

САПСАН

**«1С:Предприятие 8. Розница 8.
Салон оптики»»**

Содержание



1. Краткое описание.
2. Автоматизируемые направления.
3. Автоматизированные процессы.
4. Функциональные возможности.
5. Дополнительные возможности.



Краткое описание



Программный продукт «**1С:Розница 8. Салон оптики**» предназначен для комплексной автоматизации торговой деятельности магазинов, салонов, розничных торговых точек и розничных сетей, ориентированных на продажу очков, оправ, линз и аксессуаров для очков.



Основные пользователи:

- менеджер-консультант;
- врач, мастер по изготовлению очков;
- администратор салона;
- менеджер по работе розничных магазинов.



Автоматизированные процессы:



- **поступление товаров** от контрагента на склад магазина;
- **перемещение товаров** между складами магазина,
- **возврат товаров поставщику;**
- **возврат товаров от покупателей;**
- **продажа комплектов товаров;**
- **инвентаризация товаров;**
- **оформление заказа клиента;**



Автоматизированные процессы:



- реализация товаров и услуг;
- поступление денежных средств от покупателей;
- перемещение денежных средств между кассами магазина;
- работа с эквайринговыми системами и с банковскими кредитами;
- оформление чеков продажи и сводного отчета по контрольно-кассовой машине;
- проведение диагностики.



Функциональные возможности:



- **учет товара в разрезе оптических характеристик линз** (Sph, Cyl, Ax, Add, BC и т.д.);
- возможность работы по ордерной схеме;
- **оформление перемещения товаров** между магазинами, внутренними складами магазинов, магазинами и складами торгового предприятия;
- **эргономичный и понятный интерфейс** при приемке товаров;
- **просмотр расхождений** в специализированных колонках журналов документов.

Функциональные возможности:

- **ведение учета в разрезе оптических характеристик линз,** таких как: Sph, Cyl, Ax, Add, BC и т.д. Значения оптических характеристик используются для автоматического формирования наименования аналитики товара;
- **механизм, позволяющий сохранять в информационной базе биометрические характеристики зрения клиента.** При помощи данного механизма можно производить диагностику зрения клиента до и после коррекции, выписывать рецепты на производство новых очков, производить подбор контактных линз, отражать жалобы клиента, фиксировать диагноз зрения. Посредством механизма можно отслеживать историю болезни индивидуально для каждого клиента;

Функциональные возможности:



Подбор линз

1С:Предприятие - Розница 8. Салон оптики: "Оптика"

Врач: Петров Николай (адм.)
Клиент: Аргаболевский Иван Васильевич

10:25:16
24 сентября 2009 г. (четверг)

N	Номенклатура	Характеристика	Кол-во	Ед.	Цена	% Руч.ск.	Скидка	Сумма
---	--------------	----------------	--------	-----	------	-----------	--------	-------

Подбор линз

	Sph	Cyl	Ax	Add	Др.	BC	Basis	Цвет
OD	+1.00	0.00						
	+1.00	0.00						
OS	+1.25	0.00						
	+1.25	0.00						

Поиск завершен. Подходящие товары найдены (5).

Положение	Номенклатура	Характеристика	Остаток	Цена
OD	Марочные с AR п...	Sph +1.00, Cyl 0.00, ...	7,000	500,00
OD	Прогрессивные с...	Sph +1.00, Cyl 0.00, ...	28,000	620,00
OD	Прогрессивные с...	Sph +1.00, Cyl 0.00, ...	28,000	610,00
OD	Прогрессивные с...	Sph +1.00, Cyl 0.00, ...	20,000	610,00
OS	Марочные с AR п...	Sph +1.25, Cyl 0.00, ...	8,000	520,00

ВЫБОР
ЗАКРЫТЬ

Итого:

ВЫХОД БЛОКИР. ЗАКАЗ ПЕЧАТЬ ЗАПИСАТЬ ОТМЕНА

Рабочее место врача

- **проведение диагностики зрения клиента;**
- **выписка рецепта для производства очков;**
- **подбора контактных линз;**
- **ввод подробной информации о новом клиенте (ФИО, возраст, пол, контактная информация);**
- **оформление заказов покупателей;**
- **просмотр истории обследования.**



