

СУТКИ В ТЫСЯЧУ ЧАСОВ.

ХОЧЕШЬ УВЕЛИЧИТЬ
КОЛИЧЕСТВО ЧАСОВ СВОЕГО
РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ ---
РЕКРУТИРУЙ!

РЕКРУТИРУЙ!

- $1 \text{ СОТРУД.} * 4 \text{ Ч.} * 100 \text{ СОТРУД.} = 400 \text{ Ч./д}$
- $200 \text{ СОТРУД.} * 4 \text{ Ч.} = 800 \text{ Ч./д.}$
- ЗАЧЕМ МНЕ ЭТО НАДО?
- РАСХОДЫ 😞: 1. КВАР. ПЛАТА 2. ТЛФ. 3. ПИЦЦА 4. ОДЕЖДА 5. ОБУЧЕНИЕ 6. ОТДЫХ 7. ТРАНСПОРТ 8. БИЗНЕС 9. ИНВЕСТИЦИИ 10. БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ.

ЛУЧШЕ УСПЕХА ДОБИТЬСЯ, ЧЕМ ГЛЯДЯ НА ЖИЗНЬ ПРОСЛЕЗИТЬСЯ!

- КТО ЗА ЭТО БУДЕТ КАЖДЫЙ МЕСЯЦ ПЛАТИТЬ?
- ТВОЯ ЗАДАЧА: МОТИВИРОВАТЬ. ПОМОГАТЬ. УСТРАИВАТЬ ПРОМОУШЕН.
- ГОТОВ ЛИ Я К ОТВЕТСТВЕННОСТИ?
- ГОТОВ ЛИ Я К ПОСТОЯННОЙ УЧЕБЕ? (ОСОБЫЕ ЧЕРТЫ РУКОВОДИТЕЛЯ.)
- ХОЧУ ЛИ Я СТАТЬ ТРЕНЕРОМ?
(ЗАДАЧА ТРЕНЕРА: ПОМОЧЬ ЧЕЛОВЕКУ , ПРИШЕДШЕМУ В БИЗНЕС, СТАТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ЛИДЕРОМ.)
- КАК Я ОТНОШУСЬ К КОМАНДЕ?

-----ЕСЛИ ТЫ К ЭТОМУ ГОТОВ

ДЕЙСТВУЙ!-----

- СКОЛЬКО ЧАСОВ В ДЕНЬ Я ГОТОВ ВЫДЕЛИТЬ ДЛЯ РЕКРУТИНГА?
- ЛЮБЛЮ ЛИ Я ЛЮДЕЙ?
- ГОТОВ ЛИ Я К ТРУДНОСТЯМ?
- КАК Я ОТНОШУСЬ К НЕБЛАГОДАРНОСТИ?
- ГОТОВ ЛИ Я К ЛИДЕРСТВУ?

ЛЮДИ УСПЕШНЫЕ ДОЛГО НЕ СПЯТ
ОНИ ОТ ЖИЗНИ БОЛЬШЕ ХОТЯТ.
ОНИ НЕ ЖИВУТ КАК СРЕДНЯЯ МАССА.
ИМ ЖИЗНЬ ПОДАВАЙ ВЫСОКОГО КЛАССА.

- С КЕМ РАБОТАТЬ? (РАССКАЖИ О СВОИХ НАМЕРЕНИЯХ И НАМЕТЬ СОВМЕСТНЫЙ ПЛАН ДЕЙСТВИЙ.)
- КОГО ПРИГЛАШАТЬ? ВСЕХ! (СНАЧАЛА МАССА ПОТОМ КЛАСС.) ТВОЯ ЗАДАЧА: НЕ ИСКАТЬ ГОТОВЫХ ЛИДЕРОВ ,А ПОМОЧЬ ОКРУЖАЮЩИМ ЛИДЕРАМИ СТАТЬ.
- КАК ПРИГЛАШАТЬ? (ЗНАКОМИТЬСЯ И ЗАДАВАТЬ ВОПРОСЫ)

О КАКОМ УСПЕХЕ МОЖНО ГОВОРИТЬ, ЕСЛИ ТЫ НЕ МОЖЕШЬ ХОРОШО ПРОДАВАТЬ СЕБЯ ,ИДЕЮ, ПРОДУКТЫ ИЛИ БИЗНЕС? ПРОДАЖЕ СТОИТ ПОУЧИТЬСЯ. ПРИНИМАЙ РЕШЕНИЕ!

