



ГЛАВА №7

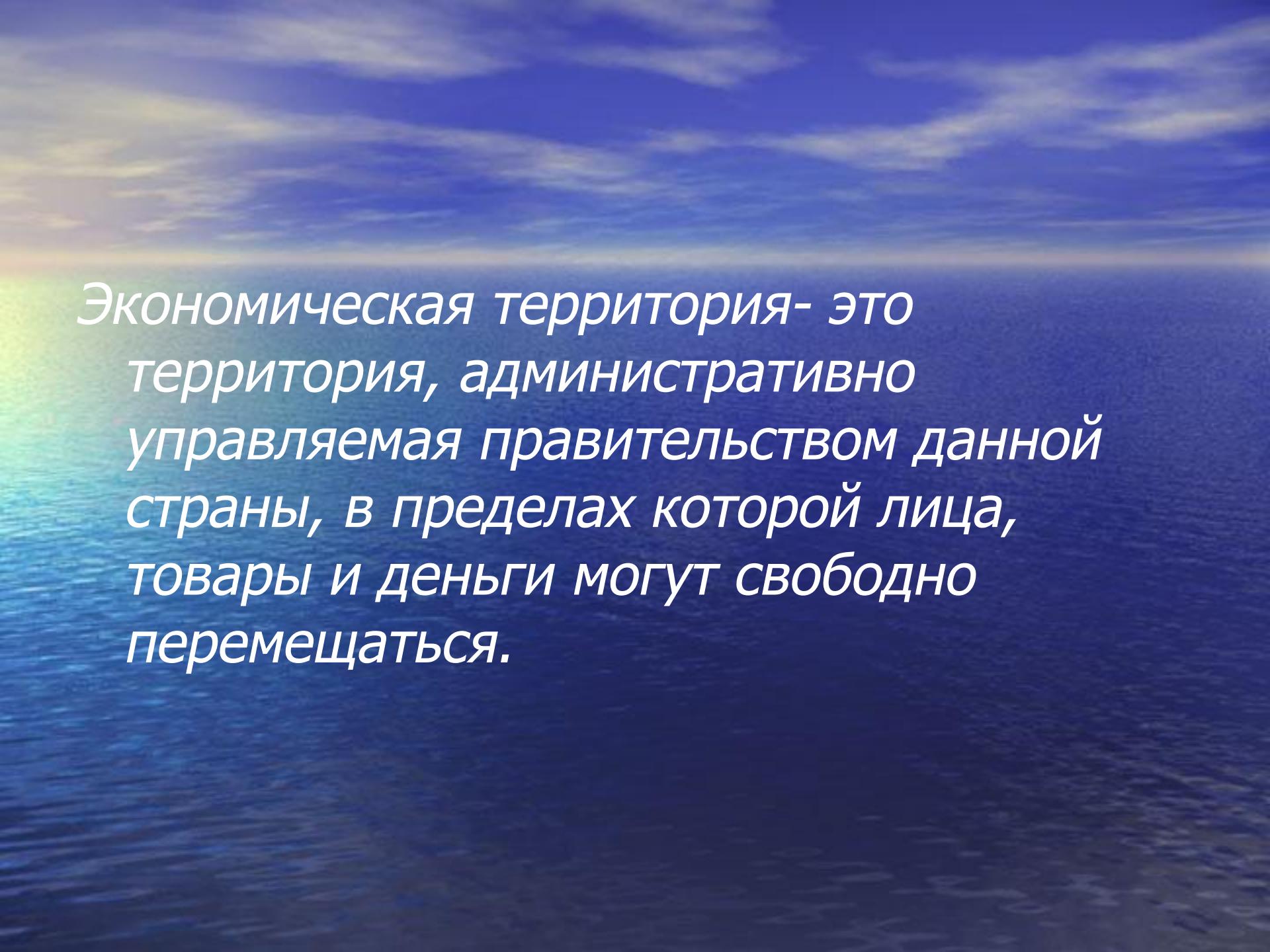
ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП)- ВАЖНЕЙШИЙ ПОКАЗАТЕЛЬ СНС. ТРИ МЕТОДА РАСЧЕТА ВВП

Валовой внутренний продукт (ВВП)- это

один из важнейших показателей системы национальных счетов, который характеризует конечный результат производственной деятельности экономических единиц- резидентов и измеряет стоимость товаров и услуг, произведенных этими единицами для конечного использования.

