

Open Source решения

На чем можно сэкономить, внедряя ERP

Коммерческие (проприетарные) лицензии

В случае отказа принять лицензию пользователь не может работать с программой

Лицензии свободного и открытого ПО (Open Source)

Свободные ПО не ограничивают личное использование — пользователь волен принимать или не принимать их

Открытое программное обеспечение (англ. open-source software) — программное обеспечение с открытым исходным кодом.



Исходный код таких программ доступен для просмотра, изучения и изменения. Каждый может принять участие в доработке самой открытой программы, использовать код для создания новых программ и исправления в них ошибок.

Ограничениями на распространение ПО со «свободной» лицензией, могут быть требования:

- ссылаться на предыдущих создателей;
- требование сохранять свойство открытости при дальнейшем распространении.

Но никак не оплата стоимости каждого рабочего места!

Программное обеспечение со «свободной» лицензией разрабатывается и модифицируется миллионами разработчиков по всему миру. Каждая компания вносит свой вклад в общее дело, делится своим опытом, делая продукт лучше.

В данном случае компании-интеграторы не продают право на использовании ПО, а лишь оказывают услуги по внедрению и доработке.





С 2006 года тестинговой компанией Coverity совместно с американским Отделом национальной безопасности проводили исследования как в открытом, так и закрытом секторе разработки ПО. По результатам работы они публиковали отчет, где оказалось, что открытый исходный код не уступает по качеству проприетарному (частному, патентованному).



- ❑ В разработке Open Source решений принимают участия сотни тысяч специалистов по всему миру;
- ❑ Компании-интеграторы по всему миру делятся опытом внедрений, предлагают и открывают свои варианты решения проблем;
- ❑ Миллионы пользователей принимают участие в тестировании таких продуктов.

Сотни компаний протестировали ПО до того,
как его внедряют вам!

Стоимость определяют следующие составляющие:

Единоразово

Виды платежей	% от стоимости внедрения
Стоимость лицензий на ПО (лицензии на сам продукт)	30%
Консультационные услуги	15%
Доработка и адаптация	45%
Аппаратное обеспечение	6%
Дополнительное ПО	4%

Ежегодно

Виды платежей	% от стоимости внедрения
Поддержка и сопровождение	10%
Ежегодная оплата лицензий на ПО	22%

В качестве примера возьмем внедрение ERP-системы стоимостью \$1 000 000 США

Единоразово

Виды платежей	\$ Стоимость
Стоимость лицензий на ПО (лицензии на сам продукт)	300 000
Консультационные услуги	150 000
Доработка и адаптация	450 000
Аппаратное обеспечение	60 000
Дополнительное ПО	40 000

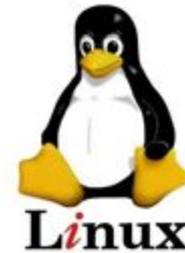
Ежегодно

Виды платежей	% от стоимости внедрения
Поддержка и сопровождение	100 000
Ежегодная оплата лицензий на ПО	220 000

При внедрении Open Source решений вы экономите

\$ 300 000 – при внедрении

\$ 220 000 – ежегодно



Open ERP

Разработчик

OpenERP LTD, Бельгия

Язык разработки

Python

Год разработки

2005

База данных

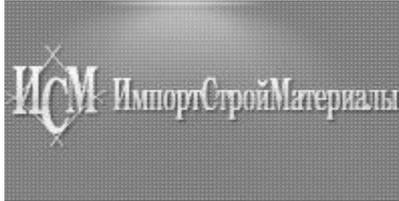
Oracle/PostgreSQL/MsSQL...

Партнеры

400+

Метод лицензирования

Open Source



ООО «ИСМ»

ИмпортСтройМатериалы

Отрасль

Оптовая и
розничная торговля

Год основания

2002

Годовой оборот

1 млн долларов

Продукты

OpenERP 6.0.3

ООО «Импортстройматериалы» занимает лидирующие позиции на белорусском рынке товаров для ванных комнат. Компания представляет в нашей стране продукцию таких известных европейских марок, как Cersanit, Sanplast, Armatura, Sanit, Keraben, Grohe, Emalia, Opoczno, Mika Plus, Wasserkraft, Ceramica Latina, InceAzahar.

