

**МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР
ПРОМЫШЛЕННОЙ СУБКОНТРАКТАЦИИ
И ПАРТНЕРСТВА**

**Доклад: Развитие малого и среднего предпринимательства
в сфере промышленного производства (инструменты,
механизмы, стимулы)**

Докладчик: Киселев Артем Николаевич

Президент НП «Национальное партнерство развития
субконтрактации»

Председатель Подкомитета ТПП РФ по развитию
субконтрактации и кластерных технологий Комитета ТПП
РФ по развитию частного предпринимательства малого и
среднего бизнеса

(495) 234-53-76



ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

1. СУБКОНТРАКТАЦИЯ



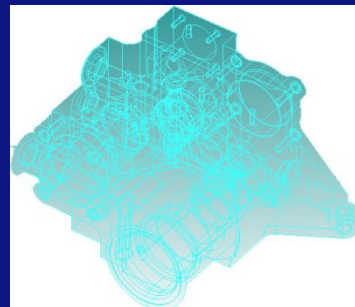
Участие в субконтрактных цепочках поставок комплектующих и выполнение отдельных производственных процессов

2. АУТСОРСИНГ



Обеспечение крупных предприятий непрофильными Услугами (вывоз отходов, охрана, бухгалтерия, IT – решения)

3. ОТРАБОТКА ИННОВАЦИЙ



Отработка новых технологий и видов продукции на инновационных малых предприятиях с последующей постановкой на серийное производство на крупных предприятиях.

4. РЫНОК КОНЕЧНОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ



Заполнение ограниченных рыночных ниш продукцией для конечного потребителя, базирующейся на использовании собственных разработок и ноу – хау



Рынок конечного потребителя

Плюсы и минусы

- + Мобильность производства
- + Замещение импорта
- + Экспорт (в основном межрегиональный)
- + Значительный объем производства
- + Занятость
- + Практическое воплощение инноваций

-
- Отсутствие эффекта от масштаба
 - Непроизводительные потери
 - Относительно низкий уровень конкурентоспособности и качества продукции
 - Низкая прогнозируемость

Проблемы и решения

Отсутствие/недостаток ресурсов для производственной деятельности: собственных средств, залогов, производственных помещений, кадров и др.

Низкий уровень менеджмента и подготовки персонала

Недостаток источников НИОКР

Недостаточные возможности маркетингового продвижения продукции

Высокая административная зависимость

Обеспечение условий для предпринимательской деятельности

Масштабное использование механизмов поддержки: имущественной, финансовой, маркетинговой и др.

Взаимодействие с производственными предприятиями и источниками инноваций



СУБКОНТРАКТАЦИЯ

**СПОСОБ ОРГАНИЗАЦИИ
ПРОИЗВОДСТВА КРУПНОГО
ГОЛОВНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ
СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И КООПЕРАЦИЯ
ПОСТАВЩИКОВ.**



ДОЛГОВРЕМЕННЫЕ СОВМЕСТНЫЕ ПРОЕКТЫ

**На начальном этапе: кооперационные связи,
разовые поставки комплектующих,
выполнение отдельных производственных
операций**

СУБКОНТРАКТАЦИЯ: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

- увеличение доли субконтрактных поставок в конечной продукции.
- увеличение количества участников – малых и средних субконтрактных предприятий и совокупное увеличение количества занятых.
- повышение производительности труда и снижение количества занятых на каждом отдельном предприятии.
- создание многоуровневых сетевых структур и вовлечение субконтрактных производств в долговременные партнерские отношения с производителями конечной продукции.
- повышение роли стандартизации производств.
- глобализация субконтрактных рынков.



СУБКОНТРАКТАЦИЯ

Плюсы и минусы

- + Снижение издержек
- + Доступность ресурсов
- + Возможность концентрировать усилия на «стратегических направлениях»
- + Распределение задач и ответственности
- + Повышение производительности и конкурентоспособности
- + Повышение мобильности производства
- + высокая прогнозируемость

- Сложность организации взаимодействия

- Риски

- Низкий уровень готовности МСП – поставщиков

Проблемы и решения

Недостаточные стимулы для крупных предприятий

Неразвитость рынка производственной кооперации

Недостаточное количество и низкий уровень развития МСП – субконтракторов:
недостаточная обеспеченность ресурсами
низкая технологическая оснащенность
недостаточный уровень менеджмента

Создание системы экономических стимулов для крупных предприятий

Передача зарубежного опыта, лучшей Российской практики

Масштабная поддержка техперевооружения МСП и поддержка перехода к международным стандартам

Развитие инфраструктуры рынка



Плюсы и минусы

- + Постоянное обновление модельного ряда
 - + Ускоренное внедрение новых технологий
 - + Снижение рисков (1 проект = 1 МП)
 - + Сокращение сроков подготовки производства
 - + Возможность быстрого масштабирования положительных результатов
 - + Повышение конкурентоспособности всей системы
-
- Сложность организации взаимодействия
 - Низкий уровень правовой культуры в сфере трансфера технологий

Проблемы и решения

- Недостаток/отсутствие опыта и механизмов
- Неразвитость инфраструктуры поддержки трансфера технологий

-
- Развитие механизмов передачи опыта
 - Развитие механизмов защиты патентов и финансовой поддержки
 - Создание центров трансфера технологий
 - Создание технопарков при крупных предприятиях
 - Анализ лучшей практики

Межрегиональный центр промышленной

субконтрактации и партнерства

создан в 1998 году в рамках совместного проекта:



Правительства Москвы



Специализированного агентства
ООН по промышленному
развитию (UNIDO)

Основное направление деятельности Центра:

- содействие развитию малого производственного и инновационного бизнеса
- развитие субконтрактации – производственной кооперации, включая межрегиональные и международные связи



Отрасли промышленности

Производство изделий
промышленного назначения
из полимеров и резины

Металлообработка:
литье, порошковая металлургия
все виды механообработки
изготовление оснастки
термическая обработка
нанесение покрытий и др.

Электроника и электротехника:
разработка, изготовление
испытание электронных
и электротехнических узлов, блоков



Машиностроение:
автомобилестроение
авиастроение, станкостроение
оборудование для
нефтегазодобычи и др.

