

Исследовательская цель

Собрать информацию об использовании сети интернет в маркетинговых целях различными компаниями г.Самара

Интервью проводилось с представителями 8 компаний:

- Промышленная компания
- Консалтинговая фирма
- Рекламное агентство

региональный сайт

- Сеть магазинов и салон красоты
- Мебельный салон
- Автомобильная компания

страница на федеральном сайте

- Радиостанция
- Оптовая торговля

федеральный сайт



Цели создания сайта

В основном выделяют маркетинговые цели создания сайта

- Представить информацию о фирме (все опрошенные)
- Позиционирование на рынке (половина опрошенных)
- Получение обратной связи от клиентов (половина опрошенных)
- Дистанционные услуги (две компании)



Способы продвижения сайта

Большинство опрошенных не использует интернет для продвижения своего сайта

- Не используют никакие (половина опрошенных)
- Продвигают без помощи интернета (три компании)
- Продвигают с помощью интернета (две компании)



Ответственный за сайт/ привлечение специализированных агентств

Большинство не привлекает спец агентства

Только 2 компании на этапе разработки сайта воспользовались услугами фрилансеров

- Сайтом не занимается никто (в трёх компаниях)
- Занимается руководитель (в двух компаниях)
- Ответственен IT-отдел (в двух компаниях)
- Ответственен коммерческий отдел (в одной компании)



Мотивация использования интернета в маркетинговых целях

- Эффективность коммуникации: быстрый обмен информацией, анонимность, большой географический охват (всего ³/_л участников)
- Модно, престижно (половина опрошенных)
- Экономия средств (в одной компании)



Длительность использования сайта

Средняя длительность использования сайта – 3-4 года

- Есть компания, в которой сайт используется 8 лет.
- Есть компания, в которой сайт используется меньше года.



Перспективы использования интернет-маркетинга для отрасли

- Интернет- маркетинг достаточно перспективен (больше половины)
- Интернет-маркетинг не так перспективен, как об этом говорят (двое опрошенных)
- Интернет-маркетинг не нужен (один опрошенный)



Недостатки использования интернет-маркетинга

- Привлечение дополнительных ресурсов: временных, материальных, человеческих (половина компаний)
- Обезличенность общения (двое опрошенных)
- Другие варианты:
 - «Трудно найти необходимую информацию»
 - «Слабая интернет-культура в регионах»
 - «Нет возможности представить продукцию в натуральном виде»

Высказывалось недоверие к баннерной рекламе и интернет-



Противоречия во мнениях

- Интернет-маркетинг экономит ресурсы затратный?
- Обезличенность коммуникаций в интернете – минус или плюс?