

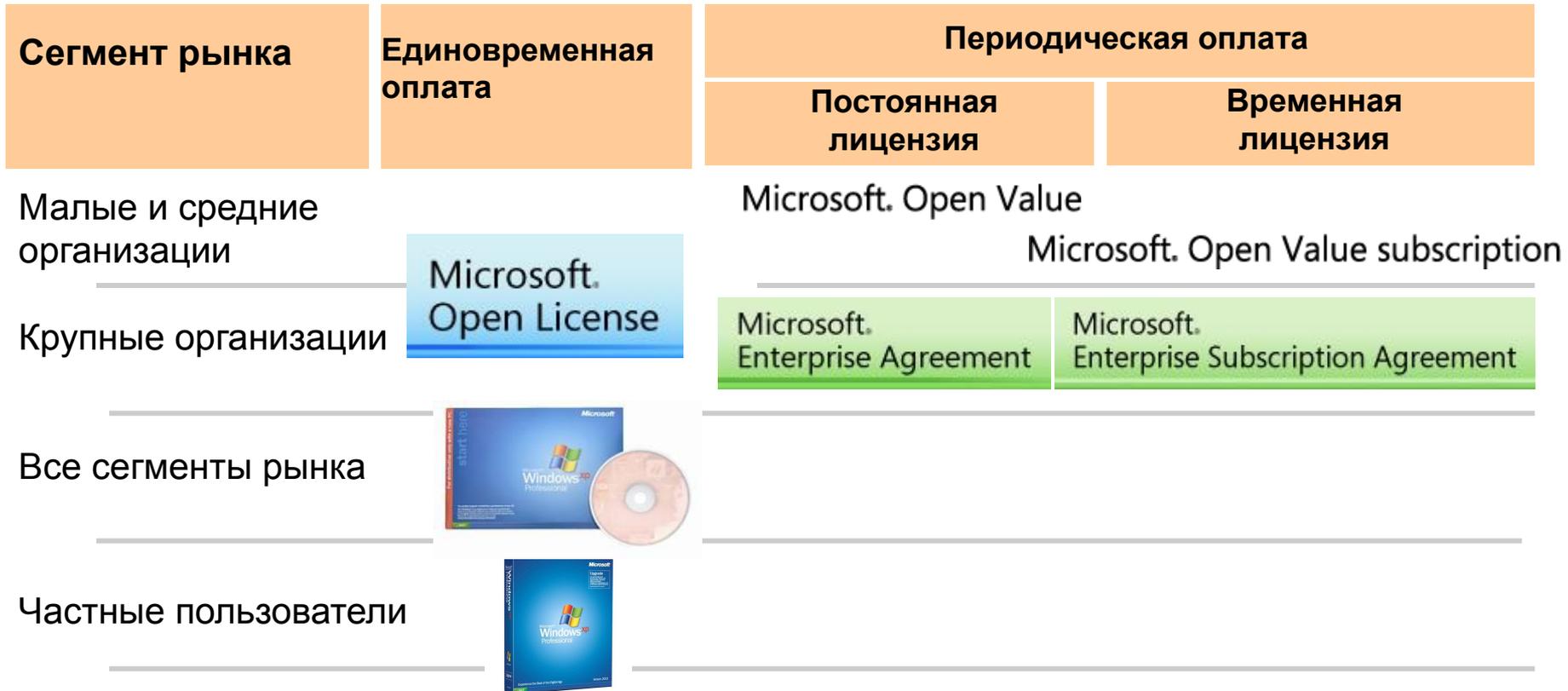


**Программы корпоративного лицензирования для организаций малого и среднего бизнеса**



- Изменения в программе Open License
- В каких вариантах существует программа Open Value
- Основные отличия и сходства Open Value с программами Open Subscription License и Multi-Year Open License
- Специальные предложения

Сегмент рынка	Единовременная оплата	Периодическая оплата	
		Постоянная лицензия	Временная лицензия
Малые и средние организации	Microsoft <b>Open License</b>	Microsoft <b>Multi-Year Open License</b>	Microsoft <b>Open Subscription License</b>
Крупные организации		Microsoft <b>Enterprise Agreement</b>	Microsoft <b>Enterprise Subscription Agreement</b>
Все сегменты рынка			
Частные пользователи			