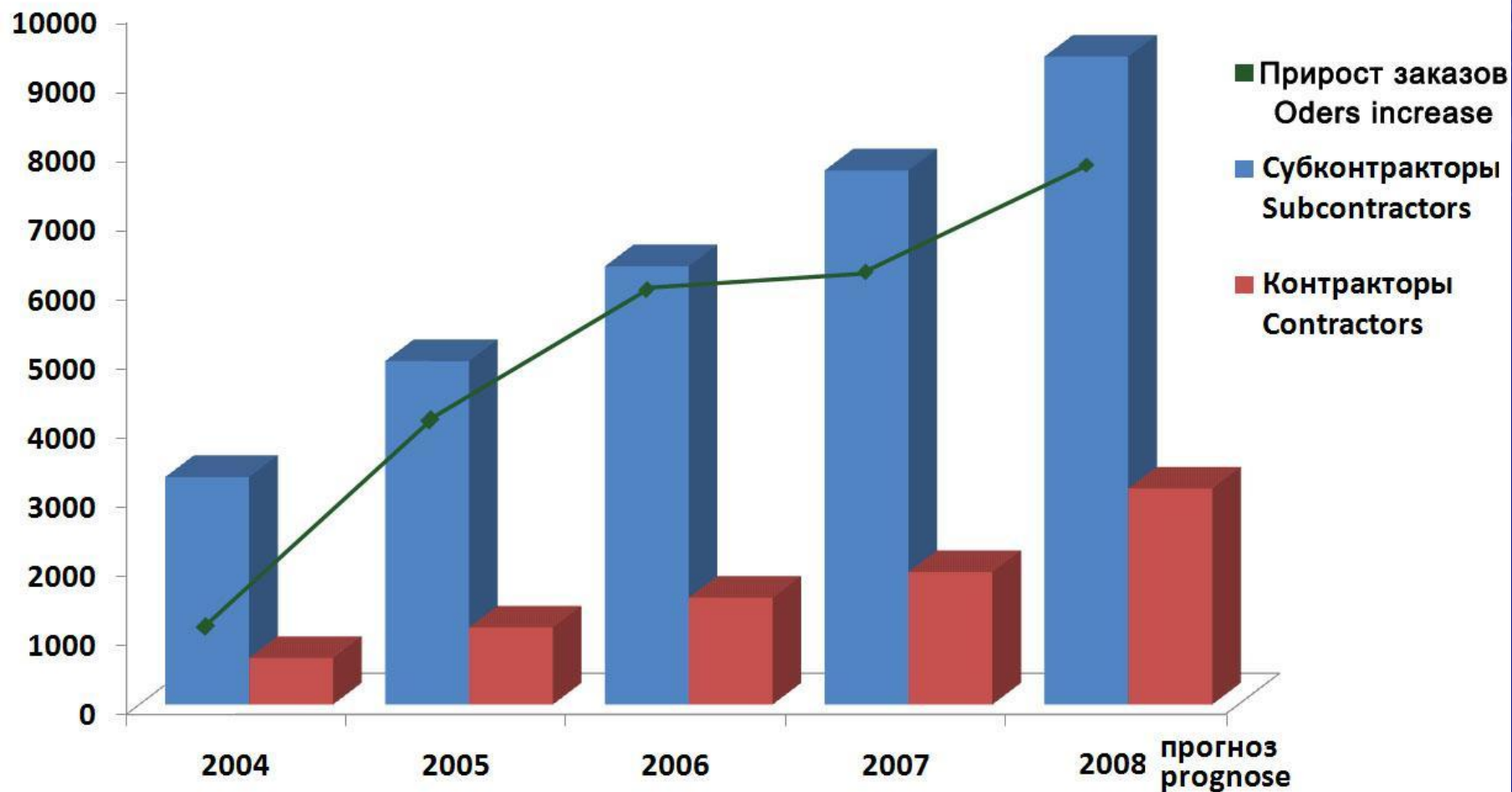
Услуги, необходимые
промышленным предприятиям:
разработка технической документации
изготовление опытных образцов

**В системе субконтрактации
работают
более 11500 лучших
промышленных предприятий
России, 30 зарубежных государств**

**Постоянно не менее 1500
актуальных заказов**



Результаты работы ЗАО МЦС



Информационная система субконтрактации

**ПОРТАЛ ИНФОРМАЦИОННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРОИЗВОДСТВЕННОГО БИЗНЕСА**

ВХОД В СИСТЕМУ

Вход для зарегистрированных
пользователей системы

Логин

Пароль

[Забыли пароль?](#)

[Регистрация](#)

[Инструкция по работе с системой](#)

НАССР ISO 14001
ISO 9001
ONASAS 18001
ISO 22000

УСЛУГИ

[ПОИСК ПАРТНЕРОВ](#)

[УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ](#)

[ПРОМЫШЛЕННЫЙ МАРКЕТИНГ](#)

[ИНЖЕНЕРНОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ](#)

[ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ](#)

[ВЫСТАВКИ, МЕРОПРИЯТИЯ](#)

[ВЫСТАВКИ](#)

[КОНФЕРЕНЦИИ](#)

[РАССЫЛКА SUBCONTRACT.RU](#)

Все для промышленного предприятия.
Снабжение и сбыт.

Ваш e-mail

[ПОЛЕЗНЫЕ ССЫЛКИ](#)



[ВАШЕ МНЕНИЕ](#)

Как Вы оцениваете возможности ведения
бизнеса в России? (по шкале от 0-плохие до
5-отличные)

0

Готово

СУБКОНТРАКТАЦИЯ

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ

О ПРОЕКТЕ

БИРЖА СУБКОНТРАКТОВ

КОНТАКТЫ

СТАТИСТИКА САЙТА

**ГОСТ Р ИСО 9001, ГОСТ Р ИСО 14001,
ГОСТ Р 12.0.006-2002**

Информационная система субконтрактации предназначена для поиска партнеров для производственной деятельности - поставщиков и заказчиков продукции промышленного назначения, комплектующих, производственных услуг, производственных помещений.

Изделия из металла	Заказы	Поставщики
Изделия из пластмасс и резины	Заказы	Поставщики
Электротехнические изделия и электроника	Заказы	Поставщики
Услуги	Спрос	Предложение
Производственное оборудование	Спрос	Предложение
Производственные помещения	Спрос	Предложение

ПОИСК ПО ПОРТАЛУ

НОВОСТИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И СУБКОНТРАКТАЦИИ



18-07-2008 Кировская область: правительство поддерживает производственные МП. На днях для журналистов состоялся пресс-тур с посещением ряда предприятий малого бизнеса, которым правительство Кировской области оказывает поддержку в рамках областной целевой программы «Развитие предпринимательства в Кировской области». В пресс-туре принял участие начальник... [далее](#)



18-07-2008 Пермь: промышленные предприятия переносятся из центра города. Администрация Перми совместно с пермскими промышленниками определила перспективные промышленные узлы для переноса на эти территории существующих производств из центра города. Как сообщил первый заместитель главы администрации Перми Анатолий Маховиков, данная задача поставлена главой... [далее](#)



18-07-2008 До конца года Россия может потерять до 40% промышленных предприятий. Рентабельность российских предприятий уменьшилась на 6%, и если государство не примет экстренные меры, снизив НДС на 6%, Россия может потерять до 40% производств. Такова позиция представителей «Деловой России», которую они озвучили на прошедшей 17 июля встрече с журналистами... [далее](#)

[Предыдущие новости](#)



НОВОСТИ ИЗ РЕГИОНОВ

альянс медиа
www.allmedia.ru

КУРСЫ ВАЛЮТ ЦБ РФ
на 19.07.2008

USD 23.1937 -0.0313

EUR 36.7991 -0.0102

Е/У 1.5866 +0.0017

[Все валюты](#)

ПОГОДА 18.07.2008

Россия, Московская обл.,
Москва

днем +27...+29
ночью +17...+19



Переменная облачность,
небольшой дождь.
Атмосферное давление днем:
744 мм рт.ст. ночью: 743 мм
рт.ст. Скорость ветра 1 м/с.
Вероятность осадков 64%.
(прогноз)

[Погода в России и за рубежом](#)

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ
ВОПРОСЫ

МЕРОПРИЯТИЯ

22.07.2008 - 24.07.2008

Австралийская региональная
горнопромышленная выставка
Выставка, Макай

22.07.2008 - 25.07.2008

Надежное Оборудование,
системы ТОиР. Системы
центровки, балансировки,
вибродиагностики и
тепловизионной диагностики
Семинар, Санкт-Петербург

28.07.2008 - 02.08.2008

Директор по производству
Семинар, Москва

[\[Все мероприятия\]](#)

[Добавить »](#)

ДЕЛОВЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

18.07.2008 Поставка
оборудование для горно...

