



## **Выплата комиссионных: Решение для Вас**

**Amadeus и Net Trans  
Презентация для туристических  
агентств**

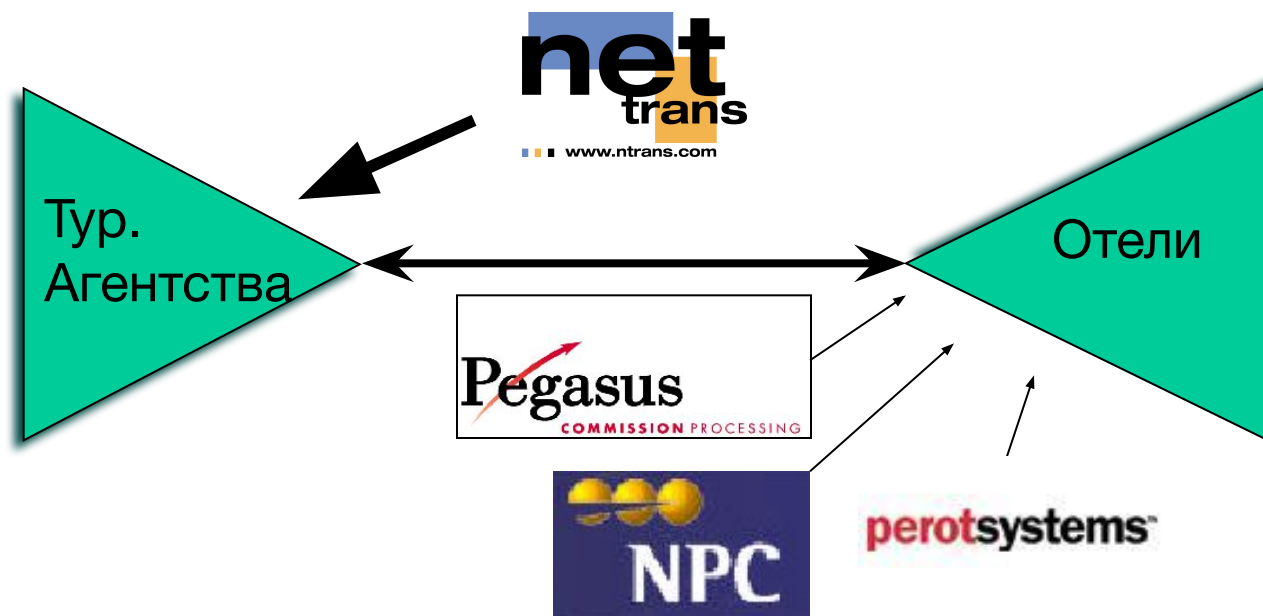
# Продавайте лучше с Амадеус: Отели

- Продажа гостиниц по прежнему прибыльное дело – средний процент комиссионных 8 - 10 %
- Net Trans Active Commission :
  - Глобальное решение по сбору комиссионных
  - Выплаты комиссионных производятся всем подписавшимся агентствам
    - независимо от объема продаж
  - Предложение действительно на всех рынках в соответствии с глобальной политикой Amadeus

# Что такое Net Trans (1)?

- ▣ Предоставляет услугу по сбору комиссионных для туристических агентств по всему миру, называемую «Active Commission»
- ▣ Единственная система, которая работает от имени и по поручению туристических агентств
- ▣ Норвежская компания с головным офисом в городе Tonsberg (N)
- ▣ Обслуживает 5000 агентств в 70 странах
- ▣ Операционный центр находится на Филиппинах

# Что такое Net Trans (2)?



## Active Commission

- Большинство аналогичных систем создано отелями
- Net Trans “меняет правила” в индустрии и действует от имени и по поручению туристических агентств

# Что такое Net Trans (3)?



- **Услуга по сбору комиссионных**
  - **Единое решение для всех бронирований, созданных в Amadeus: active, passive & manual bookings**
  - **Ускоренный период выплат: от 180 до 90 дней**
  - **Для любого агентства в мире: отсутствие требования минимального объема бронирований для начала выплат**
  - **Комиссионные в любой валюте от любого отеля в мире, начисляются агентству в одной из 8 валют: EUR, USD, GBP, NOK, SEK, DKK, AUD и CHF. В ближайшее время планируется работа с дополнительными валютами.**
  - **Никаких усилий с Вашей стороны: аутсорсинг по сбору комиссионных**
  - **Online отчет**
  - **Рост Ваших доходов!**

