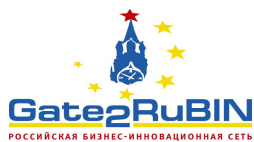


network

enterprise europe



Business Support on Your Doorstep



Проект Gate2RuBIN - участие России в Европейской сети поддержки предпринимательства



Структура презентации

- 1 Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- 3 Проект Gate2RuBIN
- 4 Возможности участия в Gate2RuBIN
- 5 Презентации членов консорциума

1 Политический контекст и предпосылки проекта

2 Enterprise Europe Network

3 Проект Gate2RuBIN

4 Возможности участия в Gate2RuBIN

5 Презентации членов консорциума

Стратегия сотрудничества Россия – ЕС. Общие пространства

4 общих пространства, включая

- экономическое пространство,
- пространство в области науки и образования

Дорожные карты предусматривают формирование эффективного механизма установления партнерских связей.

Стратегическая цель ЕС

Лиссабонская стратегия

«стать самой конкурентоспособной и динамичной в мире экономикой, основанной на знаниях, способной поддерживать устойчивый экономический рост, увеличение и улучшение числа рабочих мест и повышение социальной интеграции»

3 взаимосвязанных политики и основные инструменты ЕС в области повышения конкурентоспособности и инноваций (2007-2013)

- **Политика сплочения** (Cohesion policy) – Структурные фонды (Structural funds and Cohesion fund)
- **Политика научных исследований** (Research policy) – Седьмая Рамочная Программа - РП7
- **Инновационная политика** – новый инструмент – Рамочная программа повышения конкурентоспособности и инноваций – СІР

Инновационная политика

- **Цель** – стимулировать инновационную деятельность, повысить конкурентоспособность европейского бизнеса
- **Основной инструмент** – новая Рамочная программа повышения конкурентоспособности и инноваций – **Competitiveness and Innovation Programme (CIP)**
- **Фокус** – инструменты поддержки инновационного бизнеса и инновационной политики
- **Финансирование: 3,621 млрд. евро**
- **Комплементарность с другими инструментами** – тесное взаимодействие и координация с Политикой сплочения и Политикой научных исследований



Участие 3-х стран (включая Россию) - открыта для участия «третьих» стран при условии софинансирования **всей** программы CIP. Только один из инструментов – **Enterprise Europe Network** - открыт для участия при условии национального финансирования.

Политика РФ по поддержке международного инновационного сотрудничества

- Федеральная программа поддержки малого предпринимательства (Министерство экономического развития РФ совместно с региональными администрациями РФ)
 - «поддержка экспортно-ориентированных компаний»
- Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере
 - поддержка международного сотрудничества МСП,
 - совместные конкурсы с Францией, Германией
- ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007 - 2012 годы (Министерство образования и науки РФ)
 - направление 2.7 «Проведение опытно-конструкторских и опытно-технологических работ совместно с иностранными научными организациями или по тематике, предлагаемой бизнес-сообществом»
 - скоординированные конкурсы по FP7

✓ В мае 2008 РФ выразила намерение стать ассоциированным участником 7-й Рамочной программы

✓ Интеграция с общеевропейскими институтами развития – один из государственных приоритетов

- 1 Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- 3 Проект Gate2RuBIN
- 4 Возможности участия в Gate2RuBIN
- 5 Презентации членов консорциума

Сеть EEN - Enterprise Europe Network

- Старт в 2008 г.
- Самая большая в мире сеть подобного рода (бизнес-инновационная инфраструктура)
- Партнеры сети в 45 странах
- 101 консорциум из региональных организаций – центры трансфера, бизнес-инновационные центры, ТПП, агентства развития бизнеса и т.п
- 550 организаций – контактных точек
- 3,000 экспертов
- 60 человек в Европейской Комиссии



Услуги центров сети EEN

Интегрированный пакет услуг

Модуль услуг А: информирование, поддержка бизнес-кооперации и международного сотрудничества, обеспечение обратной связи с МСП