Региональные центры субконтракта

1. Москва
2. Тамбовская область
3. Ярославская область
4. Ленинградская область
5. Республика Татарстан
6. Краснодарский край
7. Свердловская область
8. Чувашская Республика
9. Томская область
10. Республика Карелия
11. Санкт - Петербург
12. Самарская область
13. Республика Башкортостан
14. Рязанская область
15. Тульская область
16. Волгоградская область
17. Тверская область
18. Ульяновская область
19. Новосибирская область
20. Ставропольский край
21. Пермский край
22. Воронежская область
23. Кировская область
24. Владимирская область
25. Пензенская область
26. Удмуртская Республика
27. Алтайский край
28. Липецкая область
29. Нижегородская область
30. Курганская область
31. Тюменская область
32. Астраханская область
33. Белгородская область
34. Республика Беларусь
35. Республика Украина
36. Латвия



Маркетинговое исследование «Расценки на выполнение производственно – технологических операций по базовым производственно – технологическим переделам» в 2008 году

● География исследования:

- г. Москва, Московская область
- Ярославская область
- Ленинградская область
- Белгородская область
- Воронежская область
- Чувашская Республика
- Республика Беларусь

□ Данные исследования

Базовые производственные процессы.
Сколько стоит?

- литье чугуна
- стальное литье
- цветное литье
- обработка металлов резаньем на универсальном оборудовании
- обработку металлов резаньем на станках автоматах
- обработку металлов резаньем на станках с ЧПУ
- раскрой металлов
- ковка
- производство резинотехнических изделий
- литье пластмасс

Основные факторы производства:
Сколько стоит?

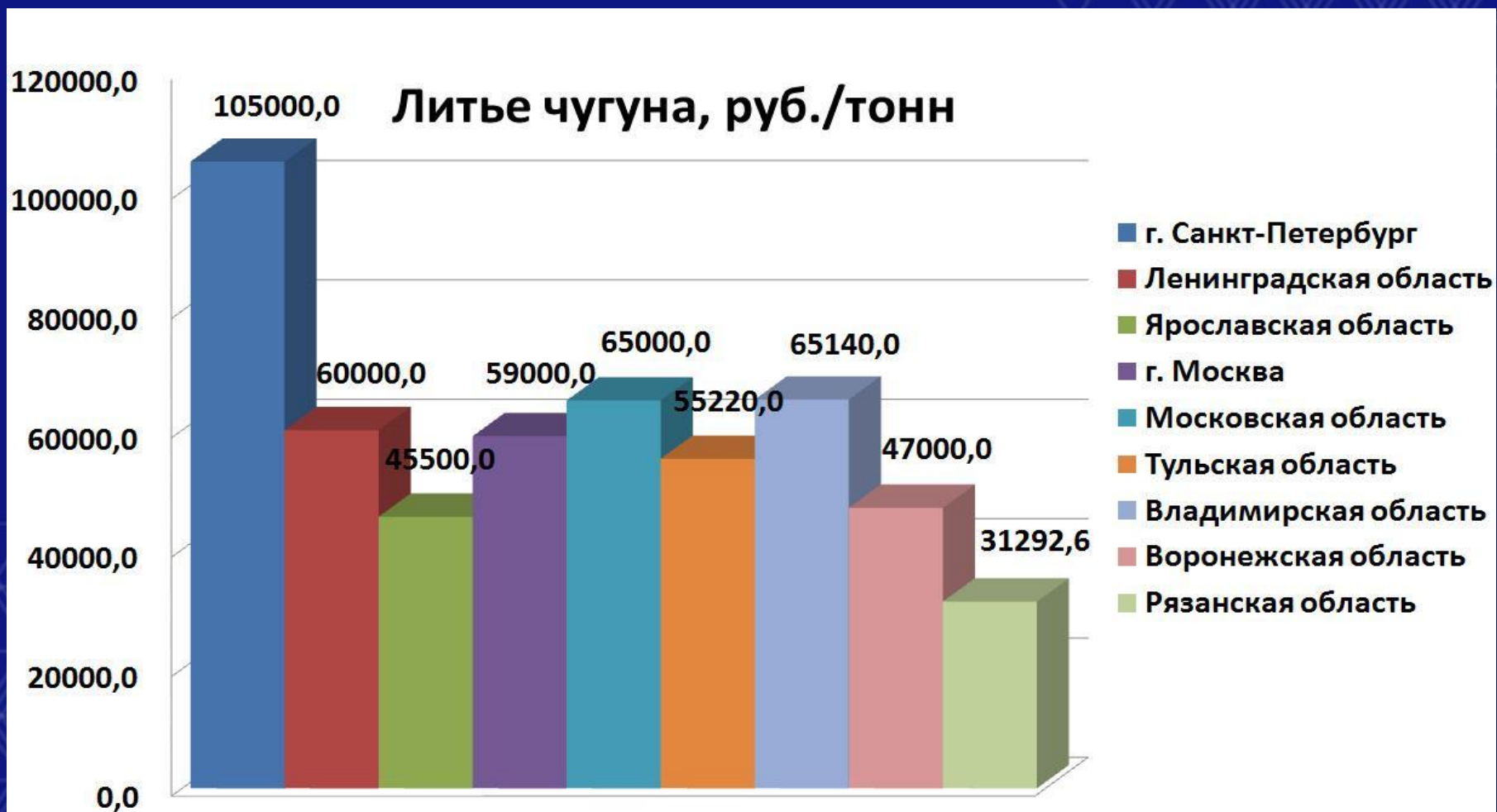
- аренда производственных помещений
- оплата труда рабочих
- стоимость электроэнергии для промышленных предприятий
- стоимость водоснабжения для промышленных предприятий

По вашему запросу возможно изменение параметров исследования



ПРОМЫШЛЕННЫЙ МАРКЕТИНГ

Результаты исследования «Расценки на выполнение производственно – технологических операций по базовым производственно – технологическим переделам», Ноябрь 2007



Биржа субконтрактов



Биржа Субконтрактов

«Биржа субконтрактов» - серия подготовленных переговоров по размещению кооперационных заказов

Заказчикам:

- сэкономить время на поиск новых квалифицированных поставщиков
- расширить охват работы с поставщиками (мы оповещаем до 50 000 предприятий)
- получить существенную экономию средств при размещении заказов

Для Поставщиков «Биржа субконтрактов» - это возможность получить новые крупные заказы для дозагрузки производства

Переговоры на «Бирже субконтрактов» ведутся напрямую, без посредников.

