









ОЛЕГ САМОЙЛОВ

Генеральный директор

Координатор МПР





и подходы и их преодолению

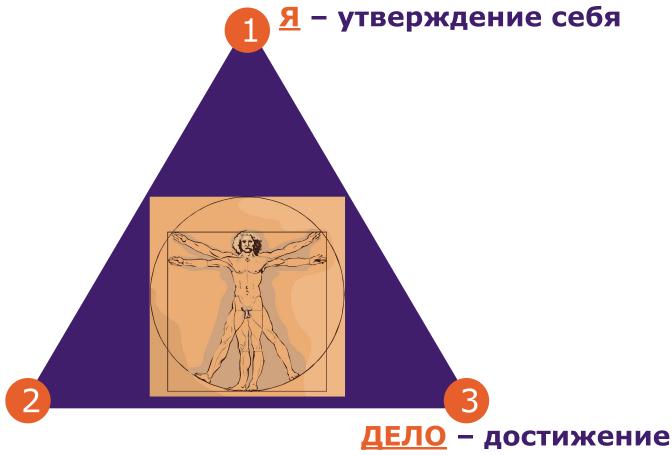


ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ОРГАНИЗАЦИИ





ТРИАДА ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ



<u>ДРУГОЙ</u> – взаимодействие с окружающими

конкретных результатов

ВАРИАНТЫ НЕГАТИВНЫХ СЦЕНАРИЕВ

- недвижимость Нарцисс (нарциссический вариант)
- «ДРУГОЙ» Вожатый (садистический вариант)

• «ДЕЛО» - Бульдозер

(паранойяльный вариант)





- Крайняя форма предоминации «я» руководителя
- Характерна для действительно талантливых руководителей, добившихся успехов и вызывающих восхищение
- Все в организации вращается вокруг лидера.
 Все сцена, на которой он царит среди статистов
- Постепенно лидеры начинают зависеть от восхищения, постоянно ждут его и готовы ради него на все
- Другие нужны им только для восхваления. Если они этого не делают или делают неумело, от них избавляются





- Человек, увлеченный самим процессом
 взаимодействия с людьми властью над ними и
 возможностью ощущать благодаря этому свою силу
- Осуществление планов и целей лидера – суть легитимизация собственной власти
- Такие руководители любят говорить «мы», «наша команда», «у нас принято» и т.п. Командному «мы» придается особое значение





- Важен именно момент влияния, власти,
 манипулирования, апелляция к коллективному «мы»,
 которое реально есть расширение собственного
 безграничного «я»
- Все должны быть вместе, заниматься одним делом и при этом испытывать энтузиазм и радость. У тех, кто не радуется проблемы: «кто не с нами, тот против нас»
 Нарастает кадровая чехарда. нас»



Нарастает кадровая чехарда, но это неважно, так как именно игры с людьми и представляют ценность для лидера



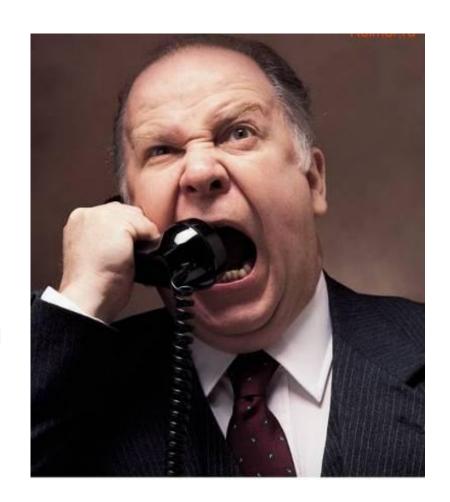
- Лидер постоянно ощущает угрозу со стороны внешнего мира, что порождает в нем недифференцированное раздражение, которое он срывает на подчиненных
- Деформация происходит постепенно: сначала он проявляет некорректность иногда и делает это вполне невинно. Однако со временем «зарывается»
- Человеку кажется, что он вправе так поступать, тем более что обычно он не встречает отпора

<u>материалы для реализации идеи</u>

 Причина деформации – страстная направленность на дело.
 Он - творец, другие –



- Воспринимает все вокруг как глину, которая должна принимать угодные ему формы. Если «глина» сопротивляется – «творец» впадает в бешенство
- Нарастающее раздражение может сдерживаться, если оно связано с равными по мощи субъектами – с ними приходится считаться
- Данная деформация часто бывает у людей мощных и внутренне цельных, решительных и дерзких