Отличие ВВП от национального дохода:

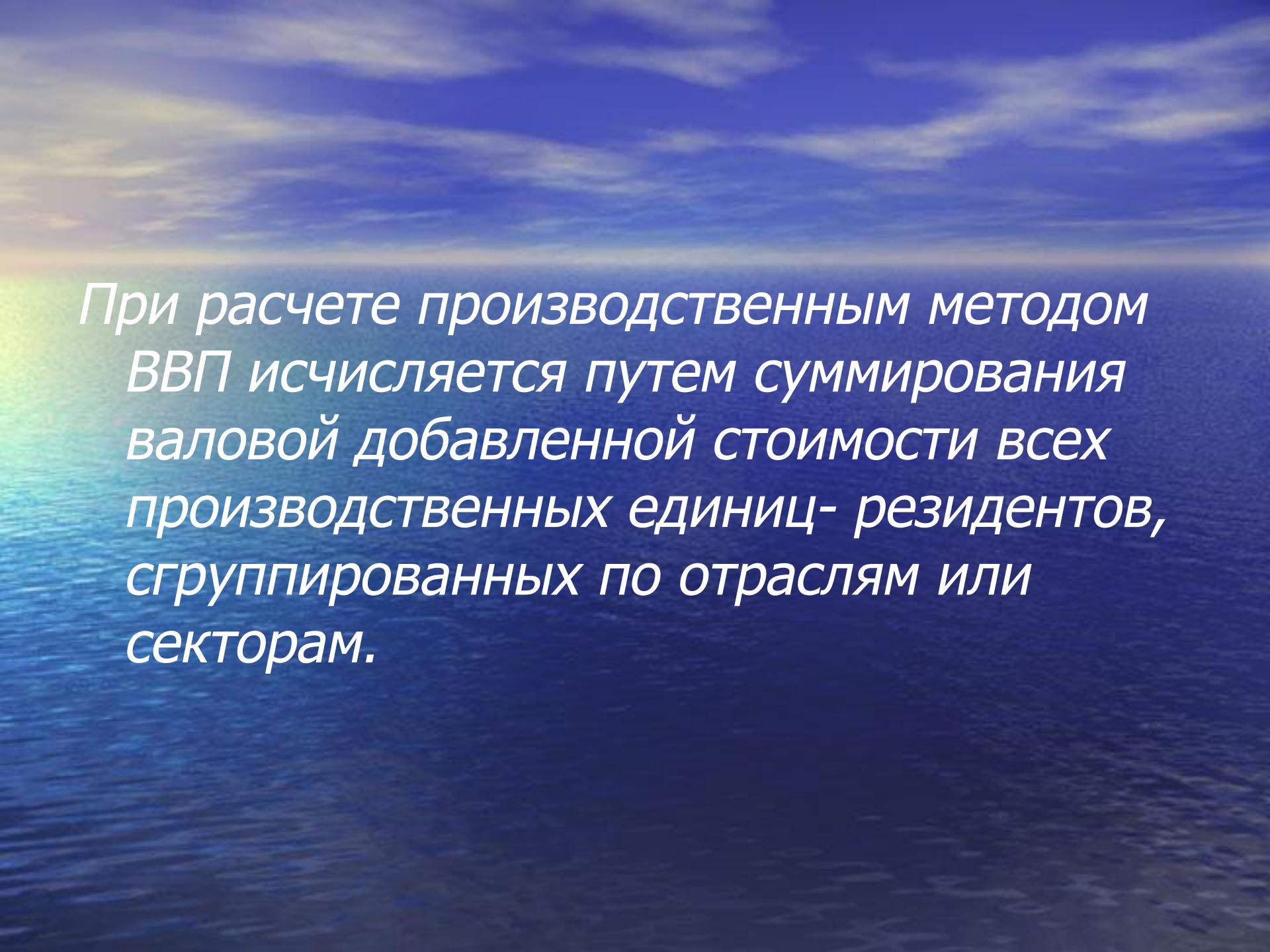
- ВВП-это показатель произведенного продукта, который представляет собой стоимость произведенных конечных товаров и услуг.
- ВВП- это внутренний продукт, потому что он произведен резидентами. К резидентам относятся все экономические единицы независимо от их национальной принадлежности и гражданства, имеющий центр экономического интереса на экономической территории данной страны
- ВВП- это валовой продукт, потому что он исчисляется до вычета потребления основного капитала. Потребление основного капитала представляет собой уменьшение стоимости основного капитала в течение отчетного периода в результате его физического и морального износа и случайных повреждений, не носящих катастрофического характера.



Экономическая территория- это
территория, административно
управляемая правительством данной
страны, в пределах которой лица,
товары и деньги могут свободно
перемещаться.

