

ГРУППА КОМПАНИЙ



# **Технологии on-line учета продаж: этапы внедрения и перспективы использования**

## Причина конфликтов

**ИЗДАТЕЛЬ**

**РАСПРОСТРАНИТЕЛЬ**

**требования**

**ВОЗМОЖНОСТИ**

## Технологии получения информации о продажах

1. Ежедневное снятие остатков

2. Комбинированное: ежедневное и еженедельное

«+»

1. поштучный учет

2. анализ

3. максим

4. минимизация возврата

5. повышение товарооборота

«-»

1. ручной труд

ых

~~Рентабельность технологии?~~

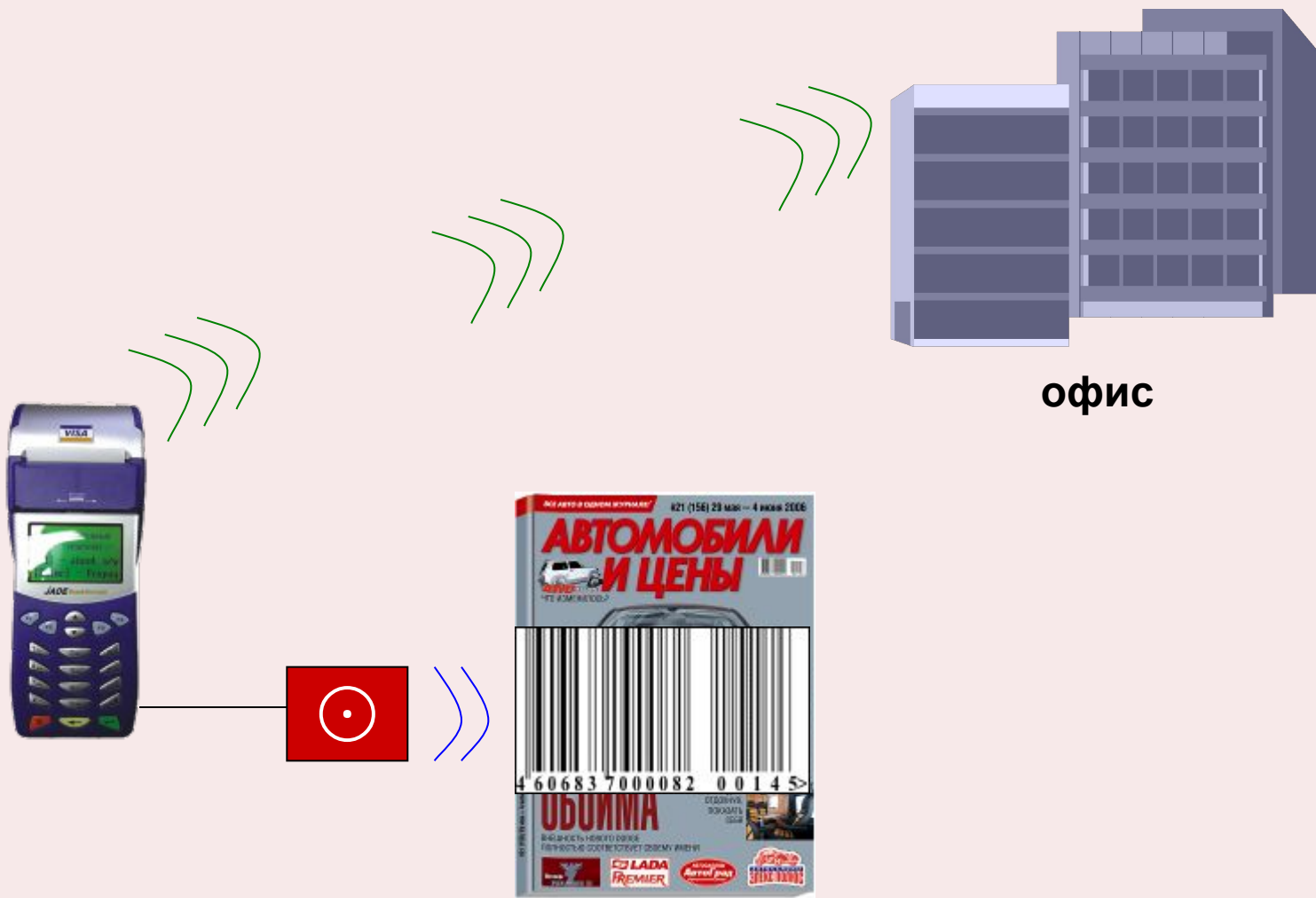
4. 80-90% от максимизации продаж

5. превышение планов по возврату

