



ПРЕЗЕНТАЦИЯ

«Сонет Текнолоджис – Ростов-на-Дону»

Фантаева Татьяна – руководитель отдела
маркетинга «Сонет Текнолоджис»

г. Ростов-на-Дону,
30 июня 2005 года

- Немного о нас
- Итоги деятельности компании за 2004 год
- Планы развития на 2005 год
- Обзор оборудования
- Как работает ростовский филиал
- Техническая и маркетинговая поддержка
- План мероприятий на 2005 год

«Сонет Текнолоджис» ЭТО:

- Группа компаний с 10-летним опытом в дистрибьюции ИТ-оборудования
- Сеть филиалов и представительств по всей России
- Собственное производство оборудования
- Собственный лицензированный УЦ
- Развитие собственных торговых марок

*Мы являемся экспертами в области
пассивного оборудования для локально-
вычислительных сетей*

*Мы считаем, что каждый должен
заниматься своим делом*

*Мы готовы обеспечить Вас всем
необходимым для создания СКС*



Производство волоконно-оптических коммутационных шнуров и сборок



Производство монтажного телекоммуникационного и электротехнического оборудования



Структурированная кабельная система: «медное» и ВО решение



Перфорированные и глухие металлические кабельные лотки

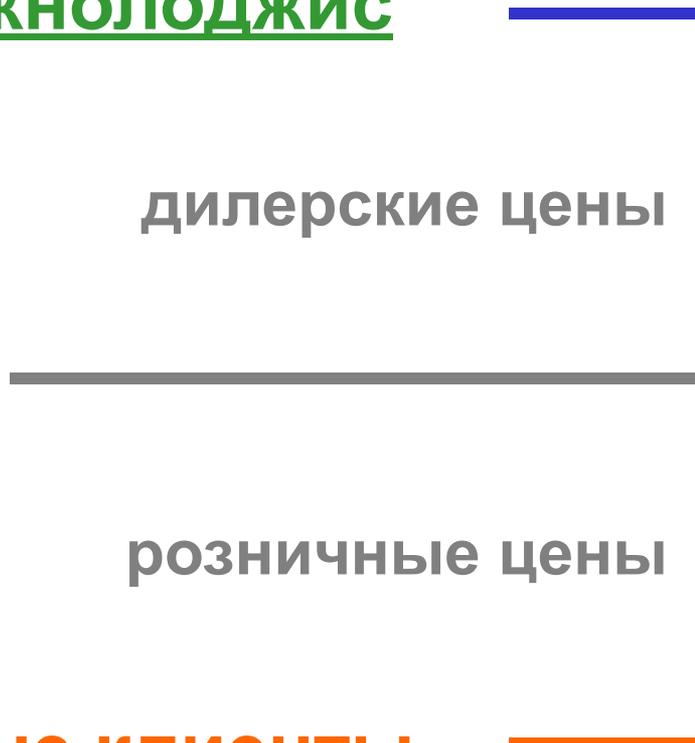
Сонет Текнолоджис

*реселлеры,
системные
интеграторы*

дилерские цены

розничные цены

Конечные клиенты



Сонет Текнолоджис

СТ - Москва



РФ и страны СНГ,
кроме (.....)

СТ - СПб



- Северо-западный регион

СТ - Красноярск



- Красноярский край

СТ - Новосибирск



- Новосибирская область

СТ - Екатеринбург



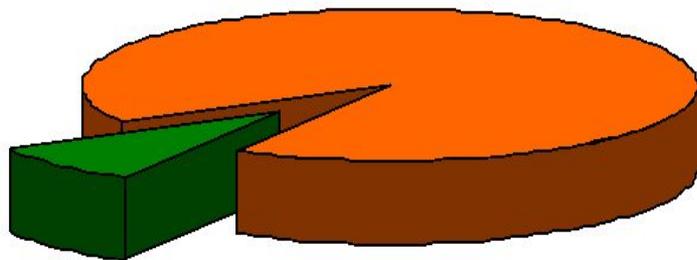
- Урал

- **1994 год** – создание компании «Сонет Текнолоджис»
- **1997-1998 годы** – новые торговые офисы в Москве
 - **1999 год** – филиал «Сонет Текнолоджис – СПб»
- **2001 год** – филиал «Сонет Текнолоджис – Красноярск»
- **2002 год** – представительства в Омске, Новосибирске
 - **2003 год** – представительство в Перми
- **2003 год** – филиал «Сонет Текнолоджис – Новосибирск»
 - **2003 год** – филиал «Сонет Текнолоджис – Киев»
 - **2004 год** – представительство в Ростове-на-Дону

- Среднегодовые темпы роста ИТ-рынка – 22-26%
- Среднегодовые темпы роста рынка «пассивки» – 10-12%
- Рыночные тенденции:
 - увеличение доли продукции отечественного производства
 - увеличение темпов роста ВО оборудования
 - замедление темпов роста медных компонентов
 - развитие Wi-Fi технологий

2004 год «Сонет Текнолоджис»

