

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Кафедра «Русский язык»

Речевой имидж современного специалиста

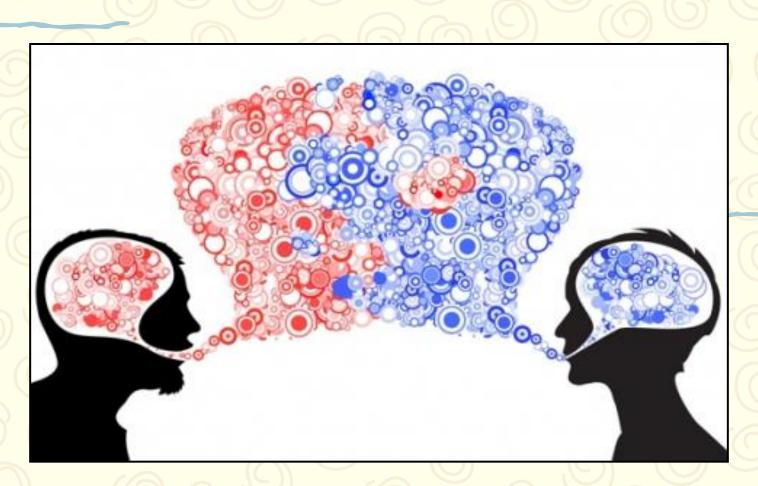
Нестерова Елена Николаевна



План

- 1. Грамотная речь необходимое условие формирования профессионализма.
- 2. Экспрессивные средства языка и их роль в создании эстетического эффекта в публичном выступлении.
- 3. Примеры использования ярких языковых образов в речи специалиста.

Экспрессивные средства языка



• неожиданные определения:



посевные инвестиции, бизнес – ангелы, волновая стабилизация, точечные инвестиции

• метафора:

Рынку сервисов в сфере инноваций нужны инъекции.

(С. Резник, генеральный директор Инфрафонда PBK. PБK daily, 2011, .№37, c.22).

«Инновационный» лифт должен быть безопасен для входящего потока предпринимателей, то есть должен всех довозить до последних этажей построения бизнеса.

(Ю. Васильев, заместитель руководителя зеленоградского отделения ОЭЗ. РБК daily, 2011, № 37,с. 19).



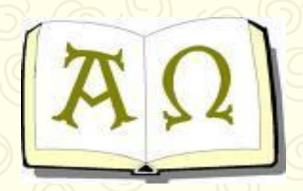




самочувствие нашей экономики, идеи погибают, «умные» деньги.



альфа и омега нашего успеха.



• сравнение:





Крыло становится крылом, когда под ним есть воздушный поток. Так и в венчурном финансировании: инновационная система заработает как система, когда будет поток проектов, который станет катализатором движения.

(А. Введенский, директор департамента программ и проектов РВК. РБК daily, 2011, № 37, с. 14).

• противопоставление:

Гении всегда в меньшинстве, но их деятельность делает большинство богаче.

(В. Сурков, первый заместитель главы администрации Президента России. РБК daily, 2011, № 37, с. 27).

• парцелляция:

У нас нет проблем. Уже.

(Ю. Басова, председатель совета директоров энергетической компании «Квадра». РБК daily, 2011, №11, с.6).

Это, конечно, большой плюс действующей налоговой системы. Но единственный.

(А.Кондрашов, руководитель международной налоговой практики компании Ernst & Young для нефтегазового сектора. «Коммерсантъ», 2011, №166, с. 16).

фразеологизмы:

Ранее «Квадра» занималась модернизацией сетей за счет имеющихся средств, но, как говорится, выше головы не прыгнешь.

(Ю. Басова, председатель совета директоров энергетической компании « Квадра». РБК daily, 2011., №11, с.6).

Эти банки (региональные) не хватают звезд с неба.

(Г.Тосунян, глава АРБ. РБК daily, 2011, № 58, с. 9).

 риторический вопрос, риторическое восклицание, риторическое обращение:

Неужели, убирая маленькие банки, мы обеспечим развитие малого и среднего бизнеса, разве он пойдет к банкам-гигантам ?!

(Г. Тосунян, глава АРБ. РБК daily, 2011, № 58, с. 9).

• повторы:

Нужна программа действий. Нужно двигаться дальше. Нужно последовательно принимать решения.

(А. Кондрашов, руководитель международной налоговой практики компании Ernst & Young для нефтегазового сектора.

«Коммерсантъ», 2011, №166, с. 16).

• спонтанные афоризмы:

Кто экспериментирует с новыми структурами и видами инструментов, тот «поймает волну». Так что удачного всем серфинга в финансовом океане. (А. Толкач, ОАО «Мечел», РЦБ, 2008, № 19, с.18).

Рекомендуемая литература

- 1. Аристова Г.С., Ковшова М. С. Словарь образных выражений русского языка. М., 1995.
- 2. Зверева Н. Я говорю меня слушают. М., 2010.
- 3. Коновалова Л.Ф. Русский язык. М., 2007.
- 4. Кузнецов И.Н. 1000 способов расположить к себе собеседника. Минск, Харвест, 2010.
- 5. Макс Аткинсон. Выступать легко. М., 2010.
- 6. Материалы профильной периодической печати (газеты «Коммерсантъ», «Финансовая газета», «РБК daily» и др., журналы «Финанс», «Деньги» и др.)
- 7. Самыгин С.И., Руденко А.М. Деловое общение. М., 2010.
- 8. Суховершина Ю. Тренинг делового (профессионального) общения. М.. 2009.

