



**Закрытое Акционерное Общество  
Страховая компания «УРАЛСИБ Жизнь»**



**Финансовая корпорация «УРАЛСИБ»**

**Банковский  
бизнес**

**Лизинговый  
бизнес**

**Факторинговый  
бизнес**

**Инвестиционный  
банковский бизнес**

**Страховой  
бизнес**

**Бизнес коллективных  
инвестиций**

**ЗАО «Страховая группа  
«УралСиб»**

Универсальная страховая компания. Основные направления деятельности: автострахование, страхование имущества, личное страхование (кроме страхования жизни), страхование ответственности

**ЗАО Страховая Компания  
«УРАЛСИБ Жизнь»**

Специализированная компания по страхованию жизни

**ОАО «Медицинская Страховая  
Компания «УралСиб»**

Компания по медицинскому страхованию (обязательному и добровольному)

## 1. НАДЕЖНОСТЬ:

- **ОПЫТ** работы на рынке с 1993 года
- **ВЕЛИЧИНА** Уставного капитала 6,4 млрд. руб.
- **ИНВЕСТИЦИИ**
- **КОНТРОЛЬ**
- **ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ**

## 2. ДОХОДНОСТЬ

## 3. НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

## 4. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

## 5. СТРАХОВАЯ ЗАЩИТА

**Основана в 2004 году.  
Основной учредитель и  
акционер компании – ЗАО  
«Страховая группа «УралСиб».**

**Уставный капитал  
-150 000 млн. рублей.**

**Наш девиз:  
«О Вашем достойном завтра  
мы заботимся уже сегодня!»**



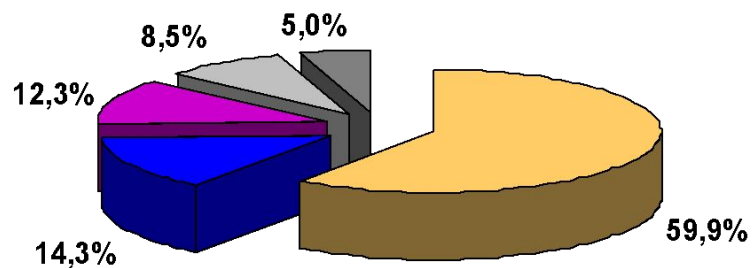
- **Страхование жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока, либо наступления другого события**
- **Пенсионное страхование**
- **Страхование жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) или с участием страхователя в инвестиционном доходе**
- **Страхование от несчастных случаев и болезней**
- **Добровольное смешанное страхование жизни**



## ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ БАЗА страховой деятельности в РФ

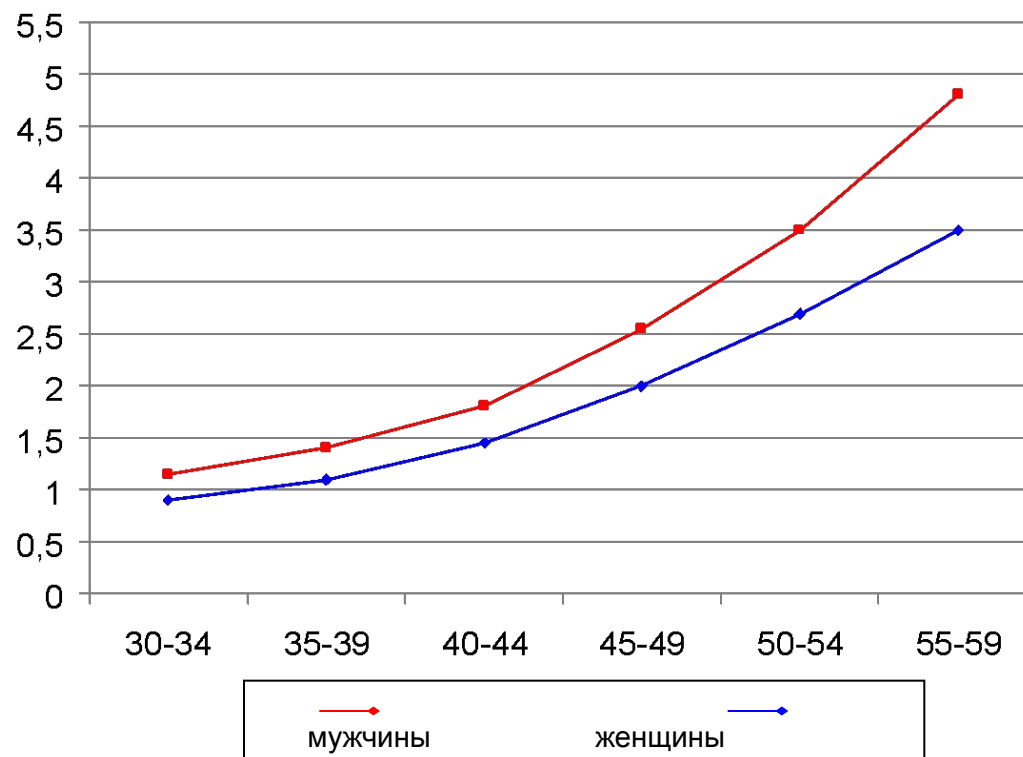
- ГРАЖДАНСКИЙ КОДЕКС РФ № 14-ФЗ от 26.01.1996 г.
- ЗАКОН РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации» № 4015-1 от 27.11.1992 г.
- НАЛОГОВЫЙ КОДЕКС РФ

Основные причины смерти в РФ



- Сердечно-сосудистые заболевания
- Несчастные случаи
- Рак
- Другие хронические заболевания
- Инфекционные заболевания

Вероятность смерти граждан РФ в течение года, в процентах



**Цель долгосрочного накопительного  
страхования жизни –**

**сохранить финансы человека и  
обеспечить высокий уровень  
страховой защиты на случаи  
травматизма, инвалидности, ухода  
из жизни по любой причине**



