

ПРОФИЛЬ РЕ  
ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ

# От качества – к количеству.

Презентация

Москва • 19 ноября 2007 года

Часть I.  
Принципы и  
методы работы  
«Профиль Ре»

- Дата государственной регистрации:  
19 февраля 2001 года
- Лицензия ФССН П № 3486 77 от 17.06.2007
- Акционер : 100% ООО «Алекс Групп» :  
Онищенко А.В.- председатель совета  
директоров ОАО «Профиль Ре»  
Матросов А.М.- член совета директоров
- Уставный капитал – 120,00 млн.руб.
- Собственные средства – 156,78 млн.руб.
- Страховые резервы – 59,4 млн.руб.

# Миссия

---

Миссия «Профиль Ре» - повышать надежность страховой защиты в России и в Мире.

Мы стремимся к лидерству в перестраховании, оказывая профессиональные качественные услуги.

«Профиль Ре» – достойный доверия партнер.

# Принципы работы

---

Информационная прозрачность.

Деятельность на рынке реального перестрахования.

Постоянное совершенствование качества услуг.

# Стандарты работы «Профиль Ре».



Котировка за час.



Акцепт день в день.



Выплата на следующий день.

## Котировка за час

Факультатив	Облигатор
<ul style="list-style-type: none"><li>• Котировка за час</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Вопросы в течение одного дня</li><li>• Расчет стоимости в течение часа</li><li>• Разработан собственный метод</li></ul>



## Акцепт день в день

Время поступления	Время реакции
До 18.00	Рассмотрение договора в тот же день
После 18.00, в выходные	Акцепт датой поступления, до 12.00 следующего рабочего дня

## Выплата на следующий день

В течение дня	Выплата
<ul style="list-style-type: none"><li>• получение почты</li><li>• рассмотрение</li><li>• принятие решения</li><li>• оформление акта</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• на следующий рабочий день</li></ul>

# Гарантии выполнения стандартов

---

- организация работы компании
- профессионализм сотрудников
- персональный менеджмент
- собственный метод  
«Средних единичных рисков»

## Историческая справка о Методе:

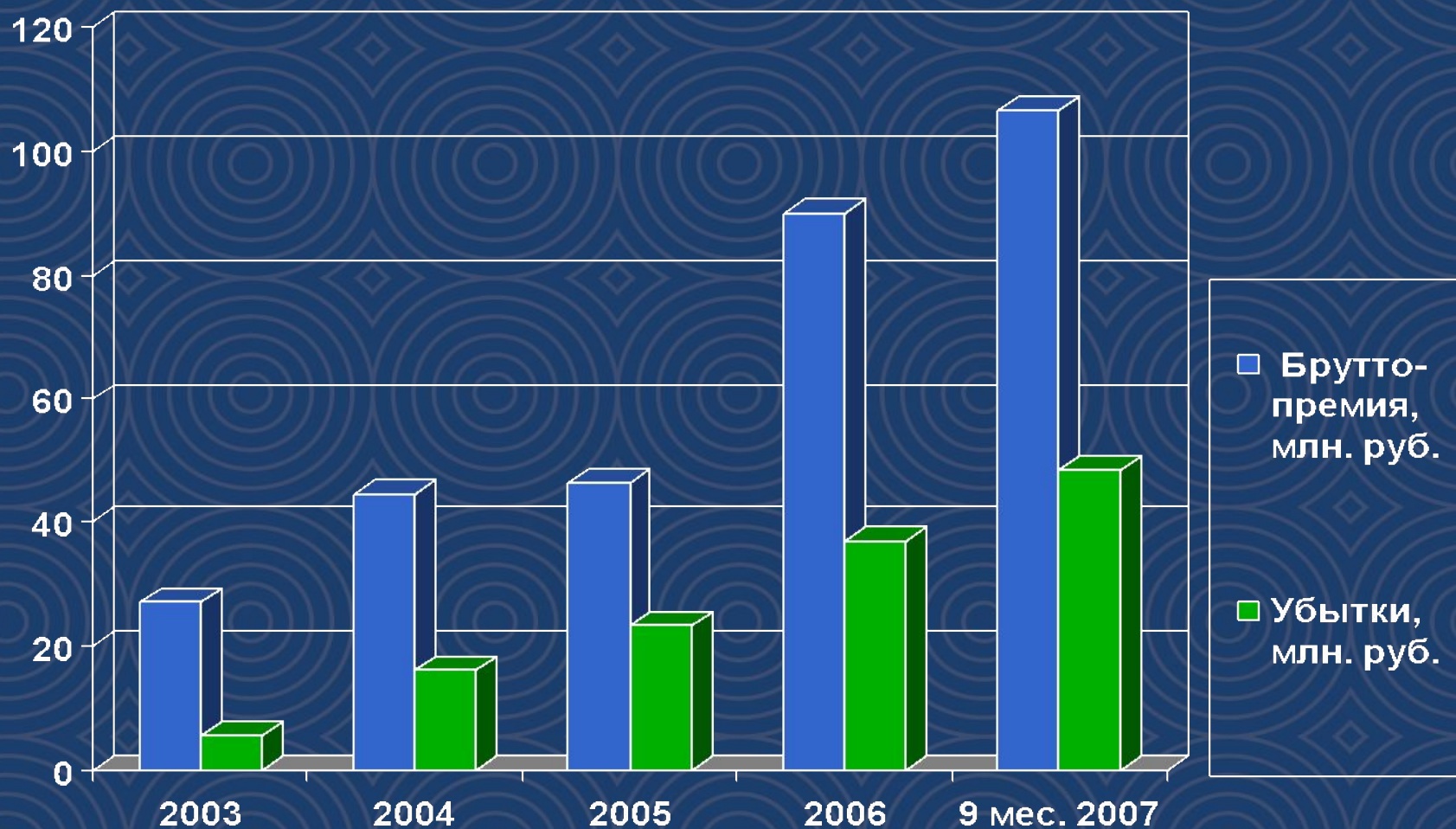
- Применяется на практике с 2003 года
- Разработан:
  - Автор проекта: Станченко Евгений Владимирович (Генеральный директор ОАО «Профиль Ре»)
  - Дата защиты метода: 2005 год
- «Школа страхового бизнеса» при МГИМО
- Основан на структурном методе оценки стоимости непропорционального договора перестрахования.
- Разработана вспомогательная таблица для расчета «Доля премии перестраховщика от страховой премии в зависимости от доли приоритета» в %.