ВВП может быть исчислен следующими тремя методами:

- как сумма валовой добавленной стоимости (*производственный метод*);
- как сумма компонентов конечного использования (*метод конечного использования*);
- как сумма первичных доходов (*распределительный метод*).



При расчете производственным методом ВВП исчисляется путем суммирования валовой добавленной стоимости всех производственных единиц-резидентов, сгруппированных по отраслям или секторам.

Валовая добавленная стоимость- ЭТО

*разница между стоимостью
произведенных товаров и оказанных
услуг(выпуском) и стоимостью товаров
и услуг, полностью потребленных в
процессе производства.*

Выпуск- это

*стоимость товаров и услуг,
произведенных и оказанных
экономическими единицами-
резидентами за рассматриваемый
период.*

Выпуск включает:

- все товары независимо от их использования
- услуги, предоставленные другим институциональным единицам, в частности, нерыночные услуги органов государственного управления и некоммерческих организаций
- услуги домашних хозяйств по проживанию в собственном жилище и домашние услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислугой



ТИПЫ ВЫПУСКА

РЫНОЧНЫЙ

НЕРЫНОЧНЫЙ

Рыночный выпуск включает товары и услуги:

- реализуемые по экономически значимым ценам путем продажи или бартера;
- предоставляемые работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме;
- производимые одним заведением предприятия и поставляемые другим заведениям того же предприятия для использования в производстве в том же или последующих периодах;
- готовую продукцию и незавершенное производство, поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя и предназначенные для рыночного использования.

Нерыночный выпуск включает товары и услуги:

- производимые экономическими единицами для их собственного конечного потребления или накопления;
- предоставляемые бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, другим институциональным единицам, включая услуги, оказываемые обществу в целом;
- готовую продукцию и незавершенное производство, предназначенные для нерыночного использования и поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя.

Основная цена-

цена, получаемая производителем за товары и услуги, исключая любые подлежащие уплате налоги на продукты и включая субсидии на продукты.

Цена производителя-

цена, получаемая производителем за товары и услуги, включая подлежащие уплате налоги на продукты и исключая субсидии на продукты.

Налоги на продукты- это

налоги, взимаемые пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых предприятиями-резидентами.

К ним относятся следующие наиболее распространенные налоги:

- 1) налог на добавленную стоимость(НДС) и налоги типа НДС;
- 2) акцизы;
- 3) налоги на продажи, покупки, налог с оборота и т.п.;
- 4) налоги на отдельные виды услуг;
- 5) налоги на прибыль фискальных монополий;
- 6) налоги на импорт и экспорт, таможенные пошлины.

Субсидии на продукты- это субсидии, выплачиваемые обычно пропорционально количеству или стоимости товаров и услуг, производимых, продаваемых или импортируемых предприятиями-резидентами.

Расходы на промежуточное потребление – это стоимость товаров и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других товаров или услуг.

ОНИ ВКЛЮЧАЮТ:

- затраты сырья, материалов, топлива, энергии, семян, кормов, продуктов питания, медикаментов, канцелярских принадлежностей, спецодежды и т.п.
- оплату работ и услуг, предоставленных другими предприятиями и отдельными лицами
- расходы на командировки в части оплаты проезда и гостиниц

Метод конечного использования ВВП определяется как сумма следующих компонентов: расходы на конечное потребление товаров и услуг, валовое накопление, сальдо экспорта и импорта товаров и услуг.

Расходы на конечное потребление товаров и услуг —

расходы домашних хозяйств-резидентов на потребительские товары и услуги, а также расходы учреждений государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, на товары и услуги для индивидуального и коллективного потребления. Такая группировка показывает, кто финансирует расходы на конечное потребление.

Расходы на конечное
потребление домашних
хозяйств

включают:

- *расходы на покупку потребительских товаров и услуг;*

- потребление товаров и услуг, полученных в натуральной форме в порядке оплаты труда, подарков и т. д.;

- потребление товаров и услуг, произведенных домашними хозяйствами для собственного конечного потребления.



