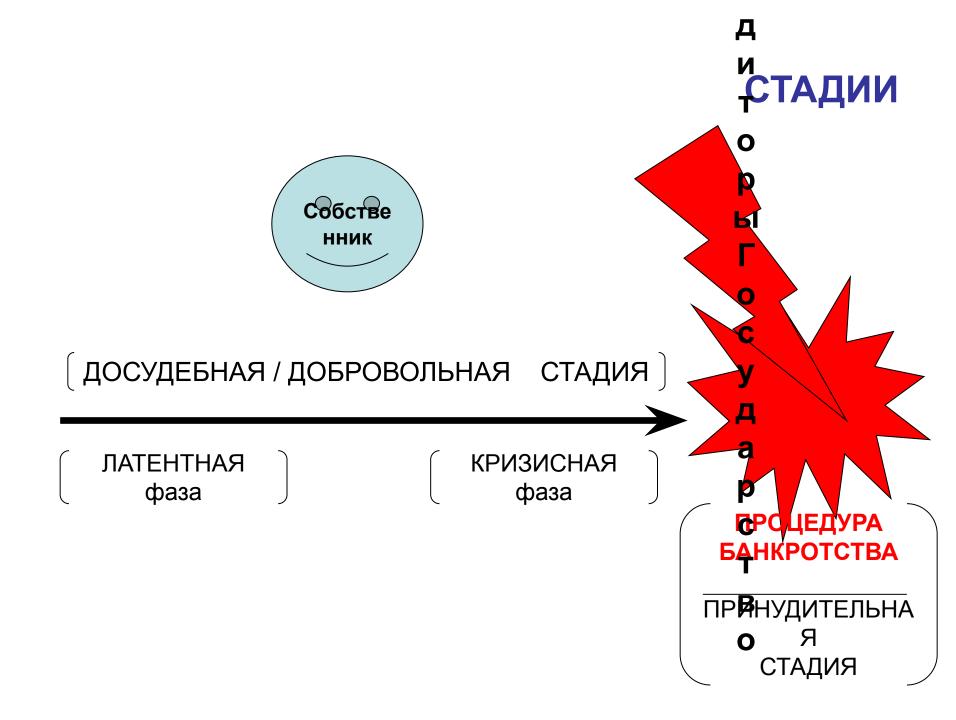
ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ КОНСУЛЬТАНТА С КРИЗИСНЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Елисеев Сергей Валерьевич

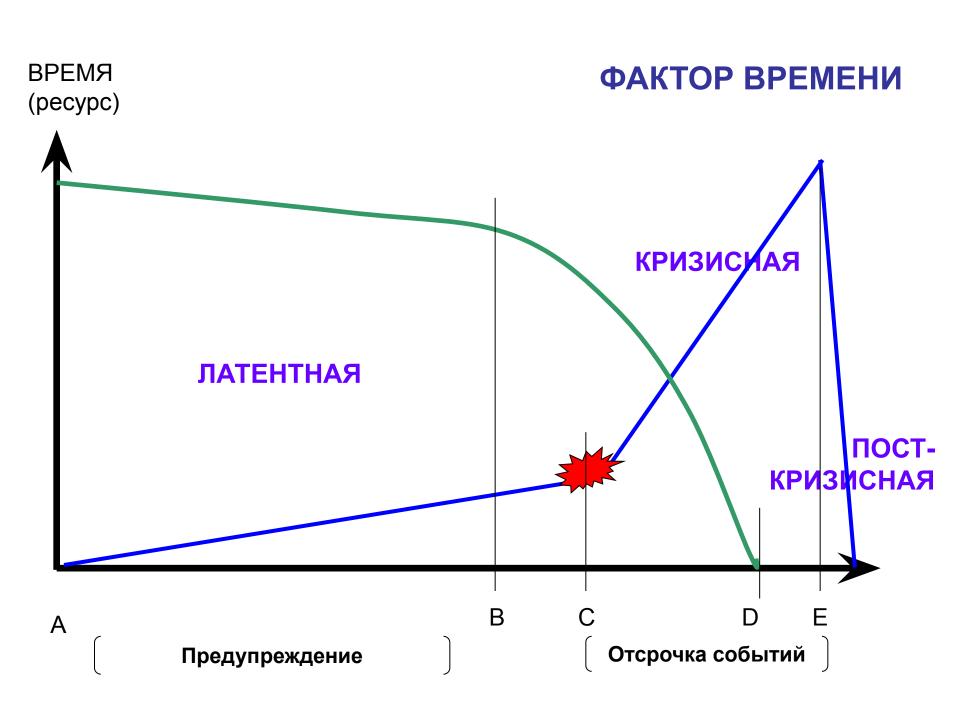
кризис-менеджер бизнес-консультант

8 (495) 5173770 5173770 @ mail.ru http:\\ 5173770.LiveJournal.com



УЯЗВИМОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

открытые акционерные общества
возглавляемые известными личностями
совмещение функций собственника и СЕО
управляемые дистанционно
занимающие одно из первые места на рынке
работающие в жестко регулируемых отраслях
компании с неблагоприятными условиями работы
вновь созданные и быстро растущие компании
испытавшие кризис в недавнем прошлом



ПОВЕДЕНИЕ В КРИЗИСЕ

Патологии принятия решений

- блуждания / метания
- моно-фиксация
- уклонение от решений

Зашореность мышления

- житейская мудрость
- заученные ответы
- опыт «прошлого раза»
- быстрее, в том же направлении
- кризис-менеджмент = сокращение затрат и скидки
- назначение виновных и найм новых спасателей

Реверсия психотипа

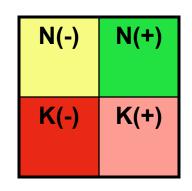
Компенсация

привлечение менеджеров,
 чье мышление питается проблемами,
 а не задачами.