# Часть II. Цифры и факты

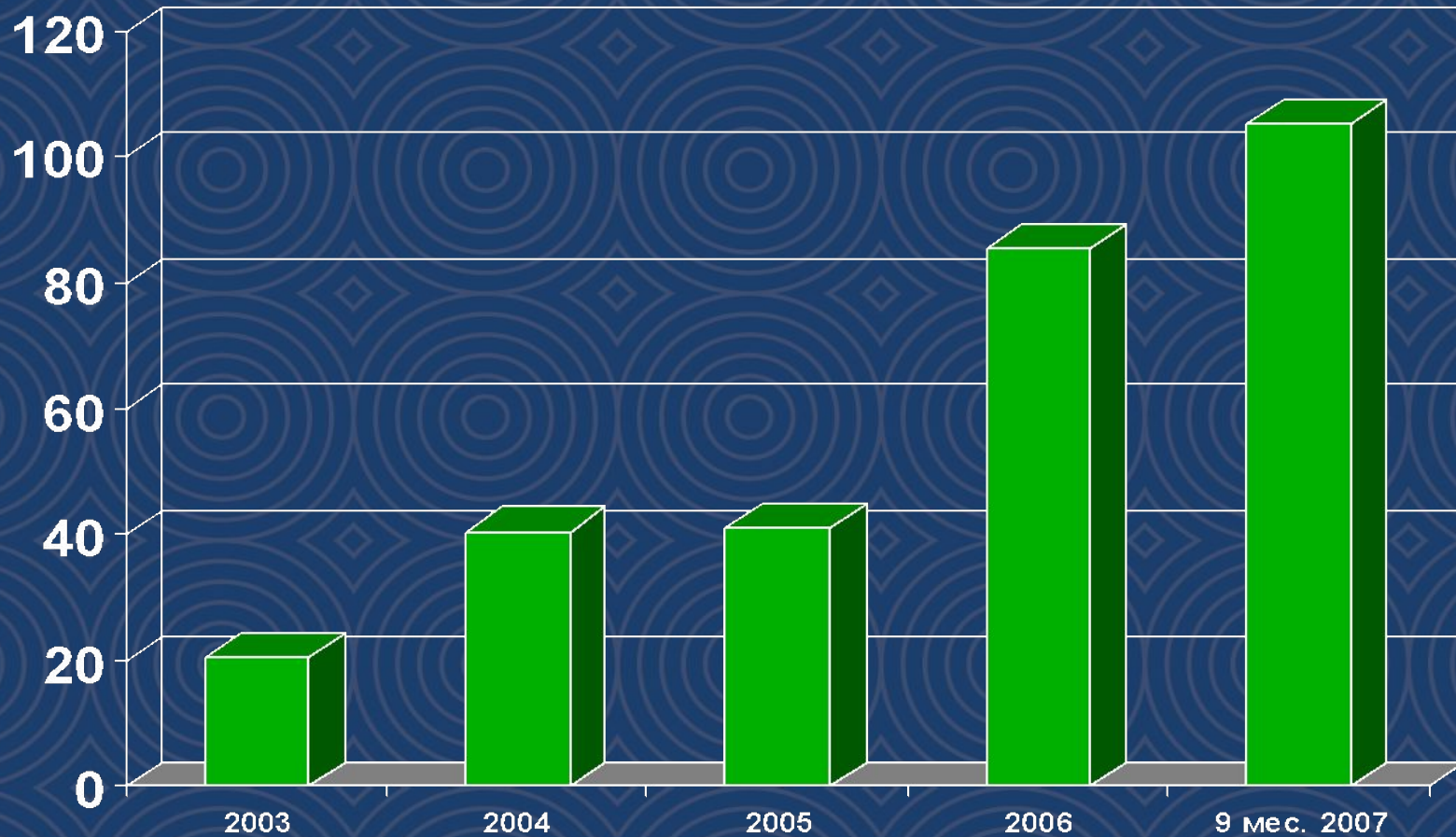
Динамика роста основных показателей, млн. руб.

