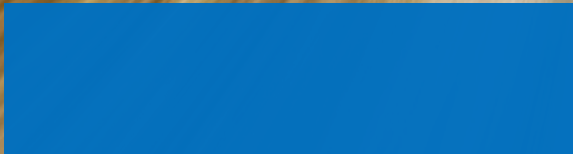




**М-Профи
для**





М-Профи - это:

динамично развивающаяся компания с постоянным месячным приростом парка 12 – 15%

совместный проект многопрофильного транспортно-логистического холдинга Major и управляющей компании FleetCare (Комплексные Решения);

М-Профи

и межотраслевыми корпоративными с работами специально созданное, направленное

новое

новое



Учредители М-Профи:

- **ООО «М-Лизинг».**

Один из основных игроков российского лизингового рынка с примерным парком 800 автомобилей. За 4 года работы клиентами ООО «М-Лизинг» стали компании: Hertz, Major Express и пр.

- **ООО «Мэйджор Экспресс».**

Одна из крупнейших российских компаний, специализирующихся на предоставлении услуг по экспресс-доставке корреспонденции и грузов в любую точку мира. Клиентами Мэйджор Экспресс являются такие ведущие игроки как Pony Express и FedEx.

- **ООО «Комплексные Решения».**

Крупнейший поставщиком услуг «флит менеджмента» в РФ. Ключевые клиенты: Sanofi Aventis Group, LG, Unilever, Zentiva, Chiesi Pharm., Astelas.



Операционный лизинг (долгосрочная аренда) включает:

- Финансирование автопарка
- Техническое обслуживание (плановые ТО, ремонты, в т.ч. послегарантийные)
- Шинный сервис (закупка шин, хранение, шиномонтаж)
- Подменный автомобиль
- Управление топливом
- 24 часовая круглосуточная техническая помощь на дороге
- Страхование (ОСАГО, КАСКО, ДСАГО, страхование от несчастных случаев)
- Постановка/снятие на учет в ГАИ, первый и последующие талоны ГТО
- Администрирование договора, выставления единого счета на весь парк
- Предоставление отчетности по парку/ пробегу



Операционный лизинг. Резюме рынка:

- Общее количество автомобилей в России более 45 млн.
- Общее количество легковых автомобилей в России порядка 34,2 млн.
- Общее количество корпоративных автомобилей около 4 млн. (порядка 10% от всего объема рынка).
- В операционном лизинге находится порядка 32 тыс. автомобилей
- Рост рынка операционного лизинга за 2011 год составил более 25%



Основные условия и особенности нашего предложения:

- Срок договора: 13 – 60 месяцев, Аванс: от 0%
- Доставка и обслуживание автомобилей на территории всех регионов РФ (порядка 520 сервисных договоров по всей России)
- Покрытие всех гарантийных и негарантийных ремонтов и ТО автомобиля (кроме не оформленных надлежащим образом страховых случаев)
- Открытые условия договора – вы сами выбираете нужные опции и видите их стоимость
- Минимальные требования к автомобилю при возврате с учетом возраста и пробега
- Собственная инфраструктура, доставка, хранение и обслуживание автомобилей;
- Мы работаем со всеми официальными дилерами и обеспечиваем самую оперативную поставку автомобилей любых марок;



Виды дополнительных услуг:

Флит Менеджмент

Различные варианты управления уже существующим парком (его обслуживание, обновление, реализация при выбытии, взаимодействие с ГАИ, релокации, решение нестандартных проблем).

Возвратный лизинг

Выкуп существующего парка с целью его последующей передачи в лизинг.