## Программа Microsoft Open License



- Программа Open License предоставляет компаниям малого и среднего бизнеса выгодный вариант приобретения лицензий, не накладывая обязательств по дальнейшим закупкам
- Для участия в программе достаточно приобрести 5\* лицензий
- Отличная альтернатива коробочным продуктам:
  - Простые и доступные правила программы
  - Снижение затрат на приобретение и хранение продуктов
  - Отсутствие обязательной активации
  - При желании можно включить Software Assurance
- Дополнительные скидки за объем
  - От 5 лицензий ► Open Business ► No Level
  - От 500 баллов в определенной категории ► Open Volume ► уровни B, C, D

Платежи	Однократный платеж в момент оплаты
Лицензия	Постоянная (бессрочная)
Заказчик	Одно юридическое или физическое лицо
Срок действия соглашения	24 полных календарных месяца
Заказы	От 5* любых лицензий
Дополнительные заказы	По выбору клиента, заказ предшествует установке продукта
Продукты	Полный набор продуктов Microsoft для бизнеса
Типы лицензий	License, License&Software Assurance, Software Assurance
Стандартизация	По выбору клиента
Уровни цен	Open Business: 5+ лицензий из любой категории продуктов Open Volume: 500+ баллов в определенной категории продуктов
Фиксация цен	Отсутствует



Open Value



- Программа Open Value предлагает более удобный способ приобретения лицензий и управления ими по сравнению с программой Open License
  - Ежегодные платежи (при желании оплата полной стоимости сразу)
  - Единое соглашение для всех аффилированных лиц
  - Размещение заказов на добавленные продукты раз в месяц
  - Оплачивается только фактическое использование Software Assurance
- Используется при заказе 5 и более любых лицензий
  - License & Software Assurance
  - Software Assurance
- Проста в понимании и использовании
  - Единый уровень цен
  - Дополнительные заказы по ценам текущего прайс-листа

- Размещать дополнительные заказы можно по мере необходимости
  - На ранее заказанные и новые продукты
  - Заказ должен быть размещен в течение месяца, в который продукт был установлен
  - Могут использоваться другие схемы приобретения лицензий, например, OEM
- Дополнительные заказы по Open Value можно размещать вплоть до момента окончания соглашения
- Цены по Open Value фиксируются на последующие платежи, но не на последующие заказы продуктов
- Последующие платежи для продуктов, добавленных в первый и во второй год соглашения, приходятся на годовщину
- Оплачивается только фактический срок использования Software Assurance