# Что это принесет Вам?

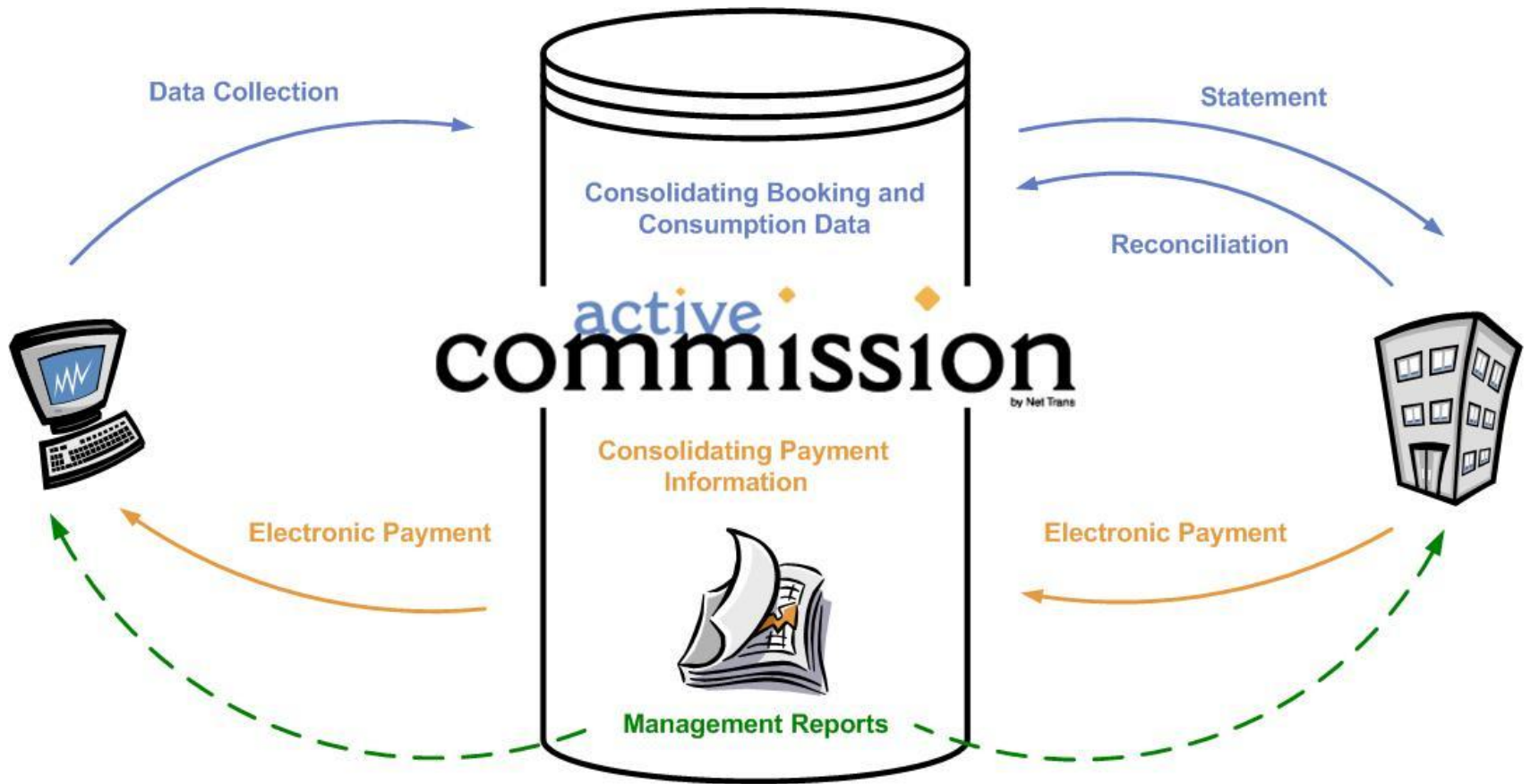
- **Больше денег!**
  - Многие заработали больше 40%. В том числе 38 агентств в России от Калининграда до Владивостока.
- **Быстрее!**
  - за 90-120, а не за 180 дней
- **Дешевле!**
  - Сокращение внутренних административных затрат
  - Сокращение банковских расходов до 70%
- **Лучшая отчетность!**
  - Online, в реальном времени, детально

