



Проект Gate2RuBIN - участие России в Европейской сети поддержки предпринимательства





Структура презентации

- Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- Проект Gate2RuBIN
- Возможности участия в Gate2RuBIN
- Презентации членов консорциума





Политический контекст и предпосылки проекта

- 2 Enterprise Europe Network
- Проект Gate2RuBIN
- Возможности участия в Gate2RuBIN
- Презентации членов консорциума





Стратегия сотрудничества Россия – EC. Общие пространства

4 общих пространства, включая

- экономическое пространство,
- пространство в области науки и образования

Дорожные карты предусматривают формирование эффективного механизма установления партнерских связей.





Стратегическая цель ЕС

Лиссабонская стратегия

«стать самой конкурентоспособной и динамичной в мире экономикой, основанной на знаниях, способной поддерживать устойчивый экономический рост, увеличение и улучшение числа рабочих мест и повышение социальной интеграции»





3 взаимосвязанных политики и основные инструменты ЕС в области повышения конкурентоспособности и инноваций (2007-2013)

- Политика сплочения (Cohesion policy) Структурные фонды (Structural funds and Cohesion fund)
- Политика научных исследований (Research policy) Седьмая Рамочная Программа - РП7
- Инновационная политика новый инструмент Рамочная программа повышения конкурентоспособности и инноваций СІР





Инновационная политика

- **Цель** –стимулировать инновационную деятельность, повысить конкурентоспособность европейского бизнеса
- Основной инструмент новая Рамочная программа повышения конкурентоспособности и инноваций Competitiveness and Innovation Programme (CIP)
- Фокус инструменты поддержки инновационного бизнеса и инновационной политики
- Финансирование: 3,621 млрд. евро
- Комплиментарность с другими инструментами тесное взаимодействие и координация с Политикой сплочения и Политикой научных исследований



Участие 3-х стран (включая Россию) - открыта для участия «третьих» стран при условии софинансирования всей программы СІР. Только один из инструментов – Enterprise Europe Network - открыт для участия при условии национального финансирования.





Политика РФ по поддержке международного инновационного сотрудничества

- Федеральная программа поддержки малого предпринимательства (Министерство экономического развития РФ совместно с региональными администрациями РФ)
 - «поддержка экспортно-ориентированных компаний»
- Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научнотехнической сфере
 - поддержка международного сотрудничества МСП,
 - совместные конкурсы с Францией, Германией
- ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007 - 2012 годы (Министерство образования и науки РФ)
 - направление 2.7 «Проведение опытно-конструкторских и опытно-технологических работ совместно с иностранными научными организациями или по тематике, предлагаемой бизнес-сообществом»
 - скоординированные конкурсы по FP7

- ✓ В мае 2008 РФ выразила намерение стать ассоциированным участником 7-й Рамочной программы
- ✓ Интеграция с общеевропей-скими институтами развития один из государственных приоритетов





- Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- 🚯 Проект Gate2RuBIN
- Возможности участия в Gate2RuBIN
- Презентации членов консорциума





Сеть EEN - Enterprise Europe Network

- Старт в 2008 г.
- Самая большая в мире сеть подобного рода (бизнесинновационная инфраструктура)
- Партнеры сети в 45 странах
- 101 консорциум из региональных организаций центры трансфера, бизнес-инновационные центры, ТПП, агентства развития бизнеса и т.п
- 550 организаций контактных точек
- 3,000 экспертов
- 60 человек в Европейской Комиссии







Услуги центров сети EEN

Интегрированный пакет услуг

Модуль услуг А: информирование, поддержка бизнес-кооперации и международного сотрудничества, обеспечение обратной связи с МСП

Модуль услуг В: поддержка инноваций, передача технологий и знаний

Модуль услуг С: Содействие компаниям в участии в Рамочных научно-технических программах ЕС

