

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



*Бизнес+интернет?*

*Это к нам.*

**Семинар «Интернет-консалтинговой компании Интекко»**

**«Интернет + деньги»**

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



Бизнес+интернет?  
Это к нам.

# Маркетинг при разработке сайта: *как научить клиента выбирать вас*

- Автоматизированное создание индекса доверия к вашей компании;
- Оптимизация сайта под человеческое мышление: управление выбором клиента;
- Создание внеконкурентной среды через интернет-маркетинг.

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



Бизнес+интернет?

Это к нам.

Что делает компания **INTECCO**?

Мы **не просто** разрабатываем сайты.

Мы **генерируем** поток клиентов в  
вашу компанию.

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



Бизнес+интернет?  
Это к нам.




## Генератор потока клиентов

Сайт за приемлемые деньги  
с гарантией продаж.

Заказчик не вмешивается  
в разработку.

Заказчик обязуется выполнять  
требования INTECCO

- Маркетинг
- Проектирование
- Разработка сайта
- Генерация трафика
- Управление продажами



Гарантия  
результата

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



Бизнес+интернет?  
Это к нам.

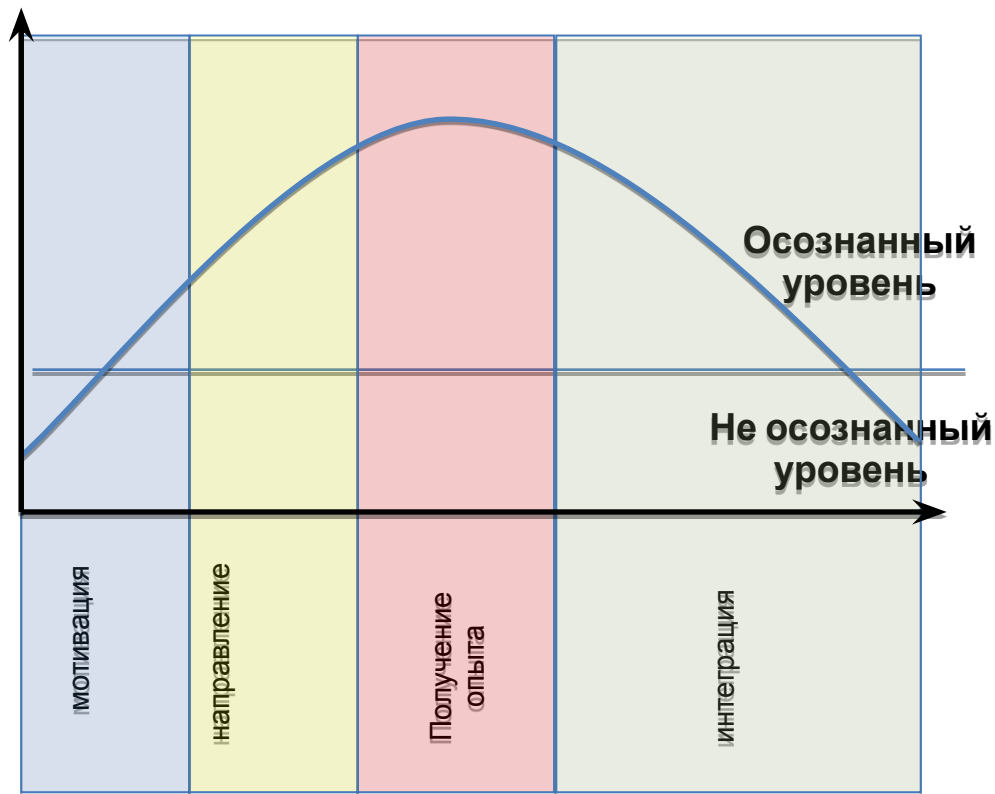
Направление контакта

**Вы** → **Клиент**

или

**Клиент** → **Вы**

## Описание модели ContactMarketing



Этапы успешной продажи и индекса доверия:

1. Увидел
2. Узнал – ТЕСТ
3. Купил
4. Допродажи (cross, up, down sell)