В ходе «Бирж субконтрактов», проведенных в 2007 году успешно размещены кооперационные заказы российских и зарубежных компаний на сумму свыше 1 млрд.рублей.



Биржа Субконтрактов

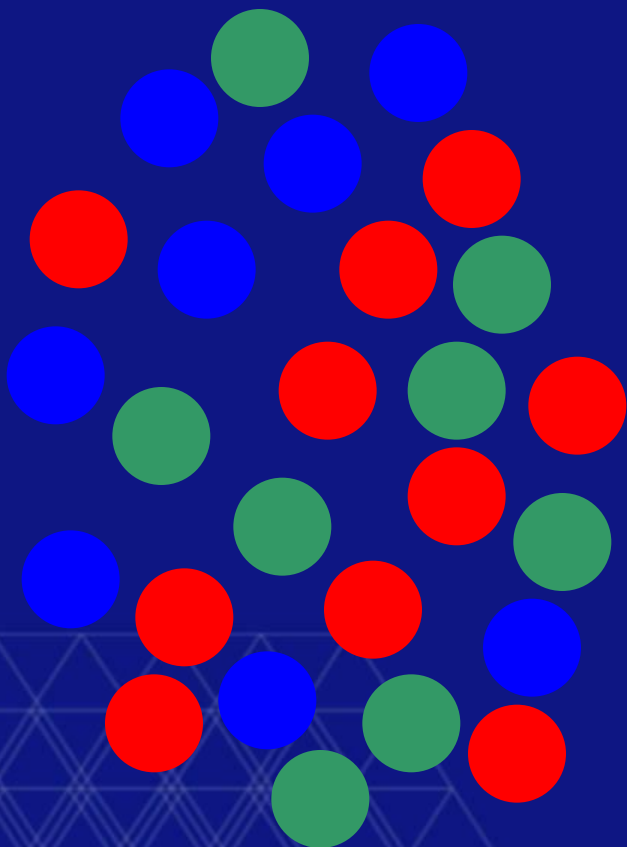
Услуга включает в себя следующие работы:

- Поиск и оповещение промышленных предприятий, по своим технологическим возможностям способных на изготовление и поставку заказываемой продукции.
- Предоставление заказчику технико-экономической информации о поставщиках (квалификационная карта и аналитическая справка по поставщику).
- Проведение анализа ценовой политики предприятий (сбор коммерческих предложений).
- Квалификационный отбор предприятий-поставщиков на основе технико-экономической информации и анализа уровня цен.
- Организация прямых переговоров представителей заказчика и поставщиков.

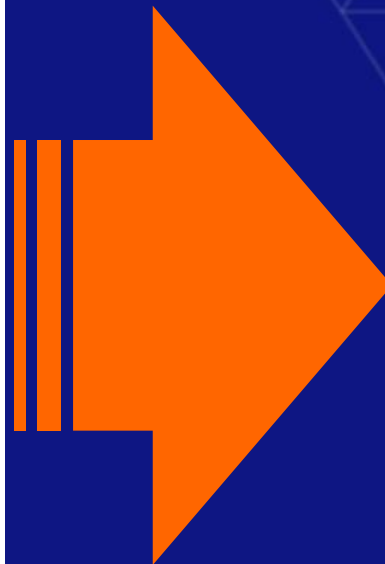


Биржа Субконтрактов: Первый этап

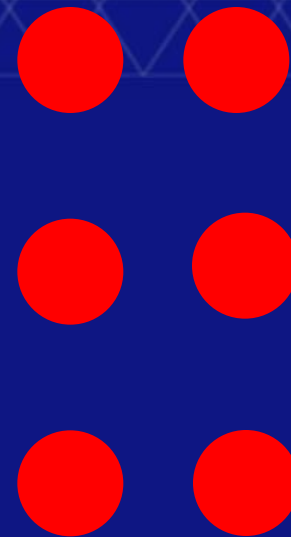
Потенциальные поставщики



Квалификационный отбор

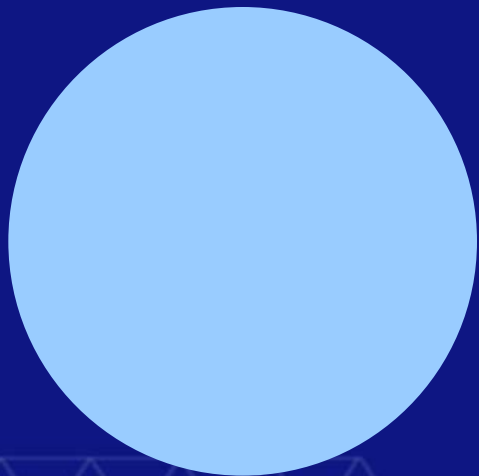


Поставщики, прошедшие квалификационный отбор



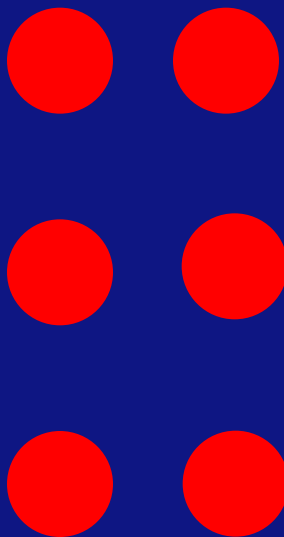
Биржа Субконтрактов: Второй этап

Поставщики, прошедшие
квалификационный отбор

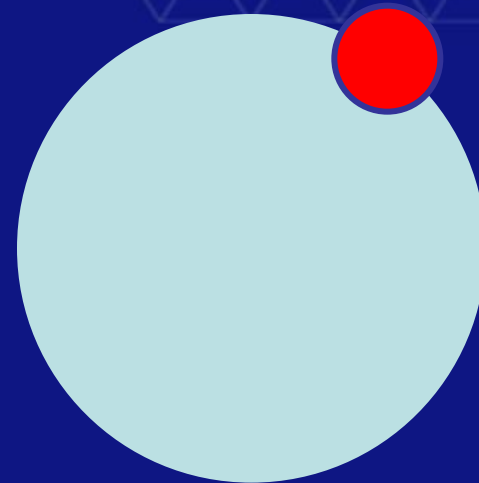


Заказчик

+




=



Заключенный
контракт

Тендерная площадка – список закупок



**ПОРТАЛ ИНФОРМАЦИОННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРОИЗВОДСТВЕННОГО БИЗНЕСА**

ПОИСК ПО ПОРТАЛУ

ВХОД В СИСТЕМУ

Добро пожаловать
Выход

УСЛУГИ

- ПОИСК ПАРТНЕРОВ
- УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ
- ПРОМЫШЛЕННЫЙ МАРКЕТИНГ
- ИНЖЕНЕРНОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ
- ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ

ВЫСТАВКИ, МЕРОПРИЯТИЯ

- ВЫСТАВКИ
- КОНФЕРЕНЦИИ

РАССЫЛКА SUBCONTRACT.RU

Все для промышленного предприятия.
Снабжение и сблг.

