



**Закрытое Акционерное Общество
Страховая компания «УРАЛСИБ Жизнь»**



Финансовая корпорация «УРАЛСИБ»

**Банковский
бизнес**

**Лизинговый
бизнес**

**Факторинговый
бизнес**

**Инвестиционный
банковский бизнес**

**Страховой
бизнес**

**Бизнес коллективных
инвестиций**

**ЗАО «Страховая группа
«УралСиб»**

Универсальная страховая компания. Основные направления деятельности: автострахование, страхование имущества, личное страхование (кроме страхования жизни), страхование ответственности

**ЗАО Страховая Компания
«УРАЛСИБ Жизнь»**

Специализированная компания по страхованию жизни

**ОАО «Медицинская Страховая
Компания «УралСиб»**

Компания по медицинскому страхованию (обязательному и добровольному)

1. НАДЕЖНОСТЬ:

- **ОПЫТ** работы на рынке с 1993 года
- **ВЕЛИЧИНА** Уставного капитала 6,4 млрд. руб.
- **ИНВЕСТИЦИИ**
- **КОНТРОЛЬ**
- **ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ**

2. ДОХОДНОСТЬ

3. НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

4. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

5. СТРАХОВАЯ ЗАЩИТА

**Основана в 2004 году.
Основной учредитель и
акционер компании – ЗАО
«Страховая группа «УралСиб».**

**Уставный капитал
-150 000 млн. рублей.**

**Наш девиз:
«О Вашем достойном завтра
мы заботимся уже сегодня!»**



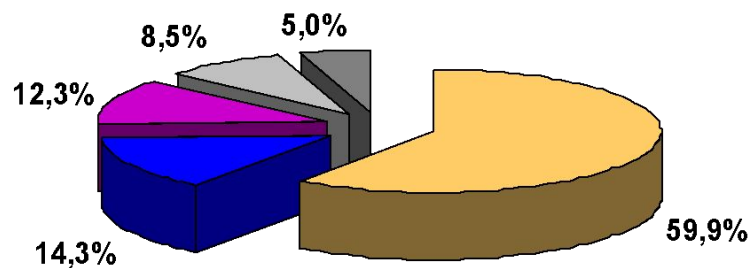
- **Страхование жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока, либо наступления другого события**
- **Пенсионное страхование**
- **Страхование жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) или с участием страхователя в инвестиционном доходе**
- **Страхование от несчастных случаев и болезней**
- **Добровольное смешанное страхование жизни**



ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ БАЗА страховой деятельности в РФ