Показатель	2003	2004	2005	2006	9 мес. 2007
УК	40,0	120,0	120,0	120,0	120,0
Брутто-премия	27,1	44,7	46,3	89,8	106,4
Нетто-премия	21,6	40,6	41,8	85,5	105,2
Убытки	5,5	16,1	23,4	37,0	48,5
Собств. средства	46,5	127,1	127,1	135,8	156,8
Расходы на ведение дела	7,0	12,9	17,4	21,1	16,6
Доля РВД, %	26%	29%	38%	24%	16%
Чистая прибыль	0,9	0,6	0,004	8,6	16,6

## Динамика брутто-премии и убытков, млн. руб.

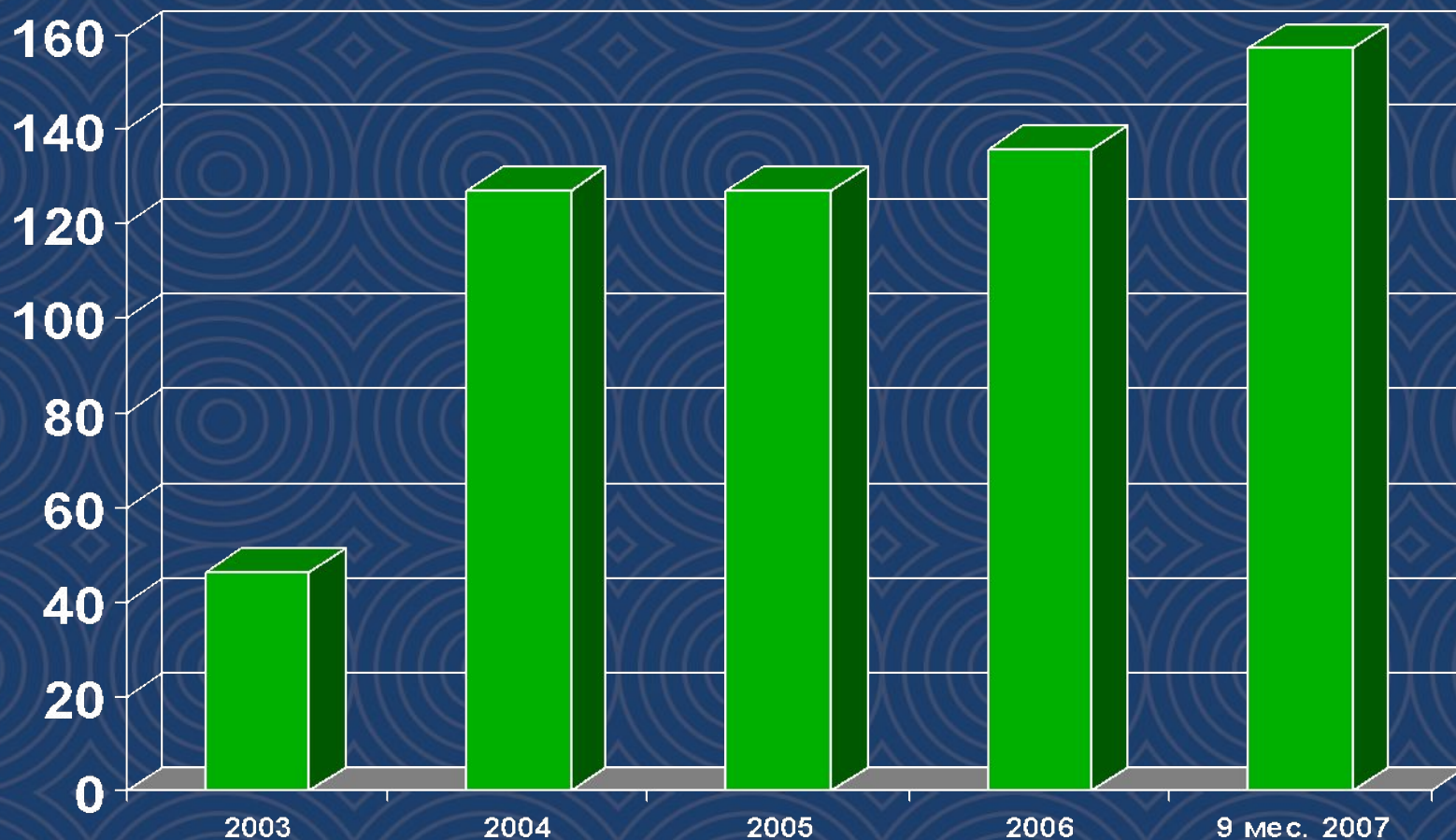


## Динамика роста нетто-премии, млн. руб.

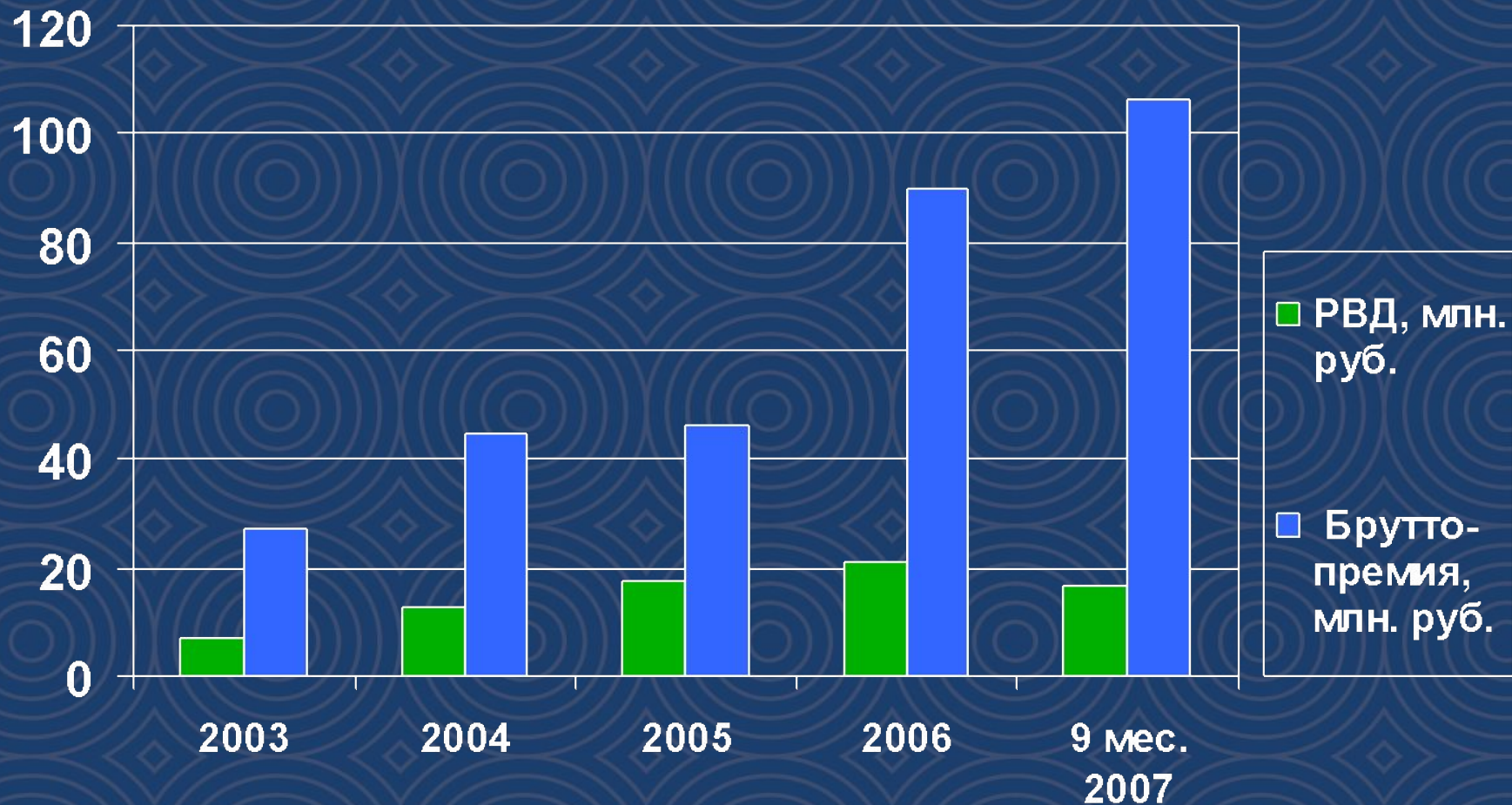




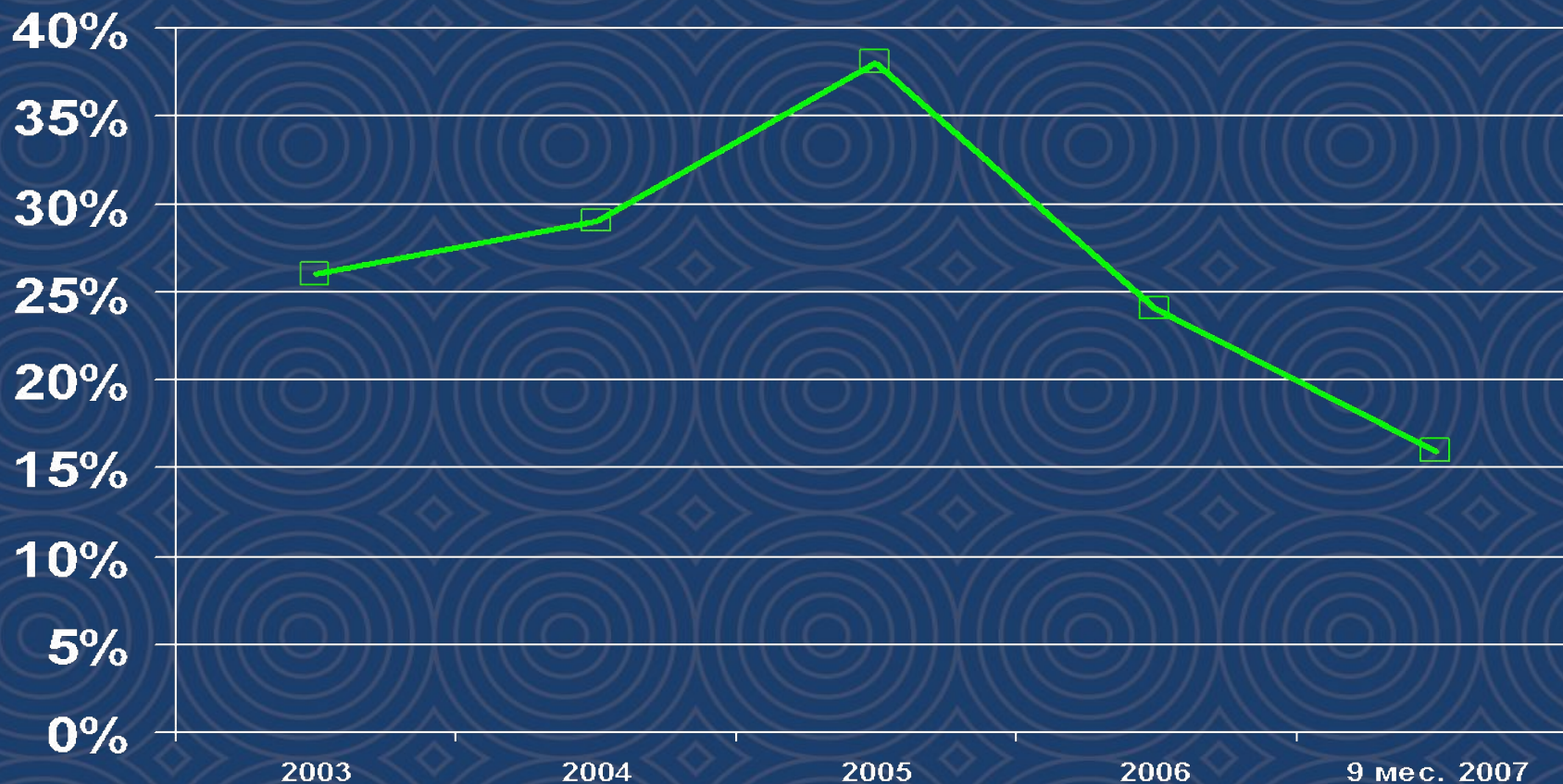
## Динамика роста собственных средств, млн. руб.