## ГОДОВЫЕ ВЗНОСЫ

*НА ЧЕЛОВЕКА*

ЯПОНИЯ - 2806 \$ США

США, КАНАДА - 1508 \$

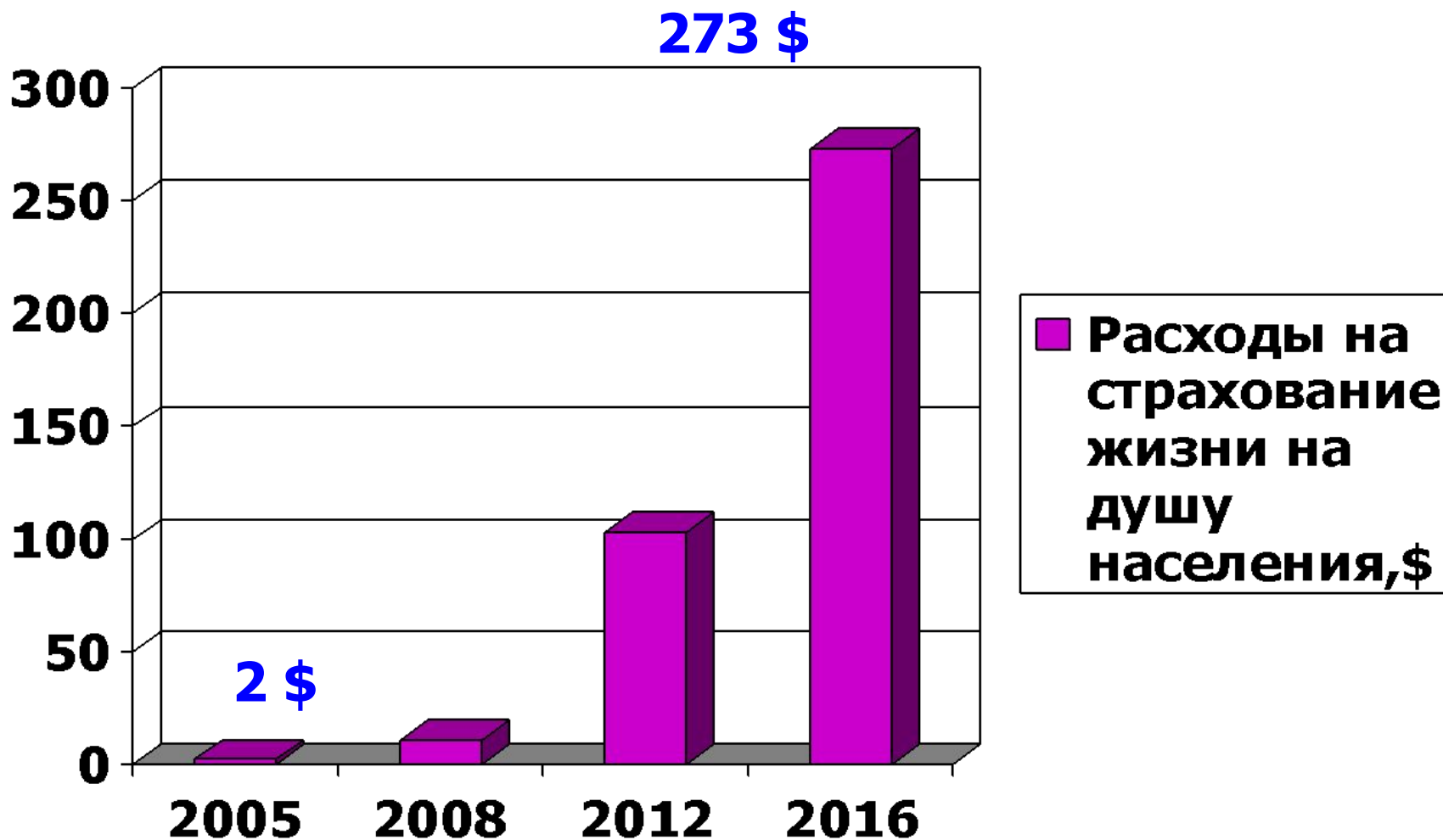
ЕВРОПА - 974 \$

ОКЕАНИЯ - 697 \$

АФРИКА - 22 \$

**РОССИЯ - 2 - 4 \$**





Опытные финансовые консультанты готовы ответить на все Ваши вопросы и оказать практическую помощь в выборе программы страхования.

Однако, по данным статистики, в России на каждые 100 тыс. человек населения приходится всего 1 консультант. Для сравнения: в Венгрии и Польше – 15 -20 консультантов на каждые 100 тысяч