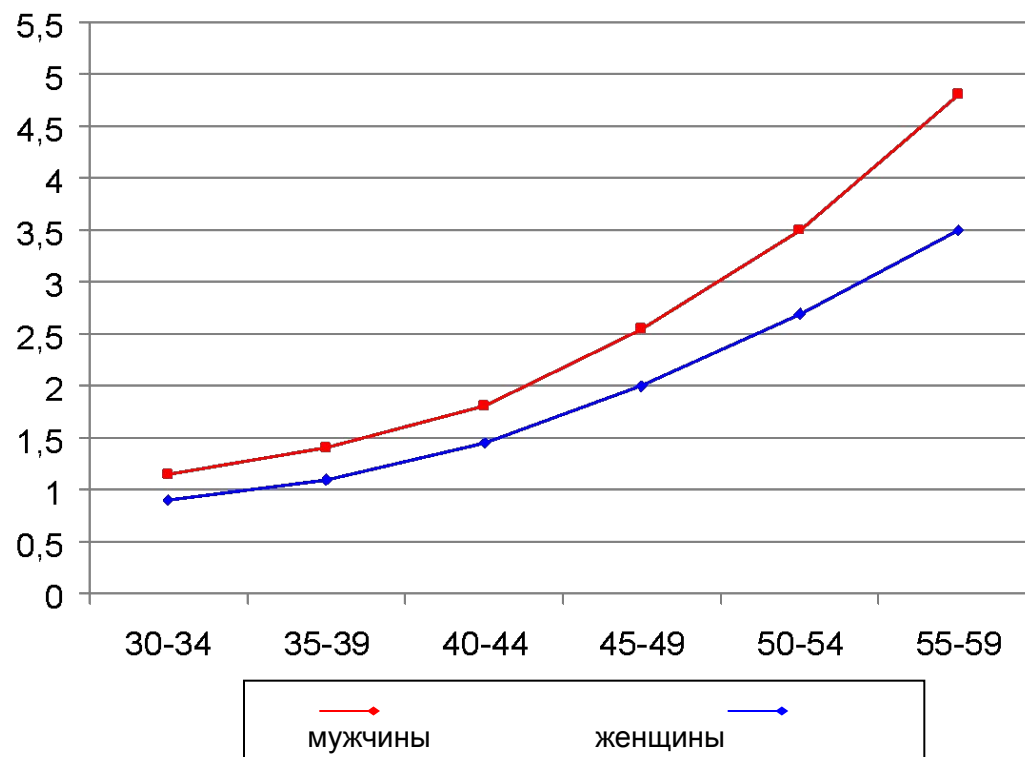
- ГРАЖДАНСКИЙ КОДЕКС РФ № 14-ФЗ от 26.01.1996 г.
- ЗАКОН РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации» № 4015-1 от 27.11.1992 г.
- НАЛОГОВЫЙ КОДЕКС РФ

Основные причины смерти в РФ



- Сердечно-сосудистые заболевания
- Несчастные случаи
- Рак
- Другие хронические заболевания
- Инфекционные заболевания

Вероятность смерти граждан РФ в течение года, в процентах



**Цель долгосрочного накопительного
страхования жизни –**

**сохранить финансы человека и
обеспечить высокий уровень
страховой защиты на случаи
травматизма, инвалидности, ухода
из жизни по любой причине**