Производство очков

- **автоматизация отражения процесса производства НОВЫХ ОЧКОВ;**
- **возможность подбора характеристик линз мастером при изготовлении заказа;**
- **изготовление очков из материалов компании или материалов клиента;**
- **контроль процесса производства и затрат при выполнении заказа.**



Производство очков



1С:Предприятие - Розница 8. Салон оптики: "Оптика"

Магазин: "Визио" Операция: Новый заказ Пользователь: Петров Николай (адм.)
 Касса ККМ: ККМ Визио Клиент: Безруков Виктор Владимирович Продавец:

N	Товар	Хар-ка	Оплачено	Кол-во	Ед.	Цена	Скидка (руб.)	Сумма
1	Multifoc Cooper V...	Sph +6.00, Ad...		2,000	шт	580,00		1 160,00
2	C-1 (кожа)			1,000	шт	250,00		250,00
Итого:				3,000				1 410,00

Multifoc Cooper Vision (Sph +6.00, Add 0.75, BC 8.6)

580,00 x 2 шт = 1 160,00 руб.

СТОРНО

БЛОКИРОВКА ОТМЕНА

ВЫХОД ВОЗВРАТ

ИЗЪЯТИЕ ДЕНЕГ

ВНЕСЕНИЕ ДЕНЕГ

КЛИЕНТ СКИДКА

КАРТА КУПОНЫ СРОК ИСПОЛН.

ПРОДАВЕЦ ПОДАРКИ РАСЧЕТ СКИДОК

7	8	9
4	5	6
1	2	3
0	00	,
↑	+1	-1
↓	<	X

ТОВАР КЛИЕНТА	РЕЗЕРВ
ШТРИХКОД	АРТИКУЛ
ТОВАР	ХАР-КА
ПОДБОР	КОЛ-ВО
ОПЛАТИТЬ	
ПРИНЯТЬ ЗА	

Настройки ценообразования



- **возможность разработки системы ценообразования** для торговой сети;
- **контроль максимальной и минимальной наценки**, установка правил расценки;
- **управление маркетинговыми акциями** (назначение скидок при определенных условиях продажи товаров, использование дисконтных карт и т. д.).



Функциональные возможности:



- интерфейсный инструмент, позволяющий упростить работу врача, производящего диагностику зрения клиента и выписку рецепта для производства очков или подбор контактных линз. Посредством данного автоматизированного рабочего места (АРМ) возможен **ввод подробной информации о новом клиенте (ФИО, возраст, пол, контактная информация). Возможен просмотр истории и оформление новой диагностики с целью простой проверки зрения, подбора контактных линз, выписки рецепта новых очков или проверки зрения после коррекции;**
- **оформление заказа на производство новых очков, покупку** контактных линз или прочих аксессуаров. Оплату по заказу клиенту не обязательно выполнять сразу, ее можно производить частично и на любом этапе выполнения заказа;

Функциональные возможности:

Ввод информации о клиенте

1С:Предприятие - Розница 8. Салон оптики: "Оптика"

Врач: Петров Николай [адм.]
Клиент: Артаболовский Иван Васильевич

9:23:06
24 сентября 2009 г. (четверг)

Код	Ф.И.О.	Дата рождения	Возраст	Пол
* 000000008	Клиенты			
- 000000011	Артаболовский Иван Васильевич	14.07.1967	42	Мужской
- 000000014	Безруков Виктор Владимирович	06.07.1977	32	Мужской
- 000000013	Иванов Александр Павлович	11.07.1972	37	Мужской
- 000000017	Канин Николай Федорович	12.01.1948	61	Мужской
- 000000018	Канина Мария Степановна	04.03.1952	57	Женский
- 000000021	Козлова Анна Николаевна	31.12.1971	37	Женский
- 000000016	Нестерова Мария Павловна	15.01.1990	19	Женский
- 000000009	Основной покупатель			
- 000000012	Семина Наталья Владимировна	12.07.1975	34	Женский
- 000000022	Соколов Степан Трофимович	06.08.1939	70	Мужской
- 000000020	Федорова Наталья Степановна	28.10.1982	26	Женский
- 000000019	Шевченко Юрий Викторович	04.02.1989	20	Мужской

