

Источники финансирования малого бизнеса

Урок-презентация элективного курса по предмету
«Основы предпринимательской деятельности»

Учитель технологии

МОУ СОШ№6 Рыбалова И.В.

ст. Ленинградская

2009год

Аспекты финансирования предпринимательской деятельности

- **Финансирование-** способ формирования капитала, необходимого для роста и развития бизнеса.

- **Финансирование-** направлено на:

-

- Обеспечение текущих потребностей:
 - финансирование оборотных средств;
 - выполнение долговых обязательств.
- Старт и реализацию новых проектов.
- Расширение существующих производств:
 - капиталовложения и дополнительное финансирование оборотных средств.
- Поглощение других бизнесов

Анализ типов долгосрочного финансирования

- **Кредитование:**
 - Финансирование с фиксированной стоимостью, не зависящей от доходности
 - погашение суммы и выплата процентов требуется по закону
 - сроки погашения определены заранее
 - требует обеспечения в виде гарантий и основных средств
- **Акционерное финансирование :**
 - самый дорогой источник финансирования
 - инвесторы ожидают высокого дохода от своих вложений
 - расширение акционерного капитала размывает владение и контроль со стороны уже существующих акционеров

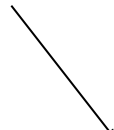


Виды финансирования:

- Финансирование оборотного капитала

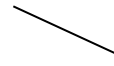


- Краткосрочное финансирование



- Внешнее

- Внутреннее

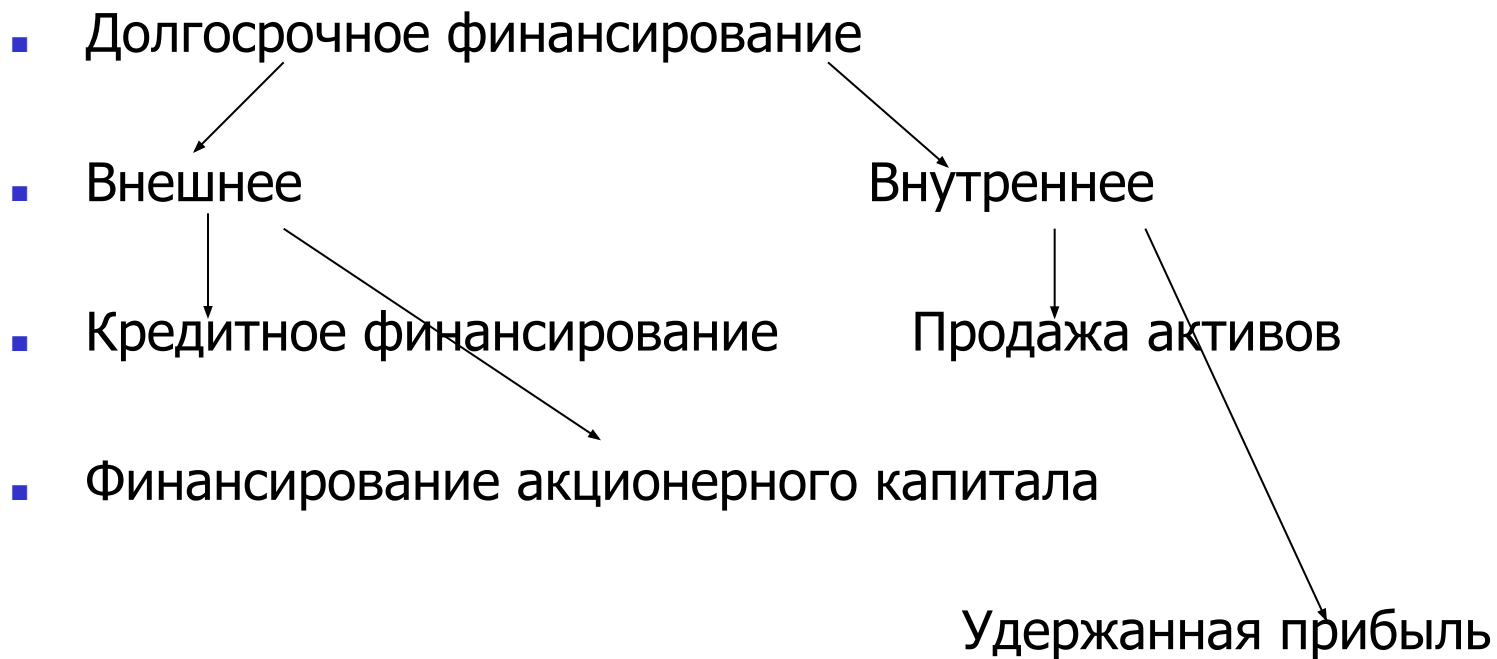


- Краткосрочное кредитование

Удержанная прибыль

- Управление оборотным капиталом

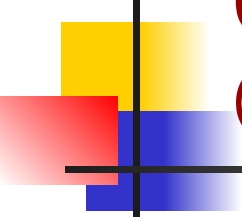
Финансирование инвестиций





Получение финансирования

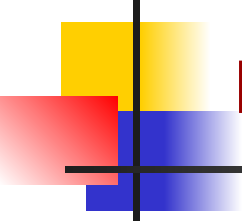
- На что банк обращает внимание?
- Опыт работы с кредитными ресурсами.
- Реальный оборот предприятия за один или несколько месяцев.
- Обеспечение кредитных ресурсов.
- Реальный объём собственных средств в бизнесе.



Основные проблемы кредитования

(глава 23 Гражданского кодекса РФ):

- неустойка;
- залог;
- удержание имущества;
- поручительство;
- банковская гарантия;
- задаток;



Кто такие инвесторы? Способы привлечения финансов:

- кредиты банков;
- Кредиты спец. фондов поддержки предпринимательства;
- кредиты (денежные и товарные) поставщиков и покупателей;
- вклады родственников и друзей;
- налоговый и инвестиционный налоговый кредит;
- лизинг оборудования;

Инвесторы:

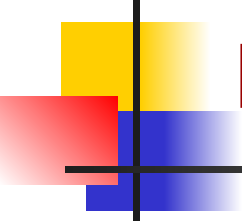
- **Коммерческие банки** (получить кредит под залог будущих платежей)
- **Инвестиционные банки** (размещают новые выпуски ценных бумаг в вашем бизнесе т.е. это не инвестор, а финансовый посредник)
- **Торговые банки** (имеют большой капитал, позволяющий приобретать ценные бумаги не только для продажи, но и как объекты инвестиций)
- **Инвестиционные фонды** (есть финансовая инвестиционная декларация, где прописано, кого можно инвестировать)



Финансовые инвесторы :

- не стремятся приобрести контрольные пакеты акций т.к. не сильно разбираются в управлении работой предприятий;
- им важно вернуть вложенные деньги

+ указанный в договоре %



Венчурные капиталисты и венчурные фонды:

- Стремятся приобрести значительную долю в бизнесе (обычно 20-40%, а иногда и больше...)
- До того как венчурный капиталист согласится инвестировать, он определяет свою стратегию выхода-это реализация приобретённых акций на биржевом рынке.



Какое финансирование лучше?

- Всё зависит от того, для чего вам нужно финансирование.
- оборотные средства- краткосрочный кредит.
- Основные средства- долгосрочные кредиты.



Помните!!!

- Ваши потенциальные инвесторы – профессионалы в области финансов.
- Постарайтесь привлечь профессионалов на свою сторону!