Аутсорсинг водителей

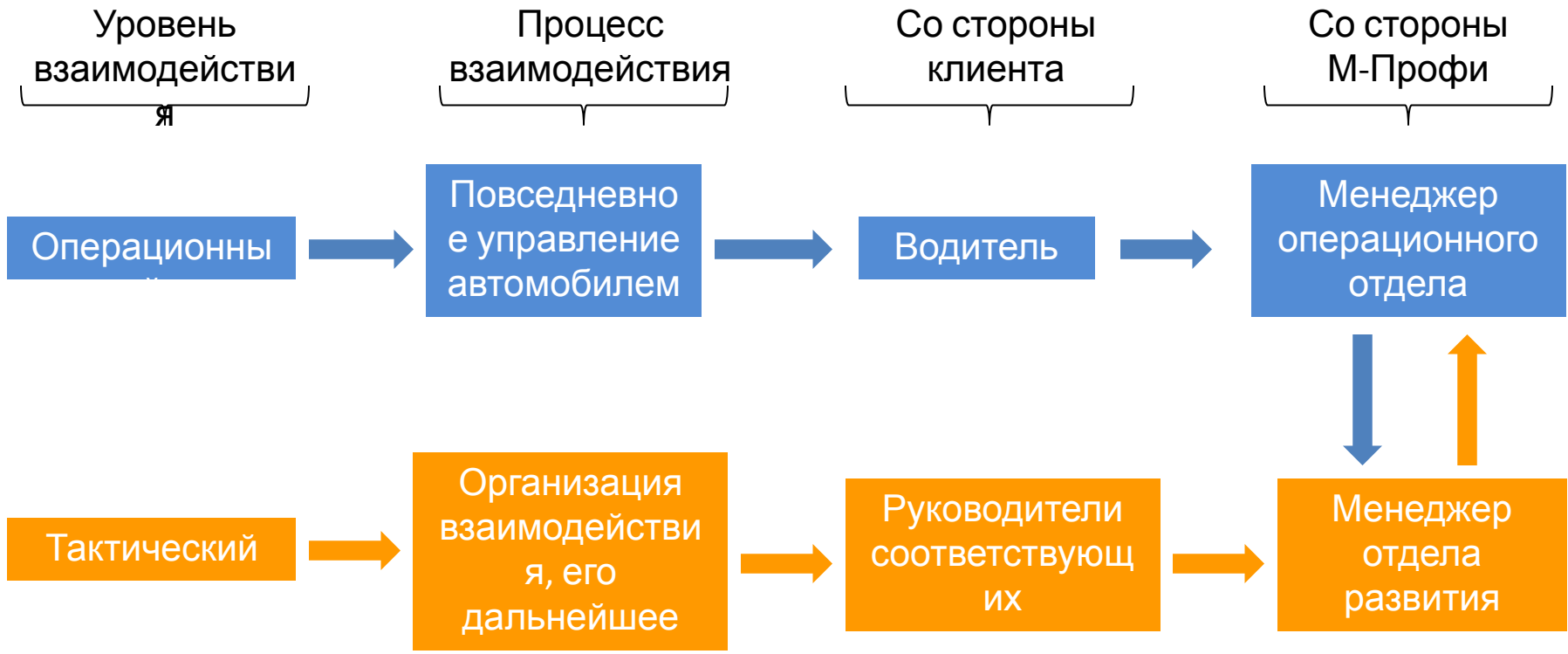
Предоставление водителей, организация выпуска на линию.

Консультирование

Подбор модельного ряда оптимального по соотношению цены/ стоимости обслуживания/ надежности. Составление car policy с учетом требований и пожеланий компании.



Схема взаимодействия с клиентом на всех уровнях управления парком:





Нашими клиентами уже стали:



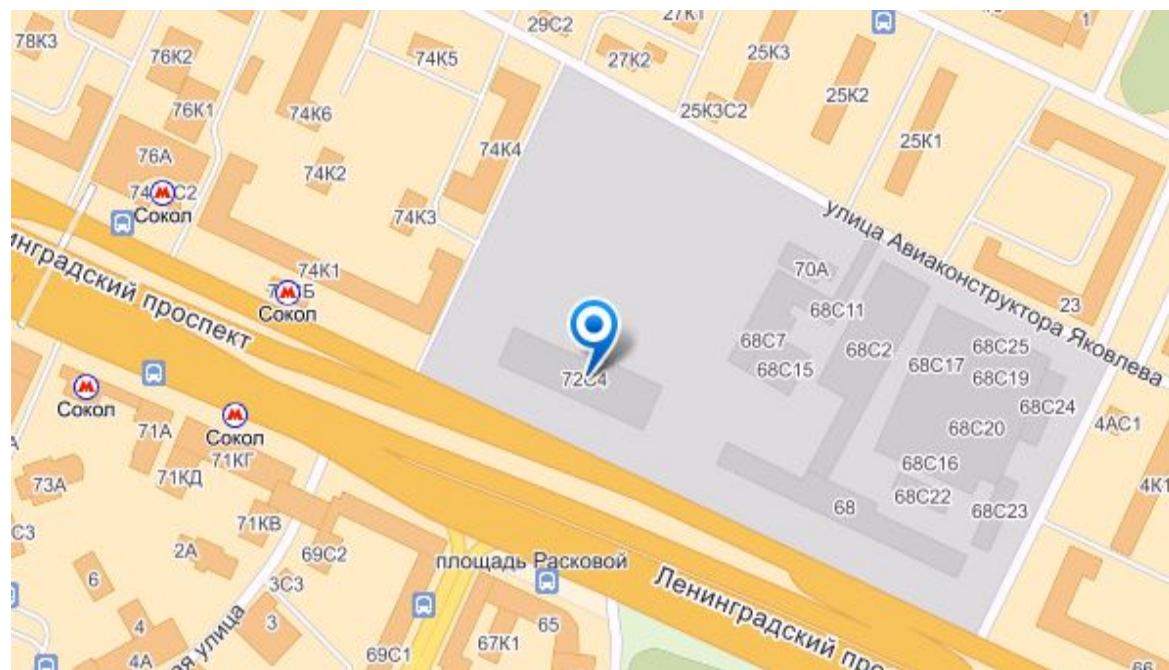
По следующим клиентам условия на согласовании:





Ждём вас!

ООО «М-Профи»,
125315, г. Москва,
Ленинградский проспект,
д. 72, стр. 4
Тел/факс: (495)661 62 64
[e-mail: sales@m-profi.ru](mailto:sales@m-profi.ru)
www.m-profi.ru





Будем рады
дальнейшему
сотрудничеству

*С уважением,
команда «М-Профи»*