Ваш e-mail

**БИРЖА СУБКОНТРАКТОВ
АДМИНИСТРАТОР**

"Биржа субконтрактов" - прямые переговоры Заказчик-Поставщик по вопросам изготовления и поставки деталей и узлов по техническому заданию Заказчика
Биржа Субконтрактов помогает решить следующие задачи:

- Для Заказчика - поиск и отбор квалифицированных поставщиков, способных выполнить заказ в соответствии с техническим заданием Заказчика в срок, с соблюдением необходимого уровня качества, и отвечающих всем необходимым требованиям;
- Для Поставщика - поиск дополнительных заказов для дозагрузки производственных мощностей.

Условия участия:

- Для Заказчика
- Для Поставщика


ТЕКУЩИЕ БИРЖИ СУБКОНТРАКТОВ

Название мероприятия	Время и место проведения	Заказы (текущие закупки)	Дата окончания	Кол-во заявок
День промышленной субконтракции, Биржа субконтрактов. Подробнее о Форуме	23.09.08 Г. Санкт Петербург	Заказ №1 извещение №97	23.09.08	3
		Заказ №2 извещение №98	23.09.08	7
		Заказ №3 извещение №99	23.09.08	8

ЗАВЕРШЕННЫЕ БИРЖИ СУБКОНТРАКТОВ

Название мероприятия	Время и место проведения	Закрытые закупки	Дата окончания	Кол-во заявок
Межрегиональный кооперационный Форум, Биржа субконтрактов. см. отчет видео отчет	20.06.08г. "Биржа субконтрактов" Чувашская Республика, г. Чебоксары	Заказ №1 извещение №95	Закупка завершена	7
		Заказ №2 извещение №95	Закупка завершена	3
		Заказ №3 извещение №94	Закупка завершена	14
		Заказ №4 извещение №93	Закупка завершена	11
		Заказ №5 извещение №92	Закупка завершена	7
		Заказ №6 извещение №91	Закупка завершена	20
		Заказ №7 извещение №90	Закупка завершена	8
		Заказ №8 извещение №88	Закупка завершена	43
Межрегиональный кооперационный Форум, Биржа субконтрактов. см. отчет видео отчет	26.03.08г. "Биржа субконтрактов" г. Москва	Заказ №1 извещение №87	Закупка завершена	3
		Заказ №2 извещение №86	Закупка завершена	5
		Заказ №3 извещение №85	Закупка завершена	44
		Заказ №4 извещение №84	Закупка завершена	40

[см. полный список завершенных Бирж субконтрактов](#)



ЛУЧШИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, КОТОРЫЕ УЖЕ СЕГОДНЯ РАБОТАЮТ С НАМИ:

- [список Заказчиков](#)
- [список Поставщиков \(Подрядчиков\)](#)

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:
По вопросам заключения договоров и за дополнительной информацией обращайтесь в Межрегиональный Центр промышленной субконтракции и партнерства (ЗАО "МЦС") по телефону (495) 234-53-76.
Контактное лицо: [Нурдиев Марат Марсович](#)

ПОГОДА 25.08.2008
Россия, Московская обл., Москва

Днем +24...+26
ночью +16...+18

Облачно, небольшой дождь.
Атмосферное давление днем 740 мм рт.ст. ночью 742 мм рт.ст. Скорость ветра 3 м/с. Вероятность осадков 74%.
[\(погода\)](#)

[Погода в России и за рубежом](#)

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ



Тендерная площадка – закупка 1

Тендерная площадка

Тендерная площадка

Европейская компания №3 приглашает к сотрудничеству российских партнеров

1. Заказчик

Крупная европейская компания №3

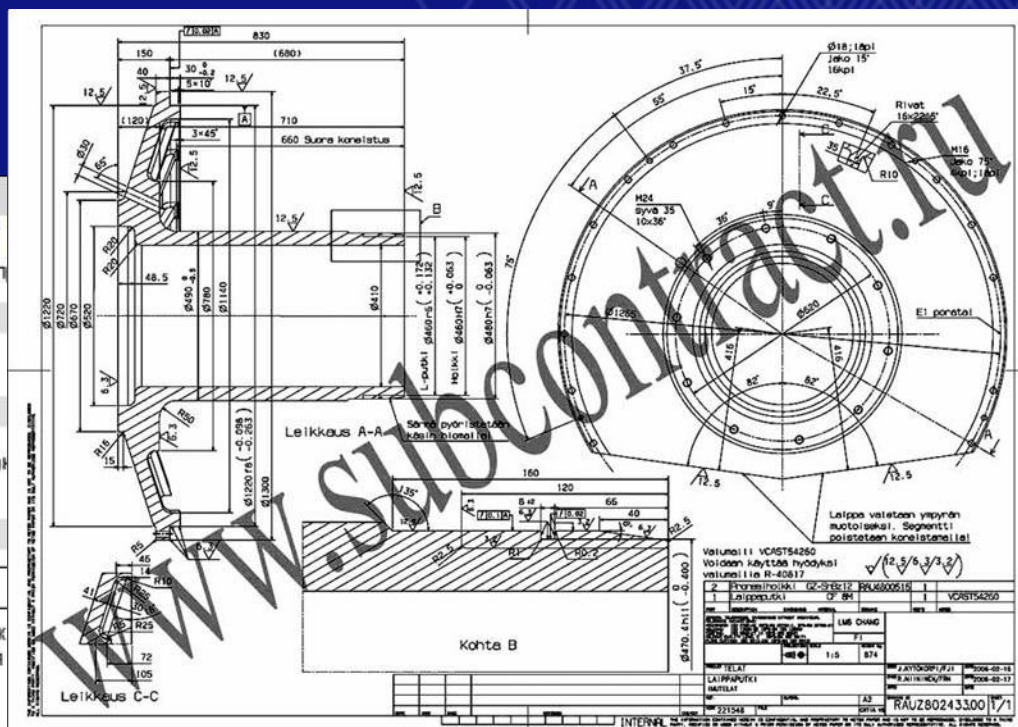
2. Организатор отбора поставщиков

ЗАО "Межрегиональный Центр промышленной субконтракта"
г. Москва, ул. Болотная, 12, тел/факс: 234-53-76.

