

Деловой многоотраслевой форум  
для руководителей ведущих  
предприятий России и СНГ  
7 апреля 2011 г., Москва



## Опыт и перспективы развития Oracle JD Edwards на рынке России и СНГ

Юлия Доброва,  
Руководитель направления  
JD Edwards,  
Россия и СНГ

Вся палитра  
бизнес-приложений

**совершенство**  
**ОТТЕНКОВ**

ORACLE®

# План презентации



- Наше присутствие на рынке
- Обязательства Oracle по развитию продукта
- Обзор отраслевых компетенций JDE
- Истории успеха клиентов

# Oracle в СНГ

Высокая репутация, динамичный рост



Штаб квартира

Партнеры

Региональные офисы:

- Санкт Петербург
- Алматы (Казахстан)
- Баку (Азербайджан)
- Киев (Украина)
- Минск (Белоруссия)

- Дата открытия представительства – 1994
- Соответствие законодательству
- Количество сотрудников – более 500
- Количество предприятий клиентов – более 300
- Ежегодный рост продаж лицензий Oracle – более 40%
- Количество партнеров – более 15
- Количество сертифицированных консультантов – более 2 000

## Выгода для клиентов

- Широкий спектр предлагаемых комплексных решений от технологий, инструментов и прикладных приложений до уровня ERP из одних рук
- ИТ сервис, направленный на оптимизацию процессов клиента и сокращение издержек
- Выраженная отраслевая компетенция и партнерская сеть
- Емкие интернациональные мощности и распределенная по всему миру экспертиза

