

Первая инвестиционная
бизнес-сессия Хабаровского края

Организация производства и продаж
медицинского оборудования – универсальной
мягкой барокамеры

ООО «Звезда-7»

АНО «Дальневосточное агентство
содействия инновациям»

Еремеева Виктория Викторовна
Менеджер проекта

2008

Проблема

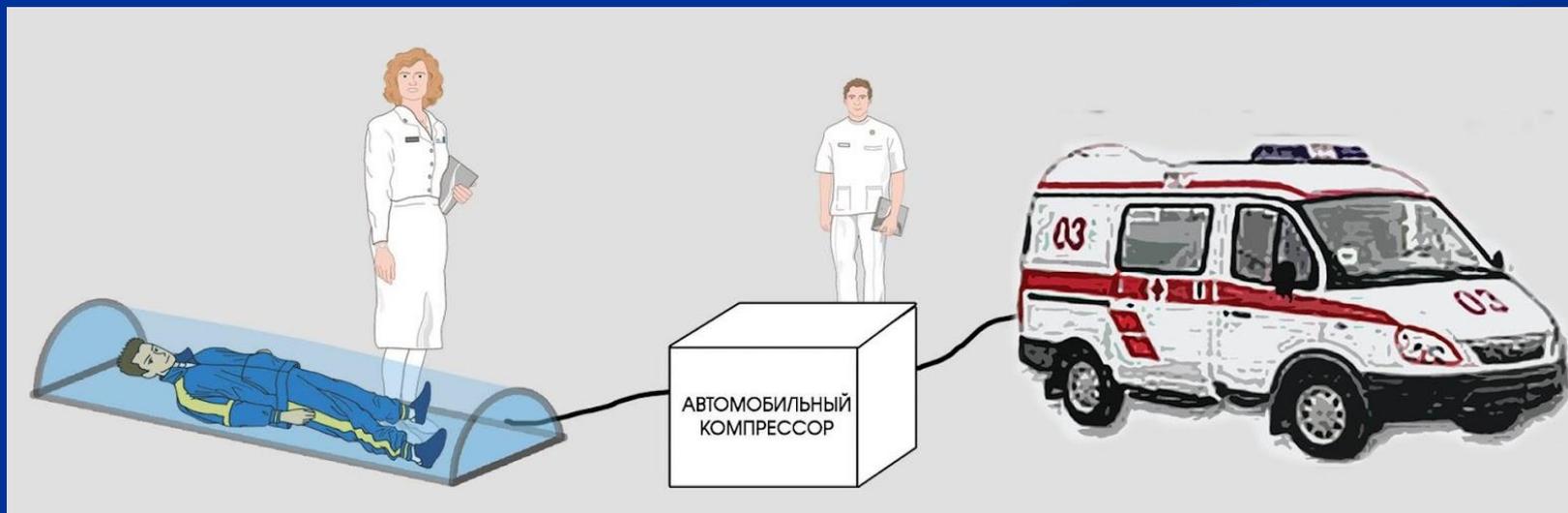
В настоящее время в мире существенно ограничены возможности оказания экстренной медицинской помощи в полевых условиях пострадавшим с синдромом острой дыхательной недостаточности (СОДН) и с синдромом острой дыхательной сердечной недостаточности (СОДСН), которые возникают в результате:

- сдавливания (краш-синдром)
- кессонной болезни
- отравления ядовитыми веществами
- ожогов (в т.ч. ожогов легких)
- отравления угарным газом
- инсультов, инфарктов, эмболиях

Решение

Универсальная мягкая переносная барокамера многоразового использования «САНТА-777», включающая:

- мягкую наружную защитную оболочку
- внутренний одноразовый полиэтиленовый прозрачный мешок



Дополнительное применение

1. Лечебная косметология

2. Лечение и профилактика заболеваний следующих органов:

- лёгкие
- сердце
- кровеносные сосуды
- печень, желчный пузырь и поджелудочная железа
- желудочно-кишечный тракт
- почки
- кишечник
- кожа

Что сделано

- В проект инвестировано автором 200 тыс. руб.
- Получено финансирование по гос. контракту в размере 750 тыс. руб. Общий бюджет контракта – 4,5 млн руб.
- Получено два патента защищающих конструкцию внешней оболочки и внутреннего одноразового мешка
- Разработана конструкция и создан опытный образец
- Проведены переговоры с представителями государственных структур (МЧС, Минздрав), получено предварительное подтверждение о заинтересованности
- Проведены предварительные переговоры, сформирован перечень потенциальных дилеров и партнеров
- Сформирован круг поставщиков материалов и комплектующих

Основные потребители

- 1.** Государственные и частные службы и организации, оказывающие первую помощь пострадавшим с СОДН и СОДСН:

МЧС, Минздрав, Минобороны (скорая помощь, больницы и поликлиники, пожарные, службы спасения, медицина катастроф, военно-полевая медицина)

Организации, оказывающие услуги дайвинга и водных развлечений (в т.ч. аквапарки и бассейны)

Организации, производящие кессонные и водолазные работы
- 2.** Лечебно-оздоровительные учреждения (косметические салоны, санатории, оздоровительные центры и т.п.)