6. большие временные затраты

7. высокие операционные расходы

# Технология on-line учета продаж



**Технология on-line учета продаж в «ДМ-Distribution»**

**Оборудовано 197 объектов**

**5 павильонов – полномасштабное тестирование**

**192 киоска - ограниченный ассортимент**

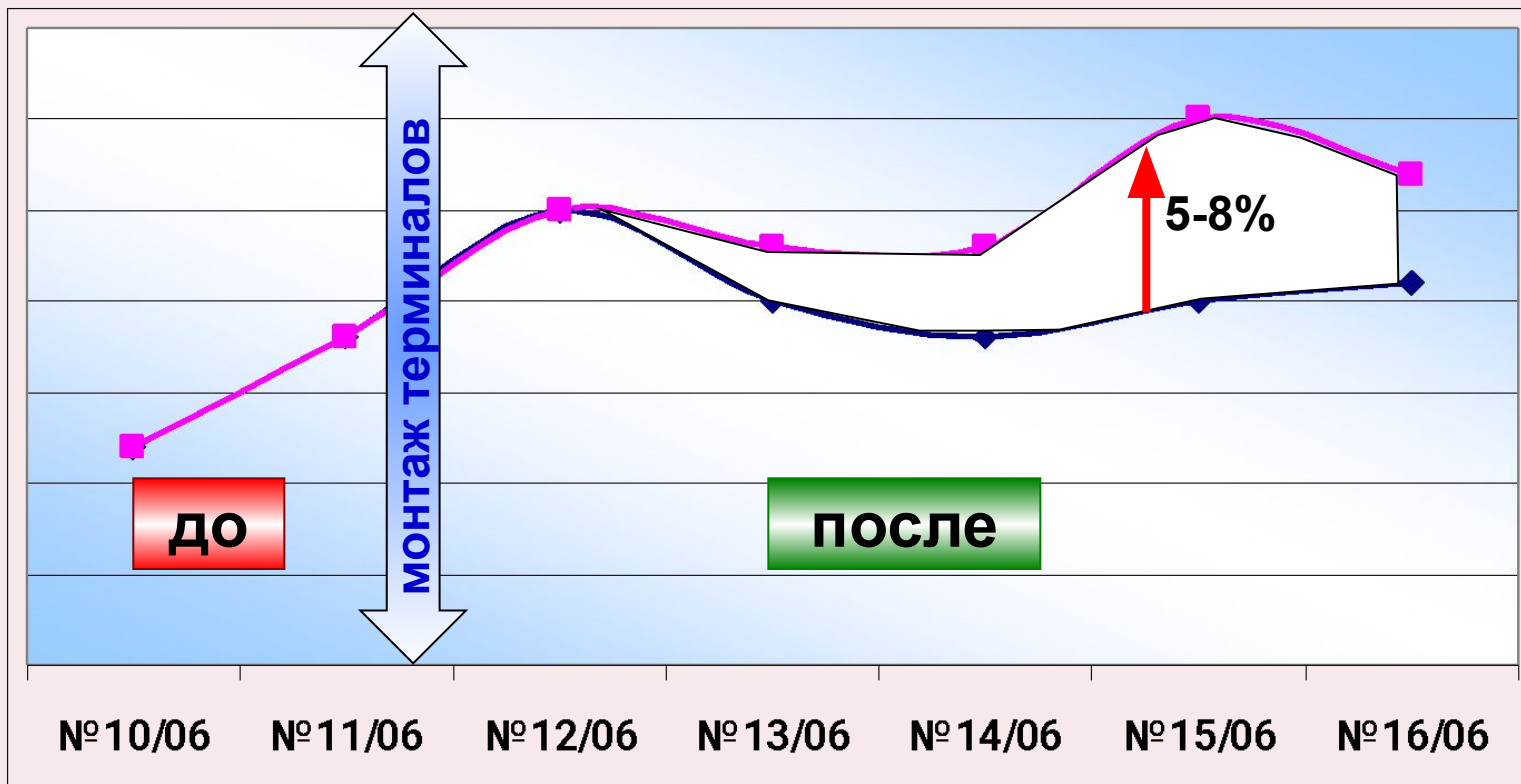
**Корректировка алгоритмов**

**Каждое пятое издание НЕ имеет полного штрих кода!**

**Ассортимент «ДМ-Distribution» - 1000 наименований  
800 изданий имеют расширенный штрих-код  
194 издания внедряют штрих-код  
6 изданий отказались от внедрения**