Соглашени  
е

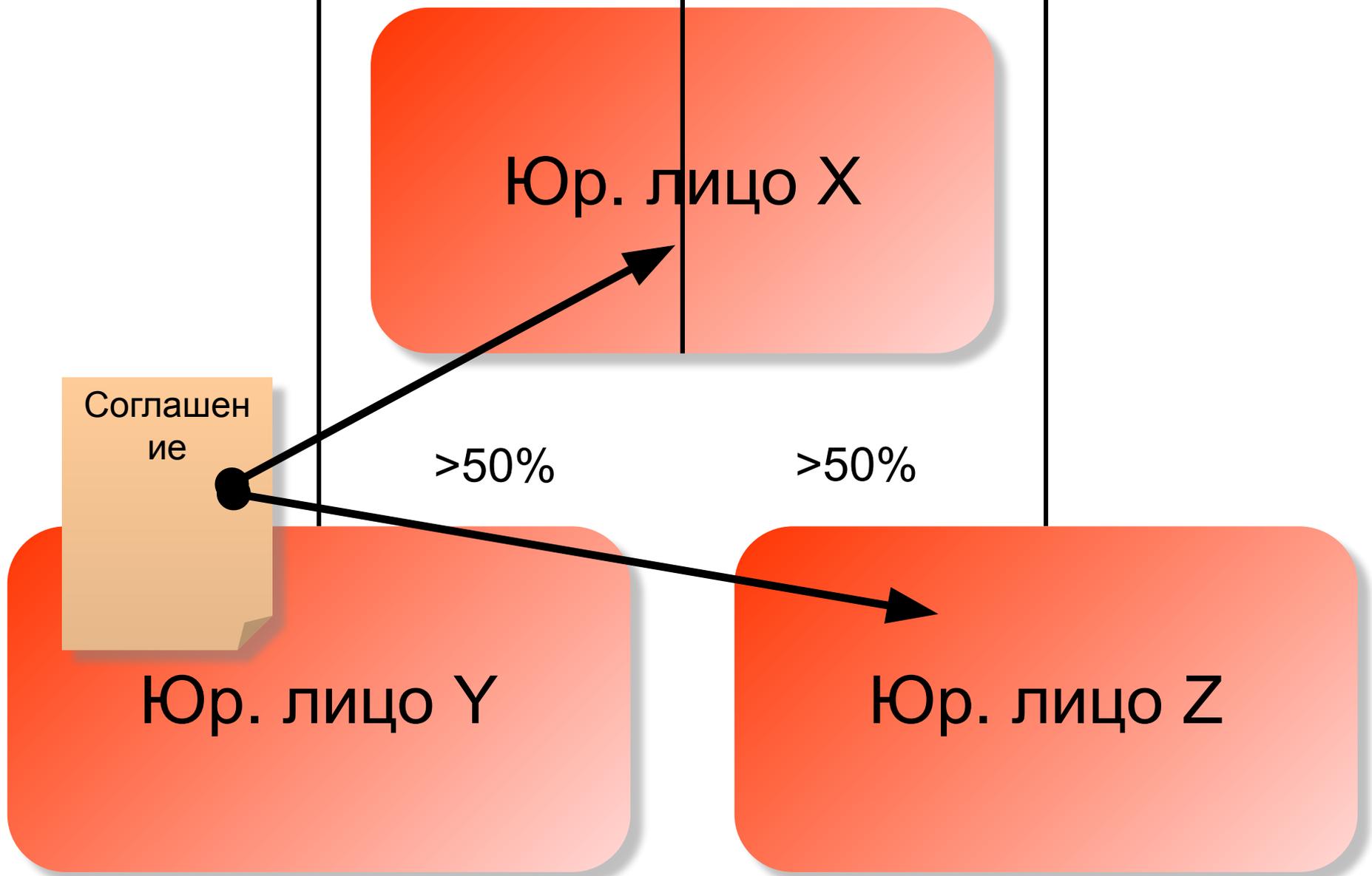
Юр. лицо X

>50%

>50%

Юр. лицо Y

Юр. лицо Z



## Сравнение Open Value и MYO Volume

	Open Value	MYO Volume
Правила программы	Заказы раз в месяц Ежегодные платежи	Ежегодные заказы и платежи
Лицензия	Постоянная	<input type="checkbox"/>
Заказчик	Орг-я + юр. лица	<input type="checkbox"/>
Срок действия	36 месяцев	<input type="checkbox"/>
Продление (необяз.)	3 года	1 или 3 года
Заказы	Первый заказ на 5+ лицензий	Первый заказ на 5+ ПК
Дополнительные заказы	По выбору – размещение в месяц установки	По выбору – размещение в годовщину
Продукты	Продукты MS для бизнеса	Базовые + некоторые дополнительные продукты
Тип лицензий	L&SA, SA, Step-up	<input type="checkbox"/>
Стандартизация	По выбору	<input type="checkbox"/>
Уровни цен	1 уровень цен	3
Фиксация цен	Для следующих платежей – не для добавленных лицензий	Да



Open Value Company-Wide



- Open Value Company-wide предоставляет дополнительные возможности снижения стоимости ПО, а также инструменты управления лицензиями
  - Лицензирование одного или нескольких продуктов из двух продуктовых платформ (Small Business Platform или Desktop Professional Platform) для всех ПК в организации
  - Цены на базовые продукты фиксируются на три года
  - Скидки на базовые продукты
  - Возможность использовать как русские, так и английские версии продуктов, а цены рассчитаны на основе цен на русские версии
  - Дополнительные преимущества Software Assurance
- Может использоваться организациями с 5 и более ПК
- Позволяет клиентам включить имеющиеся лицензии Software Assurance в соглашение, предусматривающее стандартизацию всего парка ПК

