



ЭТО РЕШЕНИЕ!

5



**ШАГОВ
К УСПЕШНОМУ
БИЗНЕСУ**

Метод

- Всегда применяй испытанные и дублицируемые средства.
- Стартовый бизнес-пакет
- Информпакет
- Программа Cd
- Мероприятия



1. ФАМИЛЬНЫЙ СПИСОК

- Настоящий капитал Твоего бизнеса, который не стоит денег, но неисчерпаем.
- Главное- не отбирай. Напиши всех кого знаешь и сгруппируй по проблемам здоровья/интерес к бизнесу.
- Не забывай, всем необходимо то, что может предложить компания VI NET: здоровье, большой заработок больше свободного времени.



1. ФАМИЛЬНЫЙ СПИСОК

- Постоянно дополняй свой список.
- Каждый человек является новой возможностью увеличения Твоей структуры.
- Тот, кто не вписан в список - потерянная возможность.
- Величина Твоего успеха напрямую зависит от величины Твоего списка.



2. ПРИГЛАШЕНИЕ

- Самое важное - согласовать с написанными в списке время когда они смогут прослушать полную презентацию о бизнес возможности.
- Этот шаг только согласование встречи, а не дача информации!
- Откажись от встречи. В огромной степени выполнение или отказ от этого шага влияет на рост твоего бизнеса.



3. ПРЕЗЕНТАЦИЯ

- **Задание:** представить продукцию и наш бизнес, дать достаточно информации претенденту для принятия решения, что для него наиболее привлекательно из предлагаемых возможностей компании VI NET.

Виды презентаций:

- Семейная презентация
- Личная встреча
- Публичное мероприятие
- Интернет
- Информационный набор – (CD, DVD, книги.)





4. ПОВТОРНАЯ ВСТРЕЧА

- Всегда давай информпакет и согласовывай время следующей встречи в течение 1-2 последующих дней.
- Самая главная цель: выяснить возникшие вопросы, узнать потребности и выяснить нуждаются ли они в дальнейшей информации по вопросам построения структуры.
- Принять заказ и/или подписать контракт.



5. ЗАПУСК НОВОГО СОТРУДНИКА

Подписание контракта и заказ продукции

Заполните контракт, покажите возможности заказа продукции. Обсудите какая продукция нужна...

Всегда пользуйся материалом « С первых шагов до ключевого человека».

Фамильный список.

Это наиболее реальная цель запуска, сконцентрируйся на написании списка из 50-100 человек, объясни важность этого шага.



5. ЗАПУСК НОВОГО СОТРУДНИКА

Приглашение

Согласуйте 2-4 термина для семейной презентации, обсудите их проведение и научи сути презентации

Метод

Покажите вспомогательные средства, предназначенные для построения структуры и бизнеса.

Сообщите о времени и месте проведения следующего мероприятия или семинара.

