

**Школа
для руководителей
и владельцев
бизнеса**





Core Business School

Core Business School –

тренинговая компания, которая эксклюзивно представляет в Украине ведущих экспертов зарубежного тренингового рынка.

CBS специализируется на разработке и проведении обучающих программ для руководителей, владельцев бизнеса, ключевых сотрудников, кадрового резерва компаний.

CBS создатель некоммерческого проекта:
Core Business Community





Core Business School

Миссия CBS: создавать интеллектуальное, культурное и профессиональное пространство развития бизнеса в Украине.

Цель CBS:

поддерживать и развивать профессиональное бизнес-сообщество Украины

Основная задача CBS: быть для Клиента профессиональным консультантом . Находить и предлагать Клиенту лучшие решения в сфере HR-менеджмента и T&D персонала.



Наши преимущества

- Опыт **успешных проектов** для Лидеров рынка
- менеджеры CBS - профессиональные консультанты, которые гарантированно найдут для вас **лучшее решение**;
- тренеры CBS - **ведущие эксперты** тренингового рынка, ведущие авторские программы;
- **28 тренеров**, каждый из которых имеет узкую профессиональную специализацию, могут выполнить **любой ваш запрос**;
- сегодня у CBS более 1000 Клиентов. Более 90% Клиентов **обращаются к нам снова.**



Основные направления деятельности CBS

корпоративные программы, открытые тренинги, разработка и внедрение стандартов работы, создание и поддержка корпоративных университетов, формирование и развитие кадрового резерва, внутренние программы наставничества и мотивации, аттестация и оценка персонала, внедрение системы управления по ценностям, консалтинг в области автоматизации бизнес-процессов, управленческие сессии



Драйвинг. 4 сезона.

Up-date привычных сценариев и жизненных привычек
Сверхинтенсивные тренинги с полным погружением.

- Сезон Весна. Школа Продаж.
- Сезон. Лето. Школа Переговоров.
- Сезон. Осень Школа Лидерства.
- Сезон. Зима. Школа для Первых Лиц «Архитектура Влияния».



Специализация:

- Стратегический Менеджмент , HR-менеджмент, Конфликт-менеджмент, Стресс-менеджмент
- Коммуникации, Переговоры, Публичные выступления и презентации
- Продажи, Торговый маркетинг
- Подготовка и проведение выставок
- Личная эффективность, тайм-менеджмент
- Обучение Call, Contact Center, Обслуживание клиентов
- Управление проектами, управление командами
- Финансы для нефинансистов
- Креативность в деловой среде



- HR-менеджмент: **Светлана Иванова**
- Креативность: **Алексей Голиков**
- Коммуникация: **Валерия Устинова**
- Конфликт-менеджмент: **Александра Козлова**
- Лидерство: **Павел Ромашин**
- Оперативный Менеджмент: **Татьяна Громова**
- Переговоры: **Владимир Козлов**
- Позиционирование: **Татьяна Желтомирская**
- Презентация и публичные выступления: **Александр Гальчин**
- Продажи: **Константин Татарский, Сергей Жариков**
- Продажи по телефону: **Лина Ханевская**
- Стратегия бизнеса : **Павел Пискарев**
- Тренинг для тренеров: **Марк Кукушкин**
- Управление временем: **Глеб Архангельский, Станислав Забровский**
- Управление по ценностям: **Михаил Степанов**
- Управленческие навыки: **Михаил Молоканов**
- Финансовый менеджмент: **Ольга Береславская**
- Экономическая безопасность: **Сергей Козлов**
- Эмоциональный менеджмент: **Нелли Власова**





Core Business Community

Core Business Community – это уникальная площадка для обмена знаниями и совместного развития, для встреч с яркими личностями, интересными и успешными людьми, опытными специалистами.

Форматы встреч **Core Business Community**:

- Авторский вечер – место знакомства с неординарными личностями, историей их успеха, профессиональными проектами, которые они воплощают в жизнь.
- Тест-драйв – полуторачасовое погружение в программу тренинга. На этом мероприятии Вы сможете окунуться в атмосферу реального тренинга.
- Интерактивная презентация – вы сможете узнать о новых продуктах и проектах тренинговых рынков Украины и России из «первых рук». Авторы программ презентуют свои новые разработки, методики и технологии.
- На Круглый стол Вы сможете вынести тему, которая сейчас актуальна для Вас, и обсудить ее с другими участниками.

Членство в клубе дает Вам возможность:

- бесплатно участвовать во всех мероприятиях сообщества
- посещать открытые тренинги Core Business School по специальным условиям
- получать консультацию у экспертов CBS по интересующему Вас вопросу
- быть включенным в одну из профессиональных неvirtуальных социальных сетей
- На сегодняшний день свыше 400 человек являются активными членами **Core Business Community**.

Члены **CBC** – ключевые лица ведущих компаний Украины: специалисты и руководители HR-департаментов, отделов маркетинга и продаж, руководители и владельцы бизнеса.



Отзывы, которые вдохновляют



Укрэксимбанк

- Первое впечатление от тренинга Владимира Козлова по переговорам – преподаватель - высочайший профессионализм, интеллект, эрудиция. Очень информативный и интересный тренинг. Вся информация нужная и современная.