ГОДОВЫЕ ВЗНОСЫ

НА ЧЕЛОВЕКА

ЯПОНИЯ - 2806 \$ США

США, КАНАДА - 1508 \$

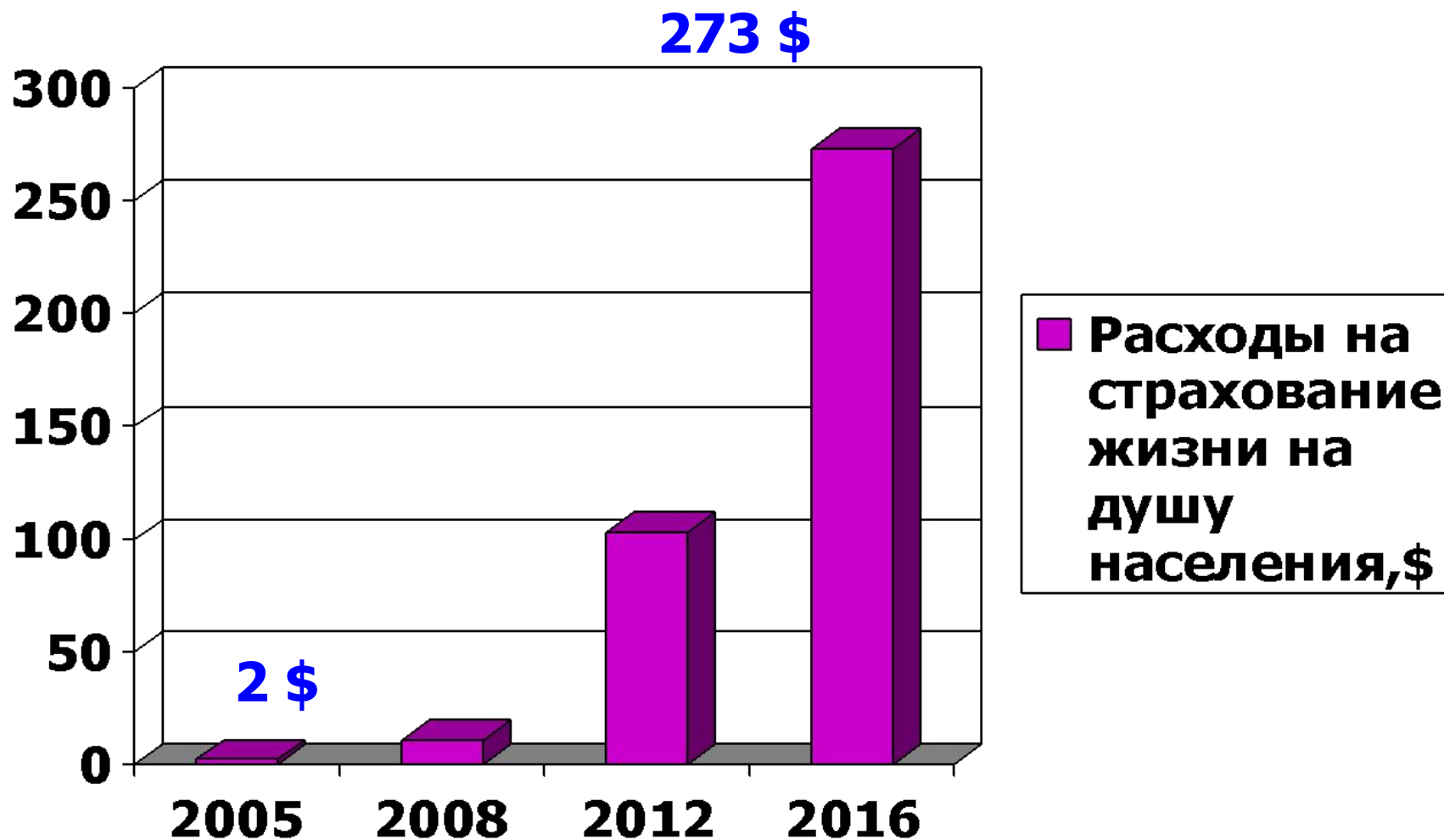
ЕВРОПА - 974 \$

ОКЕАНИЯ - 697 \$

АФРИКА - 22 \$

РОССИЯ - 2 - 4 \$





Опытные финансовые консультанты готовы ответить на все Ваши вопросы и оказать практическую помощь в выборе программы страхования.

Однако, по данным статистики, в России на каждые 100 тыс. человек населения приходится всего 1 консультант. Для сравнения: в Венгрии и Польше – 15 -20 консультантов на каждые 100 тысяч

