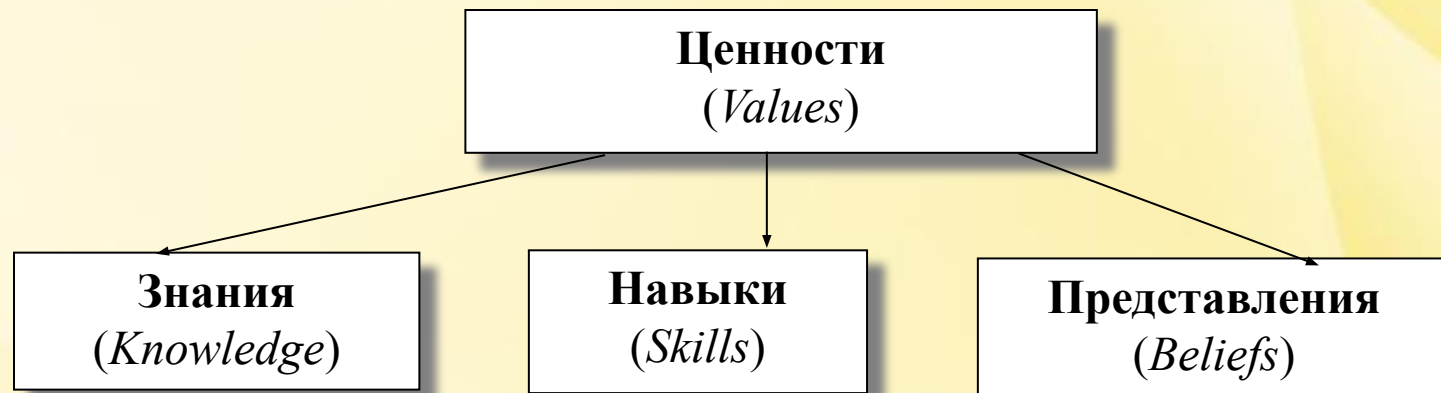


Лекции 3-4

Институты в экономическом анализе

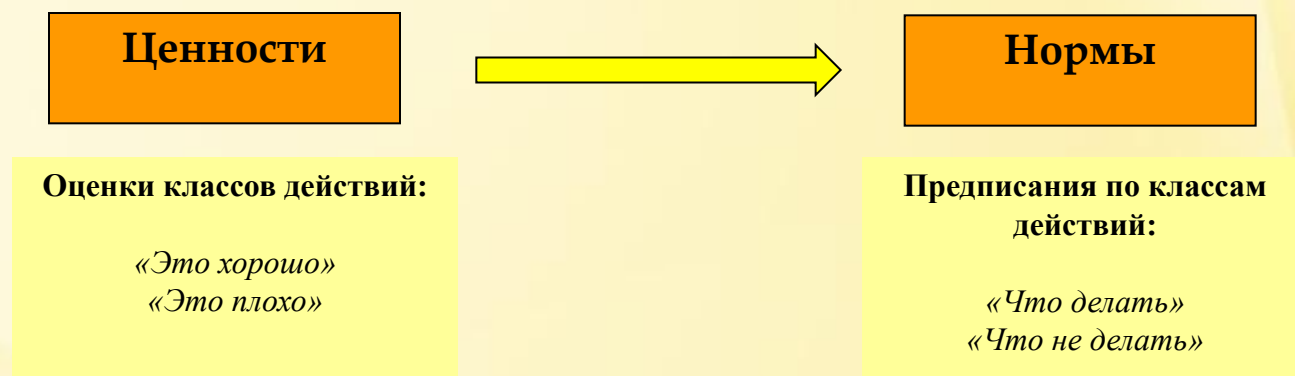
Ценности и экономическая культура



Компоненты культуры

Ценности и нормы

- ❑ Ценности: оценки классов действий
- ❑ Нормы: внутренние предписания и ориентиры по классам действий



- ❑ Ориентиры для формирования ожиданий
- ❑ Формирование оценочного отношения к определенным действиям
- ❑ Существование издержек, связанных с нарушением норм

Нормы и правила: разграничение

По ориентации на конечный результат

- Нормы: нет ориентации на конечный результат
- Правила: направление действий с целью достижения определенного результата

По восприятию

- Нормы: субъективное восприятие
- Правила: объективизированные рамки

Почему люди следуют нормам и соблюдают правила?

