Некоммерческое партнёрство

НАЦИОНАЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПОСТАВОК

IFPSM
International Federation of
Purchasing and Supply Management

Развитие превосходства в компетентности поставок

Поставки, снабжение, закупки, обеспечение

- Каждая организация, любого размера, любой сферы деятельности зависит от товарно-материальных ценностей и услуг, предоставляемых ей другими организациями.

- Любая организация нуждается в поставщиках. Управление поставками, снабжением, закупками – один из ключевых бизнес-процессов в каждой организации.

- Процессы поставок, снабжения, закупок являются ключевыми.

- Они в значительной степени определяют результаты деятельности всей организации.

Мир изменяется

- Бизнес-процессы, используемые годами, подвергаются корректировкам.
- Большинство предприятий испытывают ограничения ресурсов для своей деятельности.
- На рынке имеется огромное предложение товаров и услуг.
- Большая часть ТМЦ и услуг, может быть приобретена у разных поставщиков на аналогичных условиях.

Мир изменяется

- Сейчас становится всё труднее сделать бизнес, не похожий на других.
- Идеи, технологии копируются с выдающейся скоростью.
- Конкуренция становится иной.
- Из ценовой конкуренции, конкуренции идей, всё больше происходит эволюция в сторону конкуренции затрат, конкуренции цепочек поставок.
- Сохранить свой потенциал, возможности развития сможет тот, кто профессионально строит организацию внешних расходов, отношения с контрагентами.

В современной экономике повышаются сложности схем взаимодействия предприятий.

Развиваются тенденции объединения опыта и потенциала для повышения результативности работы.

По мере становления профессий, роста зрелости, появляются профессиональные ассоциации, в которые объединяются все заинтересованные совершенствовать профессиональные знания и навыки.

Некоммерческое Партнёрство
«НАЦИОНАЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПОСТАВОК»

NORPO
www.norpo.org

Некоммерческое Партнёрство «НАЦИОНАЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПОСТАВОК»

Решает задачи профессионального развития, оптимизации расходов предприятий-членов организации, роста рентабельности, повышения производительности цепочек поставок, за счёт:

- снижения издержек,
- сокращения циклов цепей поставок,
- повышения гибкости,
- эффективности поставок,
- повышения производительности труда,
- профессионального уровня персонала.

NORPO
www.norpo.org

Оптимизация, Эффективность, Управление

- Оптимизация внешних затрат для большинства организаций является важной стратегической задачей.

- Эффективность поставок товарно-материальных ценностей, услуг напрямую влияют на результаты деятельности всей организации.

- Управление процессами закупок,
- Профессионализм персонала,
- Выбор Поставщиков / Подрядчиков,
- Управление контрактами,
- Транзакции поставок,
- Управление запасами

Нет предприятий, у которых не возникают эти вопросы.

Систематизация опыта

- У разных предприятий различные подходы к организации поставок. Но зачастую возникающие вопросы уже решены на других предприятиях. И есть возможность решений, используя отработанные методы членов организации. Это позволяет

Систематизация опыта разных предприятий в цепях поставок.

- Проведение встреч, семинаров. Аккумулирование информации. Возможность участия в определении задач организации.
- Располагая поддержкой НОРПО есть возможность решать вопросы со значительной экономией ресурсов.

Отзывы, Рекомендации

- Корректность выбора Поставщиков/Подрядчиков является непосредственным показателем обоснованности расходов, качества поставок, сроков.
- Надёжным источником информации являются объективные отзывы, рекомендации.
- Имея отзывы о своей деятельности, Поставщик/Подрядчик заявляет о своём опыте, получает возможность расширить круг Заказчиков, сократить время на их поиск.
- В рамках НОРПО мы открываем

  Программу Отзывов от Заказчиков о деятельности Поставщиков/ Подрядчиков.

Отзывы, Рекомендации

- В результате Программы Поставщики/Подрядчики получают возможность объективно заявить о своей деятельности широкому кругу потенциальных Заказчиков.
- Для Заказчиков достигается увеличение перспектив выбора профессиональных, надёжных Поставщиков/Подрядчиков. Тем самым снижаются риски, сокращаются циклы поиска и оценки Поставщиков/Подрядчиков.
- Заказчики получают информацию не в виде строчки в рекламе, не в виде «холодного» звонка, а в виде предоставления опыта.

Приглашаем Вашу организацию принять участие в Программе Отзывов

- Будем Вам признательны за получение отзывов о Вашей деятельности.
- Размещение отзывов на ресурсах НОРПО БЕСПЛАТНО.

- Поставщики, нацеленные на развитие, имеют возможность участия в программе **«Характеристика Поставщика.**
- Участие позволяет Поставщику заявить о своём профессионализме, получить конкурентное преимущество.
- Информация «Характеристика Поставщика» публикуется в пресс-релизах НОРПО. Размещается на сайте.
- Поставщик получает Свидетельство участия в программе.
- Предоставляется право указания принадлежности к программе на официальных документах Поставщика.
- Заказчик получает возможность за минимальное время оценить Поставщика и принять решение о сотрудничестве.
- «Характеристика Поставщика» производится по 68 критериям 17 параметров.

Сокращение внешних затрат

- Для оптимизации внешних затрат имеются различные подходы.
- Их выбор, объединение, определение применимости позволяют организовать

Сокращение внешних затрат.

- НОРПО предлагает достижение экономии в соответствии с лучшими мировыми практиками.
- Предлагаем рассмотреть подходы, используемые членами организации. Оценить их эффективность.
- Оказываем поддержку в определении инициатив по минимизации затрат.