Модуль услуг В: поддержка инноваций, передача технологий и знаний

Модуль услуг С: Содействие компаниям в участии в Рамочных научно-технических программах ЕС

На базе
сети
**EuroInfo
Centers**



На базе
сети
IRC



Аналог
НКТ

Основной инструментарий ЕЕН

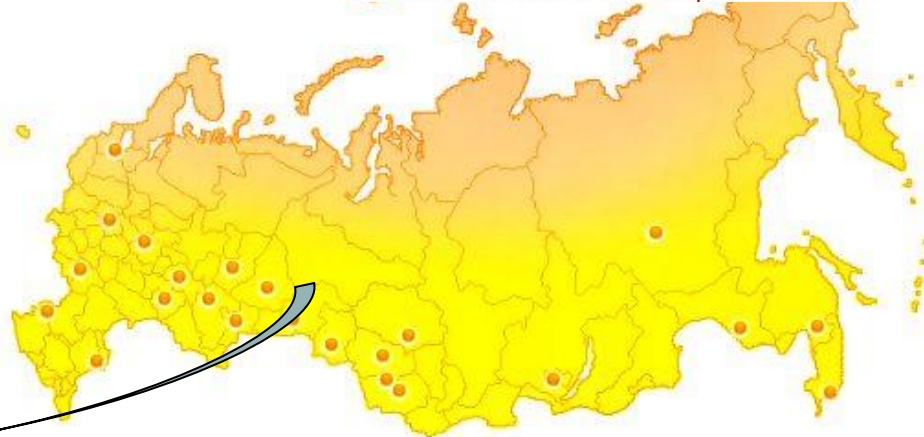
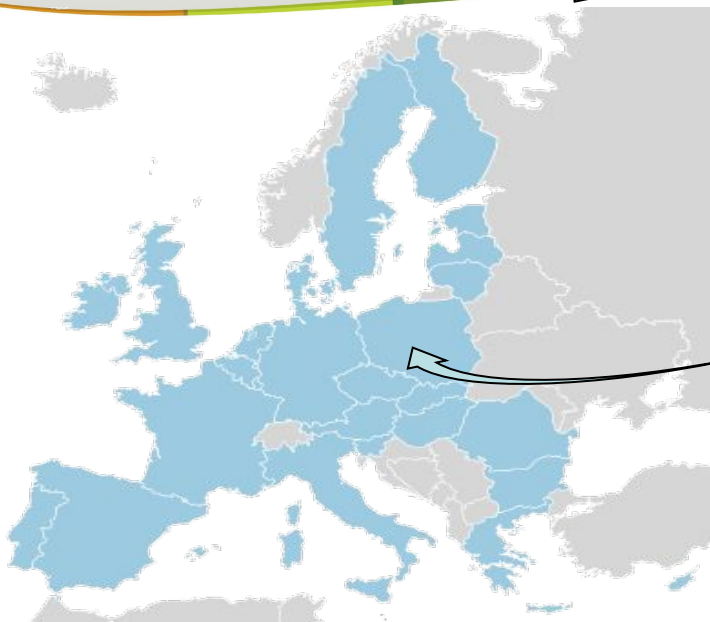
- **Общая методология и стандарты** оказания услуг
- Брокерские мероприятия (более 150 в год. Около **35% всех партнерств** устанавливаются через участие в таких мероприятиях)
- Тематические рабочие группы (Sector groups, 18 групп). До **40% технологических партнерств** возникают на основе личных контактов внутри SG
- Общая база предложений для бизнес и технологической кооперации (BCD, BBS) – более **4000 актуальных профилей** (около **15% партнерств** установлены на основе match-making)

Статистика сети EEN за 2008 год

PROFILES		Network	Avrg/P	%Total
DI23	Технологические предложения	7986	27	22%
DI24	Технологические запросы	4120	14	11%
DI25	Предложения бизнес-кооперации	20492	60	56%
DI26	Предложения по R&D РП7 ЕС	3821	14	10%
Total		36419	115	100%

