

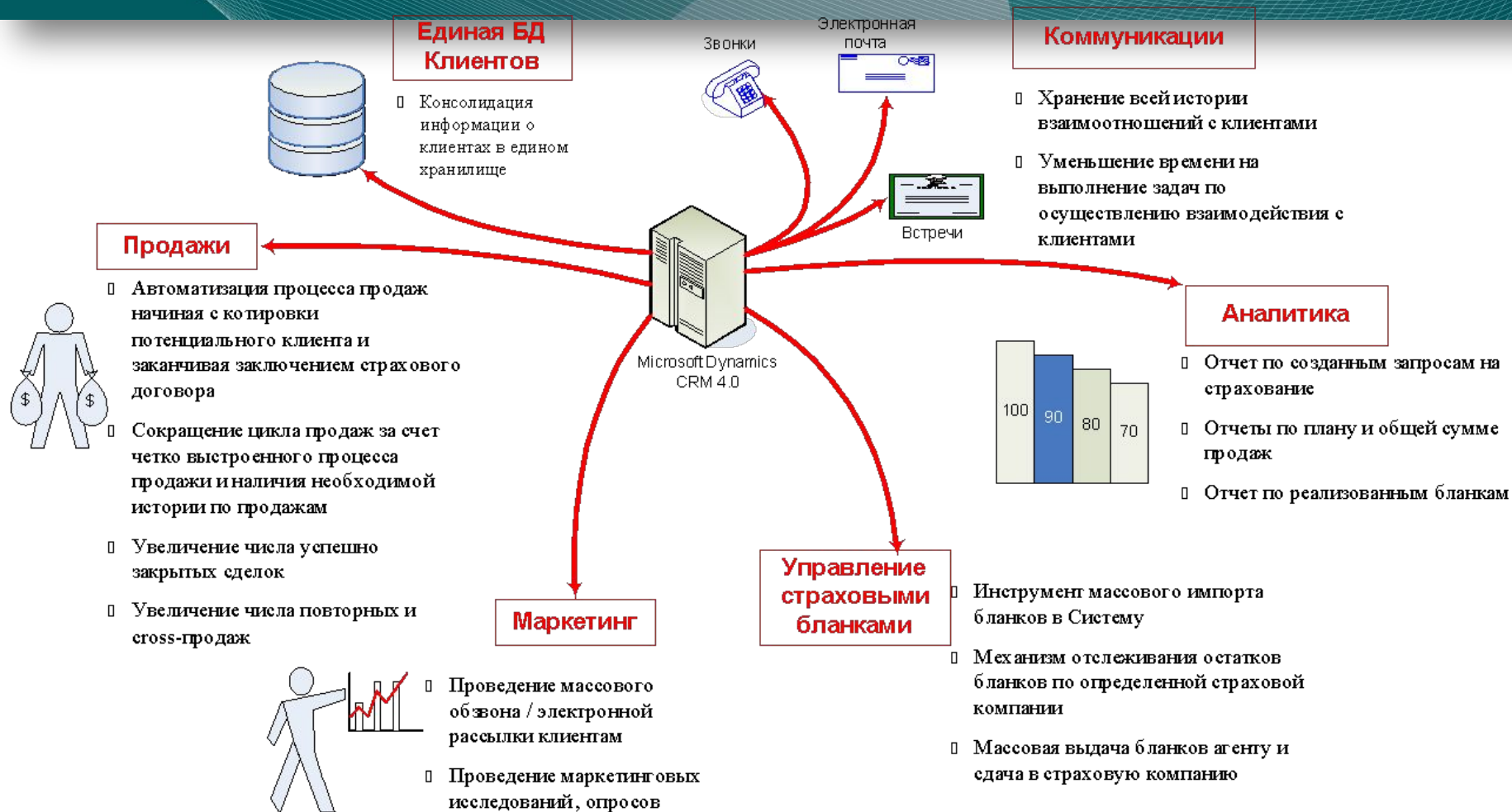
**DIGITAL
DESIGN**

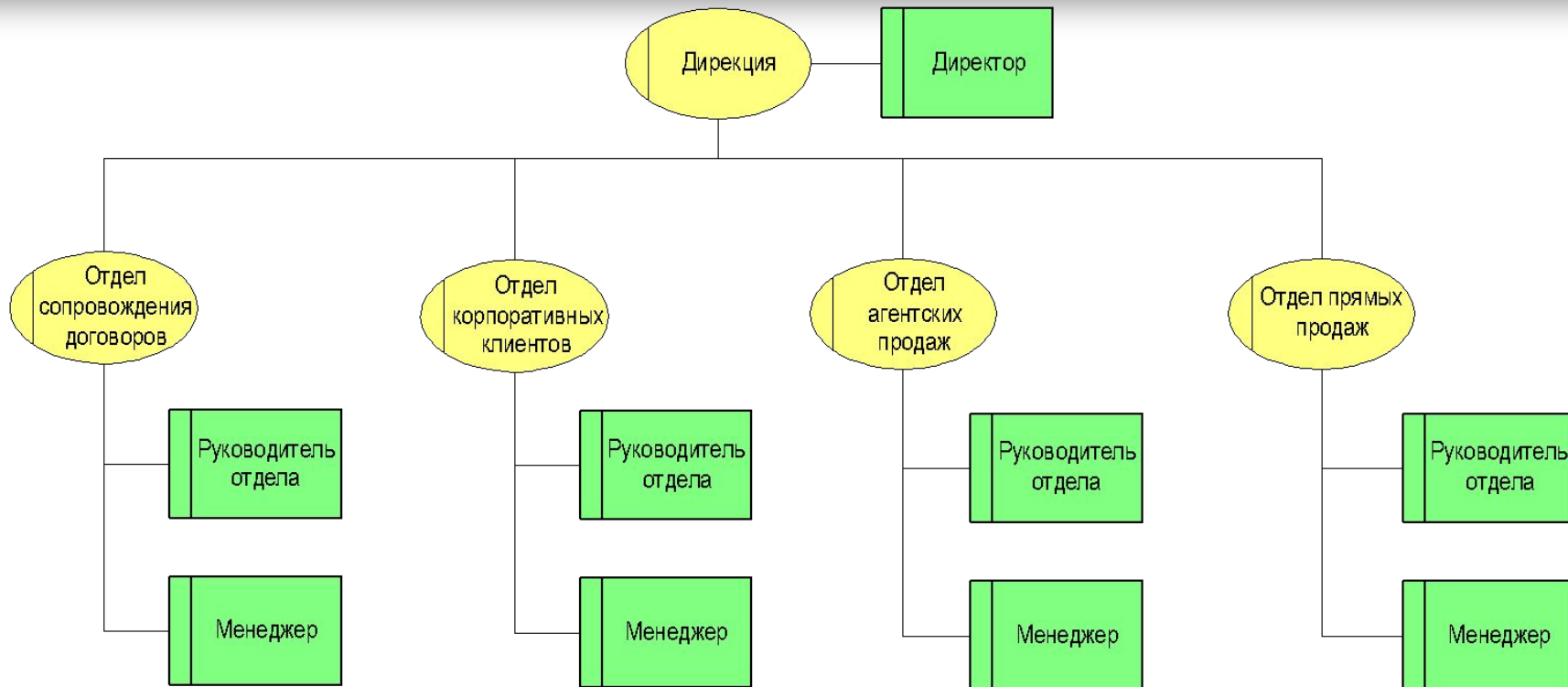
**Решение Digital Design
«Страховой Брокер»
на базе Microsoft Dynamics CRM 4.0**

- **Решение Digital Design предназначено** для агентств страхового сервиса и других компаний, занимающихся продажей страховых услуг
- **Решение позволяет** организовать процесс продаж и упростить взаимодействие агентства с клиентами и страховыми компаниями