3. Описание производственного заказа

Рукава каландров

- **Годовой объем:** 12 шт/заказ, около 4-5 поставок оценочными и будут уточняться и увеличиваться поставщиками
- **Минимальные габариты отливки:** 1 метр куб.
- **Материалы:** Vaculok CA6NM или OS 540, либо российские аналоги
- **Используемая технология изготовления:** Необходимо знание вакуумно-кислородно-обезуглероживания (VODC- VACUUM OXIGEN DECARBURIZATION) и аргонокислородно-обезуглероживание (AOD - ARGON OXIGEN DECARBURIZATION)
- **Требования к оборудованию:** поставщик должен иметь возможность окончательной механообработки (черновая механообработка)
- **Требование к области деятельности поставщика:** предпочтения имеют предприятия в области энергетики и авиастроения.
- **Типовые чертежи:**
 - [Чертеж 1](#)
 - [Чертеж 2](#)
 - [Чертеж 3](#)
 - [Чертеж 4](#)
 - [Чертеж 5](#)
 - [Чертеж 6](#)



Регистрация участников

Поставщики-
Субконтракторы
проходят
Процедуру Регистрации
на Бирже Субконтрактов



Ожидание переговоров

Участники Биржи
Субконтрактов
в ожидании переговоров



Переговоры с поставщиком

Представитель
Заказчика-Контрактора
ведут переговоры с
Поставщиком-
Субконтрактором,
прошедшим
квалификационный отбор



- **ООО «Эско – Элион»**
г. Москва
- **ОАО «Богородский машиностроительный завод»**
г. Нижний Новгород
- **ОАО «Ростсельмаш»**
г. Ростов-на-дону
- **ОАО "Завод электроники и механики"**
г. Чебоксары
- **ОАО «Элтра»**
Тверская обл.
- **ЗАО "Строймашсервис"**
г. Москва
- **АО "Звезда"**
г. Санкт - Петербург
- **ООО "РЕАМ-РТИ"**
г. Москва
- **«Brooks Automation» Germany**
Германия
- **ОАО «Уралавтомет»**
г. Челябинск
- **ЗАО «Шнейдер Электрик»**
Франция
- **ООО «Геатех»**
г. Москва
- **ОАО «Ярославский моторный завод»**
г. Ярославль
- **ОАО «Автодизель»**
г. Ярославль
- **«ЯТИГинжиниринг»**
г. Ярославль
- **ЗАО «Теко-Фильтр»**
г. Тольяти
- **ОАО «Инмаш»**
г. Стерлитамак, Башкортостан
- **ОАО «Ковровский электромеханический завод»**
Владимирская область
- **ООО "Ликийский автобусный завод"**
г. Москва
- **ОАО "Сантехпром"**
г. Москва
- **ОАО "Тулаточмаш"**
г. Тула
- **ЗАО "Тулажелдормаш"**
г. Тула
- **ОАО «Щербинский лифтостроительный завод»**
Московская обл.

- **ОАО ХК "Электроаппарат"**
г. Курск
- **ОАО «Строймаш»**
г. Стерлитамак, Башкортостан
- **ООО «Запагромаш»**
Беларусь
- **ЗАО «Авиастар – СП»**
г. Ульяновск
- **ЗАО «Яровит Моторс»**
г. Санкт - Петербург
- **ЗАО «Трансмашхолдинг»**
г. Москва
- **Производственная фирма «БАГ»**
г. Москва
- **ОАО «Вологодский оптико - механический завод»**
г. Вологда
- **ОАО «САСТА»**
г. Сасово, Рязанской обл.,
- **ОАО "Строймаш" - Лебедянский завод
строительно-отделочных машин**
Лебедянь, Липецкая обл.
- **ООО «Канмаш ДСО»**
Чувашская республика
- **ОАО «Владресурс»**
г. Владимир
- **ОАО «Пневмостроймашина»**
г. Екатеринбург
- **ООО «Криогенная техника»**
г. Омск
- **ОАО «АтомМашЭкспорт»**
Ростовская обл.,
- **ООО «Компания Аласел»**
г. Москва
- **ООО «ИнтерПРОК»**
г. Тула
- **ОАО «Звезда»**
г. Санкт - Петербург
- **ОАО «Ижевский радиозавод»**
г. Ижевск
- **ОАО «ММЗ «ЗНАМЯ»**
г. Москва
- **ООО «Телерад»**
г. В. Новгород
- **ЗАО «Энерпром»**
г. Москва
- **ООО «Ишлейский завод
высоковольтной аппаратуры»**
Чувашская республика

- **ОАО «Уралмашзавод»**
г. Екатеринбург
- **ЗАО "Холдинговая компания "ЭМЗ-Динатроник"**
г. Москва
- **ЗАО НПФ "ДНК-Технологии"**
Московская обл.
- **ООО "Энтехномаш"**
Московская обл.
- **ФГУП ЦКИБ СОО**
г. Тула
- **ЗАО «Красный Октябрь - НЕВА»**
г. Санкт – Петербург
- **ОАО "Трансмаш"**
г. Тула
- **ОАО "Плавский машиностроительный завод "Смычка"**
г. Тула
- **ООО "Новые строительные технологии"**
г. Москва
- **ОАО «Ярославский радиозавод»**
г. Ярославль
- **ОАО «Гаврилов-Ямский машиностроительный завод «Агат»**
г. Ярославль
- **ОАО «Сатурн-Газовые турбины»**
Ярославская обл.
- **ОАО «Альфа Лаваль Поток»**
г. Москва
- **ЗАО «Кондор-Эко»**
Ярославская обл.
- **ЗАО «Ярославское ремонтно-техническое предприятие»**
г. Ярославль
- **ООО «Минмоссервис»**
г. Москва
- **ОАО «Электромашиностроительный завод «Лепсе»**
г. Киров
- **ЗАО «Агротехмаш»**
г. Санкт - Петербург
- **ООО «Технологическая Компания»**
Чувашская республика

Биржи Субконтрактов в 2008 году

23 сентября 2008 г. – «День промышленного субконтрактинга» в рамках выставки – конгресса «Российский Промышленник», г.Санкт-Петербург

21 октября 2008 г. – «Биржа субконтрактов» в рамках 7-й международной специализированной выставки «Металлургия. Машиностроение. металлообработка» и «Нефть. Газ. Химия.» г. Ижевск

03-04 декабря 2008 г. - Межрегиональный кооперационный форум - VII Межрегиональная конференция "Предпринимательство в промышленности: пути развития", "Биржа субконтрактов", тематические семинары, город Москва, Центральный Дом Предпринимателя

Информация о Биржах субконтрактов
размещается на сайте www.subcontract.ru



Заказчик №1, Извещение №97: крупное российское предприятие

1. **Основные характеристики продукции:** Точная механическая обработка крупногабаритных корпусных изделий: патрубков, корпус, фланец, облицовка, кольцо и другие
2. **Условия:** Заготовка поставляется Заказчиком в собранном виде с припусками на обработку

Заказчик №2, Извещение №98: российское предприятие

□ **Основные характеристики продукции:** Механическая обработка крупногабаритных корпусных изделий из нержавеющей стали: кронштейн, труба, клапан, кожух защиты карданного вала и другие

Производственная программа: от 360 шт. каждой позиции в год

□ **Сварное изделие "Рама трактора"**

Размеры: 2710x730x700

Масса: 575 кг.