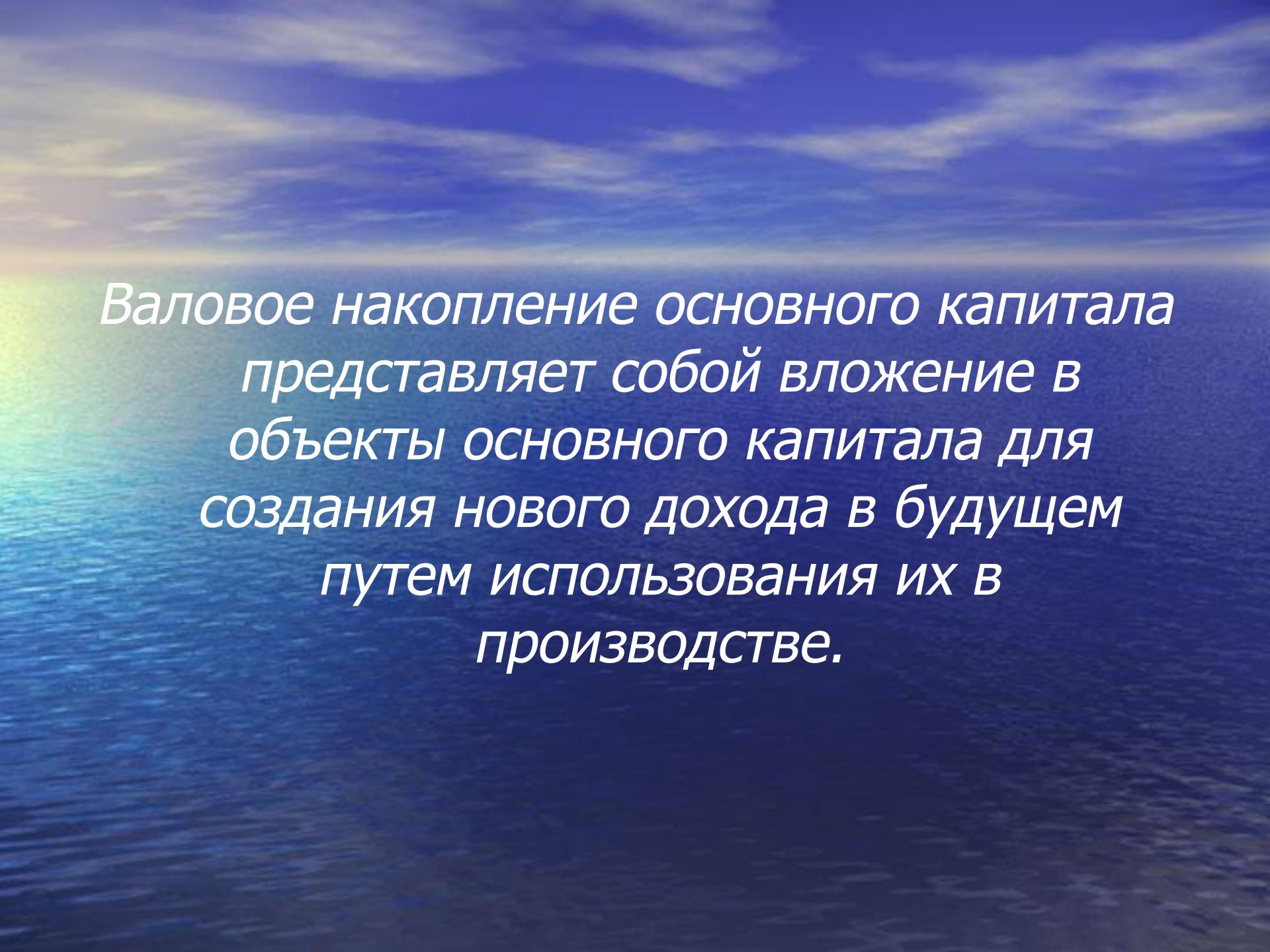
В СНС 1993г. ВВЕДЕН
ПОКАЗАТЕЛЬ ФАКТИЧЕСКОГО
КОНЕЧНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ.

Валовое накопление-

чистое приобретение резидентами товаров и услуг, произведенных и оказанных в текущем периоде, но не потребленных в нем.

Валовое накопление включает:

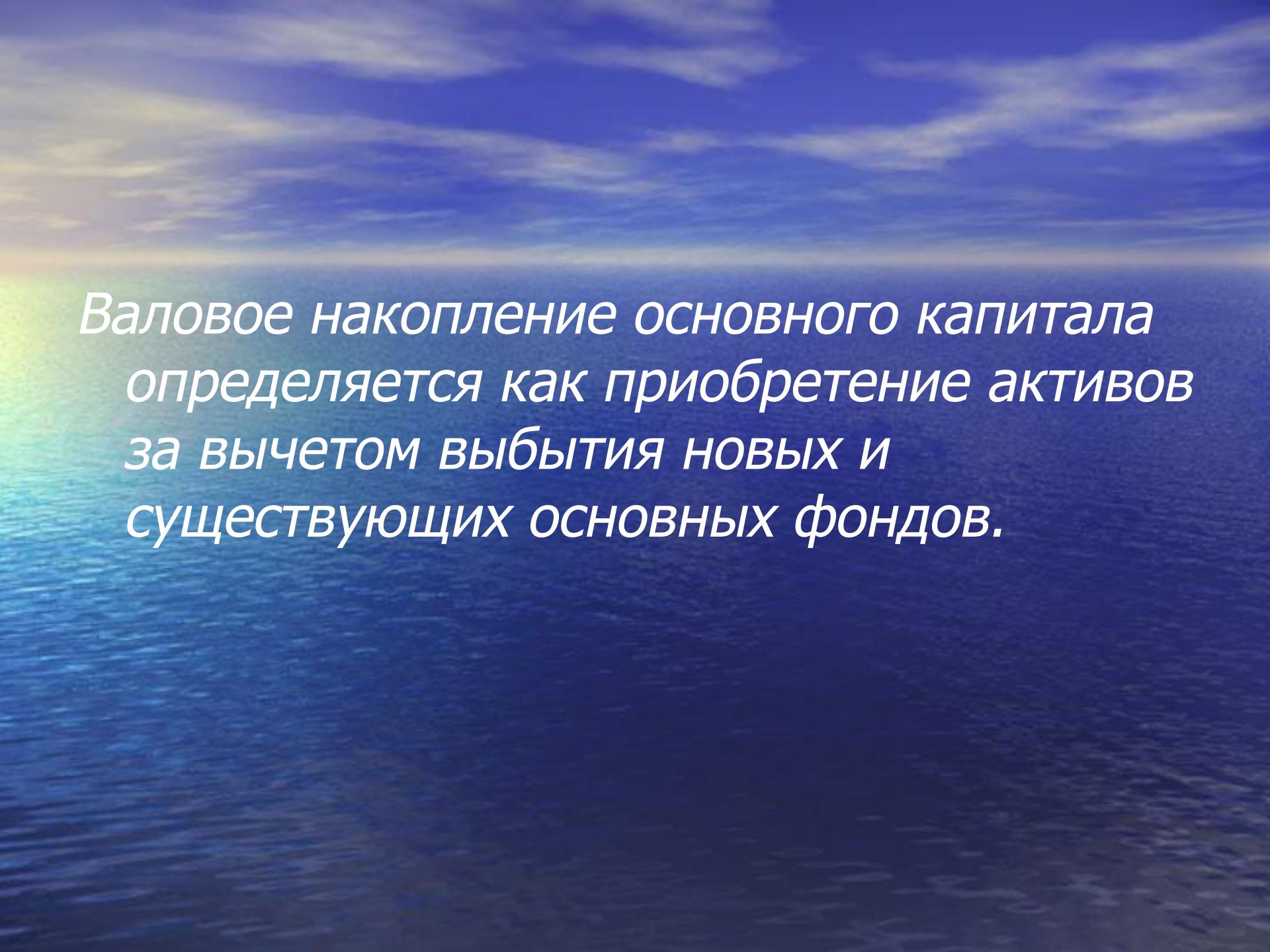
- ***накопление основного капитала***
- ***изменение запасов материальных оборотных средств***
- ***чистое приобретение ценностей***



Валовое накопление основного капитала представляет собой вложение в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве.

ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ-

- это активы, являющиеся результатом производства, которые многократно используются в процессе производства: здания и сооружения, машины и оборудование; скот племенной, рабочий; сады, виноградники и другие насаждения; затраты на геологоразведочные работы; затраты на программное обеспечение; оригиналы литературных и художественных произведений.



Валовое накопление основного капитала определяется как приобретение активов за вычетом выбытия новых и существующих основных фондов.

*Оценка составных
элементов валового
накопления основного
капитала
производится:*



- при покупке основного капитала по ценам приобретения (ценам покупателя), т. е. включая все затраты на передачу права собственности (стоимость услуг, оказанных адвокатами, агентами по операциям с недвижимостью и другими посредниками, пошлины, комиссионные, налоги и т. п.);

- *при производстве основного капитала для собственного использования по основным ценам или по затратам на производство.*



Изменение запасов материальных оборотных средств- это изменение стоимости произведенных запасов, незавершенного производства, готовой продукции и товаров для перепродажи.

Оплата труда наемных работников представляет собой вознаграждение в денежной или натуральной форме, которое должно быть выплачено работодателем наемному работнику за работу, выполненную в отчетном периоде.

*Она учитывается на основе
 начисленных сумм и
 складывается из двух основных
 компонентов:*

- *зарплатная плата*
- *отчисления
 работодателей на
 социальное
 страхование*