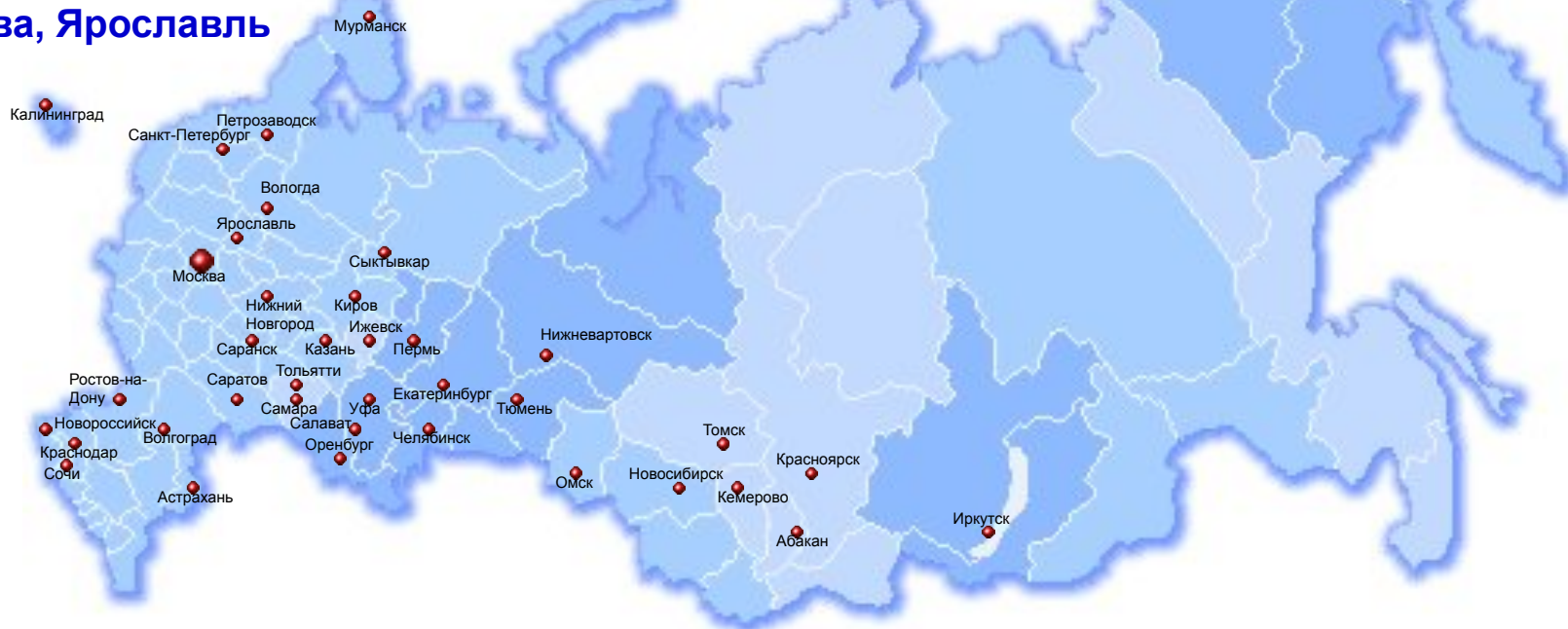
**Востребованная профессия -**

**финансовый**

**консультант**

**по страхованию жизни**

Абакан, Иркутск, Кемерово, Красноярск, Новосибирск, Омск, Томск  
Астрахань, Волгоград, Краснодар, Новороссийск, Ростов-на-Дону, Сочи  
Вологда, Казань, Калининград, Мурманск, Нижний Новгород, Петрозаводск,  
Санкт-Петербург, Сыктывкар  
Ижевск, Киров, Оренбург, Пермь, Салават (Республика Башкортостан),  
Самара, Саранск, Саратов, Тольятти, Уфа  
Екатеринбург, Нижневартовск, Тюмень, Челябинск  
Москва, Ярославль



**Успешная карьера**  
*финансового консультанта в*  
**ЗАО «УРАЛСИБ Жизнь»**



- **Желание учиться**

**Воодушевление делом**

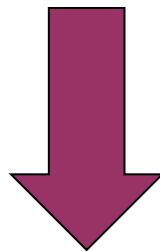
**Конкретные, ясные цели**

**Стремление к их достижению**

**Личная цель Финансового консультанта:**

**количество реализованных полисов**

**количество заработанных денег**



**РЕШЕНИЕ СОБСТВЕННОЙ ЖИЗНЕННОЙ  
ПРОБЛЕМЫ, ПРИОБРЕТЕНИЕ ЧЕГО-  
ЛИБО, ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ СВОЕЙ МЕЧТЫ**



- **Система карьерного роста**  
(Присвоение статуса финансовому консультанту)
- **Система выплаты агентского вознаграждения**  
(дополнительного агентского вознаграждения)

## Как стать финансовым консультантом и получить квалификационный уровень?

- **Пройти курс первичного обучения.**
- **Оказать услуги по привлечению клиентов, с которым Общество заключило договоры страхования с объемом собранной страховой премии не менее 1 000 (одной тысячи) рублей.**
- **Открыть счёт, на который будет начисляться агентское вознаграждение.**
- **Оформить с Обществом Агентский договор.**

## Статусы финансового консультанта

- **Финансовый консультант III категории**
- **Финансовый консультант II категории**
- **Финансовый консультант I категории**
- **Директор по продажам**