Козорез Елена, начальник управления финансовых институтов и торгового финансирования

- Настоятельно бы рекомендовала пройти курс по переговорам в CBS. Узнала очень много интересных приемов для ведения переговоров, а также для использования их в обычной жизни для достижения цели.

Харченко Алла Борисовна, начальник управления

- На тренинге CBS получила самые позитивные впечатления, который был проведен на очень высоком уровне об правилах и тактиках подготовки и проведения переговоров. Знания и информация, полученная в ходе тренинга будут полезны и применимы в работа, а также позволяют чувствовать себя более уверенно.

Юр Елена, заместитель начальника управления



Отзывы, которые вдохновляют



МТС

Впечатление от тренинга Лины Ханевской просто захватывающее! Получил методики и техники для решения непростых рабочих ситуаций, и все они работают! На практике увидел тот мощный эффект, который достигается при интеграции личных и деловых ролей, при диагностике и проигрывании типов психологической позиции.

Шепель Сергей, представитель ЦОА

Тренинг направленный на улучшение понимания, выявления потребностей клиента и максимальная их реализация в рамках услуг компании. Тренинг Ханевской интересный, полезный и выгодный в рамках собственного развития, как личного, так и профессионального роста.

Оленич Людмила, представитель ИЦ

Тренинг Константина Татарского интересный и полезный для руководителей не только отдела продаж, а и для руководителя любого отдела. Получено много полезной информации по мотивации демотивированного сотрудника, по постановке и оценке задач.

Ченина Ирина, начальник отдела обслуживания КА

Тренер – Константин Татарский – построил программу с учетом реальной ситуации и проблем департамента, т.е. тренинг имеет 100% практическую ценность, что и дало возможным решения одной из текущих проблем департамента. Все темы были даны с учетом реальной значимости, в том числе с гибкой подстройкой времени. Получен необходимый инструмент, определены направления работы отдела продаж.

Иконникова Елена, начальник департамента по работе с КА

Тренинг Марка Кукушкина по командообразованию позволил выработать навыки работы в команде. Способствует поддержанию командного духа. На тренинге удалось «прочувствовать» всех коллег по работе как единую команду. Хочется отметить способ ведения тренинга и доступную и понятную подачу материала.

Бычик Константин, эксперт

Тренинг Карины Олейник – это именно то, что нужно для работы. На тренинге получил навыки как правильно построить систему обучения и контроля дилера. Все упражнения были максимально приближены к специфике работы.

Морозов Олег, эксперт по дилерским корпоративным продажам



Отзывы, которые вдохновляют



Инком

- Тренинг был полностью подготовлен и проведен компанией Core Business School под потребности нашей компании. Впечатляет раскрытие тренером сути психологических аспектов переговорщиков. В результате тренинга получил понимание точек органичения, которые нужно и не нужно использовать в переговорах.

Савостенко Александр, региональный директор

- Весь тренинг очень продуман, проходил активно и эмоционально. Очень много практических тренировок и ролевых игр. Спасибо за отличного тренера.

Протасов Николай, инженер – консультант

- Тренинг учит владеть собой в разных ситуациях. Смотреть оперативно изнутри на текущие переговоры. На тренинге пересмотрел подход к проведению переговоров. Получил психологическую подготовку, изучение психологии собеседника на предмет управления ходом процесса переговоров; выработка подсознательного автоматического улавливания ложных «ям», уловок, выработку методов управления собой в сложных ситуациях, методику противостояния без агрессии, без конфликтов.

Приходько Андрей, директор луганского филиала



Отзывы, которые вдохновляют



Славутич

- На тренингах по презентации Александра Гальчина: интересно, полезно, много прикладных моментов. Получила понимание, как презентовать товар и как надо продавать его. Тренер умеет заинтересовать слушателя.

Дидык Оксана, менеджер лаборатории ВВН

- Тренинг придает уверенность, реальное пособие для хороших презентаций. Подготовка материалов и подача учебного материала была на самом высоком уровне.

Величко Юлия, менеджер по закупкам ВВН

- Отличный тренинг. Я получил много информации, такого нигде больше не узнаешь. Появилось ощущение куража при выступлении с презентацией.

Чуприна Сергей, менеджер по технологическому развитию



Отзывы, которые вдохновляют



ФІЛІП МОРРІС
УКРАЇНА

Philip Morris Ukraine

Успешность презентации – только практика презентации. Большое количество практических упражнений на тренинге Александра Гальчина позволяет запомнить на «подсознание», как бы тело само запомнит как нужно. На тренинге весь материал практически легко усваиваемый и нужный.

Набока Нина, Brand Executive

Практический тренинг, дающий в руки реальные инструменты для работы с аудиторией и проведении презентации. На тренинг баланс теории / практики был соблюден, по моему мнению, это очень хорошо.

Старосила Константин, менеджер производства

Прикладной, нужный, искрящийся тренинг, время пролетело незаметно с пользой и последующим импульсом для развития. Смог систематизировать знания и научиться контролировать свое волнение (узнал методики контроля). Данную программу рекомендовал бы свои коллегам и друзьям, так как лучше узнать правила и применять их, чем идти на ощупь.

Ивашинов Игорь, менеджер производства