- 1 Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- 3 Проект Gate2RuBIN
- 4 Возможности участия в Gate2RuBIN
- 5 Презентации членов консорциума

Gate2RuBIN – проект участия России в EEN



Консорциум Gate2RuBIN

- Союз инновационно-технологических центров России (Союз ИТЦ)
- Российская сеть трансфера технологий (RTTN)
- Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса (РАПМСБ)



Более **100** организаций инновационной инфраструктуры и поддержки малого и среднего бизнеса, **40** регионов РФ

Проект **Gate to Russian Business and Innovation Networks** (Gate2RuBIN) – заявка от российской инфраструктуры на участие в европейской сети EEN (одобрена Европейской Комиссией 20 мая 2008, контракт подписан 12 июня 2008 г.)

Поддержка российских клиентов

- **Клиенты:** МСП, НИИ, университеты, имеющие потенциал и заинтересованные в бизнес и инновационной кооперации с европейскими партнерами
- **Поддержка (услуги)**
 - Нахождение партнера в ЕС для бизнес кооперации (B2B)
 - Нахождение партнера для научно-технического сотрудничества (в разных формах)
 - Продвижение компетенций клиентов с целью интеграции в европейские консорциумы по FP7

Бизнес-кооперация (B2B)

- **Содействие в поиске деловых партнеров** с учетом индивидуальных потребностей компании;
- **Сопровождение первого контакта** с потенциальным партнером;
- **Распространение информации** о предложениях Российских МСП;
- **Предоставление информации** о политике и программах ЕС по поддержке малого и среднего бизнеса, о законодательстве ЕС и России в области предпринимательской и внешнеэкономической деятельности, о стандартах качества и других требованиях ЕС к товарам и услугам.

При содействии Enterprise Europe Network Russia (Module A) в феврале 2008 года в Дании состоялась первая официальная встреча между Российской компанией ОАО «Компенсатор» и Датским партнером LBH International, в ходе которой было подписано Соглашение о намерениях.

Уладив все организационные вопросы поставок, оплаты и других деталей взаимовыгодного сотрудничества компании заключили дистрибьюторское соглашение о продаже продукции LBH International на территории Российской Федерации.

Технологическая кооперация

- Выявление потребностей (потенциала) для международной кооперации на основе проведения **технологического аудита**
- Выработка стратегии поиска партнера (цели, задачи, ожидаемый результат)
- Составление профилей **технологических запросов/ предложений**
- **Поиск партнеров** на брокерских мероприятиях, в рабочих группах, через общую базу данных и т.д.
- Содействие в установлении «первичного контакта»

Пример.

Российская компания разработала установку по УФ облучению картофеля, повышающую урожайность и сохранность. Были найдены французские партнеры, которые провели испытания и маркетинговые исследования во Франции. Планируется создание совместного предприятия

Участие в РП7

- **Анализ компетенций** российских клиентов с т. з. потенциала для участия в проектах РП7
- **Консультации по стратегии поиска** европейских консорциумов для интеграции и подготовки заявки
- **Информирование** о правилах участия в РП7 и «поддерживающих» проектах (support actions)
- **Поиск партнеров** на основе запросов европейских организаций и/или проектных предложений российских клиентов
- Перенаправление в тематические НКТ

Пример.

Европейский консорциум (Франция, Германия, Италия) искал партнера, имеющего технологию сортировки нанотрубок. Всего 4 команды в мире ведут такие исследования. Был найден партнер в России – Институт общей физики РАН им. Лебедева. Подана совместная заявка на FP7-2009-ICT-4

Gate2RuBIN в 2009 г.