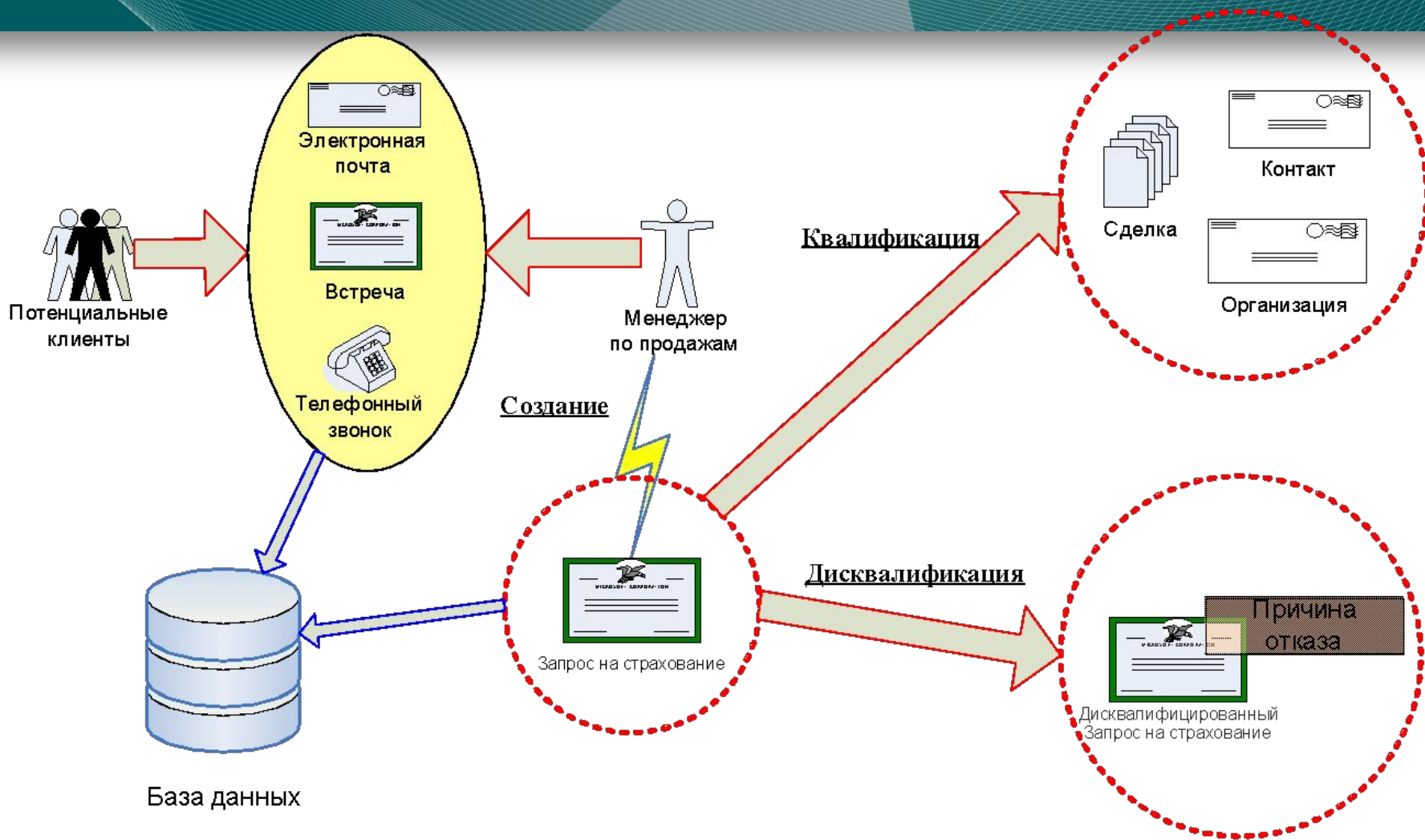
- **Автоматизация** процесса продаж страховых услуг клиентам, за счет:
 - ✓ Настройки процесса продаж
 - ✓ Организации хранения информации о клиенте и истории взаимоотношений с ним
 - ✓ Автоматического формирования набора действий для менеджера в рамках автоматизируемого процесса продаж
- **Повышение** уровня контроля исполнительской дисциплины (количество просроченных заданий снижается **на 25%**)
- **Сокращение** времени на обработку с БСО **до 70%**
- **Увеличение** количества обработанных запросов на страхование **на 30%**
- **Ускорение** процесса работы со страховыми компаниями
- **Повышение** лояльности клиентов и страховых компаний