Платформа	Базовые продукты	Скидка за приобретение платформы
Small Business Platform	Windows® Professional Upgrade Office Small Business Edition Windows Small Business Server CAL	} 15%
Desktop Professional Platform	Windows Professional Upgrade Office Professional Core CAL	} 15%

**Скидки зафиксированы в прайс-листе:**

1. Company-wide, скидка за лицензирование всего парка ПК (“Ent” в прайс-листе)
2. Скидка за Платформу (Desktop Small Business или Desktop Pro)
3. Скидка за объем за лицензирование 250+ ПК (уровень “С” в прайс-листе)

## Сравнение Open Value Company-Wide и MYO Enterprise

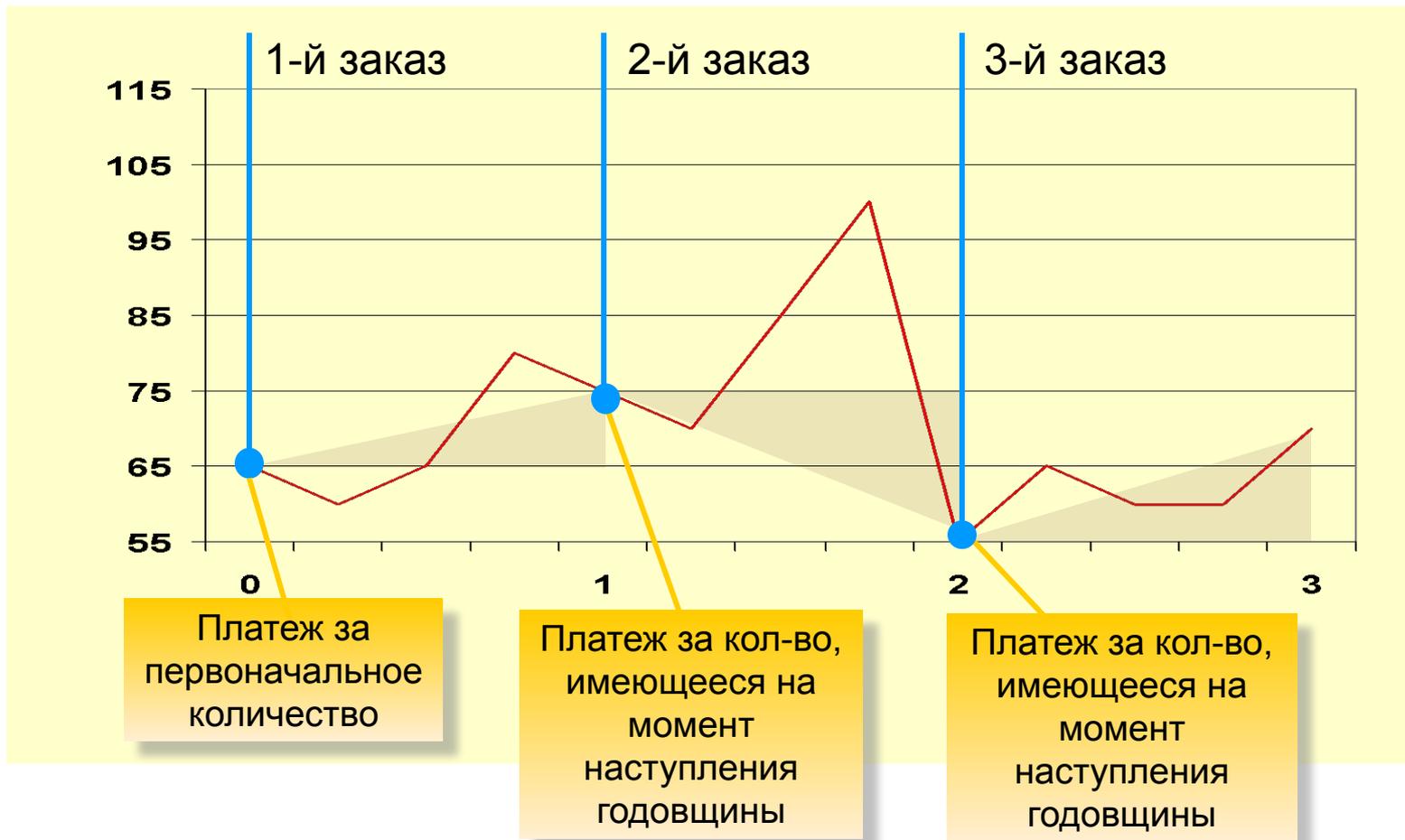
	Open Value Company-Wide	MYO Enterprise
Правила программы	Заказы раз в месяц Ежегодные платежи	Ежегодные заказы и платежи*
Тип лицензии	Постоянная	<input type="checkbox"/>
Заказчик	Орг-я и афф. лица	<input type="checkbox"/>
Срок действия	36 месяцев	<input type="checkbox"/>
Продление (необяз.)	36 месяцев	12 или 36 месяцев
Заказы	Первый заказ для 5+ ПК	<input type="checkbox"/>
Оплата добавленных ПК	В месяц установки	В годовщину
Продукты	Выбор одного из базовых продуктов для всех ПК (Desktop Pro и Small Business), остальные продукты приобретаются по Open Value	Выбор одного из базовых продуктов для все ПК (Desktop Pro + Off Standard, Win/Exch CAL) Ограниченный набор доп. продуктов
Тип лицензий	L&SA, SA, Step-up	L&SA; SA* только при продлении
Стандартизация	Обязательна для выбранных базовых продуктов	<input type="checkbox"/>
Уровни цен	Единый уровень для 5+ ПК Доп. уровень* для 250+ ПК	3 уровня*
Скидка за платформу	15%	<input type="checkbox"/>
Фиксация цен	Да, для базовых продуктов	<input type="checkbox"/>