# Что надо нам, чтобы добиться успеха?

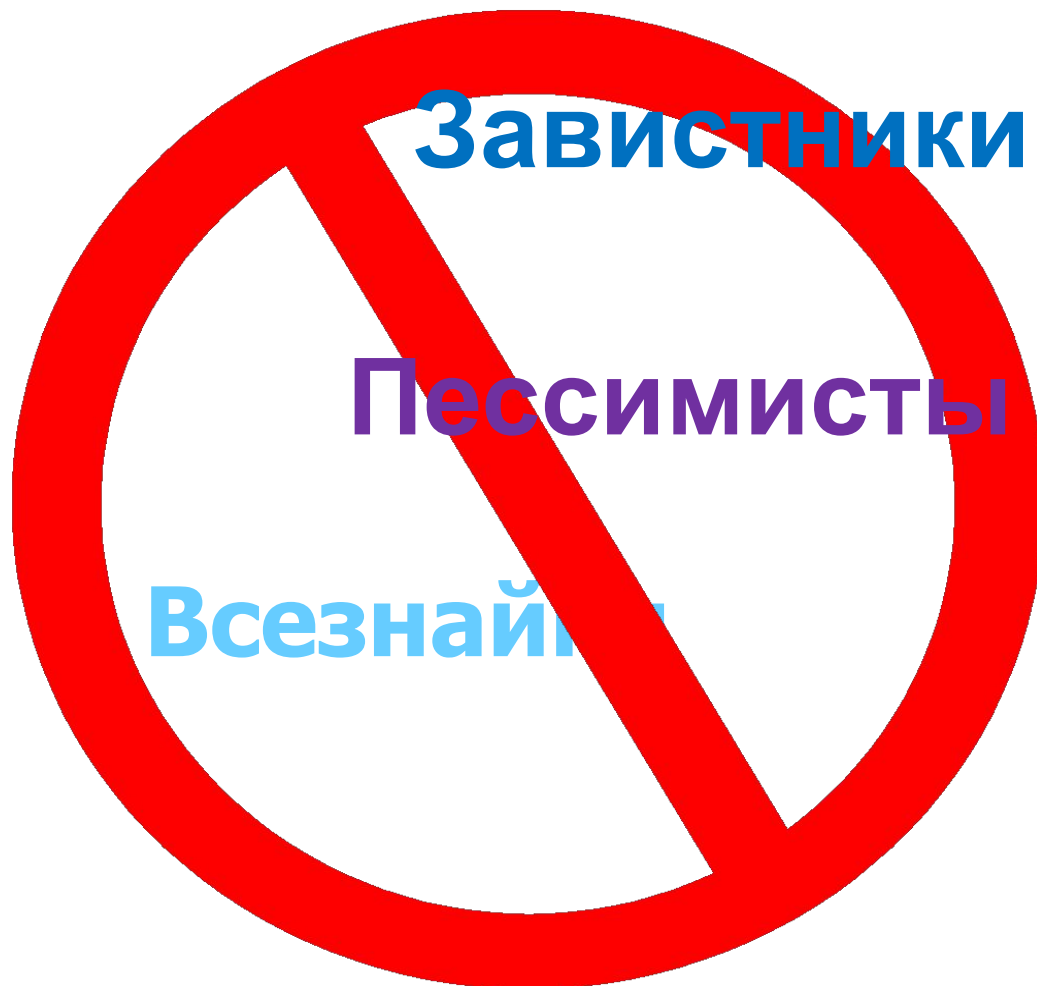
**Настаивайте: ничто в мире не заменит упорства.**