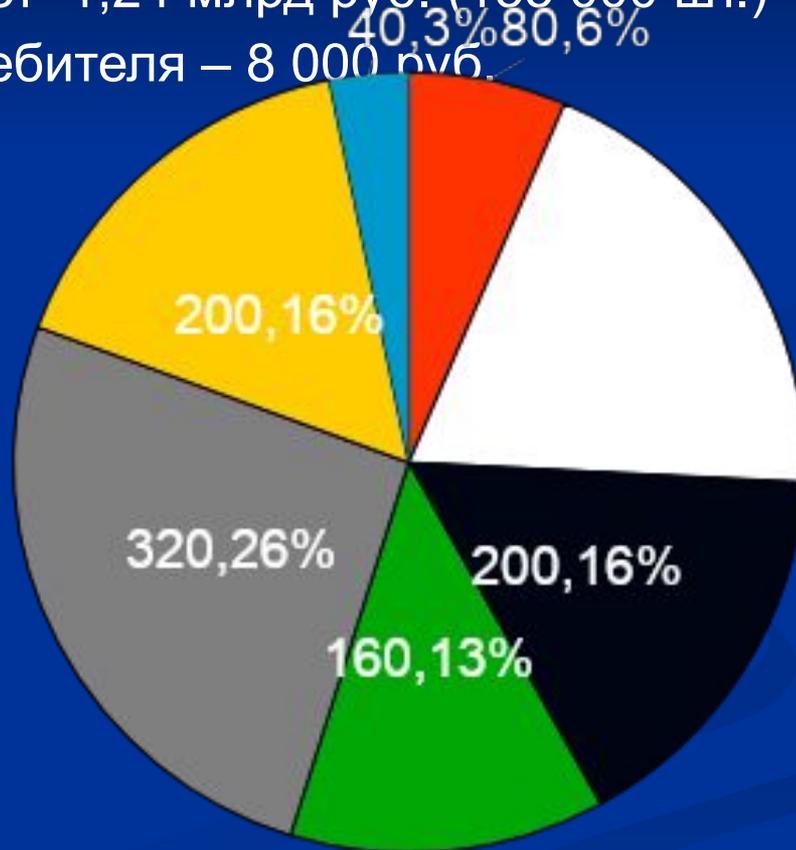
Стратегия развития

- Получение одобрения Росздравнадзора на использование оборудования
- Организация производства
- Работа с конечными потребителями через региональных дилеров и дистрибьюторов
- Сотрудничество с компаниями, осуществляющими продажи медицинского оборудования государственным органам и частным организациям
- Ведется работа по поиску и отбору компаний – потенциальных дилеров, осуществляющих продажи медицинского оборудования. Дальнейшие переговоры будут проводиться после получения одобрения Росздравнадзора

Потребности рынка

Согласно предварительной оценке объем потенциального рынка сбыта в России составляет 1,24 млрд руб. (155 000 шт.)
Цена для конечного потребителя – 8 000 руб.

- Скорая помощь
- Пожарные и спасатели
- Санатории
- Косметические салоны
- Поликлиники
- Больницы
- Иное



Сравнение с аналогами

Характеристики	Цена в руб.	Вес, кг	Корпус
Барокамера «САНТА-777»	8 000	5	Двойной корпус: сетка и одноразовый полиэтиленовый прозрачный мешок
Переносные барокамеры «Иртыш-МТ» и «Иртыш-МТ-2»	60 000	100	Металлические полусферы и эластичный материал
Складная барокамера HYPERLITE, РФ	90 000	40	Параарамид, акрил
Bag Chamber Performance Hyperbarics	360 000 – 470 000	34	Двойной корпус: Кевлар, нейлон
Hyperbaric Chamber Genox, inc. (Portable Hyperbaric Chambers)	300 000 – 580 000	8,2	Нейлон с уретановым покрытием
Переносные барокамеры для альпинистов Gamow Bag, Certec Bag, PAC	34 000 – 67 000	5-7	Нейлон. Полиуретан. Поливинилхлорид

Команда проекта

Сычёв Александр Николаевич, генеральный директор

В/о: медицинское, экономическое

Опыт работы в медицине – 29 лет, опыт руководящей деятельности – 15 лет, опыт предпринимательской деятельности – 19 лет

Автор 6 патентов

Тарабарин Виталий Филиппович, менеджер по развитию

В/о: медицинское

Опыт работы в медицине – 40 лет, опыт руководящей деятельности – 20 лет

Малынь Игорь Иванович, конструктор

В/о: техническое

Опыт работы в проектно-строительных организациях – 28 лет, опыт руководящей деятельности – 15 лет, опыт предпринимательской деятельности – 15 лет

Организационное сопровождение проекта - АНО «ДАСИ»

Предложение для инвестора

В проект требуются дополнительные инвестиции в размере 3,8 млн руб. (1 транш – 3,2 млн руб., 2 транш – 0,6 млн руб.)