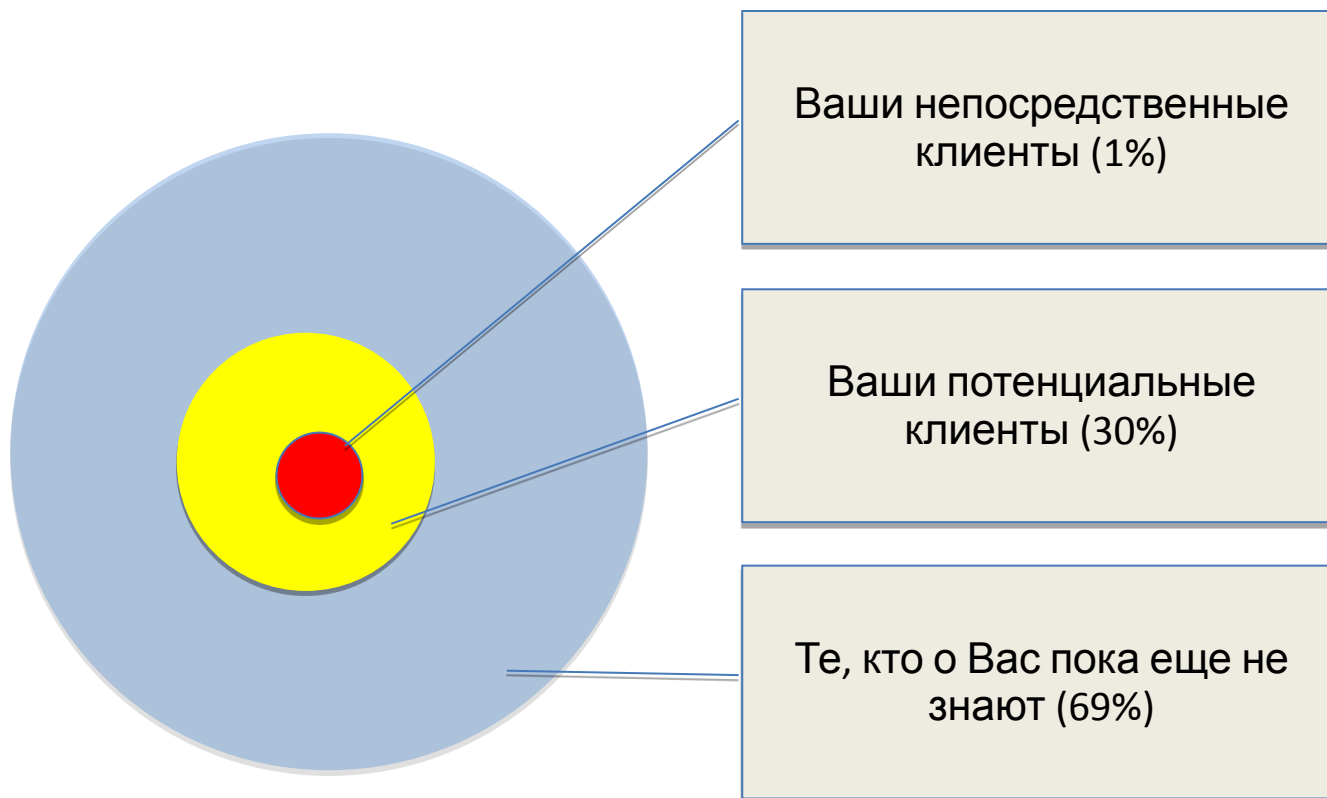
## Этапы выхода из конкурентной борьбы

**Через конкурентов** – тех, кто работает с нашими клиентами продавая наш продукт либо решая те же потребности

**Через партнеров** – тех кто работают с нашими клиентами продавая другой продукт.

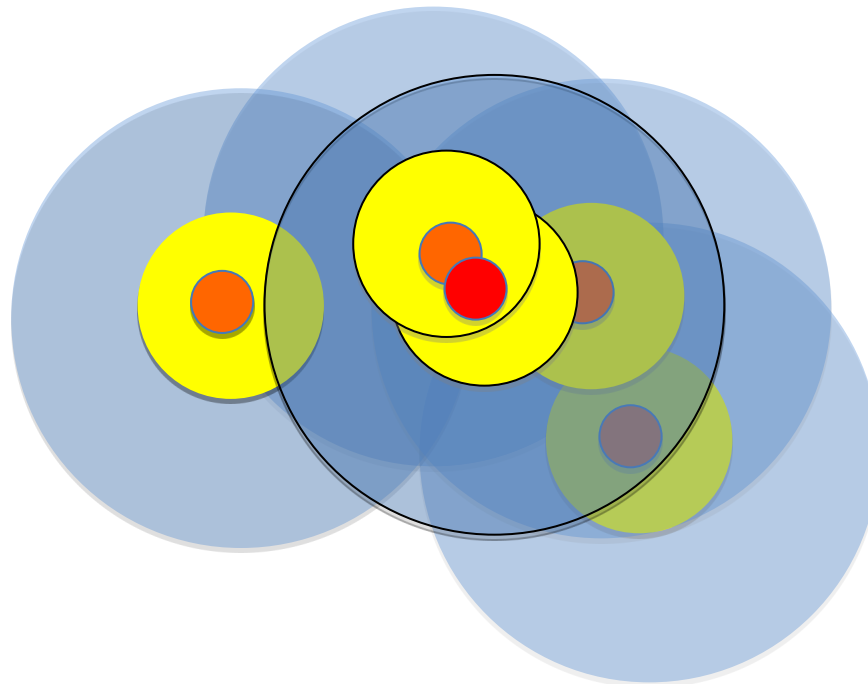