## Open Value Subscription



- Программа Open Value Subscription предлагает наиболее удобные инструменты легализации, управления лицензиями и планирования бюджета для организаций, которые идут в ногу со временем.
  - Абсолютно просчитываемые затраты
  - Ежегодный платеж меньше, чем по программе Open Value Company-Wide
  - Возможность уменьшить количество лицензий
  - Заказ базовых продуктов – 1 раз в год
  - Цены фиксируются в момент первого заказа продукта и не меняются до окончания соглашения
- Может использоваться организациями с 5 и более ПК
- Клиенты, у которых есть лицензии на текущие версии, получают скидку Up-to-date



## Open Value Subscription vs Open Value Company-Wide (1)

	Open Value Subscription	Open Value Company-Wide
Заказчик	Орг-я и афф. лица	<input type="checkbox"/>
Лицензия	Временная с возможностью выкупа	Постоянная
Продукты	Все продукты; базовые продукты необходимо приобретать для всех ПК	Все продукты, однако базовые продукты могут быть заказаны не для всех ПК по Open Value
Тип лицензий	Временные лицензии L&SA, выкуп	L (постоянные) & SA, SA, SA Step-up
Срок действия	36 + 36 месяцев (при желании)	<input type="checkbox"/>
Заказы	Первый заказ на 5+ ПК	<input type="checkbox"/>
Включение базовых продуктов	Обязательно, оплата ежегодно	Обязательно, оплата в месяц установки
Включение доп. продуктов	Необязательно, оплата в месяц установки	<input type="checkbox"/>

## Open Value Subscription vs Open Value Company-Wide (1)

	Open Value subscription	Open Value company-Wide
Платежи	Ежегодные	Ежегодные или единовременные
Фиксация цен для базовых продуктов	Для последующих платежей и заказов дополнительных копий	<input type="checkbox"/>
Фиксация цен для дополнительных продуктов	Для последующих платежей и заказов дополнительных копий	Для последующих платежей, но НЕ для дополнительных копий
Уровни цен	Единый уровень для 5+ПК Доп. уровень* для 250+ ПК	<input type="checkbox"/>
Скидка за Платформу	5%	15%
Носители	Включены	<input type="checkbox"/>