Ha базе cemu EuroInfo Centers



Аналог **НКТ**









Основной инструментарий **EEN**

- Общая методология и стандарты оказания услуг
- Брокерские мероприятия (более 150 в год. Около **35% всех партнерств** устанавливаются через участие в таких мероприятиях)
- Тематические рабочие группы (Sector groups, 18 групп). До 40% технологических партнерств возникают на основе личных контактов внутри SG
- Общая база предложений для бизнес и технологической кооперации (BCD, BBS) – более 4000 актуальных профилей (около 15% партнерств установлены на основе match-making)





Статистика сети EEN за 2008 год

PROFILES		Network	Avrg/P	%Total	
DI23	Технологические предложения		7986	27	22%
DI24	Технологические запросы		4120	14	11%
DI25	Предложения бизнес-кооперации		20492	60	56%
DI26	Предложения по R&D РП7 EC		3821	14	10%
Total		36419	115	100%	



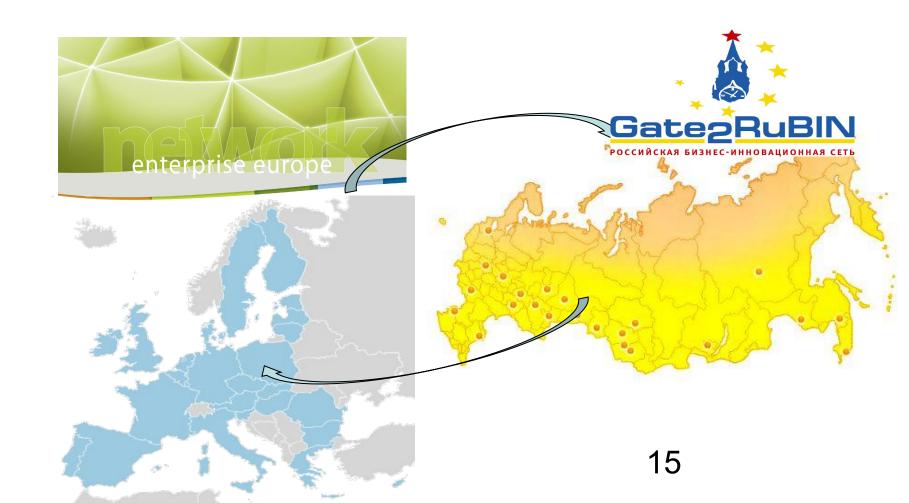


- Политический контекст и предпосылки проекта
- Enterprise Europe Network
- Проект Gate2RuBIN
- Возможности участия в Gate2RuBIN
- Презентации членов консорциума





Gate2RuBIN – проект участия России в EEN



Консорциум Gate2RuBIN

- Союз инновационно-технологических центров России (Союз ИТЦ)
- Российская сеть трансфера технологий (RTTN)
- Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса (РАПМСБ)







Более 100 организаций инновационной инфраструктуры и поддержки малого и среднего бизнеса, 40 регионов РФ

Проект Gate to Russian Business and Innovation Networks (Gate2RuBIN) – заявка от российской инфраструктуры на участие в европейской сети EEN (одобрена Европейской Комиссией 20 мая 2008, контракт подписан 12 июня 2008 г.)





Поддержка российских клиентов

- Клиенты: МСП, НИИ, университеты, имеющие потенциал и заинтересованные в бизнес и инновационной кооперации с европейскими партнерами
- Поддержка (услуги)
 - Нахождение партнера в ЕС для бизнес кооперации (В2В)
 - Нахождение партнера для научно-технического сотрудничества (в разных формах)
 - Продвижение компетенций клиентов с целью интеграции в европейские консорциумы по FP7





Бизнес-кооперация (В2В)

- Содействие в поиске деловых партнеров с учетом индивидуальных потребностей компании;
- Сопровождение первого контакта с потенциальным партнером;
- **Распространение информации** о предложениях Российских МСП;
- Предоставление информации о политике и программах ЕС по поддержке малого и среднего бизнеса, о законодательстве ЕС и России в области предпринимательской и внешнеэкономической деятельности, о стандартах качества и других требованиях ЕС к товарам и услугам.