Задачи автоматизации

- Повышение конкурентноспособности предприятия;
- Объединение удаленных офисов и складов в едином информационном пространстве;
- Повышение эффективности использования ресурсов:
 - Снижение уровня складских запасов;
 - Снижение затрат;
 - Экономия оборотных средств и повышение их оборачиваемости.



Головной офис



Оптовые склады



Розничные склады



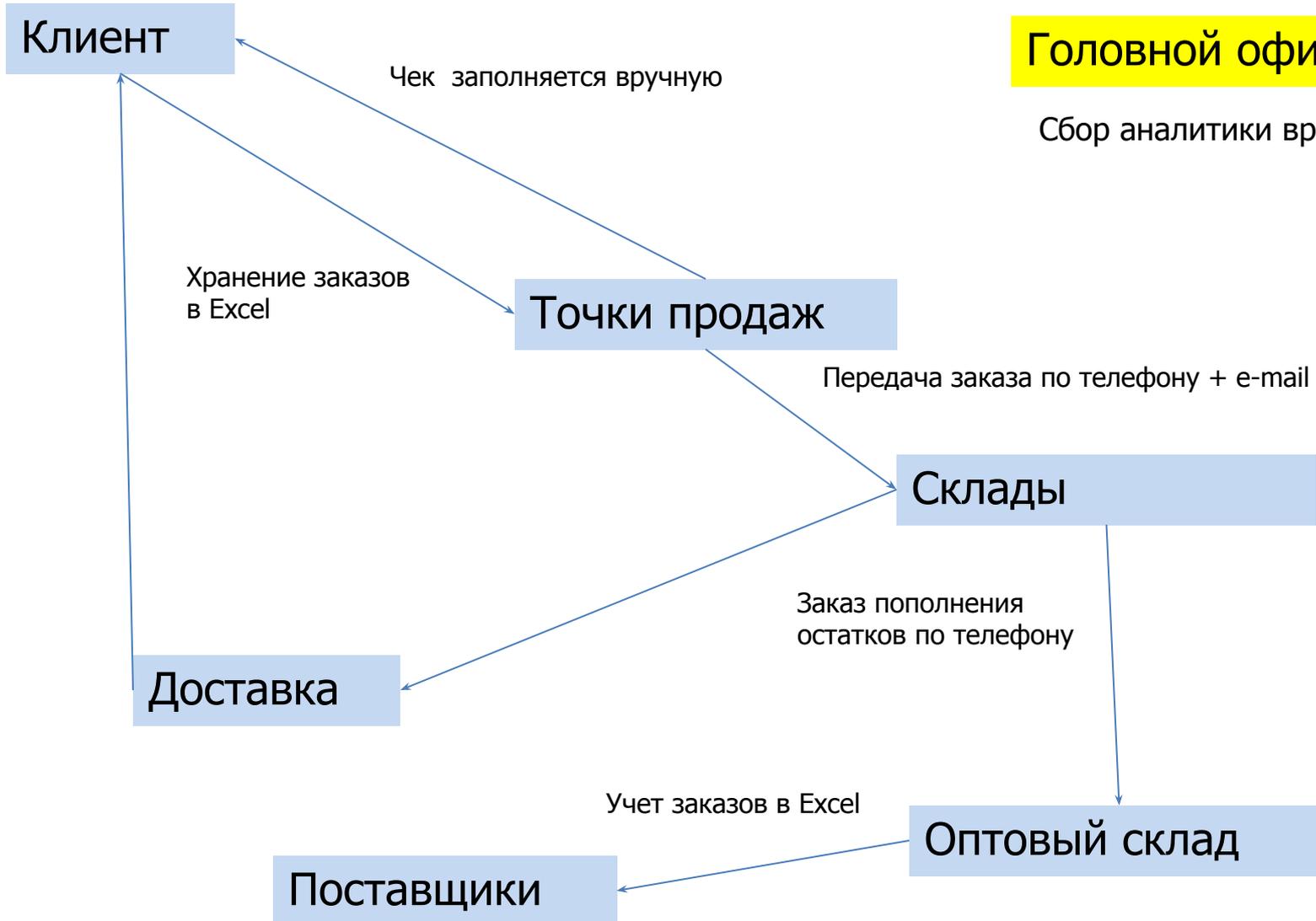
Точки продаж

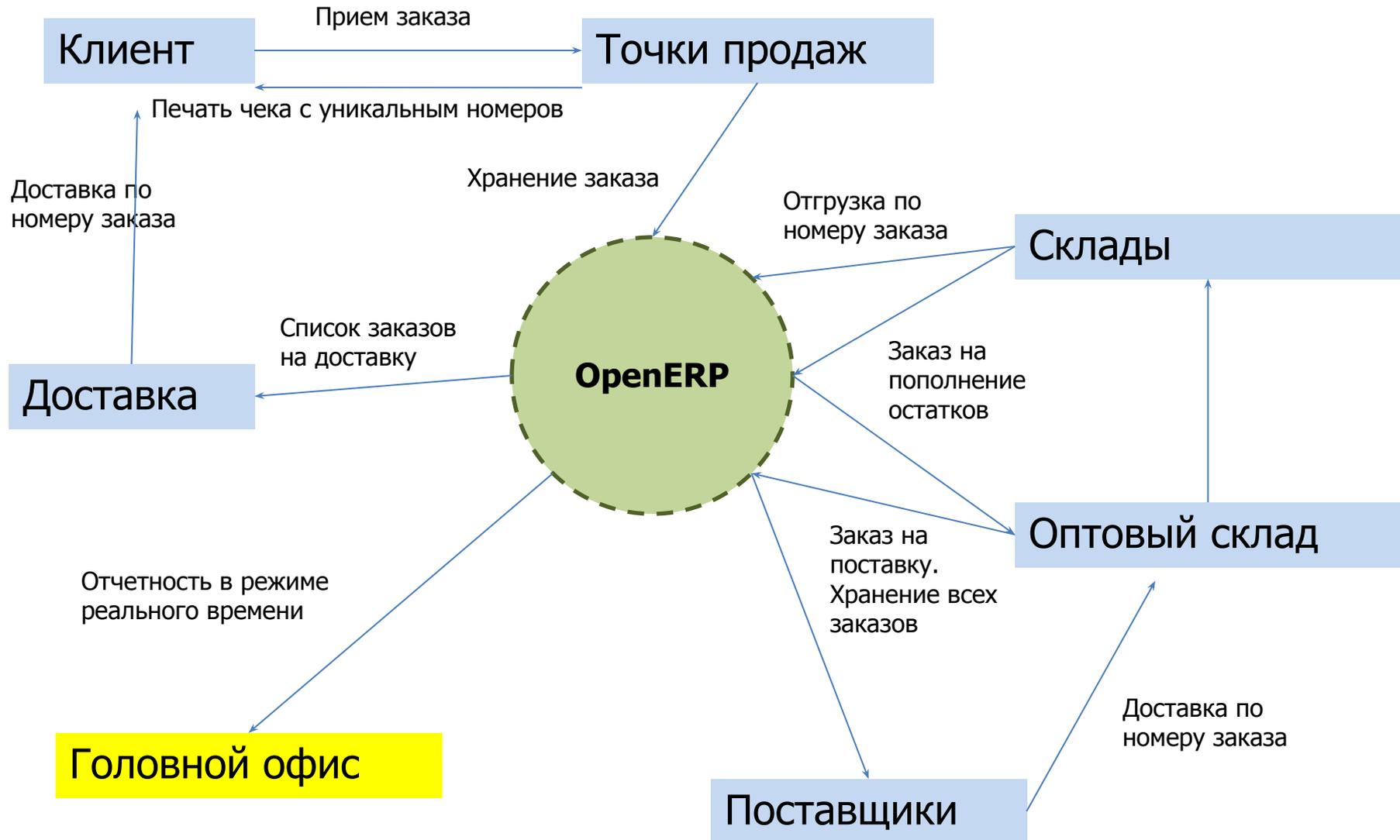


Служба доставка

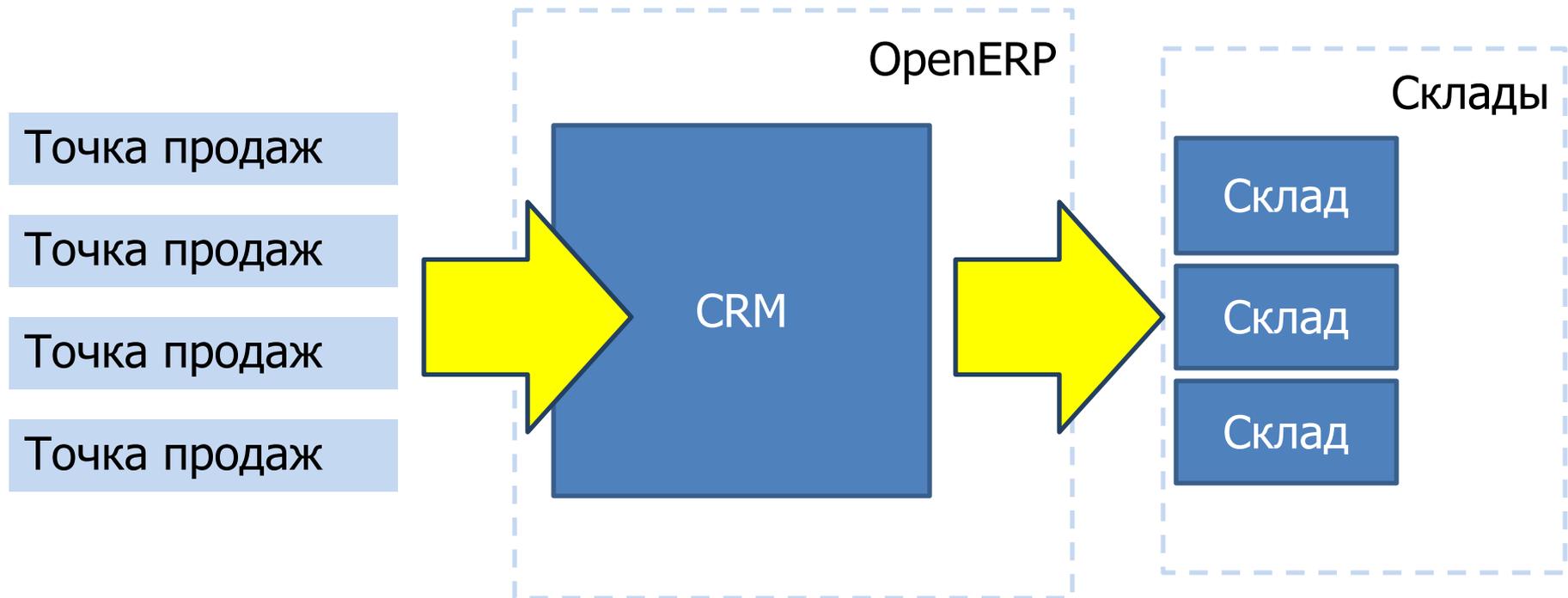
Головной офис