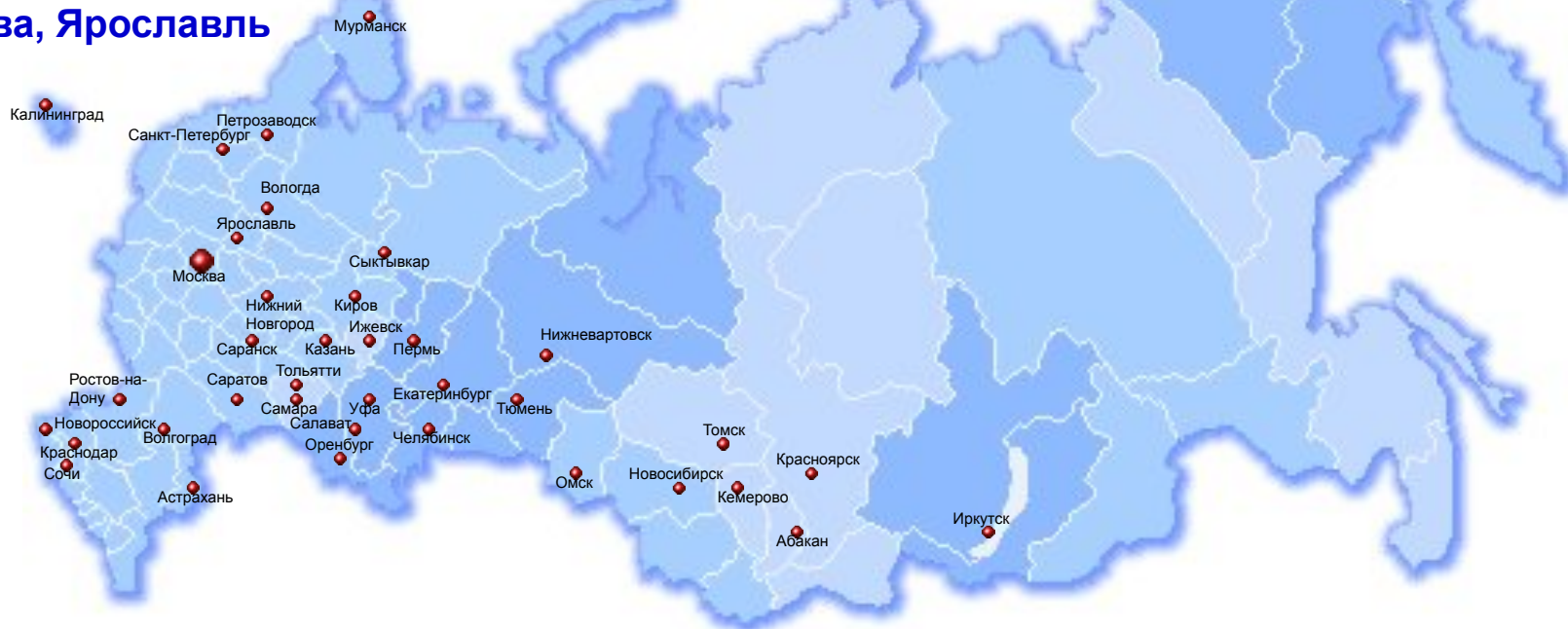
Востребованная профессия -

финансовый

консультант

по страхованию жизни

Абакан, Иркутск, Кемерово, Красноярск, Новосибирск, Омск, Томск
Астрахань, Волгоград, Краснодар, Новороссийск, Ростов-на-Дону, Сочи
Вологда, Казань, Калининград, Мурманск, Нижний Новгород, Петрозаводск,
Санкт-Петербург, Сыктывкар
Ижевск, Киров, Оренбург, Пермь, Салават (Республика Башкортостан),
Самара, Саранск, Саратов, Тольятти, Уфа
Екатеринбург, Нижневартовск, Тюмень, Челябинск
Москва, Ярославль



Успешная карьера
финансового консультанта в
ЗАО «УРАЛСИБ Жизнь»



- **Желание учиться**

Воодушевление делом

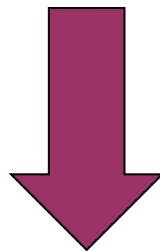
**Конкретные, ясные
цели**

**Стремление к их
достижению**

Личная цель Финансового консультанта:

количество реализованных полисов

количество заработанных денег



**РЕШЕНИЕ СОБСТВЕННОЙ ЖИЗНЕННОЙ
ПРОБЛЕМЫ, ПРИОБРЕТЕНИЕ ЧЕГО-
ЛИБО, ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ СВОЕЙ МЕЧТЫ**

- **Система карьерного роста**
(Присвоение статуса финансовому консультанту)
- **Система выплаты агентского вознаграждения**
(дополнительного агентского вознаграждения)

Как стать финансовым консультантом и получить квалификационный уровень?

- **Пройти курс первичного обучения.**
- **Оказать услуги по привлечению клиентов, с которым Общество заключило договоры страхования с объемом собранной страховой премии не менее 1 000 (одной тысячи) рублей.**
- **Открыть счёт, на который будет начисляться агентское вознаграждение.**
- **Оформить с Обществом Агентский договор.**

Статусы финансового консультанта

- **Финансовый консультант III категории**
- **Финансовый консультант II категории**
- **Финансовый консультант I категории**
- **Директор по продажам**

Что надо нам, чтобы добиться успеха?