Координационная команда проекта (RTTN, Союз ИТЦ, РА), 14 человек

Центры – участники (конкурс) ~ 40 (25 А, 26 В,С)
<http://www.gate2rubin.ru/rubin>

Члены RTTN, Союз ИТЦ, РА
Около 100 центров из 50 регионов России



Индикаторы результативности

На 1 декабря 2009 г. (2008-2009 гг.)

- Количество клиентов – 3480
 - В т.ч. МСП – 2740
- Бизнес-кооперация
 - Обработано более 410 европейских запросов
 - Подготовлено 292 российских бизнес-предложений (профили BCD)
 - Установлено 2 партнерства
- Транснациональный трансфер технологий
 - Размещено в BBS 107 российских ТЗ/ТП, распространено более 200 европейских
 - Более 90 выражений интереса
 - Установлено 5 партнерств
- Вовлечение в РП7
 - Организовано участие в 5 брокерских мероприятиях
 - Найдены российские партнеры для 4 консорциумов (1 заявка поддержана)

Gate2RuBIN – возможности для региона

- Центр **Gate2RuBIN** – может стать ключевым инструментом международного регионального сотрудничества
- Интеграция в самую большую в мире сеть поддержки бизнеса и инноваций - EEN
- Доступ к глобальной базе технологических запросов и предложений, бизнес-предложений (в том числе возможность анализа рынка)
- Возможность продвижения региона, его компаний, компетенций и разработок
- Повышение компетенций персонала центра – участника – европейские стандарты работы

- 1 Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- 3 Проект Gate2RuBIN
- 4 Возможности участия в Gate2RuBIN
- 5 Презентации членов консорциума

Возможности для участия в Gate2RuBIN

(в соответствии с Регламентом)

- Конкурсная основа

- Организация, желающая получить статус *центра-участника Gate2RuBIN (сету RuBIN)*, должна **подготовить заявку** по установленной форме (разная для Центров А и ВС), которая включает следующую информацию:

- описание организации;
- обоснование необходимости участия центра в Gate2RuBIN;
- возможности и потенциал организации для поддержки МСП и НИИ региона, потребности клиентов, региональный контекст и т.д.;
- цели и задачи регионального проекта;
- методологию работы;
- стратегию реализации проекта в регионе (на 3-5 лет);
- детализированный план работы (на 1-2 года);
- письмо поддержки со стороны органов власти региона, ответственных за поддержку малого и среднего бизнеса и развитие инноваций.

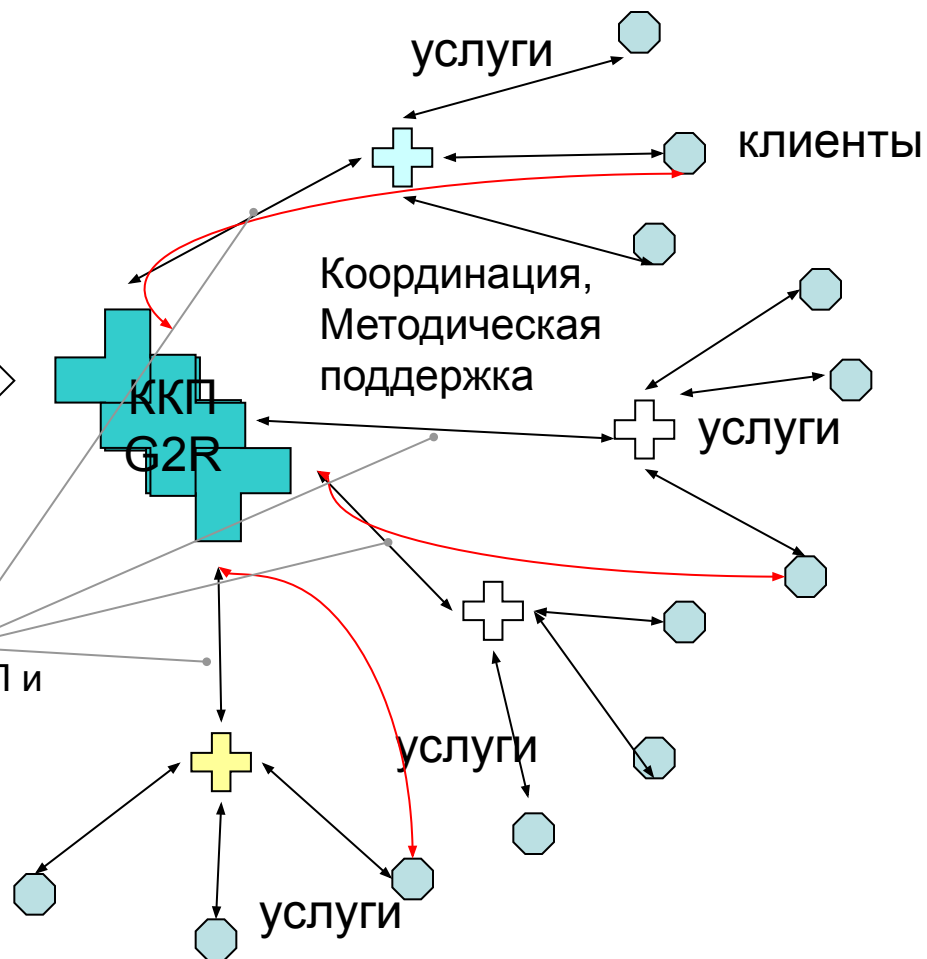
Отбор центров и присвоение статуса *центра-участника Gate2RuBIN (сету RuBIN)* может быть проведен в рамках конкурса на получение государственной поддержки