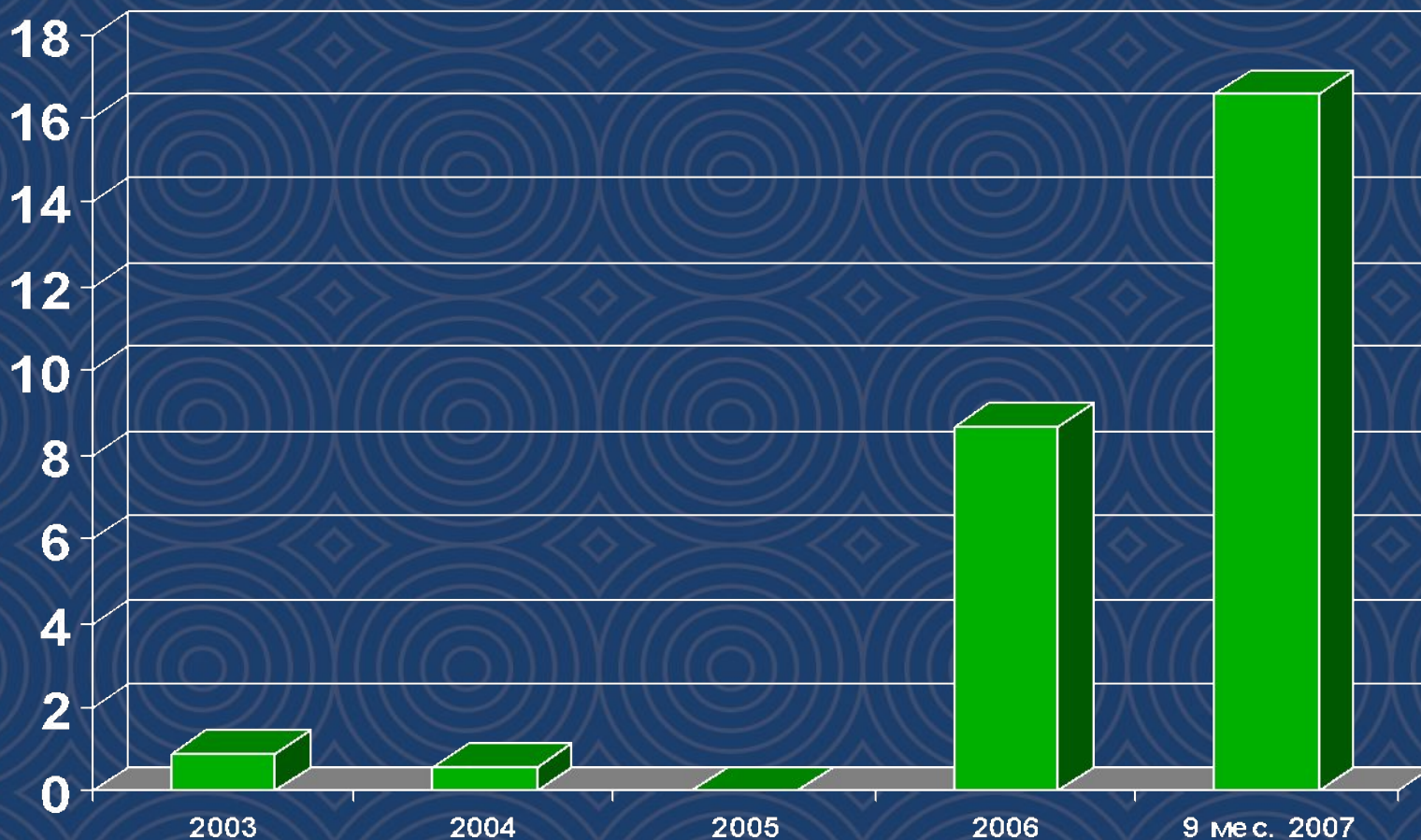
## Динамика изменения РВД и брутто-премии.



