

# ИЗМЕНИВШИЕСЯ ПРАВИЛА ИГРЫ

---

**Новый подход государства и бизнеса  
к импорту электробытовой техники**

Докладчик А.В. Онищук, вице-президент Ассоциации РАТЭК

# ЛЕГАЛИЗАЦИЯ – единственный путь выжить

---

**ситуация на рынке  
электробытовой и компьютерной  
техники**  
*(наше прошлое, настоящее, будущее)*

# ПРОШЛОЕ

---

- Ограниченное число мест оформления
  - Единый Профиль Риска с минимальными ценами, информационные письма
  - Приказ ГТК России № 727
  - Множество «черных» схем (преимущественно основанных на замене кодов ТН ВЭД), неиспользуемых основными крупными операторами
-

# НАСТОЯЩЕЕ

---

- Любые места оформления
  - Профиль Риска с «фирменными» коэффициентами
  - Приказ ГТК России № 727
  - Приказ ФТС № 409 («белые списки»)
  - Приказ МЭРТ № 9 «О специальных упрощенных процедурах»
  - Реестр объектов интеллектуальной собственности
-

# ЗАВТРА

---

- ФТС запросила фактические прайс-листы у производителей. С 01.10.2005 только цены прайс-листов будут приниматься при расчете таможенной стоимости. Отмена минимальных цен Профиля риска.
  - Результат: на рынке будет только два способа ввоза товаров:
    - 100 % «белый» - прямые контракты и поставки от производителя российским компаниям;
    - 100 % «черный» - использование оффшорных схем (с заменой кодов ТН ВЭД и пр.).
-



- Торговые операторы готовы немедленно начать ввоз товаров по прямым контрактам.
- Производители должны предложить всем своим дилерам заключить прямые контракты и остановить все прочие способы ввоза (оффшорные схемы и пр.).
- «Черные» дилеры будут пытаться использовать «серые» способы ввоза товаров с других рынков. Вместе мы способны воспрепятствовать этому.
- Торговые операторы **не хотят и не могут** использовать «черные» способы ввоза товаров.
- «Высокий» сезон будет упущен торговыми операторами и производителями.
- Производители могут пытаться поставить товар через «черных» дилеров. В этом случае:
  - дефицит товара
  - преследования со стороны силовых структур и опечатывание складов
    - потеря товаров
    - невозврат кредитов

**Пришло время производителям сделать выбор!**

# ЧТО ДЕЛАТЬ

---

## ВНУТРИ СООБЩЕСТВА

- объединить совместные усилия;
  - разработать типовую технологию составления прайс-листов;
  - принять решение о самостоятельном ввозе товаров и/или о ввозе товаров по прямым контрактам только с российскими компаниями;
  - ввести систему добровольной сертификации мест декларирования, добровольно ограничить число мест декларирования с уведомлением об этом руководства ФТС России;
  - разработать добровольную систему саморегулирования (Этический кодекс);
  - бороться с параллельными поставками товаров.
-

# ЧТО ДЕЛАТЬ

---

## ДЕЙСТВИЯ ВОВНЕ

- представлять прайс-листы в ФТС России;
  - Зарегистрировать в Реестре объектов интеллектуальной собственности своих дилеров;
  - расширить номенклатуру Приказа 727;
  - получить разрешение на применение упрощенных процедур (Приказ МЭРТ № 9);
  - стимулировать ФТС России и силовые органы бороться с незаконным ввозом;
  - довести до высшего руководства страны информацию о планах легализации отрасли;
  - создать позитивный имидж отрасли в глазах правительства.
-



## Проект «Легальный импорт»

---

- снижение налогового бремени на импорт
  - введение специальных упрощенных процедур
  - усиление таможенного администрирования
  - саморегулирование участников рынка
-