Просмотр | Новый

↑ | Без иерархии

↓ | Уровень вверх

ИСТОРИЯ ДИАГНОСТИК

Артаболовский Иван Васильевич, 14 июля 1967 г. (42 года)
Последняя диагностика 1 июля 2009 г., вид "Новые очки", рекомендации: Контрастный душ, Продукты богатые витамином "А".

Выход | Блокир.

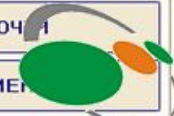
Диагностика | Печать

ДИАГНОСТИКА ЗРЕНИЯ

КОНТАКТНЫЕ ЛИНЗЫ

НОВЫЕ ОЧКИ

ОЧКИ КЛИЕНТА



Функциональные возможности:



Оформление нового заказа

1С:Предприятие - Розница 8. Салон оптики: "Оптика"

Врач: Петров Николай (адм.)
Клиент: Артаболовский Иван Васильевич

НОВЫЕ ОЧКИ (ПРОВЕДЕН)

9:25:24
24 сентября 2009 г. (четверг)

Ф.И.О.:
Артаболовский
Иван
Васильевич
Дата рождения:
14 июля 1967 г. (42 года)
Адрес:
Москва, Москва, Кооперативная,
дом № 43, корпус 11

Дополнительно:
Диагностика вида "Новые очки"
раньше не проводилась

Тип очков:

Тип линз:

	Sph	Cyl	Ax	Add	Vis	PD	Prism	Basis
OD	+1.00	0.00	0	0.00	1.00	64		
OS	+1.00	0.00	0	0.00	1.00			

Рекомендации

Контрастный душ, Продукты богатые витамином "А".

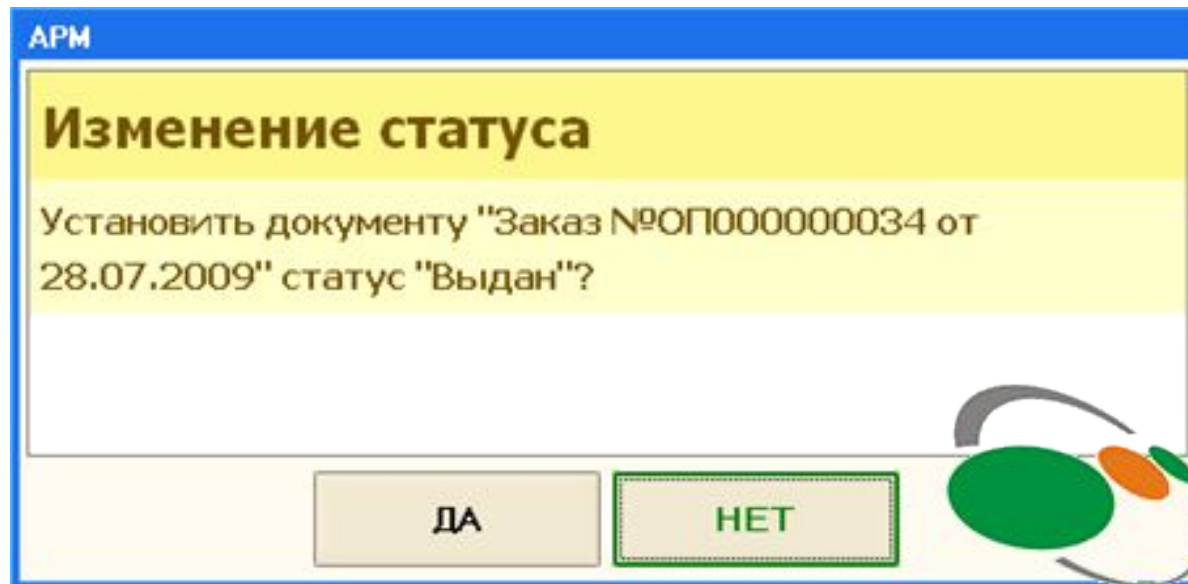
Дата следующего визита:

ВЫХОД БЛОКИР. ДИАГНОСТИКА ПЕЧАТЬ ОТМЕНА

КОММЕНТАРИЙ
ВЫБРАТЬ ЗАКАЗ
ЗАПИСАТЬ
ЗАПИСАТЬ И ОФОРМИТЬ ЗАКАЗ

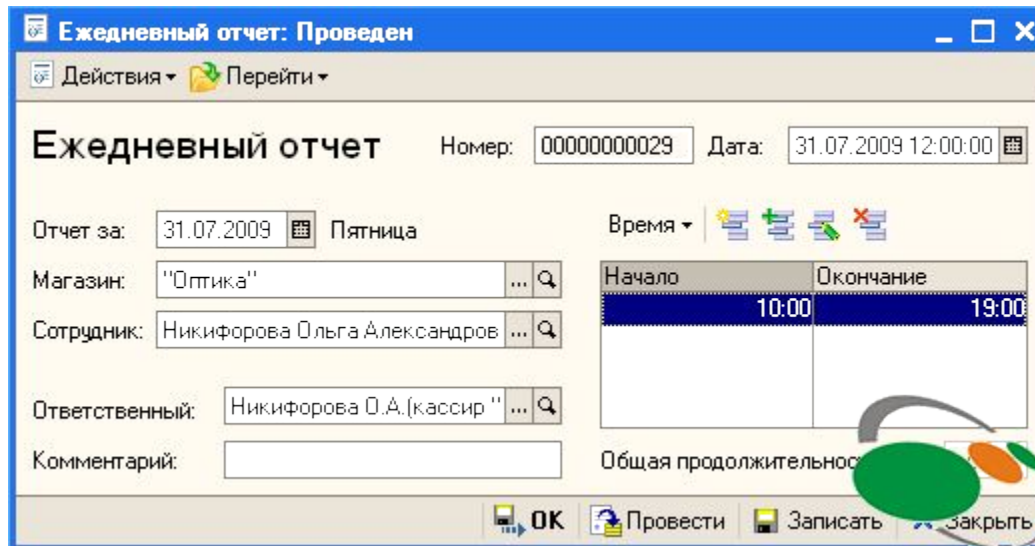
Функциональные возможности:

При желании клиента, по данным его биометрического обследования зрения (или независимо от них), возможно оформление заказа на производство новых очков, покупку контактных линз или прочих аксессуаров. Оплату по заказу клиенту не обязательно выполнять сразу, ее можно производить частично и на любом этапе выполнения заказа.



Функциональные возможности:

Реализован набор специализированных аналитических отчетов. Данные отчеты позволяют анализировать и контролировать работу врачей, консультантов, кассиров и мастеров, отслеживать историю и этапы выполнения заказов, анализировать затраты по производству.



Ежедневный отчет: Проведен

Действия ▾ Перейти ▾

Ежедневный отчет Номер: 00000000029 Дата: 31.07.2009 12:00:00

Отчет за: 31.07.2009 Пятница

Магазин: "Оптика"

Сотрудник: Никифорова Ольга Александров

Ответственный: Никифорова О.А. (кассир "

Комментарий:

Начало	Окончание
10:00	19:00

Общая продолжительность

OK Провести Записать Закреть

Многофирменный учет

- каждый магазин (торговый зал) может быть отнесен к определенной организации (фирме);
- в качестве организаций могут выступать юридические или физические лица (физическое лицо предприниматель).



