



# **«Государственные ограничения и их последствия для развития фармацевтического ритейла»**

***Георгий Побелянский  
Исполнительный директор  
ЗАО "Первая помощь"***



# ВСТУПЛЕНИЕ



8 февраля 2011 года, Москва

Шестая международная конференция «Фармацевтический бизнес в России 2011»

Доклад «Сеть аптек «Первая Помощь». Планы развития сети, тренды и пути повышения эффективности бизнеса» я заканчивал двумя слайдами:

## VI. СДЕРЖИВАЮЩИЕ ФАКТОРЫ



### АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛИ

1. Ассортиментные ограничения со стороны государственного сектора
2. Ценовые ограничения со стороны государственного сектора
3. Арендные ставки

## VI. СДЕРЖИВАЮЩИЕ ФАКТОРЫ



### УГРОЗЫ ДЛЯ РЫНКА

1. Снижение рентабельности бизнеса
2. Угроза серьезной реорганизации принципов построения аптечного ритейла в России (уменьшение количества аптечных учреждений, переход к полному государственному регулированию отрасли)
3. Угроза вывода капиталов из данного вида бизнеса

?

**КТО В ПЛЮСЕ???**

# ВСТУПЛЕНИЕ



6 декабря 2011 года, Москва  
Аптека - 2011

## ДОПОЛНЕНИЯ К ПРЕДЫДУЩИМ СЛАЙДАМ:

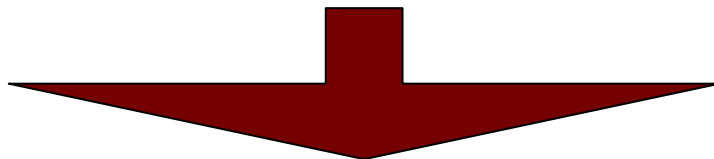
- ограничения по ассортименту
- условия хранения
- сложности с новыми формами продажи (вендинг)
- сегрегация по признаку «крупный» и «малый» бизнес
- противодействие повышению цен на ЖНВЛС



# АССОРТИМЕНТ



- серьезные ограничения по ассортименту (экологические продукты питания, товары для детей и т.д.) для аптечных учреждений
- обязательства по включению в ассортимент проблемных (дефектурных) позиций



- возможность расширения ассортимента аптек в соответствие с реалиями сегодняшнего дня
- создание более прозрачного механизма включения позиций в обязательный перечень
- создание обязательного перечня и для поставщиков (обеспечение бездефектурности в аптеках)

# УСЛОВИЯ ХРАНЕНИЯ

ЗОЛОТОЙ

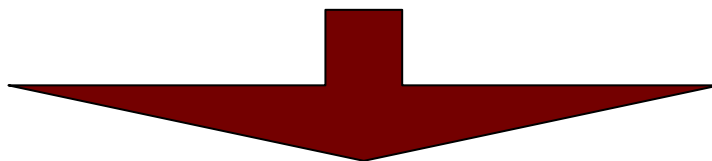


СТАНДАРТ

- Некорректные нормы для проверки
- Некомпетентность проверяющих специалисты

Следствие:

- Большое количество юридических формальностей, которые в результате признают нашу позицию законной – временные затраты



- Прозрачность норм проверки
- Проверка не по формальному признаку, а обоснованная

# ВЕНДИНГ

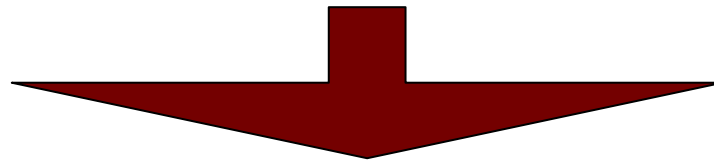


- Неясность законодательных норм относительно новых форм продажи лекарств

Пример: вендинговые автоматы вне аптечных учреждений

Преимущества:

- Увеличение продаж (расширение целевой аудитории, повышение количества спонтанных покупок)
- Имиджевая составляющая для ритейлера



- Четкая административная база для новых направлений торговли

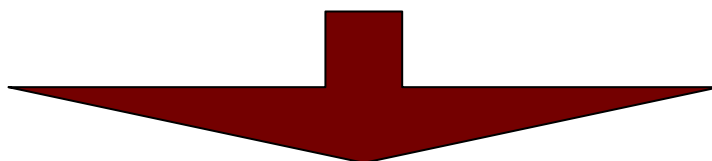


# ЦЕНЫ НА ЖНВЛС



План: законодательно закрепленная возможность для производителей повышения цен на ЖНВЛС в рамках годовой инфляции – 8%

Факт: противодействие Министерства здравоохранения и Службы по тарифам любому повышению цен



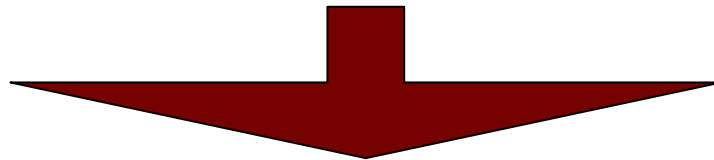
- Снижение рентабельности бизнеса
- Снижение объемов производства
- Сокращение ассортиментного ряда
- Предельно высокие цены производителя и дистрибьютора на оставшийся ассортимент и как следствие – неконкурентоспособность аптек

# ЕСН

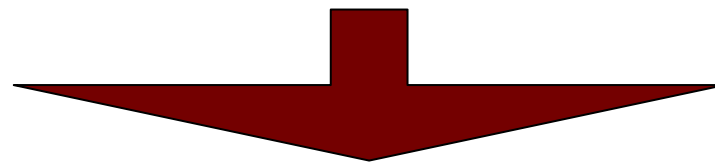


Проект федерального закона о ЕСН:

- Снижение ЕСН для крупного бизнеса с 34 до 30%
- Льготы малому и среднему бизнесу – ставка ЕСН 20%



- Неконкурентоспособность крупного бизнеса по отношению к малому (заведомо невыгодные условия)
- Недостижение цели увеличения налоговых поступлений
- Негативные социальные последствия



- Стагнация аптечной инфраструктуры
- Повышение цен
- **Деградация социальной функции аптечного ритейла**



# РЕЗЮМЕ



Ничего не изменилось:

**VI. СДЕРЖИВАЮЩИЕ ФАКТОРЫ**

**УГРОЗЫ ДЛЯ РЫНКА**

1. Снижение рентабельности бизнеса
2. Угроза серьезной реорганизации принципов построения аптечного ритейла в России (уменьшение количества аптечных учреждений, переход к полному государственному регулированию отрасли)
3. Угроза вывода капиталов из данного вида бизнеса

**?**

**КТО В ПЛЮСЕ???**



**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!**

