно влияет на наценку
 - оптимизация сети снабжения/дистрибуции для максимизации прибыли
- Увеличение контроля за хранением/ транспортировкой, прибылью/убытками
- Процесс консолидации/ общие сервисы
 - совершенствование процесса принятия решений, безопасности & надежности при более низких затратах

Карта решения в горнодобывающей отрасли



Бизнес Планирование

Управление жизненным циклом активов

Операции добычи

Управление цепочкой поставок

Корпоративное Управление/Взаимодействие

Технологии

Shell Canada

Вертикально-интегрированная нефтяная компания



- Годовой доход \$11 млрд. USD
- 3400 сотрудников
- Оперирует во всех секторах отрасли:
 - Добыча нефти и газа
 - 3 перерабатывающих завода
 - Терминалы
 - 2,100 розничных точек, Cardlock
 - Продукция для бытового использования, морского транспорта и авиации
 - Смазочные материалы

- Использует: JDE EnterpriseOne®, Foundation, Управление финансами, Управление логистикой, ТОиР, Управление запасами горючего и Управление проектами
- Более 3000 пользователей
- Сайт: www.shell.ca

Спасибо клиентам в России и СНГ



Спасибо за внимание!



ORACLE®