Сбор аналитики вручную

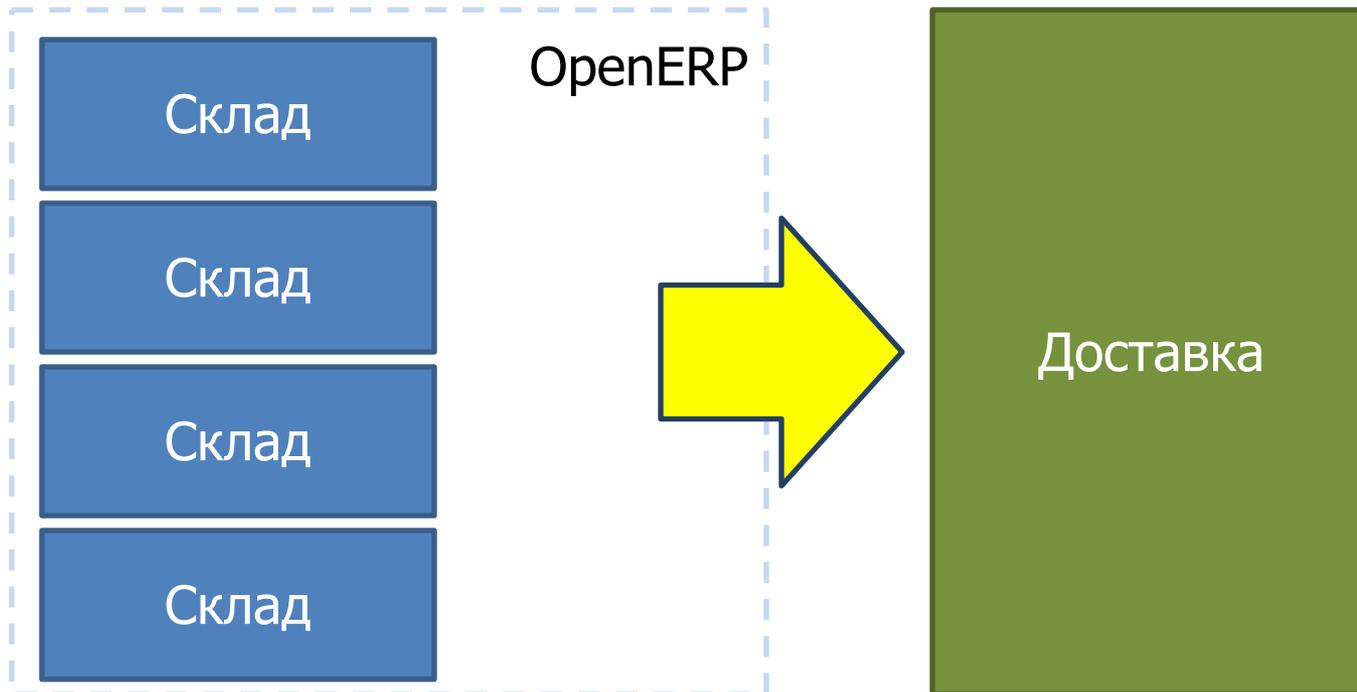




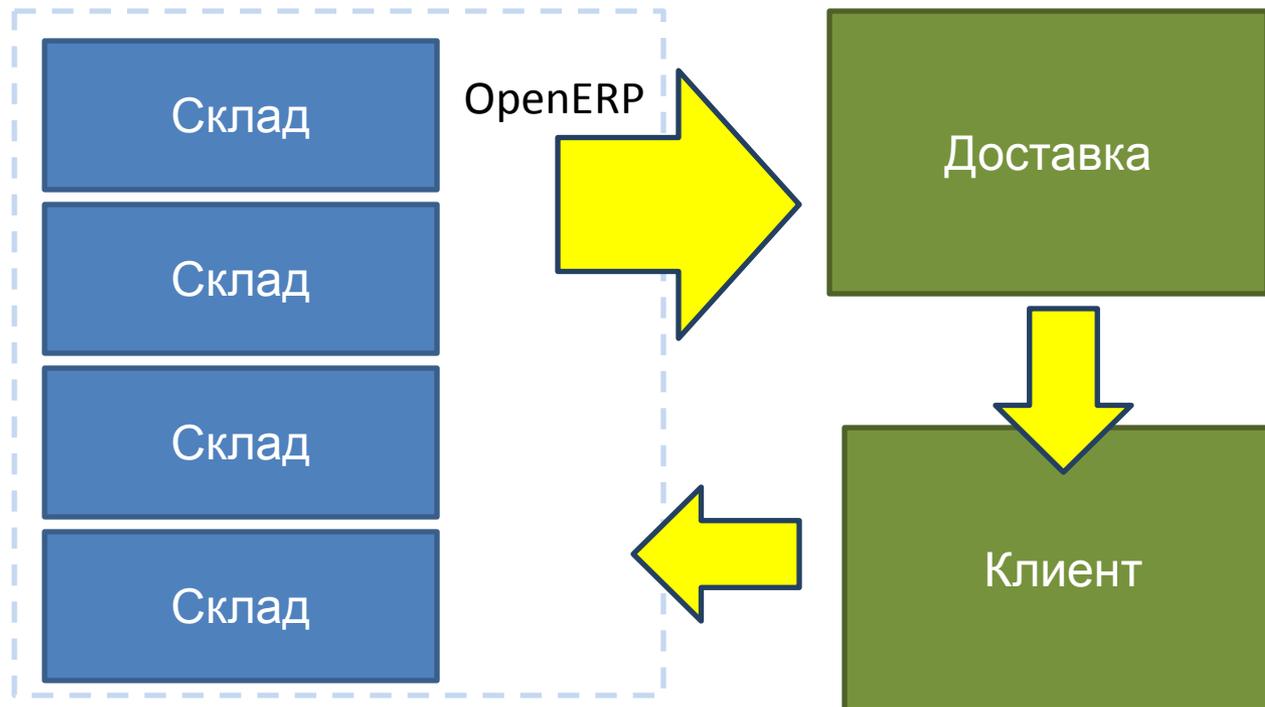
Точки продаж размещаются по всей Беларуси, представляя собой отдельные магазины с небольшим складом. Работая через Интернет удаленные офисы хранят данные в единой системе.



Информация о наличии товаров на складах хранится в единой системе, что позволяет вести продажу и отгрузку со всех складов компании



Информация о доставках товара клиентам аккумулируется в отдельном разделе. По желанию, заказчик самостоятельно может забрать заказ.