Российская модель: ЕК – консорциум – центры G2R



Договор с консорциумом
(не финансовый)

Соглашения между ККП и
центрами по участию в
Gate2RuBIN



Провайдер услуг = (ККП + центр)

Государственная поддержка работы Gate2RuBIN

- Государственная поддержка услуг (центров) по международной **бизнес-кооперации** осуществляется через программу МЭР по поддержке малого предпринимательства.
 - Оформляется в виде контракта между региональной администрацией и центром.
- Государственная поддержка услуг (центров) по **транснациональному трансферу технологий и вовлечению МСП в РП7** осуществляется Фондом содействия РМФПНТС
 - Оформляется в виде контракта между Фондом содействия и центром. Мониторинг выполнения контрактов осуществляют по поручению Фонда содействия Союз ИТЦ и RTTN.

Позиционирование и перспективы проекта Gate2RuBIN

- **На международном уровне –**
долгосрочная перспектива развития для центров – участников - развитие интегрированной сетевой бизнес-инновационной инфраструктуры, гармонизированной с европейским инновационным пространством
- **На национальном уровне -**
повышение качества бизнес-и инновационной инфраструктуры (европейские стандарты работы)



Бизнес и инновации – общий язык России и Европы

**Enterprise Europe Network – Gate2RuBIN:
speaking the language of business
across Europe and Russia**



Business Support at Your Doorstep

www.gate2rubin.ru

Контакты

Союз инновационно-технологических центров России (Союз ИТЦ)

www.unitc.ru

Контактные лица:

Юрий Крупнов (yk@unitc.ru, тел: +7-499-7206917)

Александр Ларчиков (lartchikov@unicm.ru, тел: +7-499-7206917)

Российская сеть трансфера технологий (RTTN)

www.rtt.ru

Контактные лица:

Геннадий Пильнов (g.pilnov@rttn.ru, тел.: +7-48439-95856)

Ольга Тарасова (o.tarasova@rttn.ru, тел.: +7-48439-65384)

Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса (РАПМСБ)

www.siora.ru

Контактные лица:

Ольга Ермакова (ermakova@siora.ru, тел.: +7-499-1437332/20)

Юлия Афанасьева (afanasieva@siora.ru, тел.: +7-499-1437332/20)

- 1 Политический контекст и предпосылки проекта
- 2 Enterprise Europe Network
- 3 Проект Gate2RuBIN
- 4 Возможности участия в Gate2RuBIN
- 5 Презентации членов консорциума



Союз инновационно-технологических центров России

Союз инновационно-технологических центров России (Russian Union of Innovation and Technology Centres) был создан в 2000 году с целью содействия в развитии инновационно-технологических центров России. Сегодня в состав Союза ИТЦ входит 28 ИТЦ, работающих более чем с 1500 компаниями.

