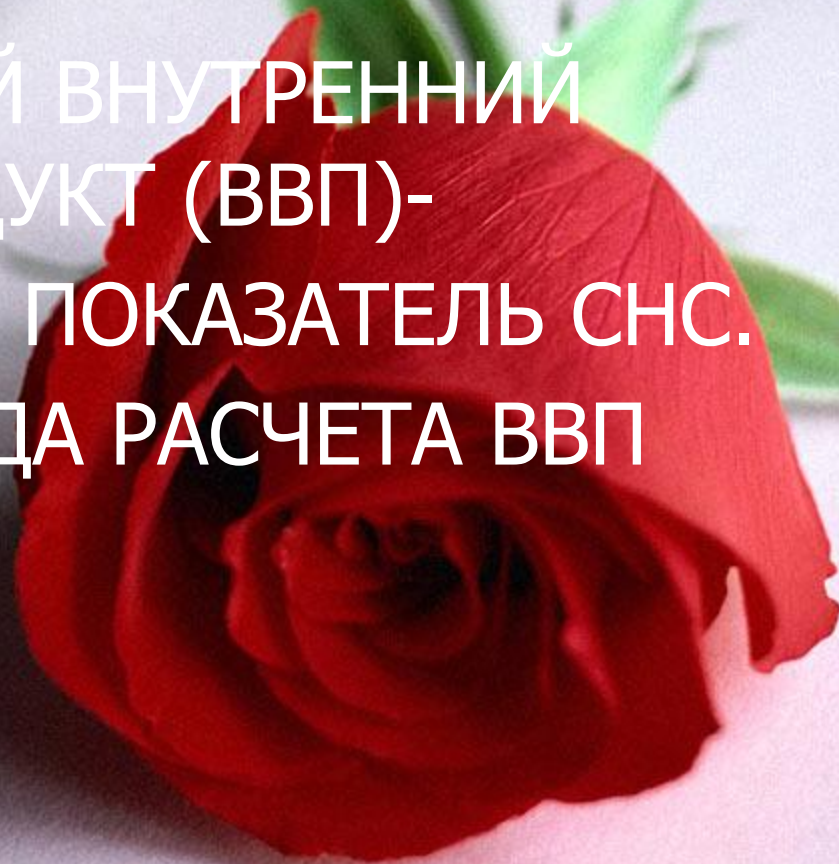


ГЛАВА №7

ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ
ПРОДУКТ (ВВП)-
ВАЖНЕЙШИЙ ПОКАЗАТЕЛЬ СНС.
ТРИ МЕТОДА РАСЧЕТА ВВП



Валовой внутренний продукт (ВВП)- это

один из важнейших показателей системы национальных счетов, который характеризует конечный результат производственной деятельности экономических единиц- резидентов и измеряет стоимость товаров и услуг, произведенных этими единицами для конечного использования.

Отличие ВВП от национального дохода:

- ВВП-это показатель произведенного продукта, который представляет собой стоимость произведенных конечных товаров и услуг.
- ВВП- это внутренний продукт, потому что он произведен резидентами. К резидентам относятся все экономические единицы независимо от их национальной принадлежности и гражданства, имеющий центр экономического интереса на экономической территории данной страны
- ВВП- это валовой продукт, потому что он исчисляется до вычета потребления основного капитала. Потребление основного капитала представляет собой уменьшение стоимости основного капитала в течение отчетного периода в результате его физического и морального износа и случайных повреждений, не носящих катастрофического характера.

Экономическая территория- это территория, административно управляемая правительством данной страны, в пределах которой лица, товары и деньги могут свободно перемещаться.

ВВП может быть исчислен следующими тремя методами:

- как сумма валовой добавленной стоимости (производственный метод);*
- как сумма компонентов конечного использования (метод конечного использования);*
- как сумма первичных доходов (распределительный метод).*

При расчете производственным методом ВВП исчисляется путем суммирования валовой добавленной стоимости всех производственных единиц- резидентов, сгруппированных по отраслям или секторам.

Валовая добавленная стоимость - ЭТО

*разница между стоимостью
произведенных товаров и оказанных
услуг (выпуском) и стоимостью товаров
и услуг, полностью потребленных в
процессе производства.*

Выпуск- это

*стоимость товаров и услуг,
произведенных и оказанных
экономическими единицами-
резидентами за рассматриваемый
период.*

Выпуск включает:

- все товары независимо от их использования*
- услуги, предоставленные другим институциональным единицам, в частности, нерыночные услуги органов государственного управления и некоммерческих организаций*
- услуги домашних хозяйств по проживанию в собственном жилище и домашние услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислугой*

```
graph TD; A[ТИПЫ ВЫПУСКА] --- B[РЫНОЧНЫЙ]; A --- C[НЕРЫНОЧНЫЙ]
```

ТИПЫ
ВЫПУСКА

РЫНОЧНЫЙ

НЕРЫНОЧНЫЙ

РЫНОЧНЫЙ ВЫПУСК ВКЛЮЧАЕТ ТОВАРЫ И УСЛУГИ:

- реализуемые по экономически значимым ценам путем продажи или бартера;
- предоставляемые работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме;
- производимые одним заведением предприятия и поставляемые другим заведениям того же предприятия для использования в производстве в том же или последующих периодах;
- готовую продукцию и незавершенное производство, поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя и предназначенные для рыночного использования.