# Наша команда



**Кевин Аттард** – Директор по продажам JD Edwards, EE & CIS

**Алекс Белинчи** – Старший пре-сейл консультант, EE & CIS

**Атила Петер** – Менеджер по маркетингу, EE & CIS

**Юлия Доброва** – Руководитель направления JD Edwards, Россия и СНГ

**Гузель Файзуллина** – Старший консультант по финансам

**Екатерина Кондратьева** – Старший консультант по производству

**Елена Решетникова** – Консультант по логистике

# Партнеры по JD Edwards на территории России и СНГ



Глобальный партнер Oracle



Дистрибьютор по Oracle JD Edwards E1



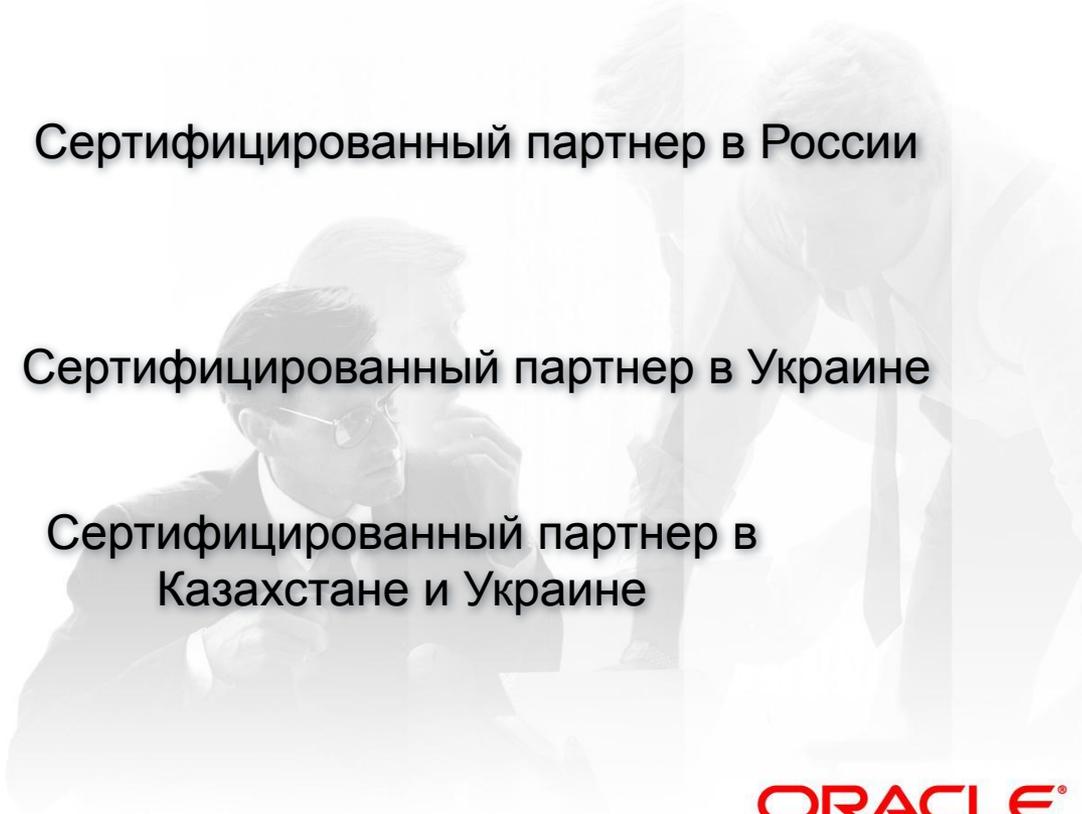
Сертифицированный партнер в России



Сертифицированный партнер в Украине



Сертифицированный партнер в Казахстане и Украине



**ORACLE®**

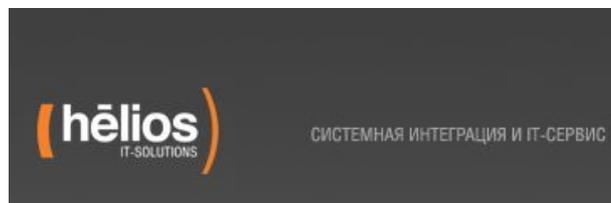
# Партнеры по JD Edwards на территории России и СНГ



Партнер по Oracle JD Edwards



Партнер по Oracle JD Edwards/Primavera



Партнер по Oracle JD Edwards



Сертифицированный партнер Oracle

**ORACLE®**

# Чем может помочь Oracle

- ❑ Материалы
- ❑ Расчет ROI
- ❑ Локализация
- ❑ Программа Oracle Accelerate
- ❑ Специальные условия для ваших клиентов с оборотом менее 100 млн. долл.
- ❑ Дальнейшее развитие и поддержка продукта



# Ваши инвестиции в JD Edwards и политика Oracle

## Lifetime Support

Simple, predictable, flexible, and the most comprehensive support policy available, the Oracle Lifetime Support policy helps drive your



## Applications Unlimited

Applications Unlimited is Oracle's long-term plan to provide continuing enhancements and ongoing support to your existing investments in



# Карта развития JD Edwards

Используйте наши инвестиции в развитие продукта

**ORACLE**  
JD EDWARDS ENTERPRISEONE

9.0

9.1

Tools  
8.98

Tools  
9.1

A9.  
2

A9.  
3

**ORACLE**  
JD EDWARDS WORLD

ORACLE

# Локализация JD Edwards в России



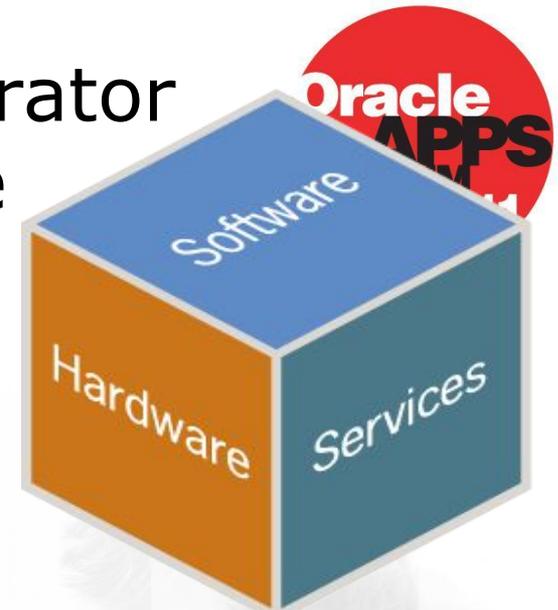
- Финансовые отчеты (баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет движения денежных средств, кассовая книга, корреспонденция счетов, и т.д.)
- Налоговые отчеты (НДС к возмещению, к списанию, по авансовым платежам и т.д.)
- Обработка счетов (книга продаж, налоговые счета, формат счетов-фактур и т.д.)
- Отчеты по основным средствам (карточка учета ОС, принятие, передача, списание ОС, и т.д.)
- Обработка платежей (книга покупок, порядок банковских платежей, даты платежей в ГК, разницы сумм и т.д.)
- Управление запасами (балансовый отчет, прибытие, выбытие, перемещение товаров и т.д.)