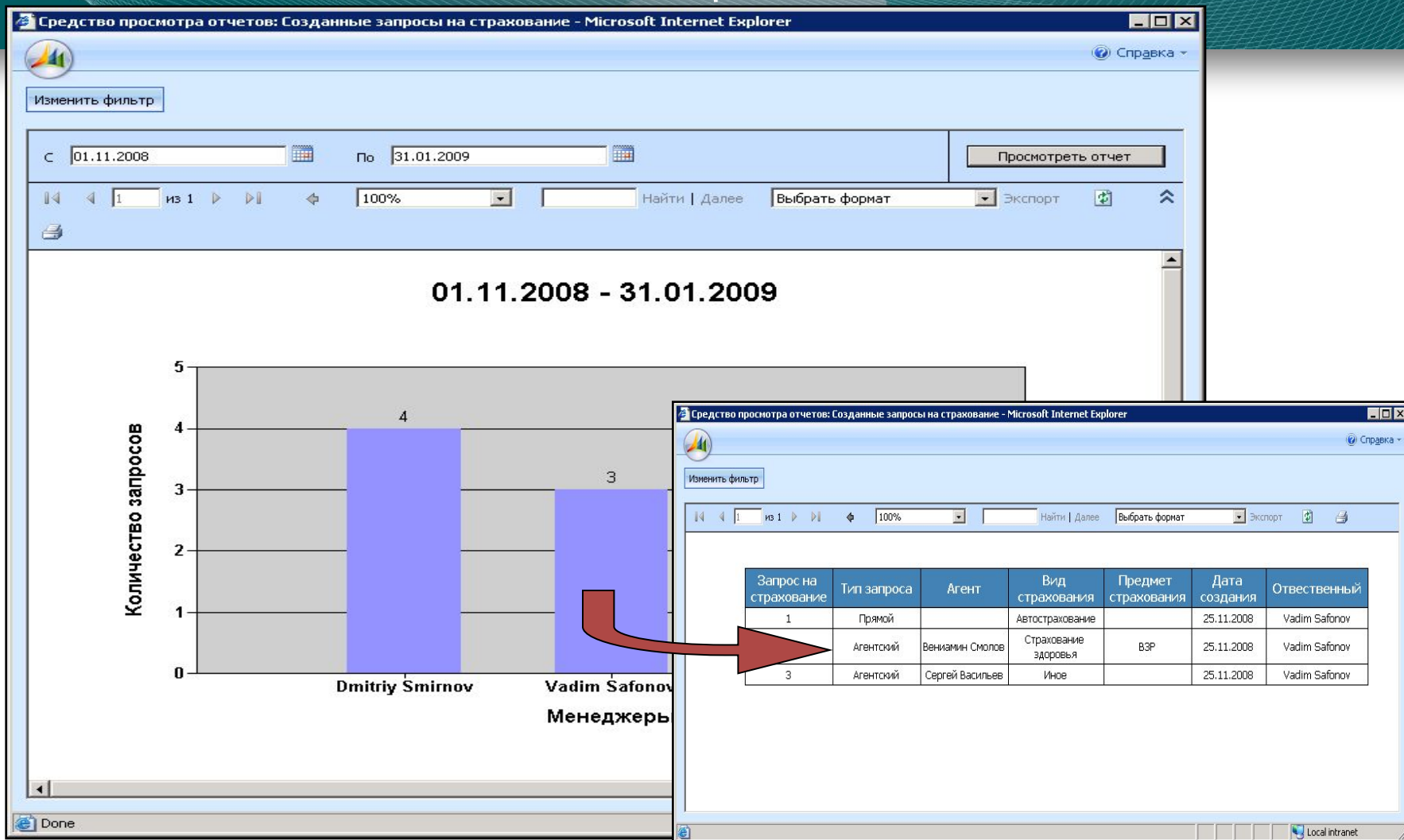
- Консолидация информации о клиентах в едином хранилище
- Хранение всей истории взаимоотношений с клиентами
- Автоматизация процесса получения договоров от страховых компаний, выдачи их страховым агентам, заполнения и сдачи обратно
- Гибкая система построения отчетности по заданным параметрам
- Возможность планирования и проведения маркетинговых кампаний