При содействии Enterprise **Europe Network Russia** (Module A) в феврале 2008 года в Дании состоялась первая официальная встреча между Российской компанией ОАО «Компенсатор» и Датским партнером LBH International, в ходе которой было подписано Соглашение о намерениях. Уладив все организационные вопросы поставок, оплаты и других деталей взаимовыгодного сотрудничества компании

взаимовыгодного сотрудничества компании заключили дистрибьюторское соглашение о продаже продукции LBH International на территории Российской Федерации.





Технологическая кооперация

- Выявление потребностей (потенциала) для международной кооперации на основе проведения **технологического аудита**
- Выработка стратегии поиска партнера (цели, задачи, ожидаемый результат)
- Составление профилей **технологических запросов/ предложений**
- Поиск партнеров на брокерских мероприятиях, в рабочих группах, через общую базу данных и т.д.
- Содействие в установлении «первичного контакта»

Пример.

Российская компания разработала установку по УФ облучению картофеля, повышающую урожайность и сохранность. Были найдены французские партнеры, которые провели испытания и маркетинговые исследования во Франции. Планируется создание совместного предприятия





Участие в РП7

- Анализ компетенций российских клиентов с т.
 з. потенциала для участия в проектах РП7
- Консультации по стратегии поиска европейских консорциумов для интеграции и подготовки заявки
- Информирование о правилах участия в РП7 и «поддерживающих» проектах (support actions)
- Поиск партнеров на основе запросов европейских организаций и/или проектных предложений российских клиентов
- Перенаправление в тематические НКТ

Пример.

Европейский консорциум (Франция, Германия, Италия) искал партнера, имеющего технологию сортировки нанотрубок. Всего 4 команды в мире ведут такие исследования. Был найден партнер в России – Институт общей физики РАН им. Лебедева. Подана совместная заявка на FP7-2009-ICT-4





Gate2RuBIN в 2009 г.

Координационная команда проекта (RTTN, Союз ИТЦ, RA), 14 человек

Центры – участники (конкурс) **~ 40 (25 A, 26 B,C)**

http://www.gate2rubin.ru/rubin

Члены RTTN, Союз ИТЦ, RA Около 100 центров из 50 регионов России





Индикаторы результативности

На 1 декабря 2009 г. (2008-2009 гг.)

- Количество клиентов 3480
 - B т.ч. MCΠ 2740
- Бизнес-кооперация
 - Обработано более 410 европейских запросов
 - Подготовлено 292 российских бизнес-предложений (профили ВСD)
 - Установлено 2 партнерства
- Транснациональный трансфер технологий
 - Размещено в BBS 107 российских Т3/ТП, распространено более 200 европейских
 - Более 90 выражений интереса
 - Установлено 5 партнерств
- Вовлечение в РП7
 - Организовано участие в 5 брокерских мероприятиях
 - Найдены российские партнеры для 4 консорциумов (1 заявка поддержана)





Gate2RuBIN – возможности для региона

- Центр Gate2RuBIN может стать ключевым инструментом международного регионального сотрудничества
- Интеграция в самую большую в мире сеть поддержки бизнеса и инноваций - EEN
- Доступ к глобальной базе технологических запросов и предложений, бизнес-предложений (в том числе возможность анализа рынка)
- Возможность продвижения региона, его компаний, компетенций и разработок
- Повышение компетенций персонала центра участника европейские стандарты работы





- Политический контекст и предпосылки проекта
- Enterprise Europe Network
- Проект Gate2RuBIN
- 4 Возможности участия в Gate2RuBIN
- Презентации членов консорциума





Возможности для участия в Gate2RuBIN (в соответствии с Регламентом)