# Преимущества локализации



- Демонстрация обязательств Oracle к местному рынку
  - Выделенные эксперты по продукту в регионе
  - Часть базового ПО, полностью поддерживаемая Oracle
- Дополняет существующие продукты, предлагаемые на конкретные рынки
  - Постоянное обновление в рамках местного законодательства
  - Существующая локализация поддерживается в будущих релизах системы
- Поддерживает гибкость бизнеса
  - Локализации совмещаются друг с другом
  - Пользователи могут работать на родном языке не прибегая к дополнительному ПО

# Новый продукт – Oracle Accelerator для JD Edwards Enterprise One



## Программное обеспечение:



- Преднастроенные бизнес процессы
- Прошедшая тестирование модель

## Услуги:



- Внедрение (Фиксированные рамки, Фиксированная стоимость)
- Обучение

## Аппаратное обеспечение



- Готовые платформенные решения
- Платформенное решение с предустановками OS, DBs

Коробочное решение - ПО, Услуги, Оборудование



Николай Зезюлинский  
Директор по развитию бизнеса

«Мы гордимся своим вкладом в программу Oracle Accelerate, которая дала нам возможность разработать готовое специализированное решение для оптовой торговли и дистрибуции на базе Oracle JD Edwards EnterpriseOne, удовлетворяющее все потребности быстрорастущих компаний на развивающихся рынках, к которым относится и российский рынок. Решение обеспечивает огромные преимущества: время внедрения сокращено до нескольких месяцев, хотя предоставляется полная функциональность ERP-системы, оно доступно компаниям малого и среднего бизнеса, обеспечивает быстрый возврат инвестиций и поддерживает специфические потребности и процессы компаний»

# Отраслевые компетенции Производство



# JD Edwards EnterpriseOne



## Дискретное

- На базе прогнозов
- Заказы на производство
- Автономные, отдельные единицы номенклатуры
- Маленькие объемы/  
высокая сложность



## Поточное/ Бережливое

- На базе спроса
- Без заказов на производство
- Смешанный тип
- Продукция «под заказчика»

Разработка на заказ  
Конфигурация на заказ  
Производство на склад  
Производство на заказ  
Сборка на заказ

- Массовое производство
- Однотипные изделия
- Большие объемы,  
низкая сложность



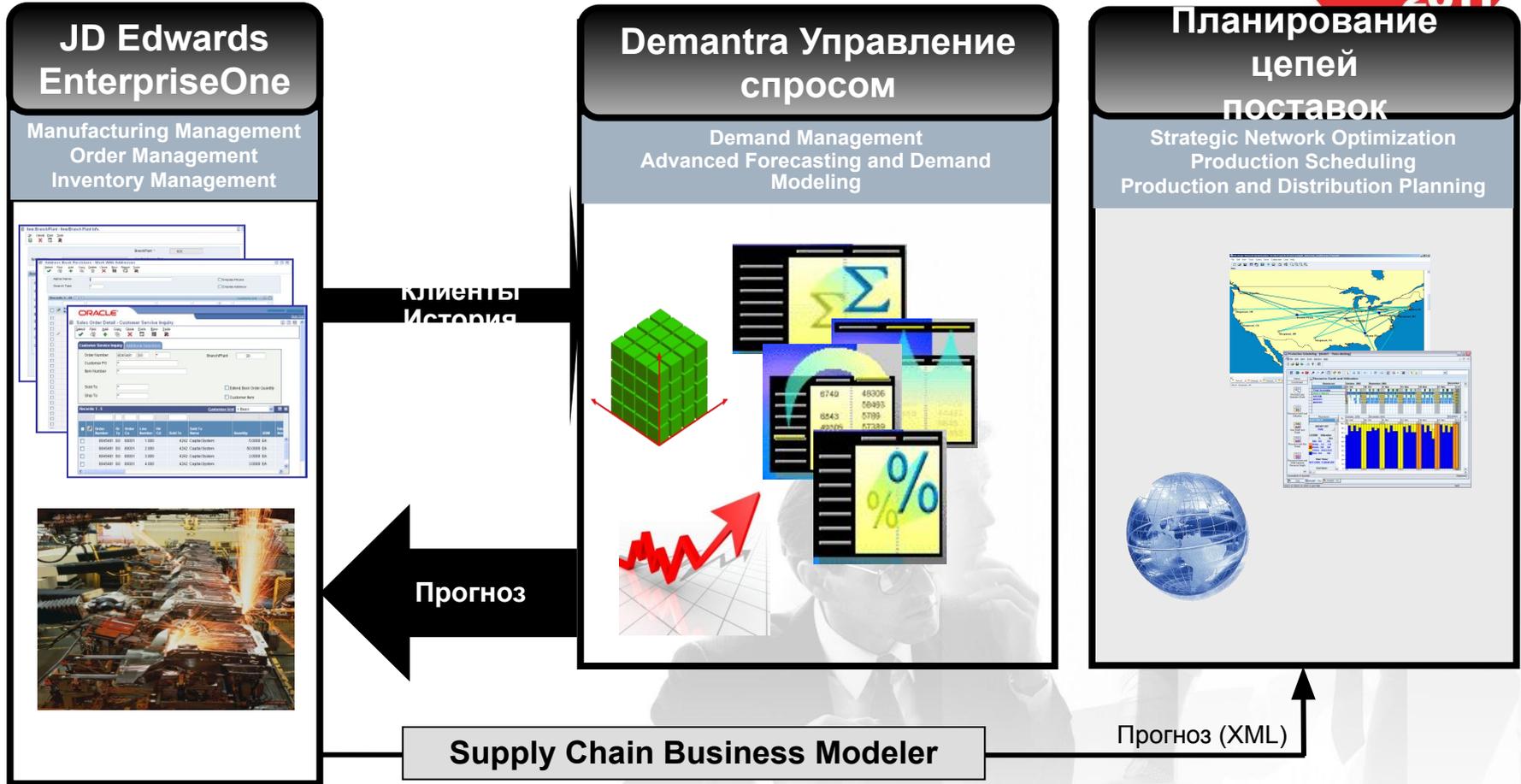
- На базе формул/рецептов
- Медицина/биология
- Продукты/напитки
- Химическая отрасль
- Натуральные ресурсы