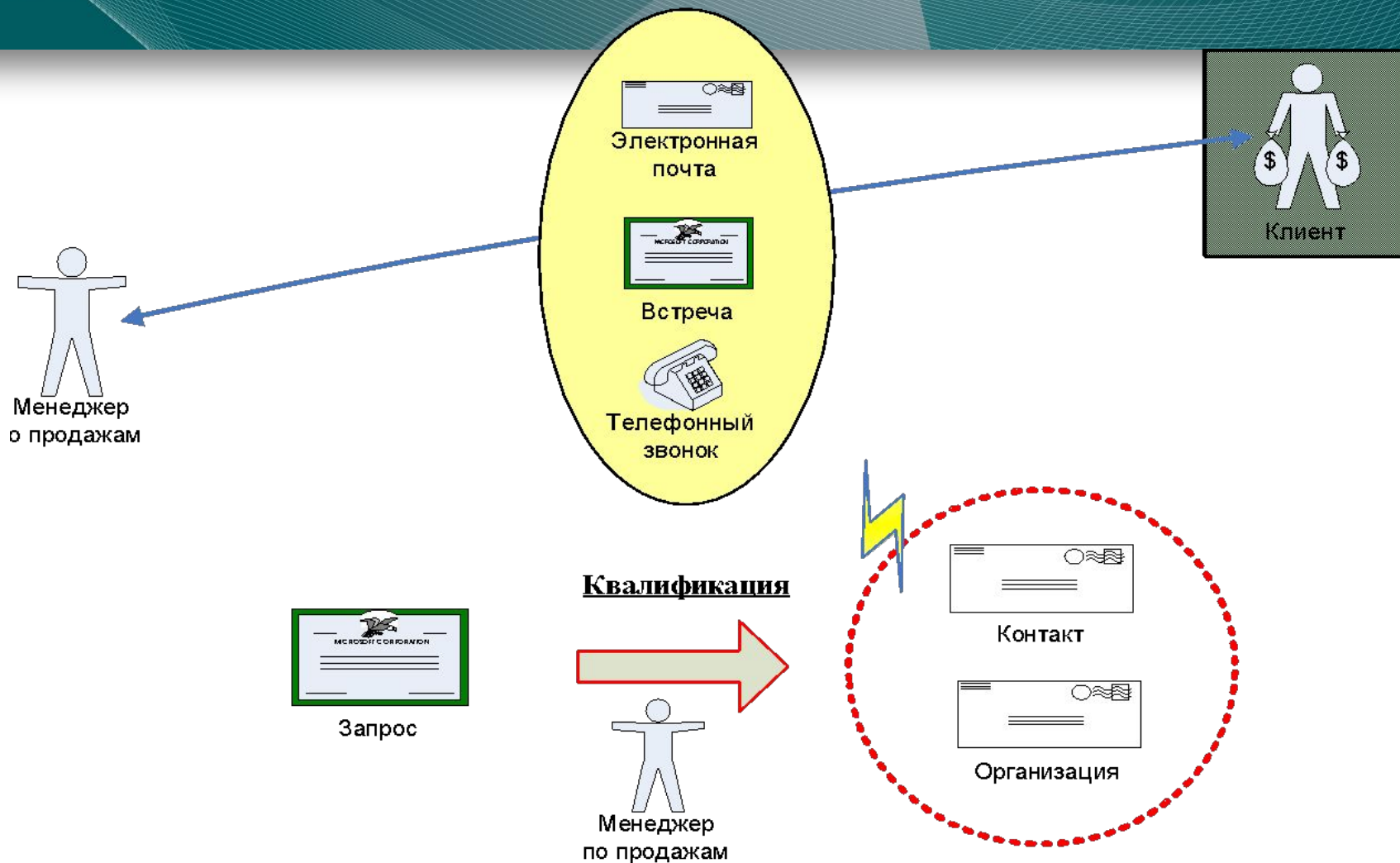




- Управление базой клиентов
- Автоматизация процессов продажи страховых договоров и маркетинга
- Автоматизация жизненного цикла страховых бланков
- Отслеживание наступления страховых случаев
- Автоматические бизнес-правила







DIGITAL DESIGN Формы CRM: Потенциальный клиент – Запрос на страхование

Запрос на страхование: Создать - Microsoft Internet Explorer

Запрос на страхование: Андрей - Microsoft Internet Explorer

Сохранить и закрыть | Отправить электронную почту | Дальнейшие действия | Преобразовать запрос... | Действия