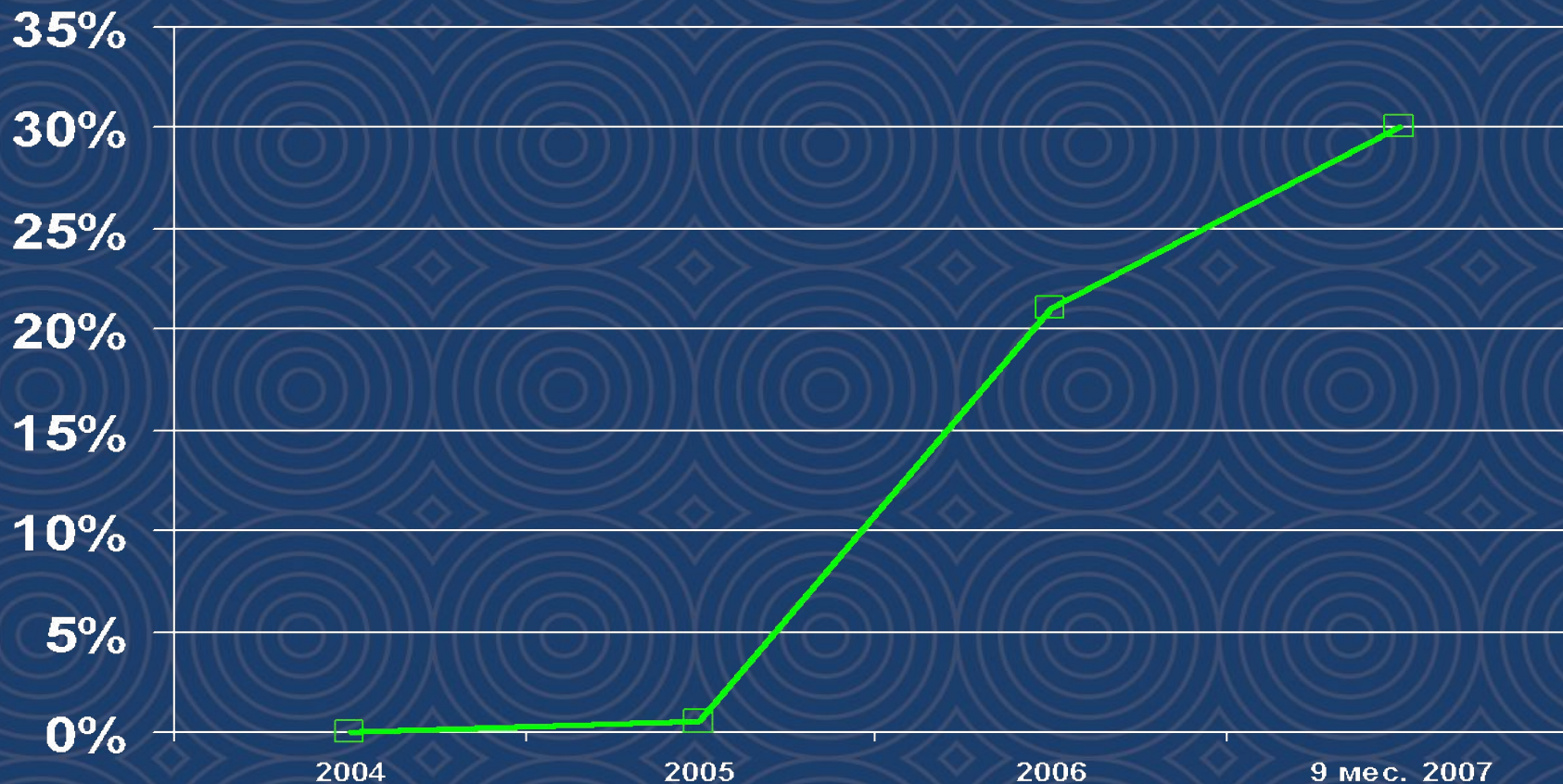
## Динамика изменения доли РВД, %.



## Динамика роста чистой прибыли, млн. руб.



## Динамика рентабельности, %.



# Структура активов, млн. руб.

Вид актива	Сумма активов на 01.07.07, всего	Собственные средства по нормативу	Резервы	Собственные средства сверх норматива	Не задействовано
Депозиты в банках с рейтингом	60,0	48,0	12,0	-	-
Депозиты в банках без рейтинга	34,3	24,0	10,0	0,3	-
Расчетный счет	70,8	40,6	22,7	4,5	2,9
Недвижимость	6,3	6,3	-	-	0,1
Основные средства, кроме недвижимости	1,1	1,1	-	-	0,1
Дебиторская задолженность по операциям перестрахования	39,9	-	13,7	-	26,2
Дебиторская задолженность, не связанная с операциями по перестрахованию	4,5	-	-	-	4,5
Доля перестраховщиков в резервах	0,9	-	0,9	-	-
Депозиты премии	0,5	-	0,5	-	-
Ценные бумаги	33,2	-	-	33,2	-
<b>ИТОГО</b>	<b>251,8</b>	<b>120,0</b>	<b>60,0</b>	<b>38,0</b>	<b>33,9</b>

# Часть III. Взгляд в будущее

## Стратегические цели на 2008-2010 годы :

---

1. Стать лидером реального перестраховочного рынка в России.
2. Выйти на международный рынок в 2010 году.
3. Подготовить компанию к IPO в 2011-2012 году.