Материал: Сталь 09Г2С

Ориентировочная цена за 1 шт: 80000 руб. (без стоимости оснастки)

Производственная программа: 30 шт. в месяц (360 шт. в год).

Заказчик №3, Извещение №99: российское предприятие

Основные характеристики продукции: Изготовлению крупногабаритных поковок для энергетического машиностроения. Всего около 40 типоразмеров.

Типовые представители изделий:

Наименование	Материал	Чистовые размеры детали
Втулка ротора	Сталь 20 ГОСТ 1050-88 поковка Гр. V КП 245 ГОСТ 8479-70	Ø720xØ500x250
Втулка ротора	Сталь 20 ГОСТ 1050-88 поковка Гр. V КП 245 ГОСТ 8479-70	Ø720xØ500x600
Корпус генератора 1/2	Сталь 20 ГОСТ 1050-88 поковка Гр. V КП 245 ГОСТ 8479-70	Ø1320xØ1190x650
Корпус генератора 1/2	Сталь 20 ГОСТ 1050-88 поковка Гр. V КП 245 ГОСТ 8479-70	Ø1320xØ1140x950
Втулка вала	Сталь 40ХНМА, поковка КП640 группа 5 по ГОСТ 8479-70	Ø420xØ240x300

Заказчик №4, Извещение №100:

Литьё и механическая обработка алюминиевых и стальных изделий для полиграфической промышленности, а также обработка пластмассы.
Более 50 наименований деталей с производственной программой от 300 до 2400 штук в год.

Заказчик №5, Извещение №101: Представительство немецкого концерна ищет подрядчиков по направлениям:

- ▣ **Основные характеристики продукции:** Стальное и чугунное крупногабаритное литьё с последующей механической обработкой и сборкой элементов подъёмно-транспортного оборудования.

Участие в бирже субконтрактов

Для участия в «Бирже субконтрактов» необходимо:

Заказчику:

- связаться с организатором
- предоставить информацию о заказах (чертежи, производственная программа и др.)
- заключить договор
- ознакомиться с квалификационными картами поставщиков
- прибыть для участия в переговорах

Поставщику:

- ознакомиться с заказами на сайте WWW.SUBCONTRACT.RU (раздел «Биржа субконтрактов»)
- зарегистрироваться в качестве участника «Биржи субконтрактов» (на сайте WWW.SUBCONTRACT.RU раздел «Биржа субконтрактов») или по тел. (495) 234-53-76
- прислать квалификационную карту в Межрегиональный Центр промышленной субконтрактации и партнерства
- прибыть для участия в переговорах



ПРОМЫШЛЕННЫЙ МАРКЕТИНГ

*Сбор информации о ценах
на производственно-технологические
направления*

*(литье, штамповка, ковка, резка металла и т.п.)
в отраслевом разрезе.*



Достоверная информация – ценный товар.

Оперативная достоверная информация –
защита от принятия неверного решения.

Услуги Центра по промышленному маркетингу

- Проведение маркетинговых исследований рынка производственной кооперации по любому направлению: литье, ковка, штамповка, лазерная резка и т.д.
- Готовые маркетинговые исследования
Ежеквартально мы сможем предоставлять Вам результаты исследования «Расценки на выполнение производственно-технологических операций по базовым производственно-технологическим переделам».
- Подготовка аналитической информации о потенциальных партнерах по бизнесу: заказчиках, поставщиках.

Маркетинговое исследование «Расценки на выполнение производственно – технологических операций по базовым производственно – технологическим переделам» в 2008 году

● География исследования:

- г. Москва, Московская область
- Ярославская область
- Ленинградская область
- Белгородская область
- Воронежская область
- Чувашская Республика
- Республика Беларусь

□ Данные исследования

Базовые производственные процессы.
Сколько стоит?

- литье чугуна
- стальное литье
- цветное литье
- обработка металлов резаньем на универсальном оборудовании
- обработку металлов резаньем на станках автоматах
- обработку металлов резаньем на станках с ЧПУ
- раскрой металлов
- ковка
- производство резинотехнических изделий
- литье пластмасс

Основные факторы производства:
Сколько стоит?

- аренда производственных помещений
- оплата труда рабочих
- стоимость электроэнергии для промышленных предприятий
- стоимость водоснабжения для промышленных предприятий

По вашему запросу возможно изменение параметров исследования



Результаты исследования «Расценки на выполнение производственно – технологических операций по базовым производственно – технологическим переделам» в 2007 году

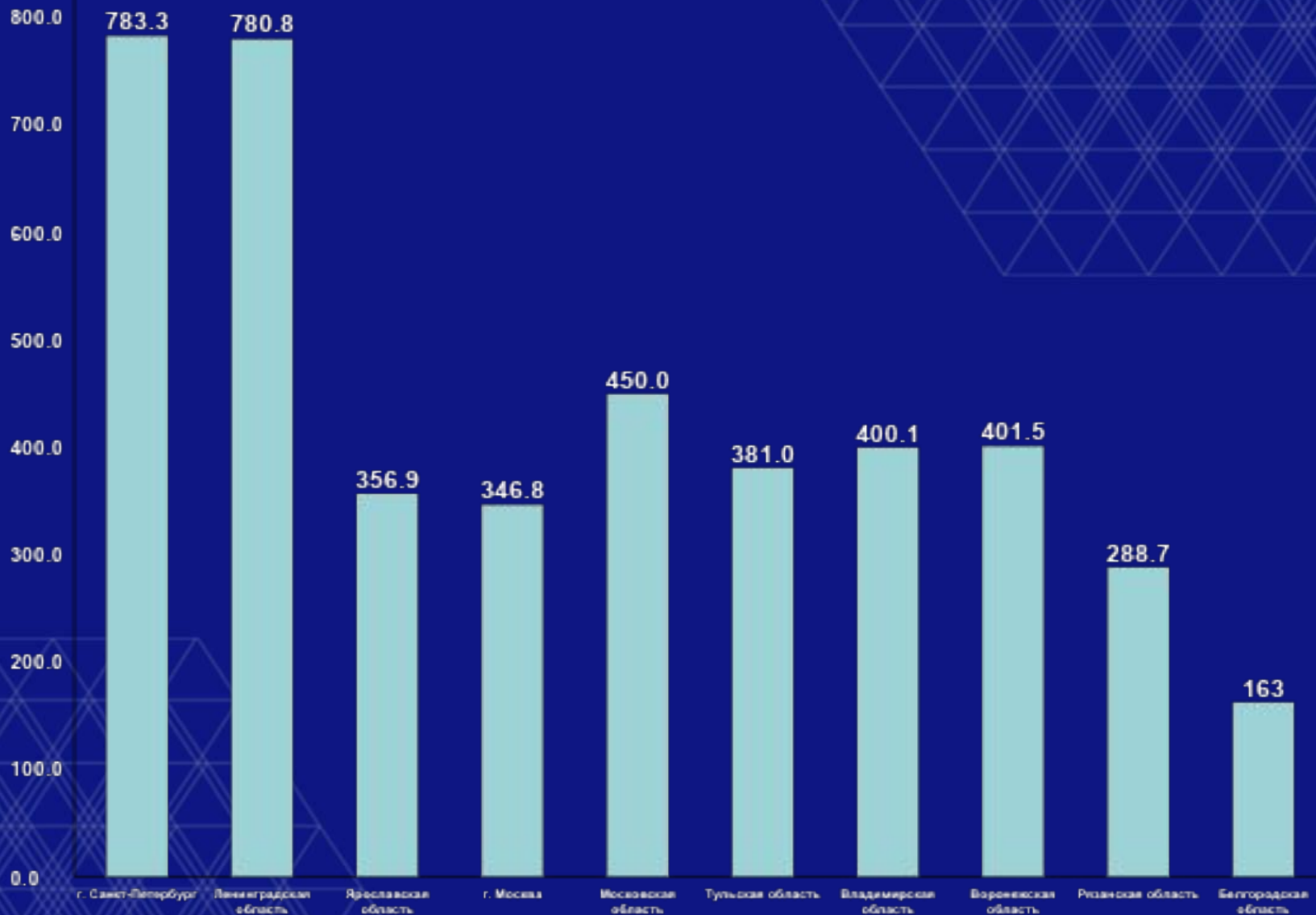
Например, по результатам исследования получены следующие данные: разница цен на литье чугуна, руб./тонн между регионом с самой высокой средней ценой (г. Санкт-Петербург – 82 500 руб./тонна) и регионом с самой низкой ценой (Рязанская область – 30 543) в 2,7 раза.