Справка

Запрос на страхование: Андрей

Сведения

Общие сведения | Котировка | Администрирование | Примечания

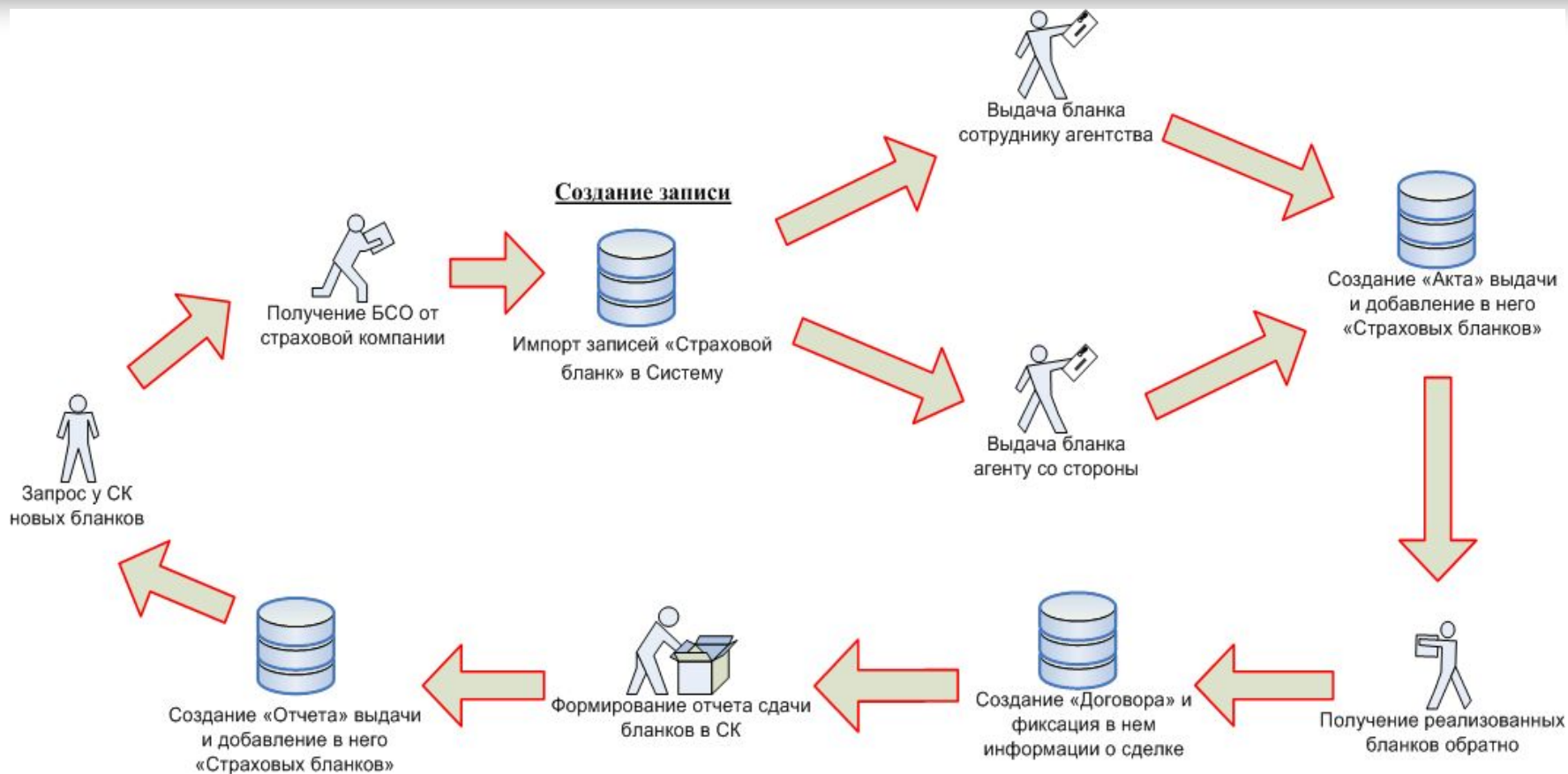
Страховая компания	Страховая сумма	Тариф	Премиа
РАСО	100 000,00	2,0040	2 004,00
Ренессанс	100 000,00	3,0040	3 004,00
Альфа	100 000,00	2,5674	2 567,40
ГСК	100 000,00	3,0000	3 000,00
Согласие	100 000,00	2,3478	2 347,80
МСК	100 000,00	2,4587	2 458,70
Ингосстрах	100 000,00	2,0989	2 098,90
Уралсиб	100 000,00	2,4655	2 465,50
Стандарт Резерв	100 000,00	2,3476	2 347,60
РОССТРАХ	100 000,00	2,3443	2 344,30
РЕСО	100 000,00	3,0000	3 000,00
ОСНОВА			

Статус: Открыть

Done Local intranet

Ключевые возможности компонента:

- Импорт информации по страховым бланкам в заданном шаблоне формата Excel в систему
- Массовая выдача бланков агенту и массовая сдача бланков в страховую компанию
- Автоматический расчет агентских вознаграждений в зависимости от типа страхования и страховой компании
- Отслеживание остатков бланков определенного типа для конкретной страховой компании
- Автоматическая смена статуса страхового бланка



Следующий шаг – закажите демо-пример решения «Страховой Брокер»:

В Санкт-Петербурге:

- Мария Бар-Бирюкова, руководитель направления CRM, Digital Design
- Анна Вершинина, менеджер по маркетингу, Digital Design

Тел.: (812) 346-58-33

В Москве:

- Михаил Костылов, руководитель проектов, Digital Design

Тел.: (499)788-74-94