Проблемы принуждения к следованию правилам

- Ограниченная рациональность
 - Знание правил
 - Восприятие и интерпретация правил

- Оппортунизм
 - Конфликт между краткосрочными и долгосрочными интересами
 - Многообразие предпочтений экономических агентов
 - Наличие ненулевых издержек следования правилам

Экономические институты

(Правило)

+

(Механизм принуждения к следованию
данному правилу)

Альтернативные подходы к определению института:
традиционный институционализм

Роль институтов

Главная роль, которую институты играют в обществе, заключается в уменьшении неопределенности путем установления устойчивой (хотя и не обязательно эффективной) структуры взаимодействия между людьми.

Д. Норт

- Рамочное регулирование
- Обеспечение предсказуемости и стабильности
- Обеспечение безопасности
- Минимизация затрат на сделки
- Обучение

Формальные и неформальные институты - 1

- Разграничение формальных и неформальных институтов
- Понятие формального института
- Природа формальных правил
- Источники формальных правил
- Формальные механизмы принуждения
- Примеры

Пирамида формальных правил (Д. Норт)



Формальные и неформальные институты - 2

- Понятие неформального института
- Многообразии неформальных правил
- Понятие социальной сети
- Неформальные механизмы принуждения

Механизмы принуждения

Первая сторона

- Основа – собственная система ценностей и моральных норм.
- Интернализация выгод от следования нормам самим индивидом.
- Роль социализации и обучения
- Moral Vs Social

Вторая сторона

- То же сообщество или сеть транзакций
- Инвестиции в репутацию
- Проблемы коллективных действий

Третья сторона

- Перевод однократной игры в повторяющееся взаимодействие с участием третьей стороны

Основа принуждения: правила или отношения (пример)

Сообщества

- Коллективистские
- Индивидуалистские

И структура обменов

Различная структура издержек

- К: низкие начальные затраты, высокие предельные издержки
- И: высокие начальные затраты, низкие предельные издержки

И соответствующие последствия

Третья сторона

- Обеспечение информацией, которая может способствовать принуждению второй стороной
 - Информация внутри группы (рынок алмазов)
 - Информация от аутсайдеров членам группы (VISA etc)
 - Информация от членов группы аутсайдерам (рейтинговые агентства)

- Частное принуждение «в тени закона»

- Прямое принуждение третьей стороной (осуществляемое на коммерческой основе)

- Принуждение со стороны государства

Слабые институты: частные структуры как поставщики организованных механизмов принуждения

- ❑ Опасности слабых институтов
- ❑ Условия внедрения частных структур в сферу организованного принуждения
- ❑ Примеры: сицилийская и чикагская мафии, российские крыши
- ❑ От защиты прав собственности к защите частных контрактов
- ❑ Создание негативных экстерналий
- ❑ Конкуренция VS Монополизация «отрасли»
- ❑ Вертикальная интеграция
 - ❑ Италия, США, Россия

Неформальные институты: сравнительные преимущества и недостатки

- Гибкость и реинтерпретация правил
- Возможность адаптации к внешним шокам
- Неоднозначность трактовки правил
- Дискриминационный характер правил
- Ограниченный радиус эффективности санкций

Неформальные институты: условия эффективности

- Проблема несовершенства механизмов принуждения
- Стоимость механизмов принуждения: что на нее влияет?
- Плотные сети взаимной зависимости
- Высокий уровень социального капитала
- Информационная прозрачность
- Dark Side of Social Capital*

Формальные и неформальные институты: соотношение

- Дополнение формальных институтов неформальными
- Заполнение неформальными институтами областей, не регулируемых формальными институтами
- Противоречия между формальными и неформальными институтами
- Издержки принуждения** к следованию правилам

Институциональное многообразие

- Многообразие правил
- Многообразие механизмов принуждения

- Сравнительный институциональный анализ
 - Шоттер, Гриф, Аоки

- Институты как равновесия
 - Клиометрия
 - Анализ факторов актуального выбора той или иной институциональной траектории
 - Формирование соглашений

Зависимость от институтов, или Почему приходится платить?

- Зависимость от предыдущего пути развития (история имеет значение)
- Инерционность изменений
- Торможение инноваций и блокирование «сигналов снизу»

- Свобода выбора или Институциональные рамки
- Зависимость индивидуального и общественного состояния от системы институтов
- Institutions matter*

Оценка качества институтов: опыт реформ и открытые вопросы

- Рецепты неоклассической теории и какие блюда из них получаются: «правильные цены»
- От правильных цен к «правильным институтам»

- Создание правильных стимулов
- Эффективность правил
- Эффективность механизмов принуждения

- К чему мы еще вернемся в конце курса:
 - Инструменты эмпирической оценки и результаты
 - Решение проблемы эндогенности