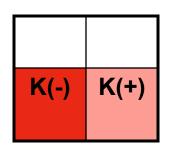
	КРИЗИСНЫЙ	СТРАТЕГИЧЕСКИЙ
	менеджмент	менеджмент
Цели	Выживание Достижение стабильного состояния. Ликвидирует кризис или облегчает его прохождение.	Развитие. Успешная позиции на будущем рынке и адаптация. Устраняет внутренние предпосылки возникновения кризиса.
Нормы	Резкое изменение нормы, установившейся в организации.	Проектирование будущей нормы для организации.
Ресурсы	Дефицит ресурсов. Затраты – неуправляемые. Усилия зависят от ситуации и ресурса времени.	Формируется будущий баланс ресурсов. Усилия зависят от степени неопределенности и масштаба.
Стиль	Централизация управления и усиление единоначалия.	Исследование, мозговой штурм, «визионирование», вовлечение.

ФИРМА МАТРИЦА ФИРМА-РЫНОК N(-) N(+)«нормальная» K(+) **K(-)** «кризисная» ПАДЕНИЕ РЫНКА умеренное

критическое



АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ						
РЫНОК	падение величины спроса на товары фирмы, снижение покупательной способности, рост величины спроса на товары конкурентов; ужесточение конкурентной борьбы на фоне снижения конкурентного статуса организации, активное «переключение» покупателей на товары заменители, демпинг и ценовые войны;					
ОТРАСЛЬ	стагнация научно-технического и экономического потенциала, рост цен на услуги отраслей инфраструктуры; свертывание производства родственных отраслей, ухудшение факторов производства: сокращение предложения сырьевых и материальных ресурсов, рост цен на сырье, материалы и оборудование, рост стоимости лицензий					



СУЩНОСТНАЯ ПРОБЛЕМА КМ

<u>СКОРОСТЬ</u>

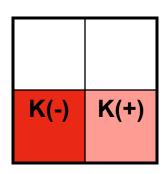
Требуются быстрые и существенные изменения. Ресурсов t, \$, HR – недостаточно. Решения принимаются быстрее 1 человеком.

КОЛЛЕГИАЛЬНОСТЬ

Много независимых групп.
Группы ключевой специализации будут стремиться действовать по своему усмотрению.
Командования — недостаточно.
Необходимы взаимопомощь, координация и консультации, высокая мотивация.

минимизация проблемы:

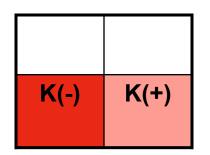
Групповая работа (соучастие, включенность) в разработке программы превентивных **А**нтикризисных мероприятий.



ПРИМЕР КРИЗИСНЫХ УСТАНОВОК

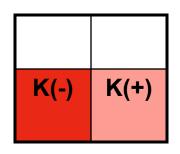
1.Можно заниматься «частностями» без общего видения ситуа последствий	ации и (94)
2.Надежда на «великий проект» и на «авось»	(93)
3.«Легче» взять кредит, чем снизить убыток	(74)
4.Ориентация только на один фактор -поступление ДС	(73)
5.Дефицит бюджета – это «чужая проблема» и это нормально	(72)
6.Плановый убыток всех устраивает т.к. это проблема УК	(72)
7.Не смотрим на реальные факты, цифры, результаты	(68)
8.Расходы на развитие – необходимы всегда, безусловно	(63)
9.Можно прожить только со «своим» неплохим результатом	(62)
10.Отсутствие механизма финансового управления	(58)
11.Конфликт функций Акционера – Ген.директора	(45)

(пример из практики промышленного предприятия)



ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ

- □ Стратегии «1000 цветов»
- □ ВМЕСТЕ и/или РАЗДЕЛЬНО
- □ ХОЗРАСЧЕТ и КАЗНАЧЕЙ
- □ ДОНОРЫ И РЕЦИПИЕНТЫ
- □ Сверхмелкое дробление



ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ

Потребуется смелость и мудрость отделить результаты от процесса и умение оценить их независимо друг от друга.

- □ «МОРСКОЙ БОЙ»
- □ «Перевербовать» топ-менеджеров
- □ Интегратор
- □ Конгруэтность условий
- □ «Лучше меньше да лучше»
- □ «Квази-стратегики» партнеры и решения
- □ Анти-кризисное мышление:
- Как выиграть время
- Как получить больше качественной информации
- Как сократить потери, ущерб
- Как сберечь ресурсы

СЦЕНАРИИ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ¹

	CF > 0	CF = 0	CF < 0
Прибыль > 0 Марж.Пр. > 0	1	2	3
Прибыль < 0 Марж.Пр. > 0	4	5	6
Прибыль < 0 Марж.Пр. < 0	7	8	9