# Пример отчета

|    | A                              | B                                 | C             | D            | E   | F                     | G           | H                | I                            | J                        | K                              | L                          | M           | N              |
|----|--------------------------------|-----------------------------------|---------------|--------------|-----|-----------------------|-------------|------------------|------------------------------|--------------------------|--------------------------------|----------------------------|-------------|----------------|
| 1  |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 2  | <b>Booking details by IATA</b> |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 3  |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 4  | Agency name                    |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 5  | Period 1.1.05 - 31.1.05        |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 6  | IATA                           | Hotel                             | Checkout date | conf number  | PNR | Guest name            | Room nights | Booking currency | Roomrate in booking currency | Comm in booking currency | Roomrate in preferred currency | comm in preferred currency | Stay Status | Payment status |
| 7  | 21174                          | BERLINER HOF, BERLIN, DE          | 2004-09-19    | THM-8H193415 |     | MATTHIAS GRETE        | 5           | EUR              | 90,00                        | 9,00                     | 90,00                          | 9,00                       | OK          | paid           |
| 8  | 21174                          | BERNHARD, BERLIN, DE              | 2004-10-14    | THM-8H179453 |     | JOERG FRANKE          | 1           | EUR              | 49,00                        | 4,90                     | 49,00                          | 4,90                       | OK          | pending        |
| 9  | 21174                          | BERNHARD, BERLIN, DE              | 2004-10-14    | THM-8H192455 |     | MARIO MORAGA          | 1           | EUR              | 49,00                        | 4,90                     | 49,00                          | 4,90                       | OK          | paid           |
| 10 | 21174                          | GRAND HOTEL ESPLANADE, BERLIN, DE | 2004-11-29    | THM-1H128412 |     | VASSILEIOS GEORGIADIS | 2           | EUR              | 200,00                       | 20,00                    | 200,00                         | 20,00                      | OK          | paid           |
| 11 | 21174                          | GRAND HOTEL ESPLANADE, BERLIN, DE | 2004-11-29    | THM-1H128413 |     | GEORGIADIS VASSILIS   | 2           | EUR              | 220,00                       | 22,00                    | 220,00                         | 22,00                      | CX          | no payment due |
| 12 | <b>Totals</b>                  |                                   |               |              |     |                       |             |                  | 608,00                       |                          | 608,00                         | 48,64                      |             |                |
| 13 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 14 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 15 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 16 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 17 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 18 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 19 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 20 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 21 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |
| 22 |                                |                                   |               |              |     |                       |             |                  |                              |                          |                                |                            |             |                |



# Как это работает?





- В ноябре 2006 года NetTrans подписал соглашение с Pegasus Solutions
- Данное соглашение позволяет клиентам NetTrans избежать получения чеков от Pegasus Solutions
- Pegasus Solutions передает NetTrans данные о комиссионных таких клиентов электронным способом
- Сотрудничество NetTrans и Pegasus Solutions создает новые стандарты в сфере автоматизированного сбора и обработки данных для выплаты агентских комиссионных

## □ Больше денег!

### **Carlson Wagonlit Travel :**

- **Увеличил сбор комиссионных более, чем на 40%**
- **Сократил банковские расходы за счет консолидации платежей**
- **Данные о комиссионных интегрированы с системой Back Office system**

# Сколько это стоит?

- Нет вступительного взноса
- Нет затрат на ПО
- Нет затрат на установку
- Нет дополнительных инвестиций на IT инфраструктуру

## Сервисный сбор

- Фиксированная сумма за одну ночевку, стоимость которой включает комиссионные:
  - Active segments € 1.2
  - Passive segments € 1.5
  - Manual segments € 1.9