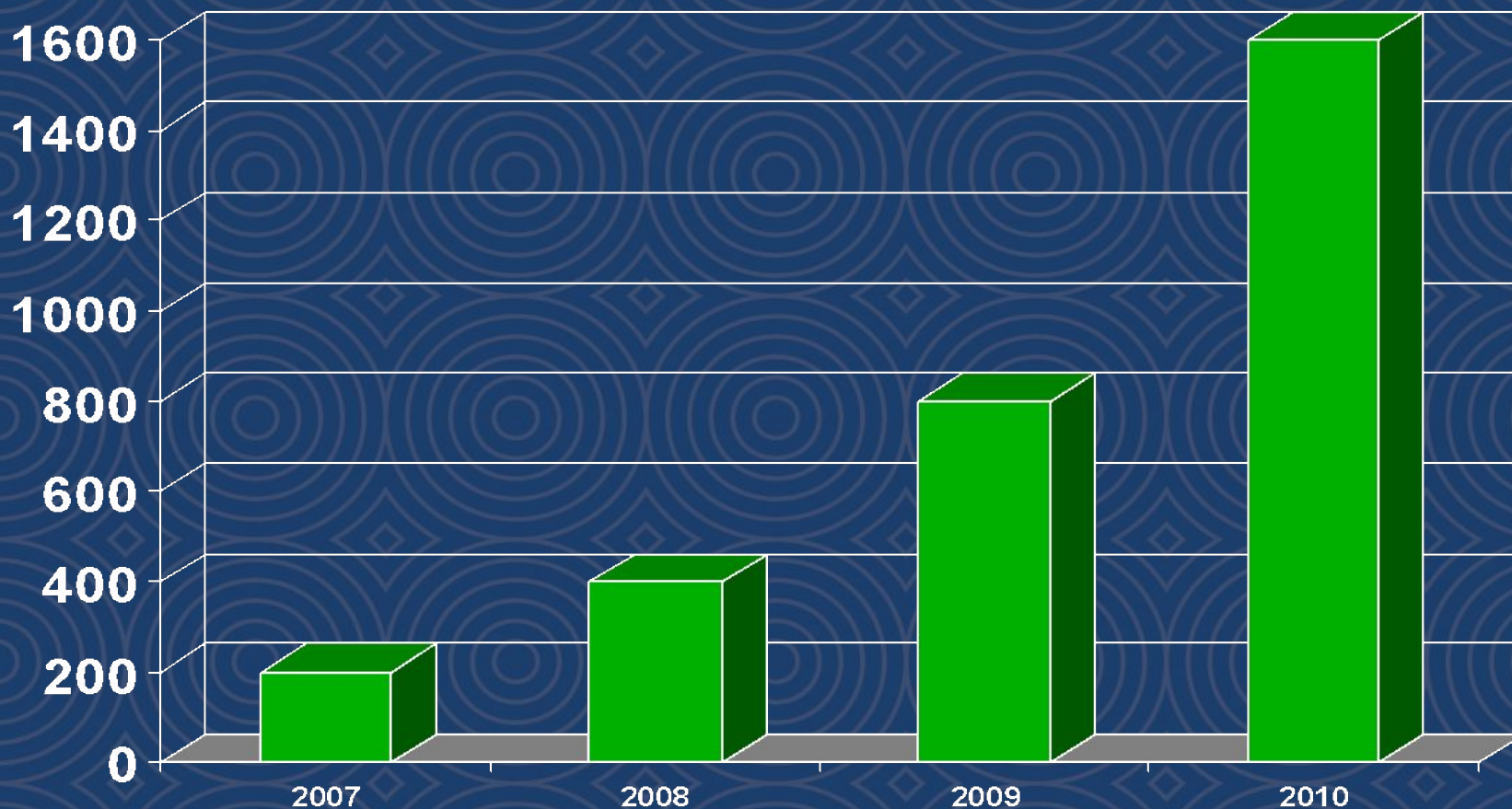
## Стратегические задачи

---

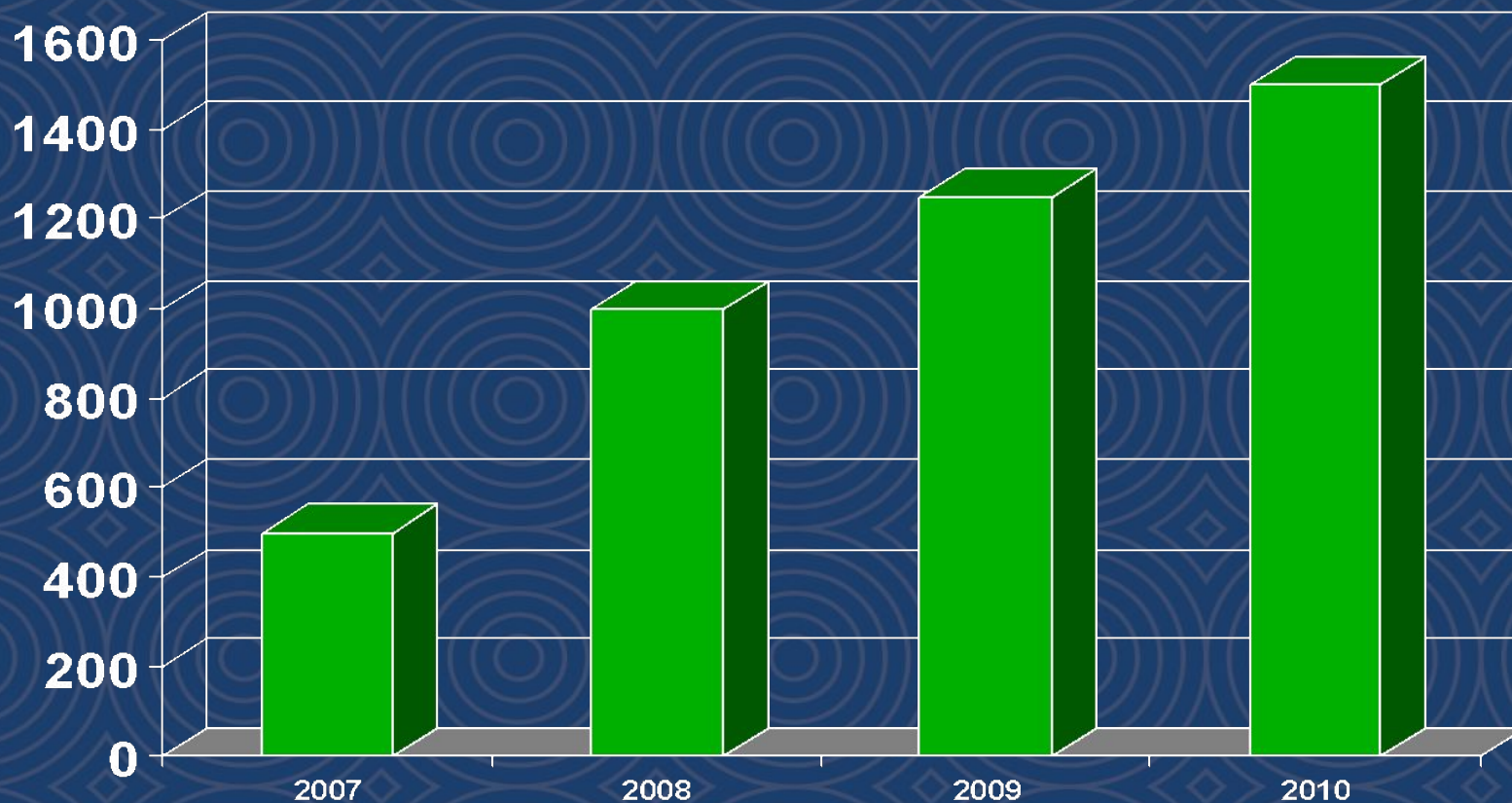
- Увеличение доли рынка «Профиль Ре» до 10%;
- Увеличение собственных средств до 1,5 млрд. руб., в т.ч. покупка собственного офиса;
- Получение международного рейтинга;
- Переход на отчетность по МСФО;
- Увеличение лимитов ответственности;
- Улучшение качества перестрахования;
- Повышение эффективности бизнес-процессов.

## Планируемый рост премии, млн. руб.

---



## Планируемый рост собственных средств, млн. руб.



## Рост и выход на международный рынок

Период (окончание)	2007	2008	2009	2010
Рейтинг	«А» Эксперт РА	«А+» Эксперт РА «В-» международ ный	«А++» Эксперт РА «ВВ-» международ ный	«А++» Эксперт РА «ВВВ-» международ ный

## Лимиты ответственности, млн. дол.

Объекты страхования	Брутто - удержание
Имущество юр. лиц	10,0
Строительно-монтажные работы	10,0
Несчастный случай	1,5
Ипотека, потеря права собственности (титул)	1,5
Автотранспорт	0,5
Остальные виды рисков	до 1,0

# План расширения емкости

## Защита по имущественным видам и СМР на непропорциональной основе:

- На 2008 год 10 млн.дол., приоритет 200-500 тыс. дол. -в России
- На 2009 год 20 млн.дол.
- На 2010 год 50 млн.дол.

## Защита по рискам несчастного случая на пропорциональной основе, на базе эксцедента сумм:

- На 2008 год 2 млн.дол., приоритет 200 тыс. дол.