**Ни талант: на каждом шагу попадаются  
талантливые неудачники. Ни гений:**

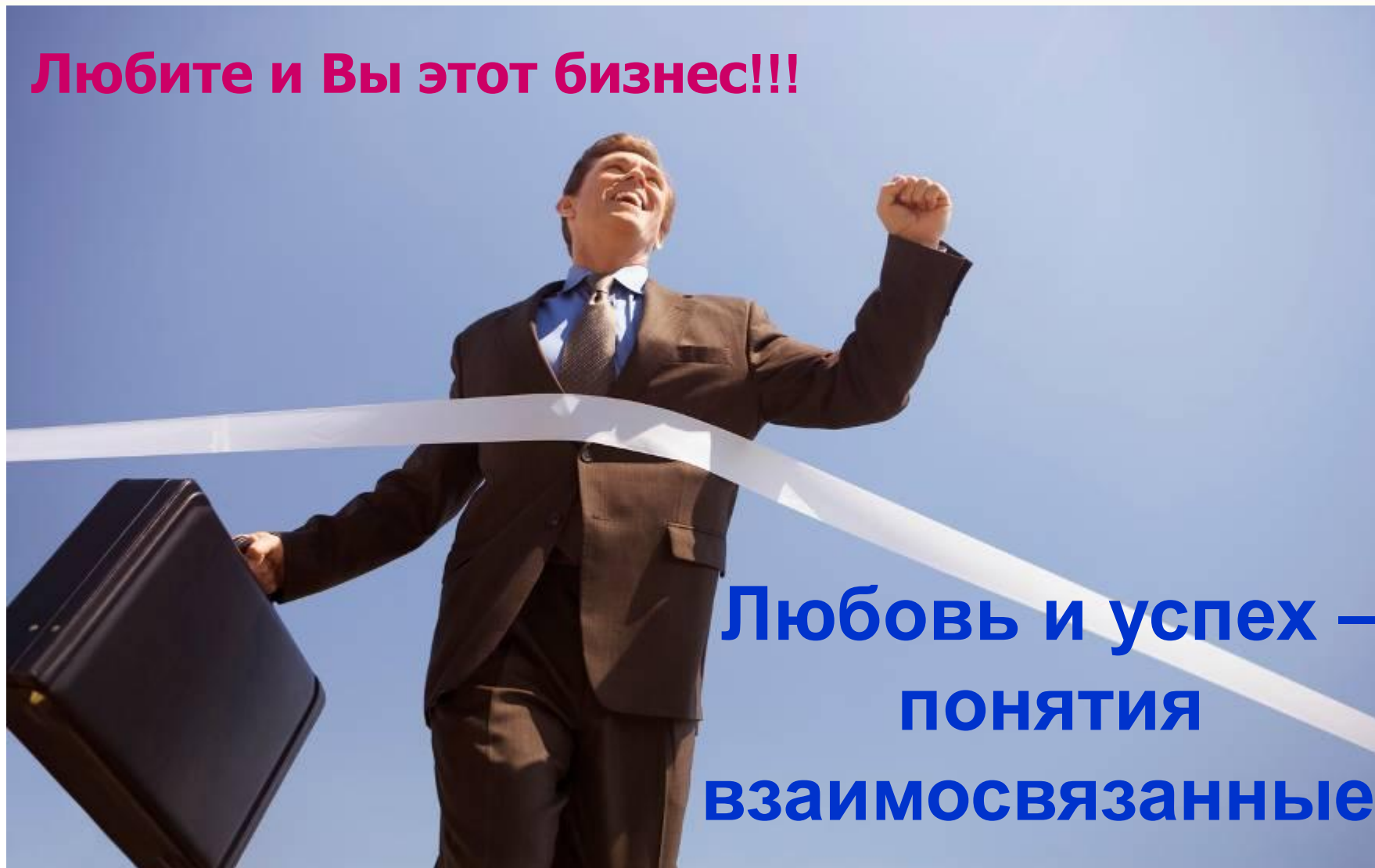
**непризнанный гений - притча во языцах. Только  
упорство и определенность – всемогущи.**

**Рей Крок, основатель корпорации «Мак Дональдс»**

## Кто не добьется успеха?



**Любите и Вы этот бизнес!!!**



**Любовь и успех –  
понятия  
взаимосвязанные!**

Благодарим за внимание!