Интересны партнеры, к которым клиент пришел до появления у нас

## Поля клиентов





## Типы взаимодействий



Уровни конкуренции
идеологический
ценностный
физический

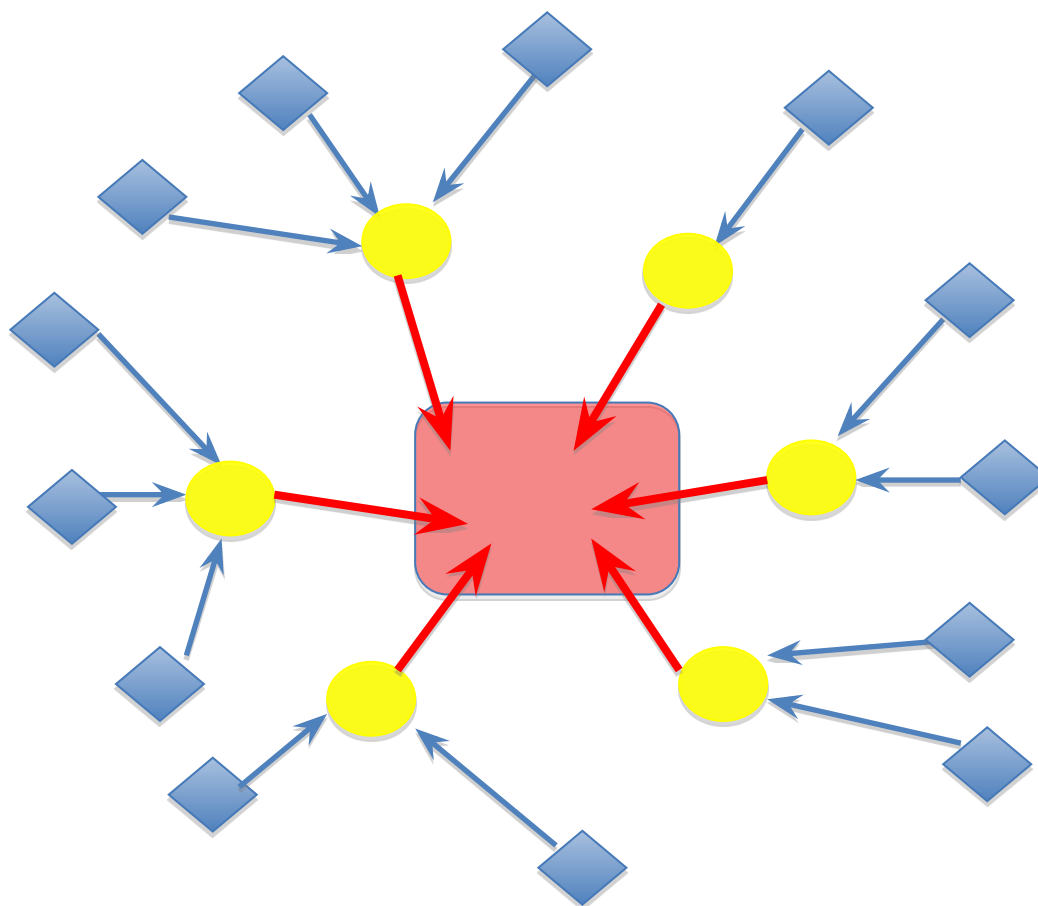
+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