## Сравнение программ



# Open Value – преимущества для заказчиков

	Microsoft Open License	Microsoft Open Value	Microsoft Open Value Company-wide	Microsoft Open Value Subscription
Ежегодные платежи	–	✓	✓	✓
Ежегодные заказы	–	–	–	✓ <sup>1)</sup>
Стандартизац.	–	–	✓	✓
Разные юр. лица	–	✓	✓	✓
Бессрочная лицензия	✓	✓	✓	–
Временная лицензия с правом выкупа	–	–	–	✓
Соглашение	2 года	3 года	3 года	3 года
Фиксация цен	–	–	✓ <sup>1)</sup>	✓

<sup>1)</sup> Только для базовых продуктов

## Microsoft Open License

## Microsoft Open Value

## Microsoft Open Value + Company-Wide Option

## Microsoft Open Value Subscription

Продукты	Все продукты для бизнеса	Все продукты для бизнеса	Базовые продукты (любые другие продукты приобретаются по Open Value)	Базовые + доп. продукты
Software Assurance	По выбору клиента	✓	✓	✓
Стандартизация	По выбору	По выбору	✓	✓
Минимальный заказ	5 лицензий или SA	5 лицензий с Software Assurance или только SA	5 ПК	5 ПК

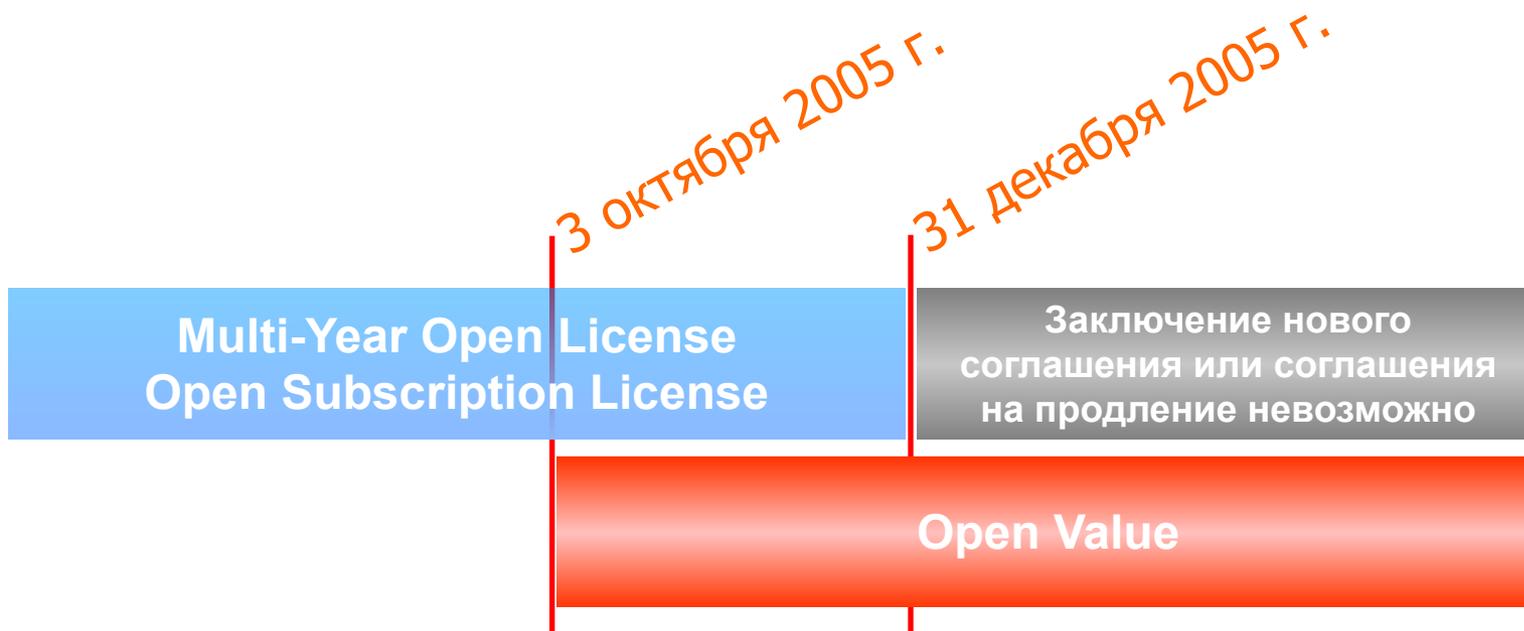
	Microsoft Open License	Microsoft Open Value	Microsoft Open Value Company-Wide	Microsoft Open Value Subscription
Размещение заказа	До установки продукта	В течение месяца с установки	В течение месяца с установки	В течение месяца с установки <sup>1)</sup>
Ежегодные платежи	–	✓	✓	✓
Фиксация цен	–	–	✓ <sup>2)</sup>	✓
Стоимость Software Assurance	2 года – срок действия до конца соглашения	Отражает срок использования	Отражает срок использования	Включена в ежегодную стоимость
Уменьшение ПК	–	–	–	✓