**Нет результата – нет оплаты!**

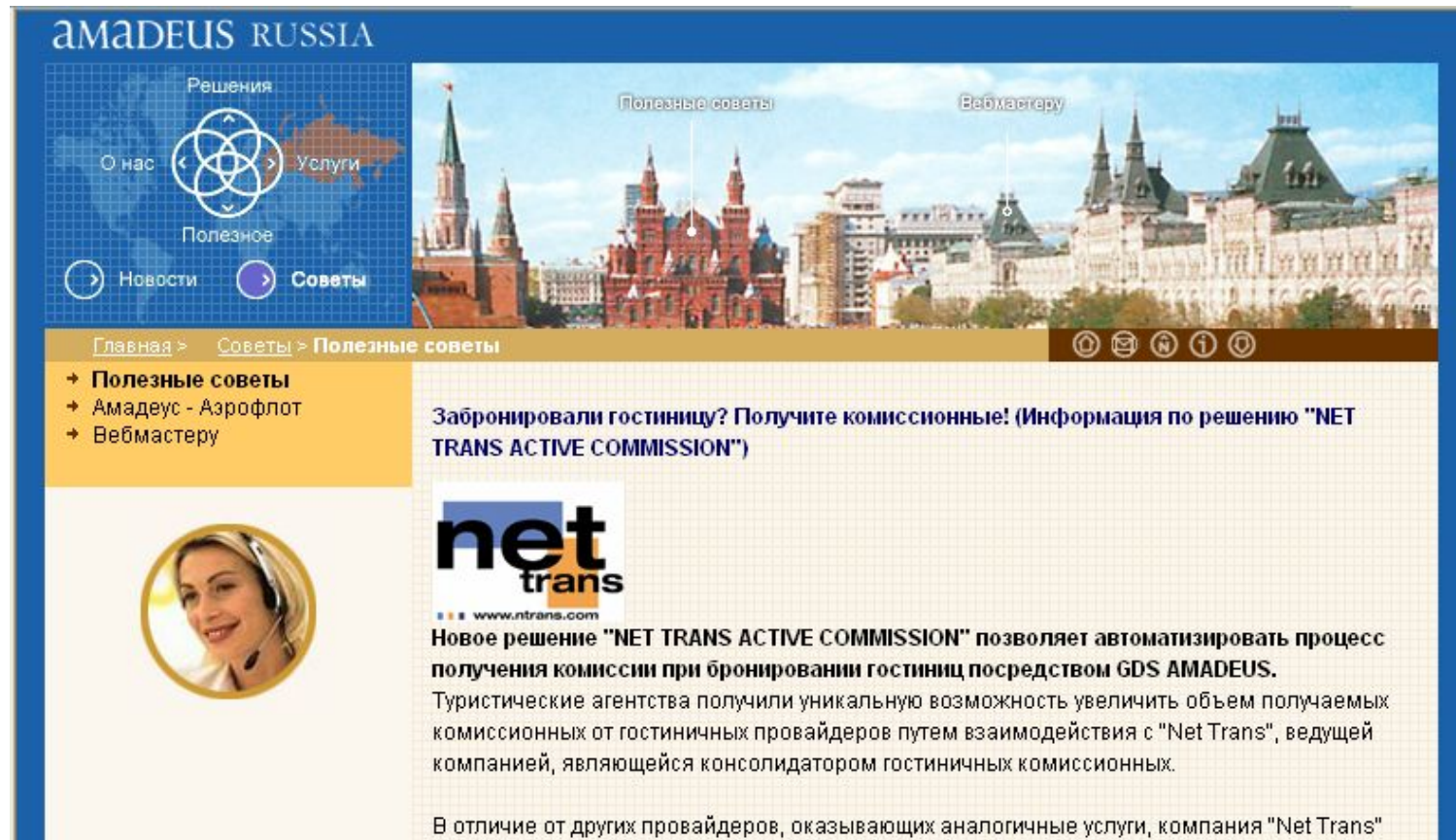
# Как получить Active Commission?