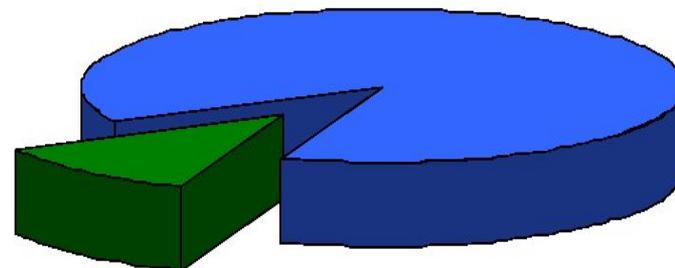
Рынок оборудования для ЛВС



«Сонет Текнолоджис»

8,5%

Рынок пассивного оборудования



«Сонет Текнолоджис»

12%

2004 год «Сонет Текнолоджис»

- Филиал в **Екатеринбурге**
- Представительство в **Ростове-на-Дону**
- Соглашение Super VAR с **Allied Telesyn**
- Создание подразделения «**Сонет Электро**»
- OEM-соглашение с компанией **Teldor**

2005 год

«Сонет Текнолоджис – Ростов-на-Дону»

- динамично развивающийся регион
- большой территориальный охват
- многолетний опыт работы в регионе через Москву
- основной вид деятельности заказчиков – системная интеграция

«Сонет Текнолоджис – Ростов-на-Дону»

- Директор филиала – Григорий Никифоров
- Финансовый директор – Инна Лихолетова
- Менеджер по продажам – Андрей Ерошенко
- Менеджер по продажам – Бондарев Игорь
- Заведующий складом – Евгений Дубровин
- Кладовщик – Евгений Казьмин

ОБЗОР ОБОРУДОВАНИЯ ОБЗОР ОБОРУДОВАНИЯ

Андрей Трусов – директор
НОУ «Нексотель»

г. Ростов-на-Дону,
30 июня 2005 года

КАК МЫ РАБОТАЕМ...

Григорий Никифоров – директор филиала
«Сонет Текнолоджис – Ростов-на-Дону»

г. Ростов-на-Дону,
30 июня 2005 года



Наши партнеры

- Дилеры, реселлеры
- Инсталляторы
- Системные интеграторы

Организация работы в РнД

- Месторасположение
- Персонал офиса
- Персональный менеджер
 - отслеживание заказов
 - ведение балансов
 - технические консультации
 - прочие вопросы



Логистика

- Склад
- Доставка из Москвы
- Отгрузки клиентам

Склад

- Площадь - 200 кв.м
- Удобное расположение
- Большая вместимость склада позволяет исполнять 85% всех заказов немедленно
- Соответствующие условия хранения

Доставка грузов в РнД

- Автотранспортом из Москвы
- Экспресс доставка



Отгрузки клиентам

- Любой день с ПН по ПТ с 9:00 до 18:00
- Быстрая выписка документов
- Помощь при погрузке
- Доставка по городу (от \$1000)
- Для иногородних: доставка до ТК

Ценовая политика

- Прайс-лист
- Цены, кредит
- Расчеты

Прайс-лист

- Вы можете подписаться на рассылку
- Коротко о содержании и принципе построения
- Склад
- Почему 4 колонки?

Цены, кредиты

- **Розница – разовые мелкие закупки**
- **Дилер 1 – мелкие периодические закупки**
- **Дилер 2 – средние периодические закупки**
- **Дилер 3 – средний и крупный опт**

- **Отсрочка платежа**
- **Товарный кредит (не более месячного оборота)**
- **Специальные условия под крупные проекты и тендеры**

- **На реализацию**

Расчеты

- Оплата по б/н и за наличный расчет
- Просьба: сообщать об оплате счетов!

Техническая поддержка

- Замена оборудования по гарантии
- Прокат приборов
- Консультации

Замена оборудования

- Безвозмездное предоставление приборов на временную замену
- «Быстрая» поставка

Прокат приборов

- Виды приборов:
 - Тестирующие приборы (Omni scanner II)
- Стоимость:
 - Доставка
 - Аренда
 - Прокат технического специалиста 😊
- Экспресс доставка (оплачивает заказчик)

Консультации

- Служба поддержки
- Ваш персональный менеджер

ЕЩЕ НЕМНОГО О «СОНЕТ ТЕКНОЛОДЖИС»

Фантаева Татьяна – руководитель отдела
маркетинга «Сонет Текнолоджис»

г. Ростов-на-Дону,
30 июня 2005 года

Служба поддержки

- Продакт-менеджеры в Москве
 - по СКС EхаLan+ – Александр Трусов, Антон Близнюк
 - по активному оборудованию – Максим Кирсанов
 - по продукции Teldor – Александр Харламов
 - по продукции НВА – Павел Уточкин
 - по СКС Nexans – Андрей Трусов, Евгений Власов
- НОУ «Нексотель»
 - тренинг по активному оборудованию
 - тренинг по проектированию
- Тестовая лаборатория СКС

ТЕСТОВОЕ ИЗМЕРИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ..... ИНСТРУМЕНТЫ И МАТЕРИАЛЫ.....

МОНТАЖНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ..... АКТИВНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.....

КАБЕЛЬ МЕДНЫЙ..... КАБЕЛЬ ВОЛОКОННО-ОПТИЧЕСКИЙ.....

КАБЕЛЬНЫЕ КАНАЛЫ.....

СКС ExaLan+.....

СКС Nexans.....

ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.....

НАШ ПРАЙС-ЛИСТ

НОВОСТИ

КАТАЛОГ И ЦЕНЫ

ПОСТАВЩИКИ

ТЕХПОДДЕРЖКА

СЕТЕВАЯ БИБЛИОТЕКА

ВОПРОСЫ И ОТВЕТЫ

ДРАЙВЕРЫ

КОФЕРЕНЦИИ

О КОМПАНИИ

АДРЕСА

ВАКАНСИИ

УСЛУГИ

ЦЕНТР ОБУЧЕНИЯ

ГОСТЕВАЯ КНИГА

КАРТА СЕРВЕРА

НОВОЕ НА СЕРВЕРЕ

ГАРМОНИЯ СЕТЕВЫХ КОМПОНЕНТОВ

НОВОСТИ . . .

08.06.05

НОВОСТИ ТЕХНОЛОГИЙ

КОРПОРАТИВНЫЙ САЙТ

www.sonet.ru

Тел.: (095) 363-4234
967-1249, 787-4691
sonet@sonet.ru

Каталог

Найти: В разделе:

Искать: Код P/N Наименование Везде

Подписка на прайс-лист >>>
Вход для партнеров >>>

Каталог

- Компоненты СКС
 - Кабели медные
 - Неэкранированная витая пара

Производство:

СКС "Exalan +" Кабель UTP, 4 пары, кат 5е, PVC, 305м

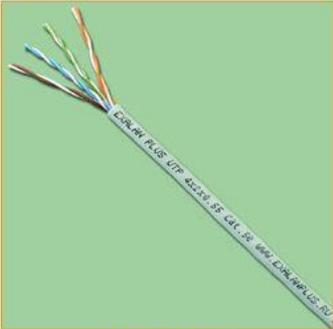
Код	P/N	Производство	Цена
1720	EX01-101	Exalan+	65.8

Ключевые особенности >>>
Технические характеристики >>>

Дополнительные материалы

- Описание кабеля (формат PDF)
- Пожарный сертификат
- Результаты тестирования (MS Word)
- Результаты тестирования лаборатории Delta

Общий вид кабеля



AnyTest
Анализатор цифровой телефонии

Fluke
в аренду!

1115	KSU.04.01	Кабель UTP, 4 пары, кат 5е, внешн. до -40С				
1124	KSU.07.01	Кабель UTP, 4 пары кат.5е, внешний до -60С				
1015	7595204109	Кабель UTP, 4 пары, кат 5е,				
1021	7862904109	Кабель UTP, 4 пары, кат 5е, PVC, 500м, внешний, с усил элем.	Teldor	м.	1,09	
1040	N-100,561	Кабель UTP, 4 пары, кат 5е, PVC, 305 м.	Nexans	короб.	68,53	

Dell PowerConnect 5224
75s за гигабитный порт





- Содержание и принцип построения прайс-листа



- Предоставление рекламных материалов:
 - каталоги и брошюры
 - пресс-релизы и технические статьи
 - стенды по продукции
 - обмен баннерами
 - публикация информации о выполненных проектах
- Совместное участие в выставках
- Совместное проведение семинаров, презентации
- Совместные программы стимулирования сбыта по продукции



РЕСЕЛЛЕРЫ

- рекламная продукция
- демонстрационные стенды для торговых залов
- проведение совместных мероприятий
- обучение специалистов по продажам

СИСТЕМНЫЕ ИНТЕГРАТОРЫ

- каталоги заказов
- совместные мероприятия для конечных клиентов
- помощь в тендерах
- обучение специалистов по проектированию и монтажу



*Единственный в России авторизованный компанией Nexans
Учебный Центр*

- Nexans Expert Training - тренинги по СКС Nexans
- возможность выбора отдельных частей общей программы
- тренинг по СКС ExaLan+ - медная и оптическая часть
- update-тренинги специалистов по программам обучения СКС
- обучение специалистов под заказ



- наши выпускники: более 500 специалистов из более чем 300 компаний
- техническая поддержка специалистов, прошедших обучение на базе УЦ
- постоянное обновление учебного материала



Планы развития РнД 2005

- Регулярные тренинги по СКС EхаLan+ и Nexans
- Семинары для системных интеграторов (осень)
- Семинары и тренинги для энд-юзеров (осень)
- Расширение склада (+ 100 кв.м)
- Формирование законченного оптического предложения (кабель, муфты, оборудование для подвеса, шнуры, кроссы и пр.) и поддержание склада (в течение полугода)

МАРАФОН «Сертификат в ЛЕТО!»



Сроки:
до 1 марта
2006 года

Главное условие участия:

**СЕРТИФИКАЦИЯ
СКС ExaLan+!!!**

Благодарим за внимание!

Переходим к КРАШ-ТЕСТУ