Союз ИТЦ, активно развивает сотрудничество в сфере международного трансфера высоких технологий и продвижения российских инновационных предприятий и научных организаций на европейский рынок.

Основными услугами являются: консалтинг в области создания технологического бизнеса, юридическая и патентная поддержка, тренинги и бизнес-планирование для стартовых компаний.

Задачами Союза ИТЦ являются:

- ✓ Совершенствование инфраструктуры инновационного комплекса России.
- ✓ Интеграция ИТЦ России в Европейскую сеть инновационных центров.
- ✓ Установление устойчивых связей с федеральными и региональными органами власти.
- ✓ Создание информационной среды для эффективного взаимодействия ИТЦ.

Некоторые проекты Союза ИТЦ:

- ✓ Сотрудничество с европейской сетью бизнес-инновационных центров (European BIC Network – EBN).
- ✓ Проекты по коммерциализации разработок на рынках Германии.
- ✓ Сотрудничество с фондом поддержки инновационных разработок Imprimatur Capital (Англия).
- ✓ Бизнес-инкубирование в Сингапуре (сотрудничество с сингапурским бизнес-акселератором,).



Российская сеть трансфера технологий

Российская сеть трансфера технологий (Russian Technology Transfer Network, RTTN) создана в 2002 г. и объединяет **более 70** российских инновационных центров (из 25 регионов РФ и стран СНГ), специализирующихся в сфере трансфера технологий.

Сеть RTTN – это инструмент инновационной инфраструктуры, позволяющий эффективно распространять технологическую информацию и осуществлять поиск партнеров для реализации инновационных проектов.

Члены RTTN оказывают услуги примерно **1500** клиентам (МСП, НИИ, университеты). В 2008 г. они провели около **300** технологических аудитов и установили более **50** технологических партнерств

RTTN участвовала в более чем 15 РФ-ЕС проектах, включая:

- 2 двусторонние проекты (RFR, BRIN);
- 5 FP6,7 проектов
- 3 TACIS / Europeaid

www.rttn.ru



Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса



Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса было создано в 1992 году по инициативе Правительства Российской Федерации.

С момента своего основания **Российское агентство** успешно работает на рынке консалтинговых услуг. С 1992 г. клиентами Агентства стали более 3 000 организаций – от предприятий малого бизнеса до органов государственной власти.

Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса является инициатором и участником многих международных проектов, сотрудничает с ведущими зарубежными консалтинговыми компаниями, международными фондами, государственными, общественными и коммерческими организациями стран-членов Европейского союза, а также Израиля, Кореи, США, Турции, Японии и ряда других стран.



Business Support on Your Doorstep



РОССИЙСКАЯ БИЗНЕС-ИННОВАЦИОННАЯ СЕТЬ

Услуги

- **Юридические услуги:**
 - подготовка и сопровождение контрактов;
 - консультирование по ВЭД, экспорту химических веществ (система REACH) и т.д.;
 - регистрация и перерегистрация ООО, аккредитация иностранных компаний;
 - представительство в судах, проблемные сделки и др.
- **Содействие в инвестициях:**
 - бизнес – планирование;
 - привлечение инвестиций;
 - содействие в кредитовании МСП и др.
- **Маркетинговые исследования и продвижение;**
- **Внедрение энергосберегающих технологий;**
- **Внедрение системы менеджмента качества на предприятиях на основе международных стандартов;**
- **Управленческий консалтинг органов исполнительной власти;**
- **Обучение.**