## Серийное

## Процесное

# JD Edwards EnterpriseOne

Расширенное решение для планирования



# Отраслевые компетенции Управление Недвижимостью и Активами



# Отраслевые задачи



## Низкая норма прибыли

- Как можно сократить арендную плату обеспечивая рост доходов?
- Как гарантировать управляемость бизнеса при снижении административных расходов?

## Финансовая отчетность

- Что необходимо контролировать для удержания инвесторов и соответствия все возрастающим требованиям регуляторов рынка?
- Каким образом повысить прозрачность финансовых данных?

## Текущая экономическая ситуация

- Что можно сделать для снижения арендной платы?
- Каковы наилучшие действия в условиях повышения/понижения цен на недвижимость?

## Консолидация отрасли

- Как управлять сложными объектами и структурами?
- Как наилучшим образом интегрировать приобретенные компании?

База поставщиков

Управление коммерческой недвижимостью

Клиенты

# Система JDE EnterpriseOne для Управления Недвижимостью



# Ключевые возможности



- Автоматизированное выставление счетов
- Выставление счетов арендаторам вручную
- Обработка счетов и платежей
- Вычисление гарантийных взносов
- Периодические перерасчеты и выставление счетов
- Расчет и составление коммерческих предложений
- Пропорционально распределить расходы на арендаторов
- Расчет прибыльность продаж
- Увеличение количества арендных договоров
- Продление договоров аренды, расчет и изменение скидок
- Расчет всех налоговых платежей
- Оценка штрафов и платежей
- Соблюдение стандартов
- Проектирование площадей для сдачи в аренду

## Чего мы достигли с помощью **JD Edwards**

- ❑ Наличие **своевременной, полной, непротиворечивой и достоверной** информации в части управления финансами
- ❑ Консолидированное управление финансами нескольких компаний
- ❑ Оперативный контроль сроков, бюджета, расходов, себестоимости объектов, движения денежных средств, Д-К задолженности
- ❑ Повышение оперативности управления

Владеет более чем 150 зданиями с площадью более 50 миллионов квадратных метров. В процессе строительства еще 3 комплекса с площадью более 2 миллионов квадратных метров. Норма сдачи площадей в аренду составляет теперь в среднем 92 %

## **Возникшие задачи:**

- Не отставать от возросшего объема сделок
- Централизованная, легкодоступная информация
- Гибкая модель данных, чтобы облегчить внутрифирменное взаимодействие и операционный поток данных

«Boston Properties» полностью довольны базовым решением, и продолжают внедрять дополнительную функциональность для автоматизации других задач

## **Преимущества, которое дало внедрение JDE E1**

- Увеличение производительности и эффективности
- Сокращение времени на закрытие финансового квартала и года
- Улучшение контроля за потоком наличности, уменьшение времени на сбор дебиторской задолженности
- Уменьшенные времени процессинга от часов до нескольких минут

# Отраслевые компетенции- Торговля и Дистрибуция



# Требования рынка



## Поставка товаров

- Какие услуги с добавленной стоимостью надо предложить чтобы удержать клиентов?
- Как я могу посмотреть все закупки клиента по всем соглашениям и договорам?