Разница цены по тому же показателю, но на предприятиях внутри региона, например г. Санкт-Петербурга в 1,6 раз, при минимальном значении цены - 60 000 руб./тонна, максимальном значении - 110000руб./тонна.

Похожая ситуация и по показателю «цветное литье». Разница цен между регионом с самой высокой средней ценой (Владимирская область – 310 931 руб./тонна) и регионом с самой низкой ценой (Рязанская область – 140 000 руб./тонна) в 2,2 раза. Разница по тому же показателю между ценами предприятий внутри региона, например предприятий Московской области в 10 раз (при минимальном значении цены – 50 000 руб./тонна, максимальном значении – 500 000 руб./тонна).

ПРОМЫШЛЕННЫЙ МАРКЕТИНГ

руб/нормочас



АНАЛИТИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ ПО КОНТРАГЕНТАМ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ

Насколько надежен Ваш партнер?

- Информация о деятельности организации
- Продолжительность и стабильность существования предприятия
- Контрагенты предприятия (заказчики, поставщики)
- Наличие рекламаций, жалоб, наличие положительных рекомендаций и отзывов, случаи неисполнения своих обязательств), прочая информация

«Биржа субконтрактов»

+

**«Аналитическая информация по
контрагентам»**

=

**Надежное выполнение производственного
заказа**



Эффективный менеджмент

—

**Комплексное сопровождение МП
по переходу к международным
стандартам менеджмента**

Что необходимо предприятию?

1. Выход на новые рынки
2. Обеспечение стабильного качества и конкурентоспособности продукции
3. Осознание потребности во внедрении Системы менеджмента качества
4. Выбор сертифицирующего органа
5. Выбор модели внедрения Системы менеджмента качества
6. Внедрение системы менеджмента качества
7. Прохождение сертификационного аудита и получение сертификата
8. Получение субсидии на внедрение Системы менеджмента качества и сертификацию



Для чего российские предприятия внедряют международные стандарты менеджмента ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001, SA 8000 и другие?

- Для повышения эффективности и конкурентоспособности бизнеса
- Для вовлечения персонала в процесс непрерывного улучшения
- Для улучшения управляемости предприятием, улучшения взаимодействия между отделами и службами
- Для повышения стабильности производства и качества выпускаемой продукции, снижения непроизводительных потерь
- Для подтверждения способности выпускать продукцию с заданным уровнем качества
- Для улучшения имиджа и повышения возможностей участвовать в тендерах

ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА
В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ
ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001, SA 8000, GMP, HACCP и другие
– ШАГ В УСПЕШНОЕ БУДУЩЕЕ ВАШЕГО МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.



ЗАО «Межрегиональный центр промышленной субконтракции и партнерства» – надежный профессиональный проводник для малых предприятий города Москвы:

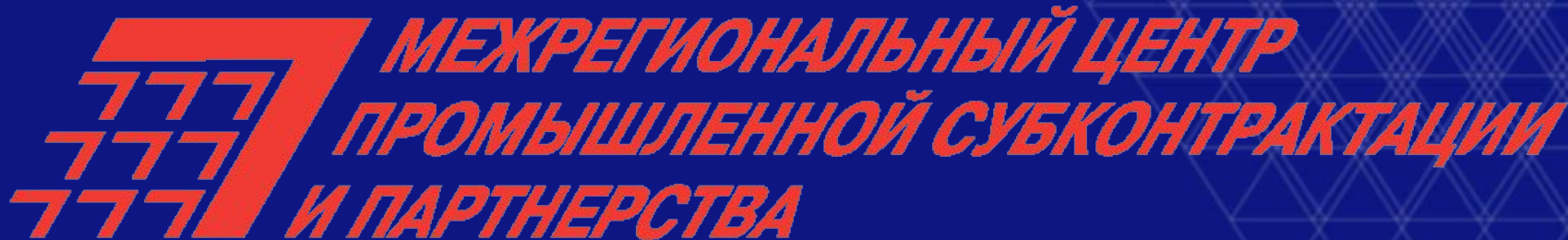
- заинтересованных в устойчивом развитии
- готовых осуществить переход к международному уровню организации и управления
- заинтересованных в сертификации по международным стандартам.

Эффективный менеджмент

- ❖ Рекомендации по выбору сертифицирующего органа
- ❖ Помощь в выборе модели внедрения системы менеджмента
- ❖ Рекомендации по выбору профессиональной консалтинговой компании
- ❖ Комплексное сопровождение проектов перехода предприятия к международным стандартам и сертификации
- ❖ Содействие субъектам малого предпринимательства города Москвы в подготовке заявки для участия в Конкурсе на получение субсидии–компенсации до 50 % затрат на внедрение системы менеджмента и прохождение сертификационного аудита.
- ❖ Содействие субъектам малого предпринимательства города Москвы в получении услуг по разработке, внедрению и сертификации систем менеджмента в соответствии с требованиями стандартов на льготной основе – 30% от полной стоимости.

Услуги Центра предоставляются субъектам малого предпринимательства города Москвы бесплатно за счет средств, выделенных Департаментом поддержки и развития малого предпринимательства города Москвы в рамках Комплексной программы поддержки и развития малого предпринимательства в г. Москве.





Благодарю за внимание!

(495) 234-53-76

www.subcontract.ru