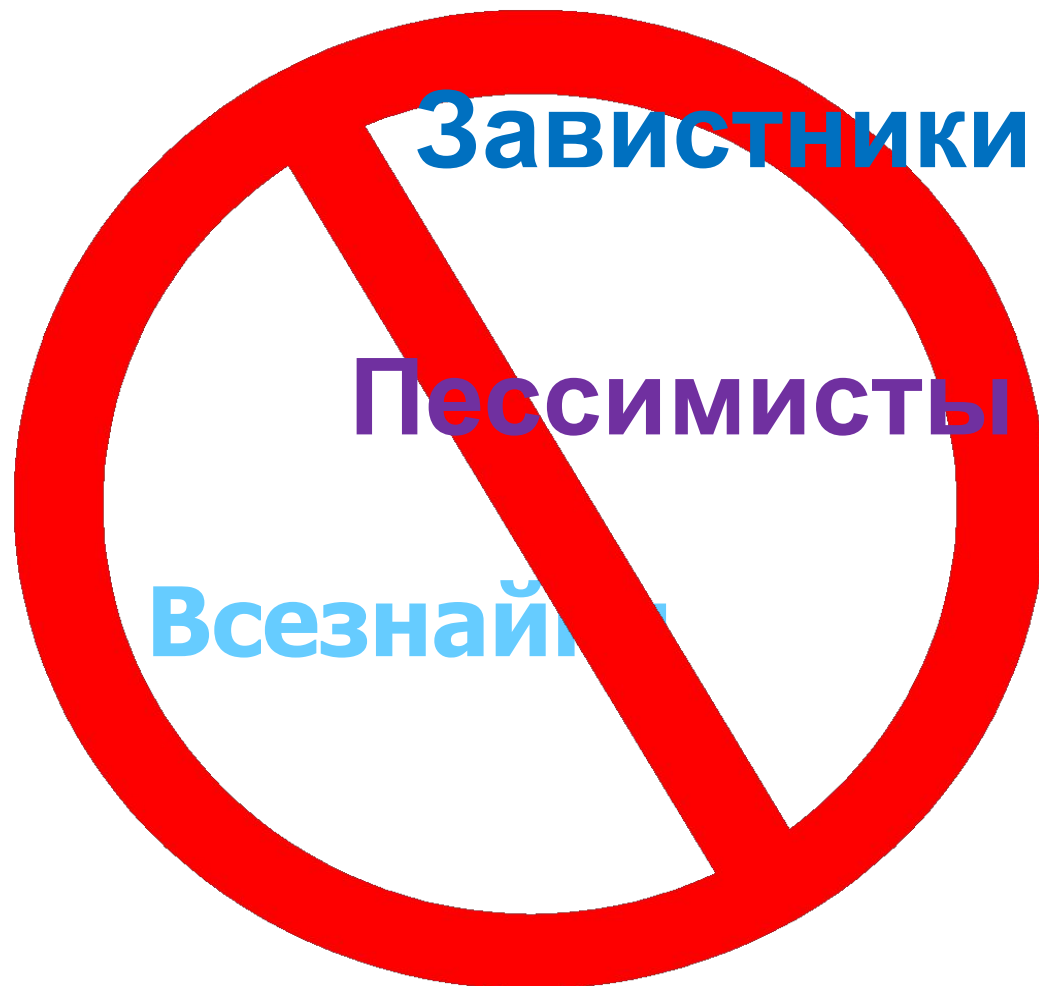
Настаивайте: ничто в мире не заменит упорства.