<sup>1)</sup> Базовые продукты заказываются раз в год

<sup>2)</sup> Только для базовых продуктов

	Microsoft Open License	Microsoft Open Value	Microsoft Open Value Company-Wide	Microsoft Open Value Subscription
Входной уровень: 5 лицензий/ПК	✓	✓	✓	✓
Скидки для 250+ ПК	✓ <sup>1)</sup>	—	✓ <sup>2)</sup>	✓ <sup>2)</sup>
Скидка за Платформу	—	—	15%	5%
Скидка UTD	—	—	—	50% на первый платеж

- 1) Необходимо набрать 500 баллов в определенной категории (приложения, системы, сервера)
- 2) Только для базовых продуктов, дополнительные продукты доступны по единому уровню цен



- Варианты:
  - Заключение нового соглашения Open Value – возможен вариант Company-Wide– и продлить только Software Assurance
  - Продлить SA по программе Open License
- Преимущества Open Value
  - Small Business Platform
  - Возможность лицензировать практически все продукты MS в рамках единого соглашения
- Недостатки Open Value
  - Переход с ежегодной оплаты и заказов на заказ и оплату раз в месяц
  - Цены для последующих заказов продуктов не фиксируются
  - Меньше ценовых уровней

- Варианты:
  - Заключить новое соглашение Open Value Subscription
  - Выкупить лицензии и продлить SA по программе Open Value (Company-Wide или non Company-wide)
- Преимущества Open Value Subscription
  - Small Business Platform
- Недостатки Open Value Subscription
  - Скидка за выбор Платформы снижена до 5%
  - Коэффициент выкупа увеличен с 1.5 до 1.75, но для расчета берется стоимость ежегодного платежа
  - Сокращение ценовых уровней, особенно для дополнительных продуктов
- Заказчики OSL не могут:
  - Заключить соглашение на продление OSL после 31 декабря 2005 года
  - Продлить Software Assurance, предварительно не проведя выкуп

- Простое управление лицензиями благодаря единому соглашению для всех аффилированных лиц
  - Можно использовать любые предыдущие и текущие версии, плюс любые будущие версии, которые появятся в течение срока действия соглашения
- Сокращенная единовременная нагрузка на бюджет благодаря распределенным платежам и дополнительным скидкам
  - Предлагаются скидки за стандартизацию, за приобретение Платформы, за наличие текущих версий
- Три варианта:
  - Non-Company-Wide: любой набор от ≥5 лицензий (L&SA, SA)
  - Company-Wide Option: сниженные цены для клиентов, которые готовы лицензировать все ПК на платформе Microsoft
  - Open Value Subscription: те же условия, что и в Open Value Company-Wide, но лицензии являются временными

- С 3 октября 2005 г. по 30 апреля 2006 г. при приобретении Desktop Professional или Desktop Small Business в рамках Open Value subscription предоставляется 15% скидка
- С 3 октября по 30 июня 2006 года в рамках Open Value будет доступен Microsoft Windows Medium Business Infrastructure Server



Вопросы???

