КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Развитие топ менеджеров Компании СМАК

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Целью нашего предложения является развитие внутрикорпоративной системы обучения топ-менеджеров компании СМАК, которая позволит задействовать как собственные ресурсы компании Заказчика, так и новаторские тренинговые и методические разработки RTG.

Задачи учебных программ RTG – предоставить качественный тренинг знаний и навыков, необходимых для блестящей работы, а также передача резервистам успешных моделей поведения, которые были апробированы командой методистов RTG и доказали свою состоятельность на практике.

Результат обучения в RTG – это формирование у резервистов четкого представления о своей роли в Компании и возможностях планирования профессиональной карьеры; повышение личной мотивации для эффективной деятельности в компании **СМАК**.

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ В ИНДИВИДУАЛЬНОМ ФОРМАТЕ

Цели проекта: Реализация проекта позволит составлять индивидуальные планы развития для каждого топ-менеджера, формировать план-график индивидуального обучения, предлагать наиболее качественное обучение.

Ожидаемые результаты проекта:

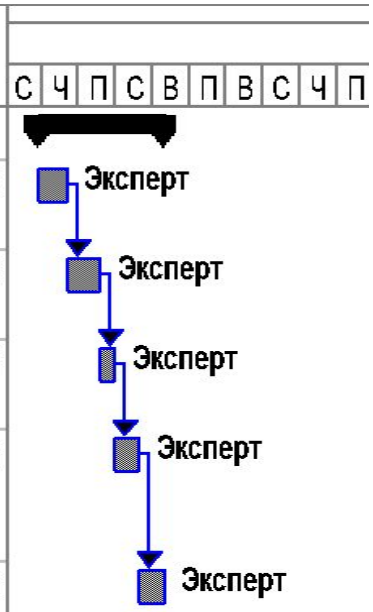
- Удовлетворение потребностей топ-менеджеров в саморазвитии и повышение результатов деятельности;
- Формирование привлекательного имиджа компании на рынке труда;

Обучение топ-менеджеров позволит получить ряд перечисленных выше нефинансовых эффектов, которые при определенных допущениях могут быть приведены к конкретным финансовым показателям, таким как увеличение доходов и снижение расходов и потерь Компании.

Источником информации для формирования индивидуальных планов развития являются результаты оценки по методу 360 градусов.

Мероприятия по проекту обучение топ-менеджеров в индивидуальном формате

Ид.	Название задачи	Длительность
	1-е полугодие	
1	**Организация обучения ТОП менеджеров**	**55 дней**
2	Провести структурированное интервью с Топ-менеджерами для изучения потребностей в	14 дней
3	Сформировать проект Программы индивидуального развития Топ-менеджера.	12 дней
4	Согласовать с Топ-менеджером Программу индивидуального развития.	7 дней
5	Под согласованную Программу индивидуального развития сформировать План индивидуального обучения.	11 дней
6	Сформировать оптимальный портфель краткосрочных и долгосрочных образовательных продуктов для топ-менеджеров.	11 дней



СТОИМОСТЬ И УСЛОВИЯ ПРОВЕДЕНИЯ

Планируемые даты мероприятий: в соответствии с рабочим планом согласованным с Заказчиком

Предварительная стоимость индивидуального обучения (консультации, коучинг) 1 чел/дня от 45000 руб.

В стоимость входит:

- проведение предварительной диагностики (встреча с заказчиком),
- разработка индивидуальной программы с учетом специфики деятельности организации и согласование ее с заказчиком,
- организация проекта,
- обучение,
- комплект материалов,
- отчет по результатам проведения обучения
- сертификат.