**Просто!**

- **Оформите договор и отправьте документы по почте в Net Trans**
- **Net Trans свяжется с Вами**

**Дополнительная информация и документы на сайте [www.amadeus.ru](http://www.amadeus.ru)**

# Полезное/Советы/Бронирование гостиниц и автомобилей



The screenshot shows the 'amadeus RUSSIA' website interface. At the top left is a navigation menu with icons for 'Решения', 'О нас', 'Услуги', 'Полезное', 'Новости', and 'Советы'. The main content area features a banner image of a city skyline with labels 'Полезные советы' and 'Вебмастеру'. Below the banner is a breadcrumb trail: 'Главная > Советы > Полезные советы'. A sidebar on the left lists 'Полезные советы', 'Амадеус - Аэрофлот', and 'Вебмастеру'. The main article is titled 'Забронировали гостиницу? Получите комиссионные! (Информация по решению "NET TRANS ACTIVE COMMISSION")' and includes the 'net trans' logo and a circular image of a smiling woman in a headset. The article text describes a new solution for automating commission collection from hotel providers through GDS AMADEUS.

amadeus RUSSIA

Решения  
О нас  
Услуги  
Полезное  
Новости  
Советы

Полезные советы  
Вебмастеру

Главная > Советы > Полезные советы

→ Полезные советы  
→ Амадеус - Аэрофлот  
→ Вебмастеру

**Забронировали гостиницу? Получите комиссионные! (Информация по решению "NET TRANS ACTIVE COMMISSION")**

**net trans**  
www.ntrans.com

Новое решение "NET TRANS ACTIVE COMMISSION" позволяет автоматизировать процесс получения комиссии при бронировании гостиниц посредством GDS AMADEUS. Туристические агентства получили уникальную возможность увеличить объем получаемых комиссионных от гостиничных провайдеров путем взаимодействия с "Net Trans", ведущей компанией, являющейся консолидатором гостиничных комиссионных.

В отличие от других провайдеров, оказывающих аналогичные услуги, компания "Net Trans"

© copyright 2005 - AMADEUS Global Travel Distribution S.A. / all rights reserved / unauthorized use and disclosure strictly forbidden

# Как гарантированно получить комиссионные? - TIDS

- ❑ Агентства, не имеющие лицензию (номер) IATA, могут получить номер T.I.D.S. (TRAVEL INDUSTRY DESIGNATOR SERVICE).
- ❑ Этот номер уникален для каждого агентства и является, наравне с номером IATA, идентификатором "источника бронирования" для провайдера услуг (отелей).
- ❑ Условия получения номера T.I.D.S. и более подробную информацию о нем вы можете найти на странице <http://www.iata.org/ps/certification/tids>.
- ❑ **P.S.** Амадеус Россия выдает всем своим клиентам рекомендательное письмо для получения лицензии T.I.D.S.
- ❑ После получения номера T.I.D.S., необходимо сообщить его в Группу Поддержки Амадеус [helpdesk@amadeus.ru](mailto:helpdesk@amadeus.ru)



- > **Apply for TIDS**
- > Travel Agents
- > Travel & Tourism Industry Suppliers
- > TIDS Supporters List



Home » Products and Services » Business Solutions » TIDS » Travel Industry Designator Service

## Travel Industry Designator Service

### Travel Agents

- be known
- move ahead
- secure earnings
- Sign up for TIDS!

### Travel & Tourism Industry Suppliers

- tally reservations
- identify target markets
- distribute commissions
- streamline sales reporting
- Support TIDS!

### >>> TIDS

- 📌 [Bookmark this page](#)
- 📧 [Send to a friend](#)
- 🖨 [Print this page](#)





## PRODUCTS & SERVICES

 [Bookmark this page](#) [Send to a friend](#) [Print this page](#) [Contact Us](#)

[Home](#) » [Products and Services](#) » [Accreditation, Certification and Auditing](#) » [TIDS](#) » [Apply for TIDS](#)

[US-based Agents](#)

### Apply For TIDS

- Are you a non-IATA travel agency or sales intermediary (such as meeting planner, event organiser)?
- Do you book through a computerised reservation system?
- Do you book with travel suppliers worldwide?

#### If your answer is yes, apply for TIDS and be known globally!

Select your geographical location below to download the appropriate application form.

- [Canada \(English\) \(Français\)](#)
- [Latin America, the Caribbean and Bermuda \(Español\)](#)
- [Europe, Middle East and Africa \(Français\) \(Español\)](#)
- South Asia & Pacific:
  - [Asia - Pacific \(except Australia\)](#)
  - [Australia & South Pacific](#)
- North Asia:
  - [China](#)
  - [Hong Kong - Macao](#)
  - [Chinese Taipei](#)
  - [Mongolia DPKR](#)

Return addresses may be found on the back of each application form.



# Успехов Вам !