

ИЗМЕНИВШИЕСЯ ПРАВИЛА ИГРЫ

**Новый подход государства и бизнеса
к импорту электробытовой техники**

Докладчик А.В. Онищук, вице-президент Ассоциации РАТЭК

ЛЕГАЛИЗАЦИЯ – единственный путь выжить

**ситуация на рынке
электробытовой и компьютерной
техники**
(наше прошлое, настоящее, будущее)

ПРОШЛОЕ

- Ограниченное число мест оформления
 - Единый Профиль Риска с минимальными ценами, информационные письма
 - Приказ ГТК России № 727
 - Множество «черных» схем (преимущественно основанных на замене кодов ТН ВЭД), неиспользуемых основными крупными операторами
-

НАСТОЯЩЕЕ

- Любые места оформления
 - Профиль Риска с «фирменными» коэффициентами
 - Приказ ГТК России № 727
 - Приказ ФТС № 409 («белые списки»)
 - Приказ МЭРТ № 9 «О специальных упрощенных процедурах»
 - Реестр объектов интеллектуальной собственности
-

ЗАВТРА

- ФТС запросила фактические прайс-листы у производителей. С 01.10.2005 только цены прайс-листов будут приниматься при расчете таможенной стоимости. Отмена минимальных цен Профиля риска.
 - Результат: на рынке будет только два способа ввоза товаров:
 - 100 % «белый» - прямые контракты и поставки от производителя российским компаниям;
 - 100 % «черный» - использование оффшорных схем (с заменой кодов ТН ВЭД и пр.).
-



- Торговые операторы готовы немедленно начать ввоз товаров по прямым контрактам.
- Производители должны предложить всем своим дилерам заключить прямые контракты и остановить все прочие способы ввоза (оффшорные схемы и пр.).
- «Черные» дилеры будут пытаться использовать «серые» способы ввоза товаров с других рынков. Вместе мы способны воспрепятствовать этому.
- Торговые операторы **не хотят и не могут** использовать «черные» способы ввоза товаров.
- «Высокий» сезон будет упущен торговыми операторами и производителями.
- Производители могут пытаться поставить товар через «черных» дилеров. В этом случае:
 - дефицит товара
 - преследования со стороны силовых структур и опечатывание складов
 - потеря товаров
 - невозврат кредитов

Пришло время производителям сделать выбор!

ЧТО ДЕЛАТЬ

ВНУТРИ СООБЩЕСТВА

- объединить совместные усилия;
 - разработать типовую технологию составления прайс-листов;
 - принять решение о самостоятельном ввозе товаров и/или о ввозе товаров по прямым контрактам только с российскими компаниями;
 - ввести систему добровольной сертификации мест декларирования, добровольно ограничить число мест декларирования с уведомлением об этом руководства ФТС России;
 - разработать добровольную систему саморегулирования (Этический кодекс);
 - бороться с параллельными поставками товаров.
-

ЧТО ДЕЛАТЬ

ДЕЙСТВИЯ ВОВНЕ

- представлять прайс-листы в ФТС России;
 - Зарегистрировать в Реестре объектов интеллектуальной собственности своих дилеров;
 - расширить номенклатуру Приказа 727;
 - получить разрешение на применение упрощенных процедур (Приказ МЭРТ № 9);
 - стимулировать ФТС России и силовые органы бороться с незаконным ввозом;
 - довести до высшего руководства страны информацию о планах легализации отрасли;
 - создать позитивный имидж отрасли в глазах правительства.
-

Проект «Легальный импорт»

- снижение налогового бремени на импорт
 - введение специальных упрощенных процедур
 - усиление таможенного администрирования
 - саморегулирование участников рынка
-