## Снижение расходов

- Как наилучшим образом сократить операционные издержки?
- Какие продукты и клиенты самые выгодные?



## Консолидация

- Как обеспечить консолидации данных со всех предприятий?
- Как можно быстро проанализировать финансовые данные для того, чтобы выйти на новые рынки?

## Глобализация

- Как упростить и убыстрить движение товаров по цепочке?
- Как быстрее реагировать на требования рынка и расширяющейся клиентской базы?

# Расширенный Учет Затрат



Обычный  
Учет затрат



Расширенный  
учет затрат



Высокая  
производительность

Вы можете оценить  
затраты по:

- Клиентам?
- Продуктам?
- Каналам сбыта?

Получите точную  
себестоимость  
благодаря:

- Улучшению обзора затрат
- Устранения лишних затрат
- Целевого использованию ресурсов
- Усилению финансовой ответственности
- Принятию верных управленческих решений



- **Активно управляйте каналом продаж, продуктовой линейкой и клиентами для увеличения прибыльности**



«Доисторическое время»

- Построен в 1893 году на объединенные средства гильдии московских купцов
- Принцип универсальности и образцовая инфраструктура

«Советский период»

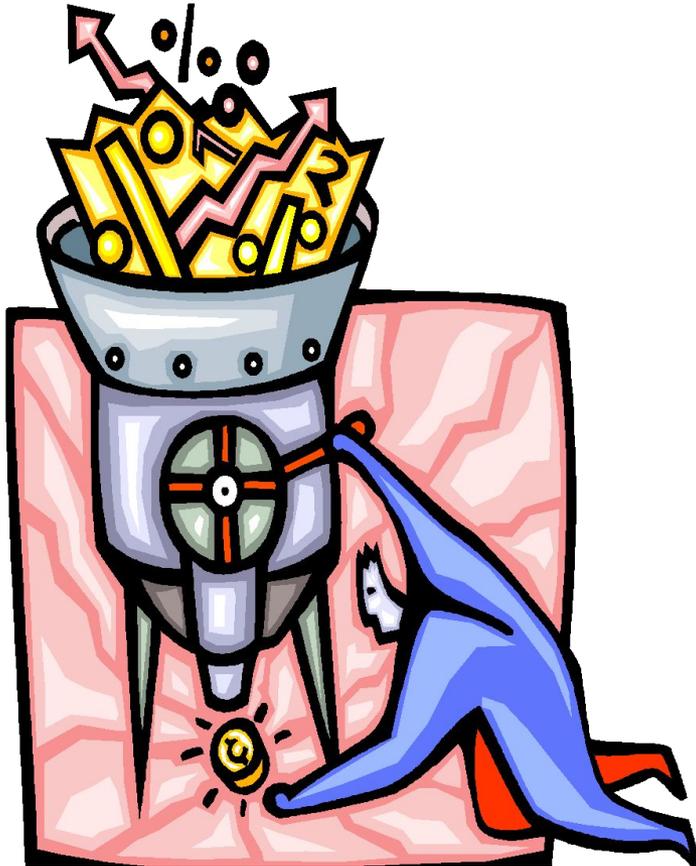
- «Второе рождение» в 1953 году - ГУМ
- Мекка для советских покупателей и символ Москвы

«Лихие 90-е»

- Изменение концепции в 90-х годах и передача части помещений в аренду
- Эксклюзивные договоры на поставки товаров класса премиум
- Развитие сети филиалов в Москве и России

«Наше время»

- Принцип универсальности – торговый квартал
- Универсальный торгово-развлекательный комплекс
- Арт-проекты, культурные и светские мероприятия
- Реорганизация пассажей в стиле палаццо