## Результаты использования

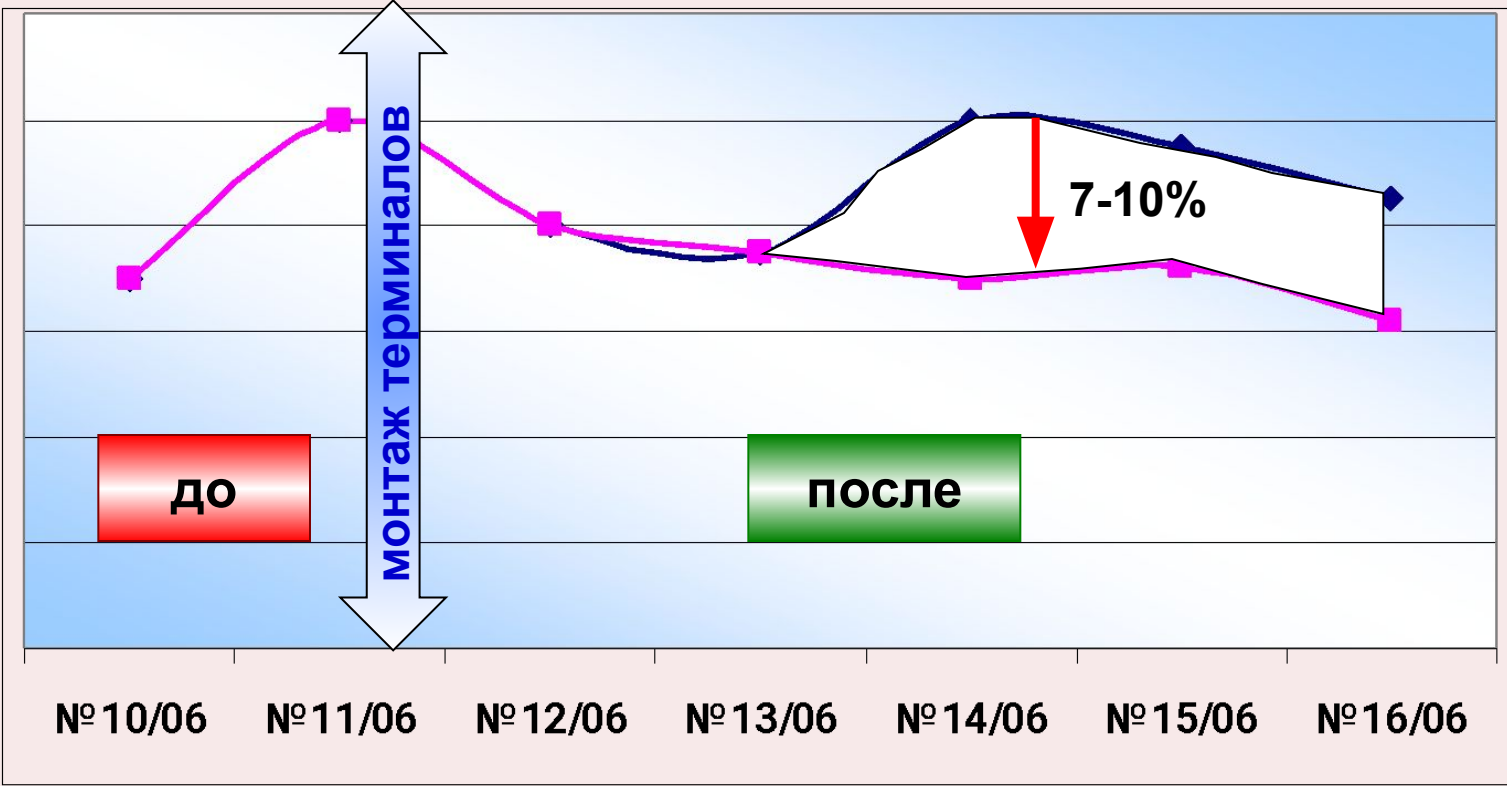
продажи



Увеличение продаж на 5-8%

**Результаты использования**

**возврат**

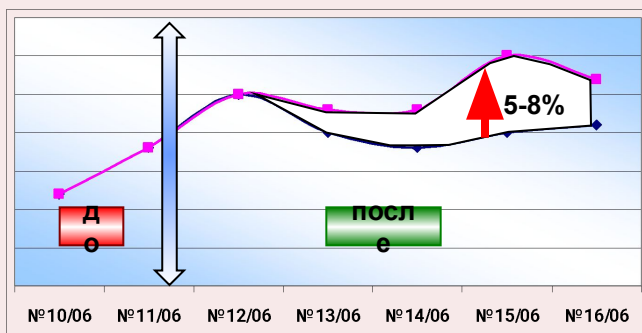


**Снижение возврата на 10%**

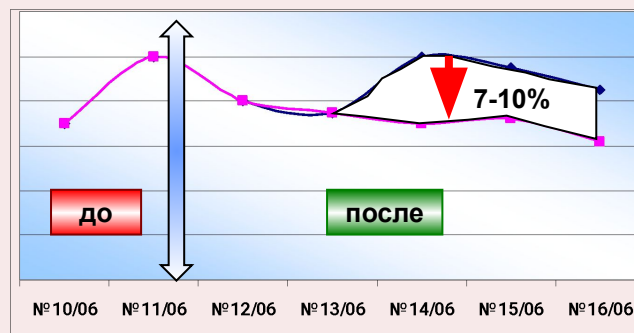


## Результаты использования

**увеличение продаж**



**минимизация возврата**



**Оптимизация распространения**

**Повышение рентабельности бизнеса  
Распространителя и Издателя**

## Преимущества on-line системы

**Мы работаем с фактами, а не гипотезами**

**оперативность**



**точность данных**



**продажи**



**трудозатраты**



**100% присутствие**

**своевременные допоставки**

**оптимально-максимальные продажи**

## Возможности системы on-line

### Позволяет анализировать:

Интенсивность покупок в разрезе времени

Территориальное распределение продаж

Средний чек покупки

### Позволяет оптимизировать:

Товарные запасы на торговой точке

Нагрузку на экспедицию

## Опыт внедрения

### Этапы:

Выбор технических средств

Закупка оборудования

Разработка ПО

Монтаж оборудования на торговых точках

Установка антивандальных систем защиты

Обучение персонала

## Опыт внедрения

### Обучение персонала

Сотрудники офиса

Продавцы на киосках

Новые продавцы  
организация системы обучения

## Преимущества on-line системы

**Работа с фактами, а не гипотезами!**

**Оперативные и точные данные**

**Оптимально-максимальные продажи**

**Снижение издержек**

ГРУППА КОМПАНИЙ