- На 2009 -10 год 5 млн.дол.

# Качество перестрахования

---

- Выполнение стандартов оперативности;
- Повышение профессионализма сотрудников компании;
- Формирование перестраховочной защиты;
- Разработка и продвижение новых конкурентоспособных продуктов.

# Эффективность бизнес-процессов

---

- Оптимизация структуры компании;
- Оптимизация бизнес-процессов;
- Контроль качества.



# Критерии для выхода на IPO

---

- Устойчивый рост финансовых показателей;
- Размер активов не менее 25 млн. дол.;
- Рентабельность продаж более 8%;
- Отчетность в соответствии с МСФО за 3 года;
- Стратегия развития компании на 3-5 лет;
- Квалифицированный менеджмент.

Взгляд в будущее : «Профиль Ре» на 01.01.2011 г.

---

**ОАО «Профиль Ре» -  
лидер российского рынка  
перестрахования,  
крупнейшая перестраховочная  
КОМПАНИЯ.**

## Взгляд в будущее : «Профиль Ре» на 01.01.2011 г.

---

### Основные показатели:

- Подписанная премия: 1,6 млрд.руб. (64 млн. дол.) по итогам 2010 года;
- Убыточность на уровне 35%;
- Собственные средства: 1,25 млрд. руб. (50 млн. дол.);
- Емкость: 50 млн. дол. (приоритет 1 млн. дол.);
- Международный рейтинг: ВВВ-;
- Территория активности: весь мир.

Спасибо за внимание!

[www.profile-re.ru](http://www.profile-re.ru)

ПРОФИЛЬ РЕ  
ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