- Количество лицензий – 150
- Объем базы – 2 Терабайта
- Срок внедрения – 1,5 года
- Отдел сопровождения:
  - Логистики – 2 человека
  - Финансисты – 2 человека
  - Программист С++
  - Программист JDE
  - Администратор JDE
- Количество модифицированных объектов – около 2000

# Отраслевая компетенция – Энергоемкие отрасли



# Определяющие отраслевые факторы



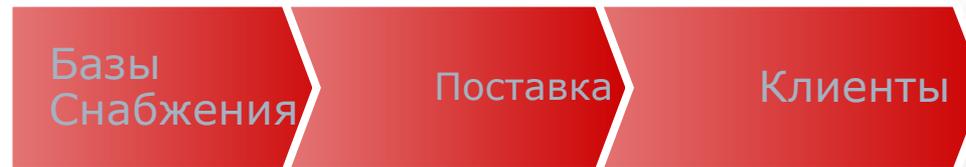
## Изменчивость спроса

- Какие активные меры могут применяться добывающими компаниями для борьбы с последствиями цикличности отрасли?

## Недостаточная маржа

- Как добывающим компаниям остаться экономически эффективным?
- Как эффективно контролировать рентабельность по клиентам и по бизнес-направлениям?

## Управление поставками



- Как Поставщикам эффективнее интегрироваться в вашу цепочку поставок для обеспечения своевременной доставки?
- Как добывающие компании могут достичь максимально эффективной системы управления запасами ?

## Управление взаимоотношениями с клиентами

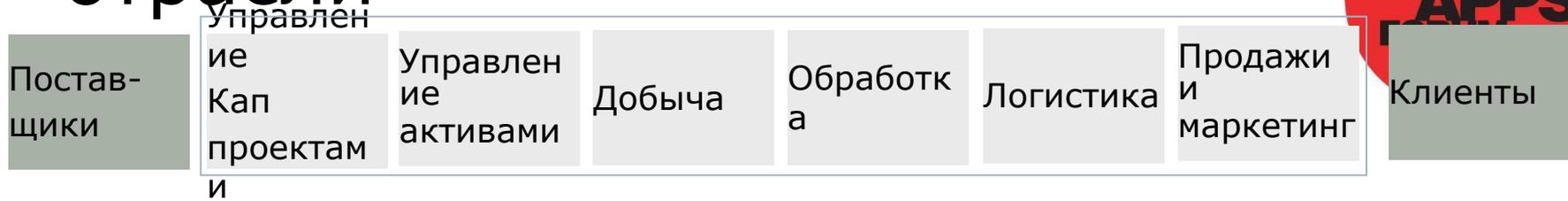
- Как можно расширить связи с клиентами с помощью оказания добавочных услуг?

## Предложение для Перерабатывающих предприятий



- Улучшение обслуживания клиентов
  - понимать требования клиентов и отвечать им
- Снижение затрат
  - используя самообслуживание и автоматизацию
- Инновация продукта
  - добавочные продукты, RFID технология, автоматизация измерений
- Инвестиции в новые активы
  - сокращение времени цикла
- ТО, ремонт и эксплуатация существующих активов
  - оптимизация процесса и производительности
- Транспортировка и другие расходы в цепочке поставок
  - соотношение цент/галлон вильно влияет на наценку
  - оптимизация сети снабжения/дистрибуции для максимизации прибыли
- Увеличение контроля за хранением/ транспортировкой, прибылью/убытками
- Процесс консолидации/ общие сервисы
  - совершенствование процесса принятия решений, безопасности & надежности при более низких затратах

# Карта решения в горнодобывающей отрасли



Бизнес Планирование

Управление жизненным циклом активов

Операции добычи

Управление цепочкой поставок

Корпоративное Управление/Взаимодействие

Технологии

# Shell Canada

## **Вертикально-интегрированная нефтяная компания**



- Годовой доход \$11 млрд. USD
- 3400 сотрудников
- Оперирует во всех секторах отрасли:
  - Добыча нефти и газа
  - 3 перерабатывающих завода
  - Терминалы
  - 2,100 розничных точек, Cardlock
  - Продукция для бытового использования, морского транспорта и авиации
  - Смазочные материалы

- Использует: JDE EnterpriseOne®, Foundation, Управление финансами, Управление логистикой, ТОиР, Управление запасами горючего и Управление проектами
- Более 3000 пользователей
- Сайт: [www.shell.ca](http://www.shell.ca)

# Спасибо клиентам в России и СНГ



# Спасибо за внимание!



**ORACLE®**