Срок возврата инвестиций – 3 года

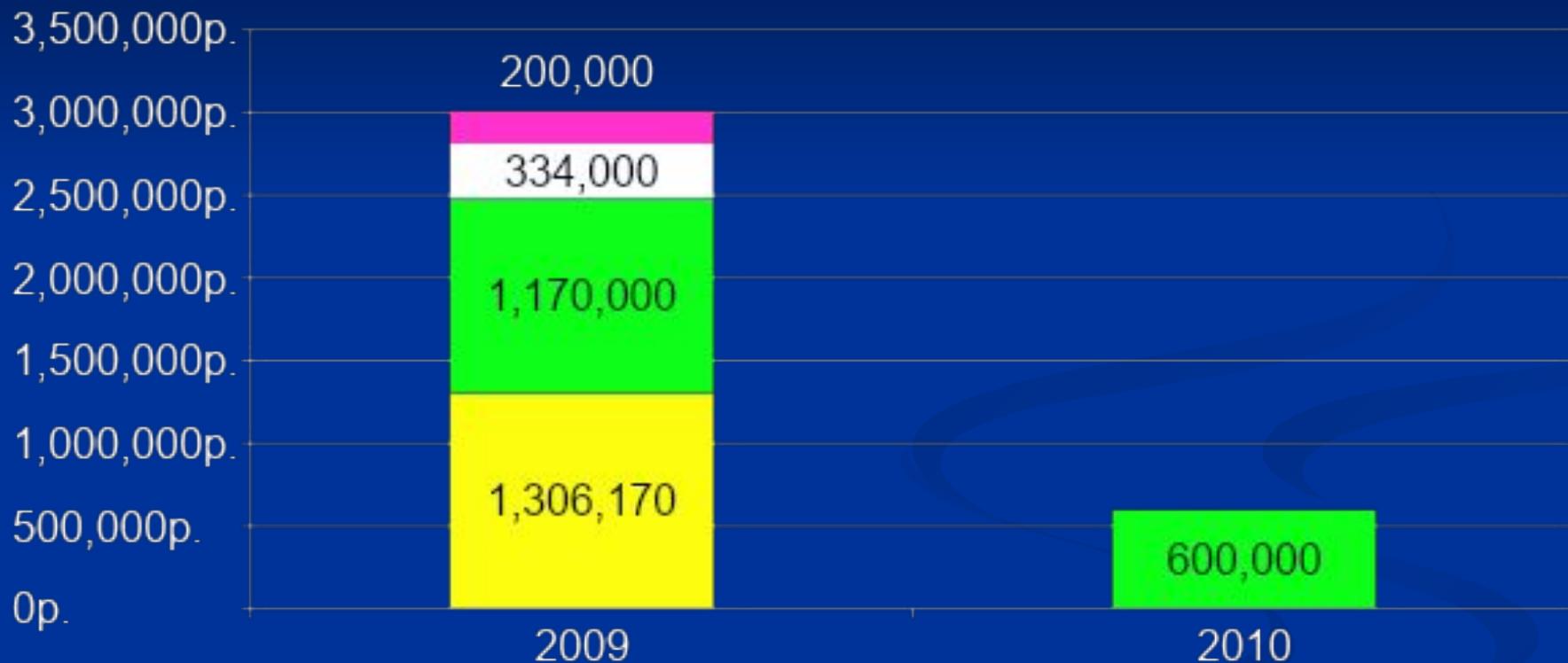
Чистый приведенный доход NPV (5 лет) – 17,7 млн руб.

Внутренняя ставка доходности IRR – 111 %

На настоящий момент компания самостоятельно привлекла государственное финансирование в объеме 4,5 млн руб. (получен 1-ый транш - 750 тыс. руб.)

Инвестору предлагается доленое участие в проекте.
Размер доли будет определен в процессе переговоров

Направления использования инвестиций



- ФОТ и ЕСН
- Организация производства
- Реклама и продвижение
- Накпалные и непрелвиленные расхолы

Объем продаж и прибыль

Отпускная цена изделия для дилеров – 6 000 руб.

Себестоимость при объеме продаж 3 000 шт. – 2 060 руб.

Прибыль с единицы продукции – 3 940 руб.



Организационное сопровождение

Организационное сопровождение проекта
осуществляет АНО «ДАСИ»:

- подготовка документации для заключения государственного контракта на получение финансирования по программе «СТАРТ»
- контроль своевременности выполнения научно-аналитической и финансовой отчетности по программе «СТАРТ»
- поиск инвестора и партнеров
- участие в проведении переговоров по проекту
- услуги патентного поверенного
- консультационные услуги

Спасибо за внимание!

КОНТАКТЫ:

Организационное сопровождение

АНО «ДАСИ»

Тел.: (4212) 30-65-91, 30-56-11

Eremeeva@dasi.27.ru; Eremeeva@dasi.27.ru; dasi@innov.27.ru

www.dasi.27.ru

Инициаторы проекта

ООО «Звезда-7»

Тел.: 8-914-158-02-97, 20-02-97

E-mail: Asychev2008@yandex.ru

Генеральный директор Сычёв Александр Николаевич