Руководитель узурпирует всю власть, убивая инициативу и постепенно теряя контроль, так как количество необходимых решений и поток информации превышает его фактические

возможности



Данный вариант характерен для руководителей – «бульдозеров»

ХАРАКТЕРИСТИКА СИТУАЦИИ. ВАРИАНТ 1



Перегрузка руководителя:

- 1. негативно влияет на скорость принятия решений
- 2. делает бизнес негибким
- 3. отнимая все силы руководителя на оперативные вопросы, лишает его возможности определять долгосрочные планы развития
- 4. превращает сотрудников в механизмы



Следствие: организация, даже в условиях благоприятной конъюнктуры, постепенно утрачивает понимание потребительского запроса и перестает удовлетворять его

ХАРАКТЕРИСТИКА СИТУАЦИИ. ВАРИАНТ 2



Руководитель понимает, что развитие компании требует расширения круга лиц, осуществляющих реальное управление

Однако <u>на подсознательном уровне</u> готовность к реальному делегированию

отсутствует

Нарастают заметные противоречия между словами и поступками, которые со временем приобретают критические значения



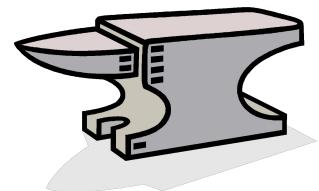
<u>Данный вариант характерен для «нарциссов» и «вожатых»</u>

ХАРАКТЕРИСТИКА СИТУАЦИИ. ВАРИАНТ 2



 «Сверху» (с уровня реального руководителя) - требования «обеспечить высокую управляемость»

 «Снизу» (с линейного уровня) запросы на принятие решений, которые не могут быть приняты в силу отсутствия полномочий



Менеджмент

Формируется разрыв между полномочиями и ответственностью, который менеджеры из соображений личной безопасности пытаются устранить путем делегирования, в том числе обратного





Делегирование «вниз»: организация полностью утрачивает целостность и видение перспектив, фактически «распадаясь на молекулы»





Делегирование «вверх»:

развитие по модели варианта 1, а также бурное разрастание бюрократического аппарата





Эффект инерционности:

организации, занимающие твердые рыночные позиции и обладающие достаточными ресурсами, могут существовать в кризисе долго



Проявления кризиса:

- Бурная, но бессистемная управленческая деятельность, создание новых панацей, претворение которых должно привести к прорыву в «светлое будущее»
- Реально утратившая гибкость организация продолжает обрастать все новыми бесполезными структурами и представителями аппарата



ПРОЯВЛЕНИЯ КРИЗИСА В ЗРЕЛОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Формируется тоталитарная культура,

не допускающей мнений, отличных от мнения «лидера бизнеса» (часто к этому моменту полностью утратившего контроль и выполняющего роль «иконы»)





ПРОЯВЛЕНИЯ КРИЗИСА В ЗРЕЛОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Сотрудники, имеющие собственное мнение, автоматически заносятся в разряд «предателей» и

подлежат полному моральному и административному уничтожению







Постепенно организация «сгнивает

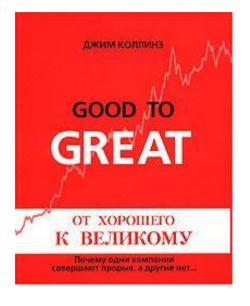
изнутри» и, все глубже «закапываясь» внутрь себя, утрачивает не только связь с рынком, но и способность обеспечить себя средствами в объеме, достаточном для существования





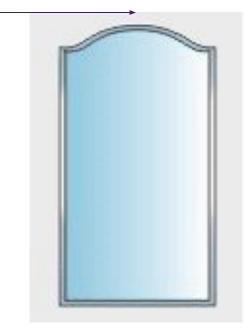


КУДА СМОТРЕТЬ









Когда речь идет об ответственности



РОССИЙСКАЯ ИНТЕРПРЕТАЦИЯ:

Неча на зеркало пенять, коли рожа крива.

Русская народная поговорка





Бог всегда на стороне более сильной армии



Наполеон Бонапарт



ОЛЕГ САМОЙЛОВ

E-mail: samoilov@relait.ru

http://relait.ru

Генеральный директор



Координатор



СПАСИБО ЗА ВАШЕ ВНИМАНИЕ!