# **initiative**







# Представляю т



# Кампания «Подари категория Кампания «Подари»

НОМИНАЦИЯ: СОЦИАЛЬНАЯ РЕКЛАМА



# НАКАНУНЕ ДНЯ ДОНОРА - 13 ИЮНЯ - 1,746,249 РУБЛЕЙ БЫЛО ПЕРЕЧИСЛЕНО НА ОСНАЩЕНИЕ ДОНОРСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ В ЦЕНТРЕ ДЕТСКОЙ





# ЦЕЛЬ КАМПАНИИ

Кампания Unilever – один из крупнейших производителей товаров повседневного спроса в России, и для кампании очень важно стимулировать продвижение всей линейки брендов

Поэтому для промо кампании необходима была идея, которая бы позволила:

- Построить знание бренда Unilever как производителя широкой линейки известных и качественных брендов
- Стимулировать продажи всей продукции Unilever





































#### ОСНОВНЫЕ БАРЬЕРЫ В КАТЕГОРИИ

Сегодня невозможно представить себе маркетинговую активность крупной FMCG-компании без громких промо-акций. Несмотря на разницу в механиках, ежедневно потребители сталкиваются с огромным количеством рекламных сообщений и, когда производитель хочет донести информацию о своем продукте или услуге до своей целевой аудитории через промо, у него всё меньше шансов быть замеченным.

МЫ РЕШИЛИ РАСШИРИТЬ ГРАНИЦЫ СТАНДАРТНОЙ ПРОМО АКЦИИ ЧЕРЕЗ СОЦИАЛЬНЫЙ АСПЕКТ, ТО ЕСТЬ ПОЗИЦИОНИРОВАТЬ ПОКУПКУ ПРОДУКЦИИ КАК ВОЗМОЖНОСТИ СТАТЬ УЧАСТНИКОМ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

*initiative* 

## СОВМЕСТНАЯ АКЦИЯ С ИЗВЕСТНЫМИ ПАРТНЕРАМИ







Производите

Ритейлер

Благотворительный

МЕХАНИКА КАМПАНИИ: КУПИ ПРОДУКЦИЮ КОМПАНИИ
UNILEVER В ЛЮБЫХ МАГАЗИНАХ МЕТРО КЕШ ЭНД КЕРРИ, И
ОДИН РУБЛЬ С КАЖДОЙ ЕДИНИЦЫ БУДЕТ ПЕРЕЧИСЛЕН НА
ОСНАЩЕНИЕ ДОНОРСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ В ЦЕНТРЕ ДЕТСКОЙ
ГЕМАТОЛОГИИ









# ЧТОБЫ ПРИВЛЕЧЬ ВНИМАНИЕ К БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОЙ АКЦИИ, БЫЛИ ЗАДЕЙСТВОВАНЫ РАЗЛИЧНЫЕ КОММУНИКАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ







## КОММУНИКАЦИЯ В МЕСТАХ ПРОДАЖ











ЦЕННИК





# КОММУНИКАЦИЯ В МЕСТАХ ПРОДАЖ













КАТАЛОГ ПРОДУКЦИИ METRO

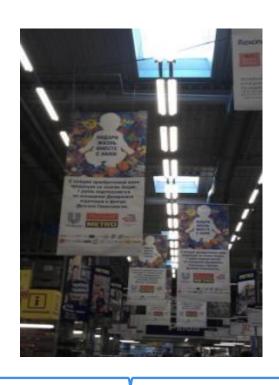




## КОММУНИКАЦИЯ В МЕСТАХ ПРОДАЖ



БАННЕРЫ У ВХОДА В МАГАЗИН



БАННЕРЫ В ЗОНЕ МЕЖДУ ТОРГОВЫМИ СЕКЦИЯМИ





# АНОНСЫ ВСЕМ КЛИЕНТАМ МЕТРО КЭШ ЭНД КЕРРИ

E-mail рассылка

SMS рассылка

Анонсы на сайте

**Брендирование** почты

Стикеры на автомобили





Уважаеные клиенты

С 19 мая по 1 меня 2011 года компания Unitever совместно с МЕТРО Кош зид Керри и благотворительным фондом
-Подари: жизы»— вредоставляют Вам уникальную возможеность помить детем, нуждвошумися в деченом можгоматоголических заблюганий В зате период приобретая продукцию компание Испание со знаком мации во всех магазинах сети МЕТРО Каш зид Керри, 1 рубль с каждой единицы товара будет перечеслен на стреительство Центра детской гематоголичь В частности, все средства войдут на полное сонащение жеобходимым оборудованием Донорского отделения Центра.

- В акции принимает участие спедующая продукция Unifever
- пищеная продукция: Lipton, Brooke Bond, -Безеда», Calve, -Балгимор», Knorr, Creme Bonjout, -Пънка», Rama, мереженое
  «Измарко»;
- продукция по уходу за собой: АХЕ, Rexona, CLEAR vita ABE, Dove, Sunsilk Co-Creation, Timoteix
- продукция по уходу за домом: Glorix, Cif, Domestos;
- продукция для предприятий общественного питания Unilever Foodsolutions: Heltmann's, Caive, Knorn, Lipton. -Балтимор-Приобретая в МЕТРО Каш энд Керри товары повседневного спроса от Unilever и не отвлекаясь от привычных дел. Вы намает повечь, детны.



Условия Анция: с каждого прихоретенного во всех торговых центрых оити магазинов «МЕТЯО СВС» тевара — участняка Анции; 1 рубль перечисляется на оснащение Денарского отделения в Центр Деловой Гематологии. Организатор Анции: 000 «Юнилееер Русь», 125047.

E. MOCKER, 4-AM TRICKION PROS, 74. 4. Open reproductives Acquire C 19 Mars in 0.01 works 2011 f.
1. However represent the process of the p





# ПОДДЕРЖКА В ATL КАНАЛАХ КОММУНИКАЦИИ

Пресса



Размещение в высокоохватных ежедневных и еженедельных изданиях

OOH



40 регионов 287 сторон 3\*6 format *Ради* о



Анонсы



# ДАЖЕ НЕБОЛЬШОЕ ДЕЙСТВИЕ МОЖЕТ ИМЕТЬ БОЛЬШОЕ ЗНАЧЕНИЕ...

- За 14 дней кампании было собрано 582,083 рублей, но Unilever and METRO C&C решили удвоить этот вклад с обеих сторон
- В сумме 1,746,249 рублей было перечислено на оснащение Донорского отделения в Центре Детской гематологии
- Продажи продукции Unilever выросли на 45% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года