Процедуры, Положения, Структуры

- Для организации поставок предприятиями разрабатываются регламентирующие документы. Их качество влияет на трудоёмкость, целесообразность операций, структуры процессов, информативность, длительность циклов поставок, подходы к организации расходов. НОРПО приглашает участвовать в программе:

Разработка нормативных и регламентирующих документов по цепям поставок.

- Содействие разработки документов членов организации. Унификация бизнес-процессов поставок передовыми методиками в целях повышения эффективности.

Управление контрактами

- Многие предприятия используют общепринятые формы контрактов, некоторые имеют свои стандартные формы.

- На практике согласование контрактов может происходить значительное время. И в условиях, когда одна сторона готова закупить, другая продать, происходит увеличение цикла поставки с соответствующими потерями обеих сторон.

НОРПО приглашает в программу **Управление контрактами.**

- Достигается сокращение времени экспертиз, подписания контрактов за счёт оптимизации форм контрактов организации. Возможно содействие выполнению контрактных обязательств Поставщиками.

Профессионалам

Уважаемый Коллега!

- Организация процессов поставок является одним из ключевых процессов большинства предприятий.
- От Вашей профессиональной деятельности непосредственно зависят результаты деятельности всего предприятия. Вы влияете на эффективность внешних расходов.
- Уровень Вашей подготовки, опыта бесценен для предприятия.
- Думаем, что для Вас важно развитие, совершенствование знаний и навыков.

Профессионалам

С Национальной Организацией Поставок:

- Вы можете получить непревзойдённую возможность обмена опытом с другими специалистами;
- Войти в круг общения активного сегмента специалистов;
- Найти для себя эффективные решения профессиональных вопросов;
- Участвовать в разработке методик подготовки и мотивации персонала, занятого в цепях поставок. Вы получите возможность повысить свой профессиональный уровень;
- НОРПО осуществляет сертификацию специалистов профессионально задействованных в поставках;
- Наличие Сертификата специалиста НОРПО позволит Вам раскрыть возможности развития, Ваш статус.

Профессионалам

Программа семинара

«Современное снабжение. От расходов к повышению прибыли».

1.Функции Снабжения
2.Совокупная Стоимость владения
3.Управление цепочками поставок
4.Интегрированные концепции оптимизации затрат
5.Будущее снабжения
6. Организационные структуры
7. Стратегическое управление затратами
8. Целевое ценообразование
9. Отношения с поставщиками
10. Конкурентные закупки
11. Планирование снабжения
12. Методология размещения заказов
13. Управление запасами
14. Управление информационными потоками
15. Аутсорсинг

Кадры

- В рамках деятельности НОРПО организуется ресурс вакансий, резюме специалистов поставок.

  Это позволяет решать **Кадровые вопросы поставок.**

- Профессиональный подбор кадров за счёт возможности индивидуального членства в организации.
- Члены организации имеют возможность оптимизировать условия поиска специалистов.
- Ресурс информации об опыте индивидуальных членов НОРПО, их профессиональных навыках и качествах позволяет эффективно строить свою карьеру.
- Работодатель получает в свой коллектив профессионалов.

Лояльность поставщиков

- Как правило, Заказчики остаются один на один в выяснении вопросов с Поставщиками.
- По инициативе Заказчика деятельность Поставщика может быть оценена в рамках НОРПО.

Это позволяет **Повысить лояльность Поставщиков.**

- Используются ресурсы организации для повышения интереса Поставщиков к сотрудничеству, их ответственности.
- Список недобросовестных Поставщиков НОРПО уменьшает риски некачественного выбора Поставщиков членами организации.

KPI

- Для оценки поставок существуют чётко измеримые показатели. Они позволяют принимать обоснованные решения управления и контролировать результаты. НОРПО приглашает в программу

Ключевые показатели эффективности

- Решаем вопросы постановки KPI в цепях поставок. Готовим рекомендации к их достижению;

Из практики, до 70% оборотных средств может быть в запасах. Чрезмерно большая составляющая запасов снижает конкурентоспособность, возможность развития предприятия.

- НОРПО оказывает поддержку в организации эффективного

Управление запасами

Информационное продвижение

- Некоммерческое Партнёрство «Национальная Организация Поставок» представляет Россию в Международной Федерации Закупок и Управления Поставками www.ifpsm.org

IFPSM
International Federation of Purchasing and Supply Management

USA Canada Brazil Austria Norway South Africa Denmark UK Germany France Singapore Argentina Finland Italy China Sweden Ireland Hong Kong India S. Korea Japan Spain Switzerland Mexico Israel Croatia Belgium Sri Lanka Caribbean Thailand Hungary Estonia Dominican Republic Greece Netherlands Turkey Philippines Russia

- Численность членов превышает 200 000 чел.
- Членство в некоммерческой общественной организации повышает статус.
- НОРПО поддерживает **Информационное Продвижение** членов организации.
- Предоставляет право пользования информационной поддержкой, Свидетельством, символикой НОРПО.
- Предоставляются уникальные возможности информационного обмена.

- Накопленный опыт, знания, совместная работа позволяют каждому члену организации найти решения повышения профессионального уровня, повышения результатов своей деятельности, эффективности цепей поставок.

Развитие превосходства в компетентности поставок

- Национальная организация поставок открыта для вступления, как юридических лиц в виде коллективных членов, так и физических лиц - индивидуальных членов, профессионально задействованных в цепях поставок.

Некоммерческое партнёрство
«Национальная организация поставок»
- юр.адр.:Россия, 443010, Самара, ул. Невская д.3,оф.7
т. 8 846 922-65-01
E-mail: info@norpo.org