- Конкурсная основа

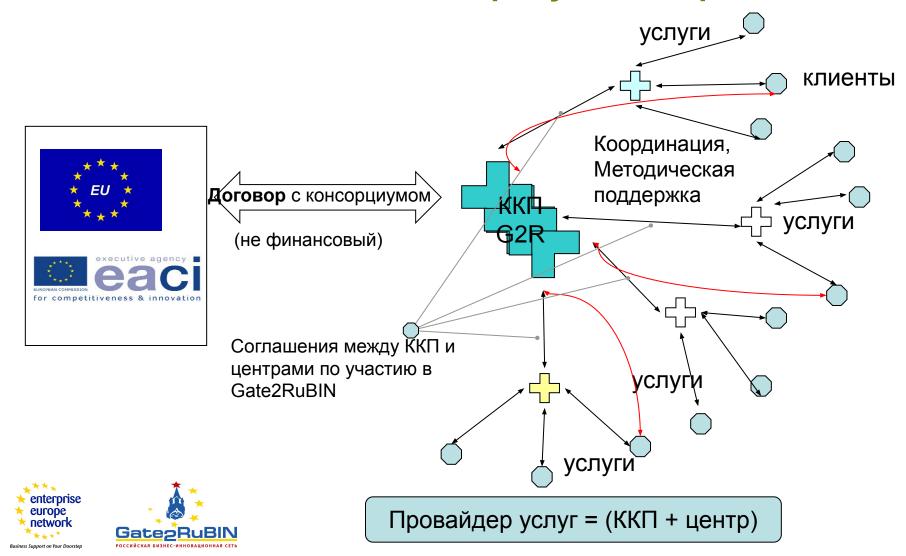
- Организация, желающая получить **статус центра-частника Gate2RuBIN** (cemu RuBIN), должна **подготовить заявку** по установленной форме (разная для Центров A и BC), которая включает следующую информацию:
- описание организации;
- □ обоснование необходимости участия центра в Gate2RuBIN:
- возможности и потенциал организации для поддержки МСП и НИИ региона, потребности клиентов, региональный контекст и т.д.;
- цели и задачи регионального проекта;
- методологию работы;
- стратегию реализации проекта в регионе (на 3-5 лет);
- детализированный план работы (на 1-2 года);
- письмо поддержки со стороны органов власти региона, ответственных за поддержку малого и среднего бизнеса и развитие инноваций.

Отбор центров и присвоение статуса *центра-участника Gate2RuBIN* (*cemu RuBIN*) может быть проведен в рамках конкурса на получение государственной поддержки





Российская модель: EK – консорциум – центры G2R



Государственная поддержка работы Gate2RuBIN

- Государственная поддержка услуг (центров) по международной бизнес-кооперации осуществляется через программу МЭР по поддержке малого предпринимательства.
 - Оформляется в виде контракта между региональной администрацией и центром.
- Государственная поддержка услуг (центров) по транснациональному трансферу технологий и вовлечению МСП в РП7 осуществляется Фондом содействия РМФПНТС
 - Оформляется в виде контракта между Фондом содействия и центром. Мониторинг выполнения контрактов осуществляют по поручению Фонда содействия Союз ИТЦ и RTTN.





Позиционирование и перспективы проекта Gate2RuBIN

• На международном уровне – долгосрочная перспектива развития для центров — участников - развитие интегрированной сетевой бизнесинновационной инфраструктуры, гармонизированной с европейским инновационным пространством

 На национальном уровне повышение качества бизнес-и инновационной инфраструктуры (европейские стандарты работы)







Бизнес и инновации – общий язык России и Европы

Enterprise Europe Network – Gate2RuBIN: speaking the language of business across Europe and Russia



www.gate2rubin.ru

Контакты

Союз инновационно-технологических центров России (Союз ИТЦ)

www.unitc.ru

Контактные лица:

Юрий Крупнов (<u>yk@unitc.ru</u>, тел: +7-499-7206917)

Александр Ларчиков (<u>lartchikov@unicm.ru</u>, тел: +7-499-7206917)

Российская сеть трансфера технологий (RTTN)

www.rttn.ru

Контактные лица:

Геннадий Пильнов (<u>g.pilnov@rttn.ru</u>, тел.: +7-48439-95856) Ольга Тарасова (<u>o.tarasova@rttn.ru</u>, тел.: +7-48439-65384)

Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса (РАПМСБ)

www.siora.ru

Контактные лица:

Ольга Ермакова (<u>ermakova@siora.ru</u>, тел.: +7-499-1437332/20) Юлия Афанасьева (<u>afanasieva@siora.ru</u>, тел.: +7-499-1437332/20)





- Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- 🚯 Проект Gate2RuBIN
- 4 Возможности участия в Gate2RuBIN
- Презентации членов консорциума







Союз инновационно-технологических центров России

Союз инновационно-технологических центров России (Russian Union of Innovation and Technology Centres) был создан в 2000 году с целью содействия в развитии инновационно - технологических центров России. Сегодня в состав Союза ИТЦ входит 28 ИТЦ, работающих более чем с 1500 компаниями.

Союз ИТЦ, активно развивает сотрудничество в сфере международного трансфера высоких технологий и продвижения российских инновационных предприятий и научных организаций на европейский рынок.

Основными услугами являются: консалтинг в области создания технологического бизнеса, юридическая и патентная поддержка, тренинги и бизнес-планирование для стартовых компаний.

Задачами Союза ИТЦ являются:

- ✔Совершенствование инфраструктуры инновационного комплекса России.
- ✔Интеграция ИТЦ России в Европейскую сеть инновационных центров.
- Установление устойчивых связей с федеральными и региональными органами власти.
- ✔Создание информационной среды для эффективного взаимодействия ИТЦ.

Некоторые проекты Союза ИТЦ:

- ✓ Сотрудничество с европейской сетью бизнесинновационных центров (European BIC Network – EBN).
- ✓ Проекты по коммерциализации разработок на рынках Германии.
- ✓ Сотрудничество с фондом поддержки инновационных разработок Imprimatur Capital (Англия).
- ✓ Бизнес-инкубирование в Сингапуре (сотрудничество с сингапурским бизнес-акселератором,.







Российская сеть трансфера технологий

Российская сеть трансфера технологий (Russian Technology Transfer Network, RTTN) создана в 2002 г. и объединяет более 70 российских инновационных центров (из 25 регионов РФ и стран СНГ), специализирующихся в сфере трансфера технологий.

Сеть RTTN – это инструмент инновационной инфраструктуры, позволяющий эффективно распространять технологическую информацию и осуществлять поиск партнеров для реализации инновационных проектов.

Члены RTTN оказывают услуги примерно **1500** клиентам (МСП, НИИ, университеты). В 2008 г. они провели около **300** технологических аудитов и установили более **50** технологических партнерств

RTTN участвовала в более чем 15 РФ-ЕС проектах, включая:

- 2 двусторонние проекты (RFR, BRIN);
- 5 FP6,7 проектов
- 3 TACIS / Europeaid

www.rttn.ru











Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса



Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса было создано в 1992 году по инициативе Правительства Российской Федерации.

С момента своего основания **Российское агентство** успешно работает на рынке консалтинговых услуг. С 1992 г. клиентами Агентства стали более 3 000 организаций — от предприятий малого бизнеса до органов государственной власти.

Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса является инициатором и участником многих международных проектов, сотрудничает с ведущими зарубежными консалтинговыми компаниями, международными фондами, государственными, общественными и коммерческими организациями странчленов Европейского союза, а также Израиля, Кореи, США, Турции, Японии и ряда других стран.





Услуги

- Юридические услуги:
 - •подготовка и сопровождение контрактов;
 - •консультирование по ВЭД, экспорту химических веществ (система REACH) и т.д.;
 - •регистрация и перерегистрация ООО, аккредитация иностранных компаний;
 - •представительство в судах, проблемные сделки и др.
- Содействие в инвестициях:
 - •бизнес планирование;
 - •привлечение инвестиций;
 - •содействие в кредитовании МСП и др.
- Маркетинговые исследования и продвижение;
- Внедрение энергосберегающих технологий;
- Внедрение системы менеджмента качества на предприятиях на основе международных стандартов;
- Управленческий консалтинг органов исполнительной власти;
- Обучение.

34