- 1. ВЫ ТОЖЕ ОТНОСИТЕСЬ К ЛЮДЯМ, КОТОРЫЕ ЗА ВОСЕМЬ ЧАСОВ РАБОТЫ ХОТЕЛИ БЫ ЗАРАБАТЫВАТЬ В ДВА РАЗА БОЛЬШЕ ЧЕМ СЕЙЧАС?
- 2. У ВАС ТОЖЕ ВРЕМЕНИ БОЛЬШЕ ЧЕМ ДЕНЕГ?
- 3. ЕСТЬ ЛИ СРЕДИ ВАШИХ РОДСТВЕННИКОВ И ЗНАКОМЫХ КТО-НИБУДЬ, КТО ХОТЕЛ БЫ БОЛЬШЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ?
- 4. ЧТО ВАМ БОЛЬШЕ ВСЕГО НРАВИТСЯ И БОЛЬШЕ ВСЕГО НЕ НРАВИТСЯ В ВАШЕЙ ТЕПЕРЕШНЕЙ РАБОТЕ?
- 5. ХОТЕЛОСЬ БЫ ВАМ ВО ВРЕМЯ КРИЗИСА СОХРАНИТЬ СВОЮ ФИНАНСОВУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ?
- 6. КАК ВЫ ОТНОСИТЕСЬ К ХОРОШЕМУ ЗАРАБОТКУ И СЕРЬЕЗНОЙ КАРЬЕРЕ?

ПРИГЛАШАЙ В БИЗНЕС НЕ РАБОТАТЬ, А ЗАРАБАТЫВАТЬ!

- ДА! «В ТАКОМ СЛУЧАЕ Я ПРИГЛАШАЮ ВАС НА НАШ ИНФОРМАЦИОННЫЙ СЕМИНАР , КОТОРЫЙ СОСТОИТСЯ ПО АДРЕСУ В ТАКОЕ-ТО ВРЕМЯ!»
- МЕТОД «ФАСОЛИН» ЦЕЛЬ: СОБРАТЬ ВОКРУГ СЕБЯ СТАБИЛЬНУЮ КОМАНДУ ЕДИНОМЫШЛЕННИКОВ.
- ПРИГЛАСИШЬ В БИЗНЕС ПОДРАБОТАТЬ , ПОЛУЧИШЬ ОЧЕРЕДНОГО БЕЗДЕЛЬНИКА.

ЗАРПЛАТА В ДЕСЯТЬ ТЫСЯЧ ЕВРО ЛУЧШЕ, ЧЕМ ДЕСЯТЬ ТЫСЯЧ ОПРАВДАНИЙ.

- **ЕСЛИ ЦЕЛЬ – СОЗДАНИЕ АРХИВА,
МОЖНО ЗАНИМАТЬСЯ ПЕРЕПИСЬЮ
НАСЕЛЕНИЯ.**
- **ЕСЛИ ЖЕ ЦЕЛЬ БИЗНЕСА – УСПЕХ,
АКТИВНОСТЬ, СЕРЬЕЗНАЯ КАРЬЕРА И
ПРОЦВЕТАНИЕ СОТРУДНИКОВ,
ЗАДАЧА РУКОВОДИТЕЛЯ СОЗДАВАТЬ
МОЩНЫЕ ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕННЫЕ
КОМАНДЫ ЛИДЕРОВ!**