Нерыночный выпуск включает товары и услуги:

- производимые экономическими единицами для их собственного конечного потребления или накопления;
- предоставляемые бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, другим институциональным единицам, включая услуги, оказываемые обществу в целом;
- готовую продукцию и незавершенное производство, предназначенные для нерыночного использования и поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя.

Основная цена-

цена, получаемая производителем за товары и услуги, исключая любые подлежащие уплате налоги на продукты и включая субсидии на продукты.

Цена производителя-

цена, получаемая производителем за товары и услуги, включая подлежащие уплате налоги на продукты и исключая субсидии на продукты.

Налоги на продукты- это

налоги, взимаемые пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых предприятиями-резидентами.

К ним относятся следующие наиболее распространенные налоги:

- 1) налог на добавленную стоимость(НДС) и налоги типа НДС;
- 2) акцизы;
- 3) налоги на продажи, покупки, налог с оборота и т.п.;
- 4) налоги на отдельные виды услуг;
- 5) налоги на прибыль фискальных монополий;
- 6) налоги на импорт и экспорт, таможенные пошлины.

Субсидии на продукты- это субсидии, выплачиваемые обычно пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых предприятиями-резидентами.

Расходы на промежуточное потребление – это стоимость товаров и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других товаров или услуг.

ОНИ ВКЛЮЧАЮТ:

- *затраты сырья, материалов, топлива, энергии, семян, кормов, продуктов питания, медикаментов, канцелярских принадлежностей, спецодежды и т.п.*
- *оплату работ и услуг, предоставленных другими предприятиями и отдельными лицами*
- *расходы на командировки в части оплаты проезда и гостиниц*

Метод конечного использования ВВП определяется как сумма следующих компонентов: расходы на конечное потребление товаров и услуг, валовое накопление, сальдо экспорта и импорта товаров и услуг.

Расходы на конечное потребление товаров и услуг —

расходы домашних хозяйств-резидентов на потребительские товары и услуги, а также расходы учреждений государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, на товары и услуги для индивидуального и коллективного потребления. Такая группировка показывает, кто финансирует расходы на конечное потребление.

Расходы на конечное
потребление домашних
ХОЗЯЙСТВ

ВКЛЮЧАЮТ:

- *расходы на покупку потребительских товаров и услуг;*

- *потребление товаров и услуг, полученных в натуральной форме в порядке оплаты труда, подарков и т. д.;*

- *потребление товаров и услуг, произведенных домашними хозяйствами для собственного конечного потребления.*

*В СНС 1993г. ВВЕДЕН
ПОКАЗАТЕЛЬ ФАКТИЧЕСКОГО
КОНЕЧНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ.*

Валовое накопление-

чистое приобретение резидентами товаров и услуг, произведенных и оказанных в текущем периоде, но не потребленных в нем.

Валовое накопление включает:

- *накопление основного капитала*
- *изменение запасов материальных оборотных средств*
- *чистое приобретение ценностей*

*Валовое накопление основного капитала
представляет собой вложение в
объекты основного капитала для
создания нового дохода в будущем
путем использования их в
производстве.*

ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ-

- *это активы, являющиеся результатом производства, которые многократно используются в процессе производства: здания и сооружения, машины и оборудование; скот племенной, рабочий; сады, виноградники и другие насаждения; затраты на геологоразведочные работы; затраты на программное обеспечение; оригиналы литературных и художественных произведений.*

Валовое накопление основного капитала определяется как приобретение активов за вычетом выбытия новых и существующих основных фондов.

***Оценка составных
элементов валового
накопления основного
капитала
производится:***



- *при покупке основного капитала по ценам приобретения (ценам покупателя), т. е. включая все затраты на передачу права собственности (стоимость услуг, оказанных адвокатами, агентами по операциям с недвижимостью и другими посредниками, пошлины, комиссионные, налоги и т. п.);*



- *при производстве основного капитала для собственного использования по основным ценам или по затратам на производство.*



Изменение запасов материальных оборотных средств- это изменение стоимости произведенных запасов, незавершенного производства, готовой продукции и товаров для перепродажи.

Оплата труда наемных работников представляет собой вознаграждение в денежной или натуральной форме, которое должно быть выплачено работодателем наемному работнику за работу, выполненную в отчетном периоде.

*Она учитывается на основе
начисленных сумм и
складывается из двух основных
компонентов:*

- *заработная плата*
- *отчисления работодателей на социальное страхование*