Бизнес+интернет?  
Это к нам.

## Этапы попадания на ваш сайт



## Требования к лояльному сайту

Наличие на одной странице не более 7-9 смысловых блоков (касается так же сортировки товара по группам)

Сортировка товара по потребностям (идентификации и ценностям)

Предложение товаров и услуг исключительно в нужное время в нужном месте

Наличие **узнаваемых** Уникальных Торговых Предложений на каждую группу товаров или услуг

Диалог может идти от первого лица, либо клиент должен узнать себя в УТП

Позитивное подкрепление каждого нужного Вам действия от клиента

Наличие более крупного числа (922.933.443) на странице, чем стоимость товара (316)

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



*Бизнес+интернет?*

*Это к нам.*

## Требования к LandingPage

Наличие УТП посередине в ярком блоке

Сверху справа – результат, к которому человека это приведет

Инструкция по шагам, что мы сделаем

1 кнопка действия

## Семинар **INTECCO** “Модель выхода из конкурентной борьбы”

Программа семинара:

1. **Философия модели Value Added Business Model**
  - a. Идея меняющая реальность бизнеса
  - b. Предпосылки к созданию VABM
2. **Работа с клиентами**
  - a. Работа с БД (Сегментация B2B и B2C)
  - b. Обучайте Ваших клиентов Вас Выбирать
  - c. Управление иррациональностью выбора
  - d. Этапы продаж и снятие важности цены (VIP продукт и цена, ценность, безопасность)
3. **Создание внеконкурентного продукта или услуги**
  - a. Канва потребности
  - b. Канва ценности
  - c. Объединение Канв
  - d. Линейка продуктов
  - e. УТП
4. **Выход из конкурентной среды**
  - a. Классификация конкурентов
  - b. Способ выхода из конкуренции с помощью VABM
  - c. Партнерские программы с конкурентами
5. **Сборка и шаги встраивания модели в Бизнес систему**

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



Бизнес+интернет?

Это к нам.

## Семинар **INTECCO** “Модель выхода из конкурентной борьбы”

Ведущий: Алексей Верютин

Дата: январь 2012

Регистрация: на сайте [www.intecco.ru](http://www.intecco.ru)

**Будем рады Вас видеть!**

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



Бизнес+интернет?

Это к нам.

## Предложения от **INTECCO**

(действуют до 31 декабря 2011 г.)

### **Бесплатный SEO-аудит вашего сайта**

Мы подготовим SEO-аудит Вашего сайта и отправим результаты Вам на почту. Рекомендуется вам, если у вас есть сайт, который вы планируете продвигать.

### **Бесплатная разработка концепции главной страницы сайта**

Мы раскроем основные недостатки вашего сайта и разработаем концепцию главной страницы.

Рекомендуется вам, если вы желаете повысить эффективность вашего сайта.

***Чтобы воспользоваться предложениями  
заполните Анкету участника семинара!***

+7 (812) 313-20-80

[mail@intecco.ru](mailto:mail@intecco.ru)



*Бизнес+интернет?*

*Это к нам.*

**Спасибо за внимание!**