**Ни талант: на каждом шагу попадаются
талантливые неудачники. Ни гений:**

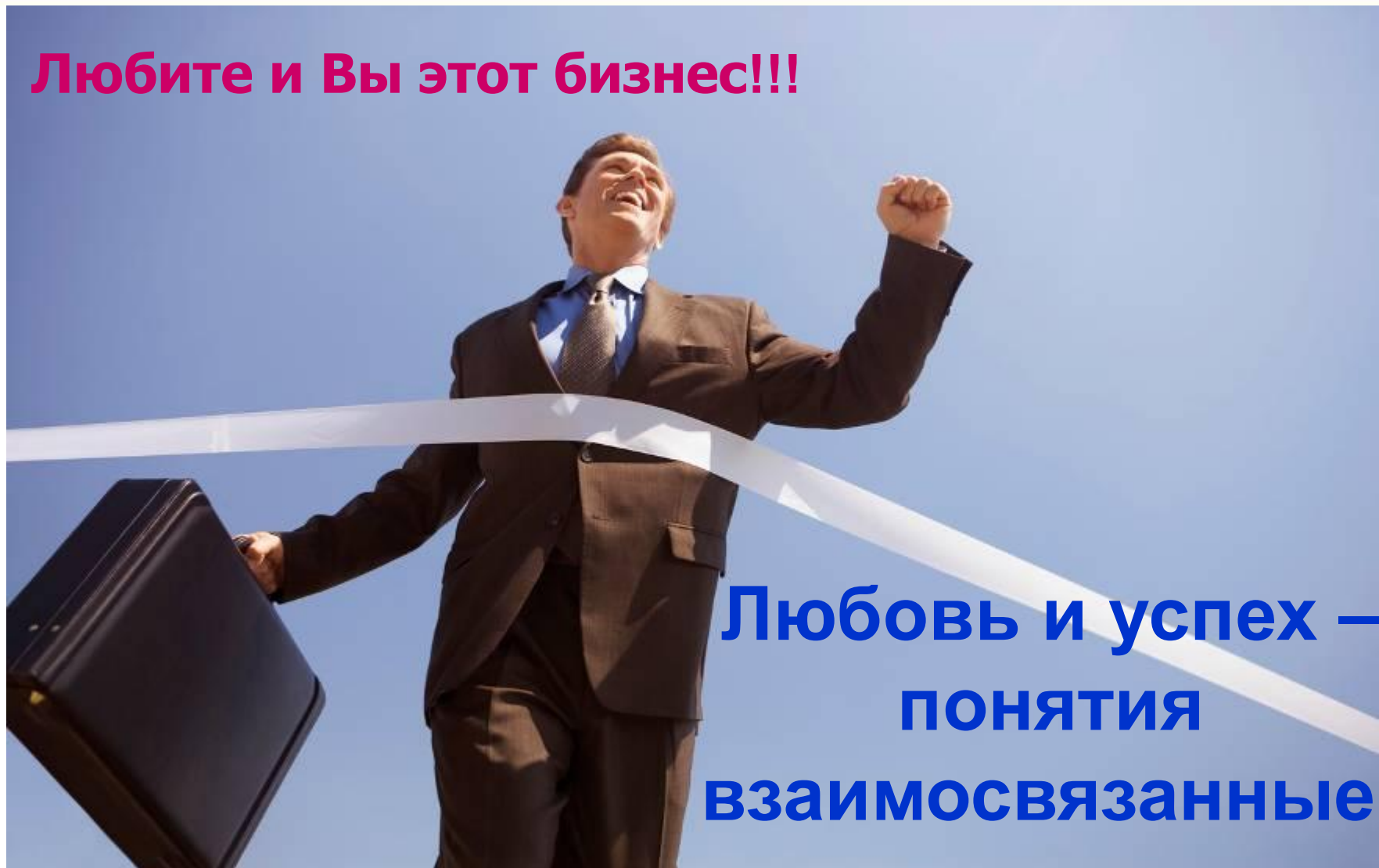
**непризнанный гений - притча во языцах. Только
упорство и определенность – всемогущи.**

Рей Крок, основатель корпорации «Мак Дональдс»

Кто не добьется успеха?



Любите и Вы этот бизнес!!!



**Любовь и успех –
понятия
взаимосвязанные!**

Благодарим за внимание!