Благодаря единому информационному пространству вся бизнес-аналитика формируется автоматически «на лету».



Задача

Повышение конкурентноспособности предприятия

Решено

- Скорость обработки заказов
 - актуальная информация о наличии товаров на всех складах;
- Скорость доставки товара Клиенту;
- Скорость доставки от Поставщика к Клиенту
 - при поставке индивидуальных товаров;
- Скорость реагирования на рынок
 - изменения цен и курсов валют.

Задача

Объединение удаленных офисов и складов в едином информационном пространстве

Решено

- Исключение бумажной работы;
- Сокращение телефонных звонков;
- Работа всех подразделений в единой системе;
- Организация хранения всех данных в едином месте.

Задача

Повышение эффективности использования ресурсов

Решено

- ❑ Снижение уровня складских запасов:
 - за счет анализа востребованных товаров
 - за счет доставки дорогих товаров «под заказ»
- ❑ Снижение затрат:
 - за счет уменьшение складских площадей
 - за счет оптимизация доставки и уменьшение количество собственного транспорта
- ❑ Экономия оборотных средств
 - за счет анализа востребованных товаров
 - за счет доставки дорогих товаров «под заказ»

Различные ERP-системы, как с проприетарными лицензиями, так и с лицензиями открытыми, способны успешно решать одни и те же задачи.

Какие конкретно решения внедрять у себя на предприятии остается решать Вам, исходя из собственного бюджета.

Подробности на сайте www.softerp.ru

Благодарю за внимание

Вопросы?

тел.: (8-10-375-17) 209-92-97

вел.: (8-10-375-44) 738 91 31

МТС.: (8-10-375-29) 878 99 01

www.lightideas.ru

light!ideas
Делая бизнес проще