Контроль работы магазина



Ведомость товаров к поступлению, реализации, доставке и удаленной отгрузке

Период: ... - 21.09.2009

Группировки строк: Организация; Магазин; Склад; Номенклатура;

Показатели: К поступлению нач. ост.; К передаче нач. ост.; К доставке нач. ост.; К отгрузке нач. ост.; Товаров поступило; Товары к поступлению; Товаров передано; Товары к передаче; Товары доставлено; Товары к доставке; Товары к отгрузке; Товары к удаленной отгрузке

Отбор: Номенклатура Не в группе из списка "Терчатка трикотажная, пок...; Рукавицы брезентовые; Щебень гранитный; Ваена стальная Gala Gala ...; Респиратор У2К; Смеситель Roddex (Роддекс..."

Организация	Итого							
	Магазин							
	Склад							
Номенклатура	поступление товаров		передача товаров		доставка товаров		удаленная отгрузка	
	Товаров поступило	Товары к поступлению	Товаров передано	Товары к передаче	Товары доставлено	Товары к доставке	Товары отгружено	Товары к отгрузке
ООО "Стройматериалы"	104 149,80	104 284,76	1 437,96	1 303,00	3 268,64	3 101,00	3 200,00	3 200,00
Магазин "Строитель"	104 036,80	104 171,76	1 363,96	1 229,00	3 268,64	3 101,00	3 200,00	3 200,00
Отдел "Отделочные материалы"	2,00	2,00	2,00	2,00				
Плитка для стен Керамин (Keramin) АЛИОТ 20x30	1,00	1,00	1,00	1,00				
Плитка керамическая "Шахтинская плитка"	1,00	1,00	1,00	1,00				
Склад доставки					3 268,64	3 101,00	3 200,00	3 200,00
Акриловая ваена 1580x1580x700 Potter PAS 1515 II B1					1,00	1,00		
Венеция коричневый 4098					166,64			
Дисковая пила Kress СНКС6066					1,00			
Ковролин для офиса Kallewa					1,00	1,00		
Лаконезум Forbo Artoleum Graphic					54,00	54,00		
Песок карьерный					1 000,00	1 000,00	3 000,00	3 000,00
Плитка для стен Керамин (Keramin) АЛИОТ 20x30					5,00	5,00		
Плитка для стен Керамин (Keramin) Кадра 30x30					20,00	20,00		
Плитка керамическая "Шахтинская плитка"					15,00	15,00		
Смеситель Belario (Беларю) Cupello 134020					5,00	5,00		
Цемент					2 000,00	2 000,00	200,00	200,00
Склад магазина "Стройматериалы"	4 034,80	4 169,76	1 361,96	1 227,00				
Sonos beige	200,00	200,00	100,00	100,00				
Nalco Cristal Prisma IIIa	200,00	200,00	100,00	100,00				
Ажур полупрозрачный TU004001R	200,00	200,00	100,00	100,00				
Акриловая ваена 1580x1580x700 Potter PAS 1515 II B1	6,00	6,00	2,00	2,00				

Дополнительные возможности



- Ведется аудит изменений практически всех типов данных.
- Реализован ролевой доступ к данным.
- Механизм дополнительных свойств расширяет регистрируемые параметры.
- Максимальная гибкость и настраиваемость.
- Активно используется цветовая раскраска



Дополнительные возможности



- **Интеграция с другими системами**

Предоставляются **средства интеграции прикладного решения** практически с любыми внешними программами и оборудованием на основе общепризнанных открытых стандартов и протоколов передачи данных.

- **Права доступа**

Прикладное решение содержит **механизм настройки прав и ролей пользователей** для обеспечения доступа к данным в соответствии с их должностным обязанностям.

Прикладное решение обеспечивает надежное хранение данных, высокую производительность и скорость выполнения расчетов, масштабируемость информационной системы. Платформа прикладного решения содержит эффективные инструменты для решения различных задач внедрения, сопровождения и расширения информационной системы.



Спасибо за внимание!

Дополнительную информацию по отраслевым
решениям можно получить на сайте

www.sapsantechnology.kz

или по e-mail: question@sapsantechnology.kz